



**ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO
DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS**

**Relatório de Execução Anual
2018**

Contrato de Gestão nº 135/17

Março de 2019

**PARQUE
TECNOLÓGICO**
São José dos Campos



Documento Confidencial

O presente Relatório, é propriedade da Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos e destina-se exclusivamente à análise, por parte do Tribunal de Contas do Estado de São Paulo. A divulgação das informações aqui previstas a terceiros ou sua utilização para outro fim que não o acima indicado, sujeitará o (s) infrator (es) à responsabilidade civil, administrativa e criminal, conforme a Lei.

Elaborado em 29 de março de 2019.

Sumário

1. OBJETIVO:	3
2. PRINCIPAIS REALIZAÇÕES DO ANO EM CUMPRIMENTO ÀS METAS E PLANO DE TRABALHO ESTABELECIDOS NO CONTRATO:	3
3. RESUMO DOS INDICADORES	7
TABELA DE METAS E INDICADORES	8
4. SÍNTESE DE EXECUÇÃO ORÇAMENTÁRIA	20
4.1. INTRODUÇÃO	20
4.2. RECEITAS.....	20
4.2.1. REPASSES DA PMSJC.....	21
4.2.2. APORTES DA APTSJC.....	21
4.3. DESPESAS - APLICAÇÃO DE RECURSOS	22
5. CONCLUSÃO	26



**Parque Tecnológico – São José dos Campos
Associação Parque Tecnológico São José dos Campos
Contrato de Gestão nº 135/17**

**Relatório anual de Execução Técnica e Orçamentária do
Exercício de 2018**

1. Objetivo:

Este relatório atende à Instrução 02/2016 do Tribunal de Contas do Estado de São Paulo para efeitos do Contrato de Gestão 135/2017 que a Associação – APTSJC mantém com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos, pela qual é qualificada como organização social e, tem o objetivo de apresentar de maneira sucinta as realizações atinentes ao Parque Tecnológico de São José dos Campos em cumprimento às cláusulas, ao plano de trabalho e orçamento estabelecidos no Contrato, tudo relacionado ao exercício de 2018.

2. Principais realizações do ano em cumprimento às metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:

Introdução:

Em 2018 a APTSJC executou o CG 135/2017 1º ano (01 janeiro/2018 – 20 maio/2018), bem como seus aditivos:

TERMO DE ADITAMENTO 1 (assinado em 20/10/2017) – Objeto: Adequação de infraestrutura necessária para utilização de área no Centro Empresarial IV pela UNIVESP; renovação do Auto de Vistoria do Corpo de Bombeiros para o núcleo do Parque Tecnológico; e constituição de reserva técnica financeira para pagamento das obrigações trabalhistas.

TERMO DE ADITAMENTO 2 (assinado em 26/03/2018) – Objeto: Incluir no ajuste a permissão de uso de bens públicos;

TERMO DE ADITAMENTO 3 (assinado em 18/05/2018) – Objeto: Prorrogação do contrato de gestão, por um período de 04 anos;

TERMO DE ADITAMENTO 4 (assinado em 27/12/2018) – Objeto: Adequação e ampliação da área física do espaço Nexus e manutenção da infraestrutura predial do auditório 01 e Laje Técnica e, permissão de uso de bens público, referente a Galerias do Empreendedor (Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães).

A seguir, a APTSJC passa, resumidamente, a apresentar as principais realizações no período, divididas por 01/01/2018 – 20/05/2018 (referente ao primeiro ano do CG 135/2017 - Concluído) e 21/05/2018 – 31/12/2018 (referente ao 3º TA e 4º TA em planejamento/andamento/execução) separados por requisito. A divisão de períodos se dá considerando que algumas metas / indicadores e resultados foram ajustados quando da assinatura do 3º Termo Aditivo.



01/01/2018 – 20/05/2018

1. Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados:

- Em oportunidade de Emenda Parlamentar, a APTSJC, apoiou a PMSJC na elaboração de Proposta de Obras de adequação e melhoria de espaço para a abrigar salas de treinamento no Parque Tecnológico de São José dos Campos. A proposta foi aprovada – o início das obras está condicionado à liberação pelo MDIC dos recursos aprovado;
- O Plano de Comunicação e Marketing foi devidamente revisado e encaminhado à PMSJC;
- Foram realizadas 177 mentorias individuais, contemplando 14 diferentes startups e 5 workshops de capacitação, no período;
- Taxa de Ocupação do Núcleo PqTec em 21/05/2018 - 86,17%;
- Entre 01/01/2018 – 21/05/2018, 1 empresa participou do Edital de Chamamento dos Centros Empresariais e 83 participaram do Edital de Chamamento da Incubadora de Negócios, totalizando 84 participantes dos processos seletivos do Programa de Incubadora e Centros Empresariais. Efetivamente se inscreveram 121 interessados no Edital PI 011/2018. No período a APTSJC recebeu visitas e promoveu eventos com foco na oportunidade de vagas;
- Adesão de 10 novas empresas ao APL Aeroespacial e Defesa Adesão e 07 no APL TIC entre janeiro e maio/2018;
- 01 nova parceria/cooperação estratégica – Termo de Cooperação com IEAv - Instituto de Estudos Avançados, maio 2018;
- Realização de 2 balcões de atendimento com um total de 146 atendimentos;
- Realização de Pesquisa de satisfação junto às empresas residentes e apresentação dos resultados, ações e oportunidades ao Conselho de Administração da Associação;
- Implantação de um serviço de apoio no Núcleo do Parque - Cooperativa de Crédito e futura Agência Bancária;
- Atividade recorrente com o “Radar de Chamadas” para a identificação das oportunidades de captação de recursos públicos e/ou privados. **Radar de Chamadas** – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas;

2. Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras:

- 21 atendimentos realizados pela Desenvolve/SP entre janeiro e maio 2018;
- Credenciamento CATI – Comitê da Área de Tecnologia da Informação foi deferido em 28 de janeiro de 2018;



- Carreta da Inovação – disseminação de oportunidades do PqTec | Inovação Tecnológica: Guaratinguetá/SP (fev/2018) e Aparecida/SP (Mar/2018);
 - Principais visitas estratégicas ao PqTec - Visita Delegação da China | Ministro da Ciência e Tecnologia de Israel | Visita do diretor industrial da SABÓ | Visita Comitiva INOVAI – Associação Itajubense de inovação e empreendedorismo | Visita ITA;
 - Participação do PqTec juntamente com o APL Aeroespacial em 01 feira internacional, FIDAE (abril2018), 01 missão empresarial Alemanha (abril2018) e 01 B2B - Aerospace e Defense Supplier Summit – Seattle/USA (março2018);
 - Dentre os associados com interesse em se internacionalizar, destacamos 04 empresas. Destas duas - Massucato e Akaer já estão com sede na Europa. Todas essas empresas receberam ou recebem o apoio do APL Aeroespacial e Defesa através de ações internacionais como feira, rodadas de negócios e contatos com instituições e capacitações técnicas;
 - Projetos atendidos no período (01/01/2018 – 20/05/2018) nos laboratórios implantados sob a gestão do PqTec: Laboratório de Sistemas Críticos - 45 projetos | CDM - 20 projetos;
 - Parceria com a Energy Telecom para oportunidade do CDTIC - Ciber – Centro de Desenvolvimento em Tecnologia da Informação e Comunicação – Segurança Cibernética;
- 3. Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico:**
- Levantamento parcial de entrantes universidades / graduação e pós-graduação: 400 – FATEC| 300 – UNIFESP| 80 - UNESP| 200 – UNIVESP|35 – Citè;
 - No primeiro trimestre de 2018 a APTSJC realizou nova pesquisa junto aos residentes e apresentou os resultados na reunião do Conselho de Administração em 09/03/2017 – a APTSJC seguiu buscando parcerias e oportunidades para atender as demandas;
- 4. Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte:**
- Capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTeC, e incubados), associados e Programa de Incubadoras - 13 eventos que receberam 279 participantes;
 - "Programa de Apoio a Incubadoras 2018" em parceria com o SEBRAE-SP – 19 startups mentoradas;
 - Expoforest | Seis empresas associadas ao APL TIC Vale – vertical agro - participaram, entre 11 e 13 de abril2018, da 4ª edição da Expoforest – Feira Florestal Brasileira;
 - Smart City Business América | Entre os dias 16 e 18 de abril2018, 13 empresas associadas ao APL TIC participaram do Smart City Business America Congress & Expo (SCBA);



- Realização das Oficinas de Planejamento Participativo dos residentes, incubados e APL Aeroespacial) verticais: Manufatura/Aeroestruturas; Engenharia; Sistemas Eletrônicos e Serviços e Consultorias);
 - Durante o período foi preparado, convocado e realizado os diagnósticos MAEI para 22 empresas do Nexus e do PAE, PAI e PAS para 43 empresas dos Centros Empresariais;
 - Graduaram no período as empresas Treevia e E-Solutech – (Treevia – A empresa se instalou em um escritório da Zona Sul de São José dos Campos, permanecendo, assim, na região. | E-Solutech – A empresa se instalou na INCUBAERO na modalidade de pós-incubação, devido a um dos laboratórios da empresa estar instalado no CTA, previsão de 6 meses a 1 ano para a empresa se instalar em local próprio no centro de São José dos Campos).
- 5. Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico:**
- Projeto Carreta da Inovação;
 - Pitch de soluções – Secretária de Urbanismo e sustentabilidade - Participação das empresas do APL TIC de uma agenda de apresentações de soluções para o Secretário de Urbanismo e sustentabilidade - soluções para Monitoramento do município através de imagens de satélites que detecte Áreas de Preservação Permanentes (APPs), movimentação de solo, queimadas, desmatamento e que tudo isso seja reportado por alerta em app mobile com as coordenadas do ocorrido no período máximo de 48 horas;
- 6. Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças:**
- Entre janeiro/2018 – maio/2018 a APTSJC manteve-se disponível para demandas e apoio à PMSJC e participando do desenvolvimento do Plano Diretor. No entanto, sem ações específicas no período;
- 7. Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido:**
- Manutenções corretivas foram realizadas e a limpeza e a conservação de áreas sob gestão da APTSJC prosseguiram neste período sem ocorrências significativas;
 - Galerias do Empreendedor (ref. |maio/2018) - ocupação de 06 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 09 boxes no Mini Shopping Castelli – Putim. Totalizando 75% de ocupação nos Mini Shoppings. Acompanhamento das empresas, pequenos reparos, limpeza e segurança noturna foram realizados;
 - Projetos / propostas de melhoria foram apresentados, a APTSJC permanece buscando oportunidades de fomento/orçamento para investimento, inclusive por meio do Radar de Chamadas.



- Resumo dos Indicadores: 01/01/2018 – 20/05/2018*

* Importante informar que em 20/05/2018 encerramos o 1º ano do CG 135/2017 com todas as metas e ações realizadas conforme planejadas, a tabela abaixo resume as ações realizadas no período (2018) e os resultados do 1º ano CG portanto, o **status (S)** – Concluído.

Tabela de Metas e Indicadores

(Plano de Trabalho disponível em: <http://www.pqtec.org.br/institucional/documentos>)

Meta #	Indicador	Meta	01 janeiro – 20 maio	Resultados do 1º ano	S
1.1	Recursos próprios, aplicados no Plano de Trabalho	50% > PMSJC, no 1º ano	R\$ 2.922.050	R\$ 6.700.204	
1.2.1	Taxa de ocupação	≥ 50 % por ano	Ocupação 86,17%	Ocupação médio anual: R\$ 85,67%	
1.2.2	Nº de empresas participantes dos processos seletivos	≥ 40, no ano 1	84 participantes	138 empresas participantes do 1º ano	
1.2.3	Nº de associados	≥ 158	165 associados	Média de 164 associados	
1.3	Serviços Implantados	≥ 10 em 5 anos, média anual mínima de 1	1	1 serviço implantado	
1.4	Nº de serviços implantados	≥ 5, média ≥ 1 ano	1	1 serviço implantado	
1.5	Plano de Captação de Recursos	-	Radar de Chamadas	Radar de Chamadas	
2.1.1	Eventos realizados	≥ 1 ano	3 eventos	3 eventos + 21 atendimentos Desenvolve SP	
2.1.2	Interações realizadas	≥ 10 ano	4 Eventos	>13 interações	
2.1.3	Encontros realizados	≥ 1 ano	1 encontro	1 encontro	
2.2	Credenciamentos obtidos	≥ 2 em 5 anos	1 credenciamento	1 credenciamento e 1 habilitação	
2.3.1	Nº de projetos aplicados	≥ 5, ≥ 1 por ano	0	1 projeto aplicado	
2.3.2	Plano de Desenvolvimento Preliminar	-	Oportunidade identificadas e articulações promovidas	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
2.4	Relatório de evolução dos processos	-	Oportunidade identificadas e articulações promovidas	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
2.5.1	Resultado dos eventos	≥ 5, ano	2 eventos	>7 eventos	
2.5.2	RM Vale TI – Resultado do Evento (2017)	anual	-	Feira Realizada em Outubro/2017	



2.6	<p>1. Centimetragem e minutagem 2. Contagem de likes 3. Pesquisa de opinião 4. Quantidade de inscritos 5. Taxa de ocupação</p>			<p>1. https://docs.google.com/spreadsheets/d/1kwLQ6LuZ_Ue9G7srf_a5NY91q_b3Wakxn-fZA5ESgDGc/edit?usp=sharing https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXX6WMz8xijMgibm_0mQWpl3dt3BQkYh4XoeY/edit?usp=sharing 2. 112 postagens visualizadas por 132.695 usuários; que interagiram 11.862 vezes com curtidas, comentários e compartilhamentos; 3. Pesquisa aplicada no 1º quadrimestre do Contrato 4. https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXX6WMz8xijMgibm_0mQWpl3dt3BQkYh4XoeY/edit?usp=sharing 5. Média: 85,67%</p>
2.7	Nº de acordos assinados	≥ 1, ano	Oportunidades AUTAZA, DataBot, IMedical	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano
2.8.1	Quantidade de ações	≥ 4, ano	6 ações	13 ações
2.8.2	Nº de empresas internacionalizadas	≥ 4 em 5 anos	0 no período	4 empresas
2.9.1	Inaugurar 5 novos laboratórios em 5 anos	5 em 5 anos	0	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano
2.9.2	Nº de contratos de laboratórios	≥ 10 por lab, ano	45(LSC) e 20 (CDM) projetos	88 (LSC) e 36 (CDM) projetos/ano
2.10	Evolução quadrimestral da implantação	Implantação da rede em 5 anos	Levantamento de oportunidades realizado no período	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano
2.11.1	Evolução quadrimestral da implantação – 2 novos CDT's	≥ 2 em 5 anos	2 acordos de cooperação/convênio – CDTIC Cyber e CDTASA	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano



2.11.2	Evolução anual – CDT's reestruturados	≥ 3	Oportunidades de melhoria contínua foram realizadas	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
3.1	Instalar 2 novas instituições	≥ 2 em 5 anos	0 instituição	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
3.2	Relatório do acompanhamento das vagas geradas	≥ 2000 em 5 anos	1015 vagas anuais	200 novas vagas geradas no 1º ano	
3.3	Ampliar a área disponível no Núcleo do Parque	30.000 m ²	Área disponível 30.500 m ²	Área disponível 30.500	
3.4	Resultado das pesquisas ou consultas	2 por ano	1 pesquisa	2 pesquisas no ano	
4.1	Nº de programas / participações	- ≥ 1 (200) ano	13 eventos 279 participantes	44 eventos e 3692 participantes	
4.2	Nº de startups mentoradas	-	19 mentorias	24 empresas e 39 mentorias	
4.3.1	Promover oportunidades identificadas (exportação)	≥ 2 ano	7 principais ações	17 eventos	
4.3.2	Promover oportunidades identificadas (agências de fomento)	≥ 2 ano	3 encontros	6 encontros	
4.4.1	Encontros realizados	≥ 2 ano	0 encontro	2 encontros no 1º ano	
4.4.2	Nº de empresas participantes	≥ 1 ano	3 eventos 21 participantes	4 eventos e 83 empresas	
4.5	Nº de projetos avaliados pelo investidor (aprovados)	≥ 1 no 1º ano	0	13 projetos avaliados no 1º ano	
4.6.1	Nº de acordos e cooperações assinados	≥ 10 em 5 anos	1 acordo	3 acordos / termos de parceria	
4.6.2	Realizar OPP	≥ 1 anual	OPP realizadas Aero, Incubados e Residentes (TIC em 2017)	OPPs realizadas	
4.6.3	Resultados dos Diagnósticos	≥ 1 ano	-	MAEI – 22 empresas / PAE, PAI e PAS 43 empresas	
4.7.1	Nº de empresas graduadas	≥ 23 em 5 anos	2 empresas	5 empresas graduadas	
4.7.2	Nº de empresas graduadas que permaneceram na região	≥ 50%	2 graduações residentes	5 empresas / 100% entorno/região	
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados	≥ 2	0	2 módulos no 1º ano	
5.1	Nº de ideias de projetos apresentados	≥ 2	1	2 apresentações no 1º ano	
5.2	Ata da reunião anual	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
5.3	Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades identificadas – concluído para o 1º ano	
6.1	Relatórios quadrimestrais de acompanhamento	-	Sem ações específicas, apenas prospectos	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	
6.2	Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC	-	Sem ações específicas no período	Sugestões pontuais encaminhadas à PMSJC – concluído para o 1º ano	
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos no Núcleo	≥ 2	1	2	



7.1.1	Entrega do projeto até o 2º quadrimestre	-	Atividades recorrentes realizadas	concluído para o 1º ano	
7.1.2	Apresentar relatórios quadrimestrais de evolução	-	Atividades recorrentes – Ocupação 75% realizadas	concluído para o 1º ano – média da Ocupação 78,33%	
7.2	Apresentação do Estudo	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	
7.3	Apresentação do Estudo	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	
7.4	Apresentação do Estudo	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	
7.5	Apresentação do Estudo	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	
7.6	Apresentação do Estudo	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Prospectos identificados – concluído para o 1º ano	

■ Concluído



21/05/2018 – 31/12/2018

1. Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados:

- A APTSJC permaneceu acompanhando e atualizando periodicamente o **Radar de Chamadas**;
- Para a realização do evento 5ª RM Vale TI que aconteceu em outubro/2018, a APTSJC contou com o apoio e patrocínio de empresas e instituições sendo o resultado financeiro do evento positivo;
- Em missões a APTSJC esteve presente com despesas custeadas por agências promotoras;
- Iniciamos no último trimestre de 2018, discussões junto a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos, Apex-Brasil, e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial, ABDI, para renovação de acordos de cooperação que visem fortalecer os Arranjos Produtivos Locais;
- Promovemos no período, reunião APTSJC, PMSJC e BNDES – na ocasião, foram discutidas e apresentadas linhas de financiamento ao setor público, em especial obras de infraestrutura;
- Recebemos o BID - Banco Interamericano de Desenvolvimento;
- Principais Canais de Comunicação disponíveis:
 - ✓ www.pqtec.org.br,
 - ✓ <https://www.facebook.com/pqtecsjc>,
 - ✓ <https://www.facebook.com/ticvale>,
 - ✓ <https://twitter.com/parquesjc>,
 - ✓ <https://www.instagram.com/nexus.hub>;
 - ✓ <http://www.aerospacebrazil.com.br>;
 - ✓ <http://www.ticvale.org.br/>
 - ✓ Newsletter *Infoline*;
- Entre 21/05/2018 – 31/12/2018 foram realizadas 194 mentorias individuais e 8 workshops de capacitação;
- Taxa de ocupação em 31/12/2018 - 86%;
- **Nexus – Hub de Inovação** Edital aberto, processo em andamento, 103 inscritos;
- **Edital de Chamamento CE – Centros Empresariais** Esteve vigente o Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018 e, a equipe de Empreendedorismo e Inovação recebeu empresas interessadas para tirar dúvidas e conhecer o espaço físico disponível;
- 171 Associadas aos APL's Aeroespacial e Tecnologia da informação e Comunicação – AERO 92; TIC 70; TIC/AERO 9 – apurado em 31/12/2018;
- Implantação do Balcão 360° – Tecnologia;
- 1 novo serviço com foco no desenvolvimento mercadológico – oportunidade Acreditação Softlanding HUB do Enrich Brazil;
- 1 novo serviço de apoio - Orlando Seguros, inaugurado no período.

2. Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação



tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras:

- Programa Samsung Creative Startups;
- Programa Finep Startup – Road Show online;
- Acesso à Investimentos – Nexus Summit;
- *Demoday*;
- 5ª. Edição da RM Vale TI 2018 que congregou 79 instituições de São José dos Campos e região como patrocinadores (10), apoiadores (34) e expositores (42), mais de 40 palestrantes, 2.500 inscritos, 4 mil visitantes. Segundo os expositores, 120 negócios devem ser fechados até a próxima feira, somando um valor estimado de R\$ 25 milhões e foram feitos 1.150 contatos e 136 parcerias foram identificadas;
- Balcão 360° - Tecnologia FATEC e CNPEM | UNESP e UNIFESP;
- Interação Embraer e Empresas Residentes – Oportunidade Curso de Mestrado;
- Em 31 de agosto 2018 foi oficialmente iniciado o uso do Laboratório de Transferência de Tecnologia do projeto de transferência de tecnologia do Ministério da Saúde para a área de radioterapia - parceria do Ministério da Saúde com a empresa Varian e Unifesp e PqTec, para o desenvolvimento de projetos de P&D&I;
- Caminhão IBM HackaTruck, setembro 2018: O HackaTruck MakerSpace é um projeto de capacitação profissional de estudantes de Instituições de Ensino Superior de Tecnologia da Informação. Como um projeto dinâmico e itinerante, o HackaTruck vem inspirado pelo conceito 'maker', tornando o laboratório móvel (caminhão) num "makerspace", um espaço onde os alunos poderão criar e desenvolver protótipos de projetos relacionados aos temas estudados relacionados à Internet das Coisas (IoT);
- Realização dos eventos Nexus Summit e Startup Weekend;
- Acordos de Cooperação com a estratégia de incrementar as conexões do PqTec com instituições congêneres no Mundo:
 - ✓ HUB55 – Connecticut – USA, revisão e renovação do acordo de cooperação;
 - ✓ Parque Tecnológico AnnHarbor – Michigan – USA, assinatura de cooperação para *softlanding* de empresas e apoio a internacionalização de residentes de ambos os parques;
 - ✓ Eastern Oklahoma County Partnership – EOCP, assinatura de acordo de cooperação para internacionalização de empresas nos EUA e atração de empresas americanas.
 - ✓ Enrich in Brazil – Programa União Europeia, PqTech ACREDITADO como Oficial SOFTLANDING HUB.
 - ✓ China – Província de Hunan – Acordo de Promoção e internacionalização da Indústria Aeroespacial Brasileira na China.
- Credenciamento do PqTec como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil;
- Início das Ações de Softlanding com as empresas VIZWORKS do Canadá e SMARF da Coreia do Sul;
- Início das ações de internacionalização da AUTAZA (USA) e Parkbots (Espanha e Itália);
- Workshop Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o programa Rota2030;



- Inaugurado o Comitê de Integração Acadêmica – CIA, que tem por objetivo fomentar o intercâmbio de informações entre Universidades de Empresas. O primeiro comitê contou com a participação do ITA, FATEC, Unesp, Unifesp e empresa Atech;
 - Aprovação do PqTec em 1º lugar na Chamada Pública do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços para a criação de plataformas de experimentação, permitindo a realização de experimentos, testes de hipóteses e novas tecnologias em ambientes que simule a escala de produção em um cenário real - Laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – *Internet of Things*);
 - Projetos nos Laboratórios no período: 24 DM – 83 LSC – 107 entre 21/05/2018 – 31/12/2018.
 - Lançamento do CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental e formalização do início das atividades para estruturação do CDTIC - Ciber – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Tecnologia da Informação e Comunicação – CDTIC-Ciber;
 - No âmbito dos CDTs – referente ao CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental - foram selecionados 3 projetos através da primeira chamada pública. Estes 3 projetos envolveram 2 empresas (Tecplas e Nexus). Os contratos para execução destes projetos foram assinados em dezembro/18 e a previsão de início da execução destes projetos é janeiro/19, com prazo de 15 meses.
 - Pelo menos 10 agendas/eventos internacionais no período, buscando oportunidades para as empresas;
 - Programa NadCap;
- 3. Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico:**
- Levantamento parcial de entrantes universidades / graduação e pós-graduação: UNESP: 40 | UNIFESP: 324 | FATEC: 420 | CITÊ: 70 | UNIVESP: 200 (levantamento nov/2018);
 - Aberta nova frente de aproximação/ negociação junto à FGV-SP;
 - 30.138m² de área disponível para instalação de empresas, instituições e laboratórios;
 - Algumas empresas entrantes no período: Avibrás, Honeywell, ampliação de espaços para Atech, FiTec;
 - Programa de Expansão Nexus - Inauguração do Nexus Coworking e aprovação de aditivo para novas adequações e ampliação dos espaços Nexus, outros ambientes para expansão estão sendo estudados.
- 4. Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte:**
- Foram executados 5 programas pelas equipes do Parque Tecnológico no período (Nexus Growth Aceleração, Nexus Growth Incubação, Balcão 360°, Capacitação SEBRAE & APL TIC e Acreditação Nadcap). Foram divulgados 2 programas com parceria com agências de promoção (Samsung Creative Startups e Finep Startups). Foram realizados



um total de 33 eventos com 628 participações de empresas associadas, residentes ou da região;

- 30 startups mentoradas;
- B2B – Aerospace Meetings Brazil;
- Feira Farnborough Air Show;
- “Encontro com investidores”: 2 encontros no período (Demo Day Nexus Summit e Cara a Cara Primatec) - 9 (nove) projetos avaliados;
- Parcerias com investidores e fundos de investimento: 4 novas parcerias em negociação/andamento (Bossa Nova Investimentos, Redpoint Ventures, Canary e Kaszek Ventures);
- Renovação Parceria Hub55;
- Cooperação PqTec Botucatu – Escritório Brazilian Aerospace Cluster;
- 1 Programa de mentoria com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado executado no período Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE - 3 startups mentoradas no período;
- Intermediação de 3 empresas com investidores anjos no período: parceria Núcleo Regional Anjos do Brasil – Imersão Visual e Lá Vem Bebê e parceria Venture Capital Autaza;
- Apoio a empresas em projetos de investimentos de risco: Imersão Visual aprovada – fundo de investimento Primatec;
- Participação na Barcelona Smart City Expo World Congress de 2018;
- Participação na EBN TechCamp with ESA BIC, que aconteceu no Centro de Pesquisa e Tecnologia da European Space Agency – ESA;
- Reuniões com investidores e fundos:
 - ✓ 12 de setembro de 2018 – Bossanova e Redpoint Ventures;
 - ✓ 19 de dezembro de 2018 – Redpoint Ventures;
 - ✓ Além destas, foram realizadas diversas reuniões com investidores e fundos de investimento durante a CASE 2018, maior evento de startups da América Latina, no qual o Parque Tecnológico participou com um stand do Nexus – Hub de Inovação.
- Empresas graduadas (incubadora) no período: Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia – 4 delas já decidiram permanecer no PqTec, entorno ou região.

5. Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico:

- Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Secretário Desenvolvimento, Secretário da Saúde, Diretor Geral do Parque, a SPDM, apresentamos um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM;
- Demanda de monitoramento da árvore símbolo de São José dos Campos - Jequitibá Rosa;
- Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi importante para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para a cidade de São José dos Campos.



- 6. Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças:**
- A APTSJC está na expectativa da aprovação do Plano Diretor para propor agenda junto à representantes das Secretarias de Mobilidade Urbana, Inovação e Desenvolvimento Econômico, Gestão Administrativa e Finanças para identificar demandas de mobilidade urbana, que possam ser atendidas por empresas vinculadas ao PqTec condizentes com o Plano Diretor do município;
 - Por meio da Carta APTSJC183/2018 de 27 de setembro de 2018, a APTSJC apresentou à PMSJC sugestões para o Plano Diretor da cidade que estava em consulta pública;
 - Adicionalmente, constam no conteúdo deste relatório observações extraídas da oportunidade da viagem à Barcelona - Barcelona Smart City World Congress 2018, no período de 12 a 16 de novembro de 2018 que poderão assessorar à PMSJC na estruturação de um projeto de Cidade Inteligente;
 - O PqTec assinou em 25/10/2018, um termo de parceria com o projeto Cidade Tecnológica.
- 7. Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido:**
- Manutenções corretivas foram realizadas e a limpeza e a conservação de áreas sob gestão da APTSJC prosseguiram neste período;
 - Projetos / propostas de melhoria foram apresentados, a APTSJC permanece buscando oportunidades de fomento/orçamento para investimento, inclusive por meio do Radar de Chamadas e, para tanto, já possui projeto e orçamento prontos a serem validados, no período alguns dos itens já foram executados com recursos de manutenção do contrato vigente;
 - O projeto de elaboração do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP, encontra-se em andamento;
 - O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando as 02 unidades (Campo dos Alemães e Putim), em 31/12/2018 - ocupação: 05 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 08 boxes no Mini Shopping Castelli – Putim | Totalizando 65% de ocupação nos Mini Shoppings. Acompanhamento das empresas, pequenos reparos, limpeza e segurança noturna foram realizados. Previsão de lançamento de novo edital para janeiro-fevereiro/2019.

- Resumo dos Indicadores – 21/05/2018 – 31/12/2018

Tabela de Metas e Indicadores

(Plano de Trabalho disponível em: <http://www.pqtec.org.br/institucional/documentos>)

Meta #	Indicador	Meta / Ano	Resultados/ Números apurados por período		Status
			21mai/31ago18	01set/31dez18	
1.1	Utilização de recursos próprios, e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da gestão e operação do PqTec para custeio de atividades	≥ R\$ 5.587.847,49 no 2º ano	R\$ 1.310.038	R\$ 2.245.768	
1.2.1	Taxa de ocupação	≥ 75%	86%	88,7%	
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120 em 4 anos	9 inscritos	97 participantes	
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 160	170	171	
1.3	Nº Serviços Implantados	≥ 2	1	1	
1.4	Nº Serviços Implantados	≥ 1	0	1	
1.5	Plano de Captação de Recursos	-	Radar de Chamadas	Radar de Chamadas	
2.1.1	Eventos realizados	≥ 1	3	3	
2.1.2	Interações realizadas	≥ 4	3	3	
2.1.3	Encontros realizados	≥ 1	0	1	
2.2	Credenciamentos obtidos	≥ 1 em 4 anos	0	1	
2.3.1	Nº de projetos aplicados	≥ 1	1	1	
2.3.2	Prospectar um novo APL	1 em 4 anos	0	0	
2.4	Relatório de evolução dos processos – estratégia de estímulo	-	-	Oportunidades identificadas e articulações promovidas – Colméia da Inovação	
2.5.1	Nº Eventos Realizados	≥ 2	4	3	
2.5.2	RM Vale TI (2018) realizada anualmente – resultados	1	0	1 (23 e 24/10/2018)	
2.6	Nº de acordo internacionais assinados	≥ 1	2	3	
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agenda internacionais;	≥ 8 em 4 anos	2 / 4	0/10	
2.7.2	Relatório de resultados das ações realizadas	-	Oportunidades identificadas e articulações promovidas	Oportunidades identificadas e articulações promovidas	
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios	≥ 2 em 4 anos	0	0	
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios	≥ 10	14	27	



2.9	Rede de laboratórios (com ao menos 5 do qual a APTSJC não participe)	-	-	Levantamento de oportunidades e sinergia com universidades	
2.10.1	Evolução quadrimestral – criação de novos CDT's	-	Em andamento - acordos de cooperação/convênio – CDTIC Cyber e CDTASA	Em andamento - acordos de cooperação/convênio – CDTIC Cyber e CDTASA	
2.10.2	Evolução anual – CDT's vigentes reestruturados	-	Melhoria Contínua	Melhoria Contínua	
3.1	Instituição instalada	≥ 1	0	0	
3.2	Nº Vagas geradas	≥ 2000 em 4 anos	1054	1054	
3.3	Ampliar a área disponível no Núcleo do Parque	≥ 30.000 m ² em 4	30.123 m ²	1138 m ²	
3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas e propostas encaminhadas ao Conselho	≥ 2	0	0	
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações	≥ 1 / ≥ 200	5 programas / 17 eventos / 409 participações	5 programas / 16 eventos / 219 participações	
4.2	Nº de programas anuais / Nº de startups, micro e pequenas empresas	≥ 1 / -	1 programa / 15 empresas	1 programa / 3 empresas	
4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades	≥ 2	11 ações/oportunidades	6 ações/oportunidades	
4.3.2	Nº de encontros	≥ 2	3	1	
4.4.1	Nº de encontros / Nº de membros na rede	≥ 2 / -	2 encontros / 2 membros na rede	3 encontros / 2 membros / 0 novos membros na rede	
4.4.2	Nº de eventos anuais / Nº de empresas participantes	≥ 2 / ≥ 30	3 / 32	0	
4.5	Nº de projetos avaliados pelo investidor / Nº de projetos aprovados	≥ 3 / -	9 / 0	3/1	
4.6.1	Nº de acordos e cooperações assinados	Até 6 em 4 anos	2	1	
4.6.2	Realizar OPP	1	1 APL AERO	0	
4.6.3	Realizar Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME)	1	1 MAEI	1 MAEI / 1 PAE	
4.7.1	Nº de empresas graduadas	≥ 9 em 4 anos	0	6	
4.7.2	Nº de empresas graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das	0	83,33% (5 de 6 empresas)	
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados	8 em 4 anos	0	1	
5.1	Nº de ideias de projetos apresentados	≥ 8 em 4 anos	1	0	
5.2	Ata da reunião anual (encontro entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec – relativas ao projeto Cidades Inteligentes)	≥ 1	1	2	
5.3	Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	
6.1	Relatórios quadrimestrais de acompanhamento	-	Aguardando a aprovação do Plano Diretor no município	Aguardando a aprovação do Plano Diretor no município	
6.2	Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	



6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos no entorno do Núcleo do PqTec – Relatório de evolução das ações e resultados	≥ 2 / -	0 / -	2/RM VALE TI Reportagem Portal Olhar Digital, exibida online e no canal fechado AXN	
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	-	Atividades recorrentes realizadas	Atividades recorrentes realizadas	
7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	-	-	Adequação Expansão Nexus, Auditório I e Laje Técnica	
7.2	Relatórios de Acompanhamento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	
7.3	Relatórios de Acompanhamento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	
7.4	Relatórios de Acompanhamento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	
7.5	Relatórios de Acompanhamento	-	Oportunidades apresentadas conforme meta	Oportunidades apresentadas conforme meta	
7.6	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas Galerias do Empreendedor – Relatório de Acompanhamento	-	Atividades recorrentes realizadas	Atividades recorrentes realizadas Processo Seletivo publicado em fevereiro/2019	

3. Síntese de Execução Orçamentária - 2018

3.1. Introdução

No ano de 2018 encerramos o 1º ano do Contrato de Gestão 135/2017 e, com a assinatura do 3º aditivo em 18/05/2018, deu-se início a um novo ciclo de mais 04 anos deste contrato, com um cronograma de desembolso pré-estabelecido para cada ano.

Ainda no ano de 2018, em 27/12/2018, foi formalizado o Termo de Aditamento nº 4 do Contrato de Gestão 135/2017 que acrescentou aos valores previstos no cronograma de desembolso da PMSJC para a APTSJC, o montante de R\$ 1,3 milhão, destinado aos investimentos necessários para a adequação e ampliação do espaço Nexus, manutenção da infraestrutura predial do auditório 01 e Laje Técnica.

Contrato CG 135/2017 e aditivos, disponíveis em:
<http://www.pqtec.org.br/institucional/documentos>

Os dados apresentados na sequência do relatório sintetizam as receitas e despesas do Contrato de Gestão no período de 1º de janeiro a 31 de dezembro 2018, que englobam os últimos 5 meses do 1º ano e os primeiros 7 meses do 2º ano.

3.2. Receitas

Os valores contratuais previstos para o ano de 2018 eram:

- R\$ 2,94 milhões referentes ao 3º quadrimestre do 1º ano;
- R\$ 7,53 milhões referentes ao 1º e 2º quadrimestres do 2º ano, conforme previsto no 3º aditivo;
- R\$ 300 mil referente ao 4º termo aditivo;
- R\$ 1,06 milhão de saldo prorrogado de 2017, dos quais R\$ 926,95 mil eram de recursos da PMSJC e R\$ 133,54 mil de recursos da contrapartida financeira da APTSJC.

Sendo assim, o total de receitas no período foi de R\$ 12,52 milhões, sendo R\$ 5,06 milhões de repasses da PMSJC, R\$ 6,37 milhões de aportes da APTSJC como contrapartida contratual, R\$ 1,06 milhão saldo remanescente de 2017 e R\$ 37,79 mil de rendimento financeiro obtido, sendo que destes, R\$ 37,29 mil foram rendimentos de recursos da PMSJC e R\$ 497 de recursos da APTSJC.

Como pode ser observado o valor total aportado no ano foi superior à previsão contratual, uma vez que a APTSJC acabou realizando uma contrapartida superior à contratada para suprir as demandas contratuais do 1º ano do contrato.



3.2.1. Repasses da PMSJC

Os repasses da PMSJC à APTSJC no Contrato de Gestão nº 135/2017 foram realizados da seguinte maneira:

Data	Valor recebido (R\$)
28/02/2018	1.140.003,00
27/06/2018	2.067.200,00
16/10/2018	1.550.400,00
28/12/2018	300.000,00
TOTAL	5.057.603,00

3.2.2. Aportes da APTSJC

Os aportes da APTSJC para atender ao previsto no Contrato de Gestão foram realizados nas datas e valores a seguir:

Data	Valor recebido (R\$)
janeiro-18	362.000,00
fevereiro-18	288.000,00
março-18	400.000,00
abril-18	480.000,00
maio-18	795.000,00
junho-18	552.000,00
julho-18	584.000,00
agosto-18	446.000,00
setembro-18	521.820,19
outubro-18	575.607,13
novembro-18	717.423,71
dezembro-18	645.779,41
TOTAL	6.367.630,44



3.3. Despesas - Aplicação de Recursos

As despesas no período foram da ordem de R\$ 11,28 milhões, sendo R\$ 4,80 milhões dos valores repassados pela PMSJC e R\$ 6,48 milhões da contrapartida da APTSJC.

O saldo remanescente de R\$ 1,24 milhões, será aplicado no Contrato de Gestão em 2019. Deste total, R\$ 1,22 milhão referem-se a valores repassados pela PMSJC e que foi objeto de solicitação de utilização em 2019 por meio da carta APTSJC 01/2019 de 04 de janeiro de 2019 e R\$ 23,81 mil referente a recursos da contrapartida.

Abaixo apresentamos uma tabela com as despesas alocadas por fonte de recursos:

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC				
	1º	2º	3º	TOTAL ANO
	QUADRIMESTRE	QUADRIMESTRE	QUADRIMESTRE	2018
SALDO INICIAL	926.945,43	390.255,69	1.292.524,17	926.945,43
RECEITAS	1.148.042,08	2.079.503,46	1.867.347,22	5.094.892,76
Receita PMSJC	1.140.003,00	2.067.200,00	1.850.400,00	5.057.603,00
Rendimento	8.039,08	12.303,46	16.947,22	37.289,76
00.Despesas Operacionais	1.594.754,84	1.089.463,57	1.746.293,40	4.430.511,81
1.Pessoal	1.127.178,99	242.643,38	402.631,78	1.772.454,15
7.Telefonia	-	-	-	-
2.Manutenção	132.742,30	124.826,09	99.747,46	357.315,85
3.Limpeza e Conservação	333.507,19	599.698,82	957.410,77	1.890.616,78
8.Caratórios, Correio e Entregas	-	-	2.772,38	2.772,38
9.Consumo	-	260,00	5.030,37	5.290,37
10.Viagens e Eventos	-	24.715,83	17.545,13	42.260,96
4.Serviços	-	46.991,51	79.401,59	126.393,10
5.Informatica	-	800,00	81.110,10	81.910,10
6.Marketing	515,00	28.911,25	99.130,00	128.556,25
14.Imobilizado	-	20.170,00	1.076,67	21.246,67
13.Banco	811,36	446,69	437,15	1.695,20
00.Investimentos e Obras	89.976,98	87.771,41	195.024,27	372.772,66
11.Obra Univesp	3.048,32	32.954,28	-	36.002,60
11.Gastos Renovação AVCB	86.928,66	54.817,13	30.259,28	172.005,07
11.Obras NEXUS	-	-	164.764,99	164.764,99
11.Obras/Investimentos Total	89.976,98	87.771,41	195.024,27	372.772,66
	-	-	-	-
Saldo Final	390.255,69	1.292.524,17	1.218.553,72	1.218.553,72



CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA

	1º QUADRIMESTRE	2º QUADRIMESTRE	3º QUADRIMESTRE	TOTAL ANO 2018
SALDO INICIAL	133.542,58	15.102,64	11.553,65	133.542,58
RECEITAS	1.530.273,80	2.377.148,43	2.460.705,10	6.368.127,33
Receita APTSJC	1.530.000,00	2.377.000,00	2.460.630,44	6.367.630,44
Rendimento	273,80	148,43	74,66	496,89
00.Despesas				
Operacionais	1.648.713,74	2.380.697,42	2.448.448,06	6.477.859,22
1.Pessoal	290.979,06	1.391.860,88	2.089.454,24	3.772.294,18
7.Telefonia	31.058,29	20.645,93	18.938,11	70.642,33
2.Manutenção	4.172,52	33.543,64	22.884,23	60.600,39
3.Limpeza e Conservação	702.354,85	452.860,78	14.665,93	1.169.881,56
8.Caratórios, Correio e Entregas	9.092,44	10.310,02	7.037,76	26.440,22
9.Consumo	27.733,07	25.555,97	18.236,81	71.525,85
10.Viagens e Eventos	163.701,95	160.308,85	107.224,70	431.235,50
4.Serviços	163.223,42	118.345,94	16.976,61	298.545,97
5.Informatica	137.120,90	68.011,13	92.029,49	297.161,52
6.Marketing	117.733,51	89.749,48	8.942,80	216.425,79
14.Imobilizado	255,00	7.474,40	49.637,22	57.366,62
13.Banco	1.288,73	2.030,40	2.420,16	5.739,29
00.Investimentos e Obras				
11.Obras/Investimentos	-	-	-	-
Total	-	-	-	-
SaldoFinal	15.102,64	11.553,65	23.810,69	23.810,69

Ainda para atendimento da cláusula 10.3.1 deste contrato, apresentamos abaixo o comparativo da execução orçamentária pelas rubricas de despesa constantes no Anexo III do referido contrato.



Ano 1 – 01º Janeiro a 20 de maio de 2018

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC

Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	3º QUADRIMESTRE (JAN A MAI)		TOTAL ANO 1		VARIAÇÃO
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
						<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	907.232	1.146.731	2.998.010	2.998.010	0
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	150.275	740.718	943.880	943.880	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	82.496	165.376	207.734	207.734	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	0	0	0	0	0
6	Investimento/obras e instalações	0	0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	0	22.624	60.194	60.194	0
TOTAIS		1.140.003	2.075.449	4.209.818	4.209.818	0

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA

Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	3º QUADRIMESTRE (JAN A MAI)		TOTAL ANO 1		VARIAÇÃO
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
						<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	288.211	839.803	914.111	1.805.873	- 891.762
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	1.326.387	1.850.806	4.206.857	4.420.595	- 213.738
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	86.700	131.414	274.983	236.667	38.316
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	93.831	95.570	297.602	232.612	64.990
6	Investimento/obras e instalações	-	-	-	-	-
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	4.871	4.457	15.448	4.457	10.991
TOTAIS		1.800.000	2.922.050	5.709.001	6.700.204	- 991.203



Ano 2 – 21 de maio de 2018 a 31 de dezembro de 2018

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC

Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	1º QUADRIMESTRE (MAI A AGO)		2º QUADRIMESTRE (SET A DEZ)		TOTAL ANO 2		VARIAÇÃO <>
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/ Vencimentos e Salários	395.056	223.092	395.056	402.632	1.185.169	625.723	559.446
2	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PJ	1.602.271	572.510	1.102.939	1.296.273	4.098.924	1.868.783	2.230.141
3	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PF		0		0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/ Material de consumo	69.873	15.244	52.405	46.366	174.682	61.610	113.072
5	Manutenção dos Serviços/ Despesas com locomoção e viagem		271		2.662	2.933	2.933	0
6	Investimento/obras e instalações		0	300.000	118.047	597.450	118.047	479.403
7	Investimento/Equipamento e Material permanente		0		50.740	406.747	50.740	356.007
TOTAIS		2.067.200	811.116	1.850.400	1.916.720	6.465.905	2.727.836	3.738.069

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA

Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	1º QUADRIMESTRE (MAI A AGO)		2º QUADRIMESTRE (SET A DEZ)		TOTAL ANO 2		VARIAÇÃO <>
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/ Vencimentos e Salários	1.402.911	1.031.017	1.402.911	1.884.716	4.208.732	2.915.734	1.292.998
2	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PJ	199.591	163.057	399.181	179.692	997.953	342.749	655.204
3	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PF		0		0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/ Material de consumo	21.467	42.736	42.933	58.790	107.333	101.526	5.807
5	Manutenção dos Serviços/ Despesas com locomoção e viagem	91.277	73.227	91.277	74.473	273.830	147.700	126.130
6	Investimento/obras e instalações		0		0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material permanente		0		48.097	0	48.097	-48.097
TOTAIS		1.715.244	1.310.038	1.936.301	2.245.768	5.587.847	3.555.806	2.032.041



4. Conclusão

O andamento das atividades no ano de 2018 aconteceram conforme previsto, não sendo registrado nenhum óbice até o momento para a consecução do plano de trabalho. Os pontos mais importantes foram elencados no item 2 e quadros resumo das metas e indicadores.



Anexo I – Acompanhamento de Metas

(01/01/2018 – 20/05/2018)

Sumário

Meta (1.1).....	3
Meta (1.2.1).....	5
Meta (1.2.2).....	8
Meta (1.2.3).....	14
Meta (1.3).....	18
Meta (1.4).....	21
Meta (1.5).....	23
Meta (2.1.1).....	25
Meta (2.1.2).....	27
Meta (2.1.3).....	29
Meta (2.2).....	30
Meta (2.3.1).....	32
Meta (2.3.2).....	34
Meta (2.4).....	36
Meta (2.5.1).....	37
Meta (2.5.2).....	42
Meta (2.6).....	43
Meta (2.7).....	59
Meta (2.8.1).....	61
Meta (2.8.2).....	65
Meta (2.9.1).....	67
Meta (2.9.2).....	74
Meta (2.10).....	78
Meta (2.11.1).....	81
Meta (2.11.2).....	83
Meta (3.1).....	84
Meta (3.2).....	86
Meta (3.3).....	87
Meta (3.4).....	89
Meta (4.1).....	90
Meta (4.2).....	94
Meta (4.3.1).....	96
Meta (4.3.2).....	99
Meta (4.4.1).....	100
Meta (4.4.2).....	101
Meta (4.5).....	103
Meta (4.6.1).....	104
Meta (4.6.2).....	106
Meta (4.6.3).....	108
Meta (4.7.1).....	112
Meta (4.7.2).....	116
Meta (4.7.3).....	118
Meta (5.1).....	120





Meta (5.2).....	122
Meta (5.3).....	125
Meta (6.1).....	126
Meta (6.2).....	127
Meta (6.3).....	128
Meta (7.1.1).....	129
Meta (7.1.2).....	129
Meta (7.1.3).....	129
Meta (7.1.4).....	131
Meta (7.2).....	141
Meta (7.3).....	142
Meta (7.4).....	143
Meta (7.5).....	146
Meta (7.6).....	148



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos, a partir da diversificação de suas fontes de recurso.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.1)	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do Parque Tecnológico, usados para o custeio de suas atividades. Para o primeiro ano a APTSJC investirá no mínimo 50% a mais do que a PMSJC. Nos outros anos serão os valores constantes no contrato e aditivos.
-------------------	--

Indicadores	
Recursos próprios, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico através de demonstrativo quadrimestral.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do Parque Tecnológico:

O Parque Tecnológico promoveu a Carreta de Gestão e Inovação, um projeto de sensibilização, divulgação e disseminação de conhecimento e oportunidades no PQTEC | Projeto, que percorreu diversas cidades da Região Metropolitana do Vale e do estado de São Paulo, como no período Guaratinguetá (Fevereiro /2018) e Aparecida (Março/2018).

Ainda, a APTSJC buscou oportunidades no ministério da Saúde entre outros.

A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:

No período foram trabalhadas novas possibilidades de fomento em várias fontes, entre elas o MCTIC visando a realizar expansões do PQTEC e com a APEX para ações de internacionalização das empresas e atração de instituições estrangeiras para o PQTEC. Em oportunidade de Emenda Parlamentar, a APTSJC, apoiou a PMSJC na elaboração de Proposta de Obras de adequação e melhoria de espaço para a abrigar salas de treinamento no Parque Tecnológico de São José do Campos. A proposta foi aprovada. No fechamento deste relatório, parte dos valores já estavam disponíveis e a PMSJC daria início no projeto.





A3. Aplicar recursos de outras fontes e privados adquiridos no contexto da Gestão do Parque Tecnológico nas atividades do Contrato de Gestão:

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA						
Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	3º QUADRIMESTRE (JAN A MAI/2018)		TOTAL ANO 1		VARIAÇÃO
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	288.211	839.803	914.111	1.805.873	- 891.762
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	1.326.387	1.850.806	4.206.857	4.420.595	- 213.738
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	86.700	131.414	274.983	236.667	38.316
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	93.831	95.570	297.602	232.612	64.990
6	Investimento/obras e instalações	-	-	-	-	-
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	4.871	4.457	15.448	4.457	10.991
TOTALIS		1.800.000	2.922.050	5.709.001	6.700.204	- 991.203

Além deste valor, a APTSJC também aplicou outros valores em atividades de custeio e de gestão do PqTec fora do Contrato, mas no contexto de suas atividades de atuação no Parque Tecnológico de São José dos Campos.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.2.1)	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 5 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
---------------------	--

Indicadores
Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
A1. Revisar anualmente Plano de Comunicação e Marketing do Parque Tecnológico:
O Plano de Comunicação e Marketing foi devidamente revisado em janeiro de 2018 e encaminhado para a PMSJC – disponível na APTSJC.
A2. Manter atualizados site e canais de comunicação:
Todos os canais utilizados para a comunicação foram atualizados e alimentados de acordo com a necessidade de divulgação do setor. Conforme item M2.6.1 - indicador 4, foram realizadas as divulgações das ações e dos editais como solicitado.
Além do site, o PqTec produziu o newsletter, um informativo eletrônico chamado INFOLINE, enviados mensalmente à nossa base de dados. Também, o nosso canal de facebook foi alimentado periodicamente, dentro de um planejamento estratégico e plano de comunicação. O PqTec possui também LinkedIn.





A3. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico:

Visitas - Comitivas Estratégicas:

- Visita Delegação da China | 05 de fevereiro 2018;
- Ministro da Ciência e Tecnologia de Israel | 01 de março 2018;
- Visita do diretor industrial da SABÓ | 12 de março 2018;
- Visita Comitiva INOVAI – Associação Itajubense de inovação e empreendedorismo | 24 de abril 2018;
- Visita ITA | 16 de maio 2018.

Eventos Temáticos realizados no PqTec:

- Workshop Climatempo | 05 de janeiro 2018;
- Tech Business – Breakfast Reino Unido | 20 de fevereiro 2018;
- Libicon – Instituto de Liberdade e Comunidade | 10 de março 2018;
- RealH Consultores e Grupo Pão de Açúcar | 19 de março 2018;
- Convenção empresa residente Athos | 24 de março 2018;
- Reunião dos Funcionários da Johnson&Johnson | 27 de março 2018;
- Programa Nadcap do Cluster Aero Nacional Brasileiro | 19 de abril 2018;
- Evento Microsoft | 20 de abril 2018;
- Seminário Rohde&Schwarz | 15 de maio 2018;
- Festival de Game Anime Fest | 20 de maio 2018;

(Eventos institucionais e de sensibilização são apontados nas metas subsequentes, atividades estas utilizadas como fim ou como meio para o cumprimento do Contrato de Gestão).

A4. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:

Contrato assinado e em vigência com um lava-rápido.

Realizado parceria com UNIMED, onde os residentes possuem condições especiais nos planos de saúde para seus colaboradores;

Concluímos o projeto básico da expansão da área da laje sobre a UNESP para opções de instalações de nova área de alimentação, entre outros serviços.

Inaugurado a Cooperativa de Crédito Sicoob Cosae.

Entregamos uma nova sala totalmente adequada para apoio aos eventos realizados no PqTec (*Business Center*).

Instalamos uma máquina de autoatendimento Snacks no Hall de Eventos para auxiliar em atividades fora no horário comercial, quando o restaurante e lanchonete estão fechados.

A5. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:

O ambiente de aceleração de ideias desenvolvido no coworking do Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, tem como objetivo desenvolver projetos que poderão ser incubados no Programa de Incubadoras de São José dos Campos. No período, foram realizadas 177 mentorias individuais, contemplando 14 diferentes startups e 5 workshops de capacitação.

As mentorias individuais realizadas foram nos temas:





- **20/02** – Financiamento (Desenvolve SP) – 09 mentorias
- **16/03** – Balcão de Atendimento – 94 mentorias
- **20/03** – Estratégias de mercado de marketing – 11 mentorias
- **28/03** – Financiamento (Desenvolve SP) – 02 mentorias
- **18/04** – Financiamento (Desenvolve SP) – 09 mentorias
- **27/04** – Balcão de Atendimento – 52 mentorias

Tema	Atendimentos 16/03	Atendimentos 27/04
Jurídico	17	06
Marketing	19	11
Negócios	02	09
Importação e Exportação	06	04
Contabilidade	04	09
Captação de Recursos	13	03
Gestão de Processos	15	03
Gestão de Pessoas	11	-
Marcas e Patentes	05	07
Draw Back	02	-

Status de Execução da Meta/Indicador

Taxa de Ocupação de seu Núcleo de 86,17% em 20/05/2018.

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.2.2)	Atingir em 5 anos a marca de 300 participantes dos processos seletivos do Programa de Incubadora e Centros Empresariais, sendo o mínimo de 40 no primeiro ano, e com uma média anual de 60 em 5 anos.
---------------------	---

Indicadores	
Número de empresas participantes dos processos seletivos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:	
Editais disponíveis no período: Edital de Chamamento da Incubadora 2018 – PI 011/2018 e manteve aberto o Edital Anual dos Centros Empresarial 2018 – CE 002/2018.	
Participaram do Edital 1ª. etapa 83 participantes (de 121 inscritos) no edital Incubadora e 1 do Centros Empresariais.	





Edital de Chamamento PI - Programa de Incubadoras

**SELEÇÃO Nº 011/2018**

A ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS, associação civil sem fins lucrativos, qualificada como Organização Social pelo Decreto Municipal nº 12.815/2007, inscrita no CNPJ/MF sob o nº 09.105.890/0001-70, situada na cidade de São José dos Campos, Estado de São Paulo, à Estrada Doutor Altino Bondensan nº 500, Distrito de Eugenio de Melo, doravante denominada apenas **PARQUE TECNOLÓGICO**, faz saber que se acha aberto processo de SELEÇÃO para "Programa de Incubadoras de São José dos Campos e Programa de Aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos".

O documento de seleção e seus anexos estarão disponíveis a partir das 17h00 do dia 05 de março de 2018, no endereço eletrônico www.pqtec.org.br.

As dúvidas referentes a esta Seleção deverão ser suscitadas por escrito ao e-mail: edital.incubadora@pqtec.org.br ou telefone (12) 3876-7741 falar com Luciana Pereira.

São José dos Campos, 02 de março de 2018.

Marco Antonio Raupp
Diretor Geral

O objetivo das Incubadoras do município de São José dos Campos é contribuir para a criação, desenvolvimento e aprimoramento de negócios com base tecnológica, nos seus aspectos tecnológicos, gerenciais, mercadológicos e de recursos humanos de modo a assegurar o seu fortalecimento e a melhoria de seu desempenho. Para tanto, conta com a integração

de 3 incubadoras do município:

1. O Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos (antiga incubadora)
2. Incubadora de Empresas da Fundação Valeparaibana de Ensino – FVE, localizada no campus da Universidade do Vale do Paraíba – UNIVAP/URBANOVA (administrada pela Fundação Valeparaibana de Ensino – FVE);
3. Incubadora de base tecnológica aeronáutica (Incubaero), localizada no Centro Técnico Aeroespacial – CTA, está ligada ao Instituto Tecnológico de Aeronáutica – ITA e administrada pela Fundação Casemiro Montenegro Filho.

Para que suas finalidades sejam alcançadas o apoio se dará na implantação, operacionalização, desenvolvimento dos produtos e a gerência técnica/administrativa dos projetos que incorporem tecnologias avançadas ou demonstrem originalidade na aplicação de tecnologias.

Serão especialmente acolhidos empreendimentos fortemente ligados à pesquisa, desenvolvimento e inovação que preferencialmente criem empregos de alta qualificação.

Tais objetivos serão atendidos pelo estabelecimento de mecanismos de intercâmbio e apoio técnico entre os profissionais, empresários, especialistas e a comunidade acadêmica, para que se possa introduzir, nas micro e pequenas empresas participantes, técnicas de aumento da qualidade, produtividade e competitividade do setor.

O objetivo do programa de Aceleração de Ideias do Parque Tecnológico São José dos Campos é facilitar empreendedores que possuam uma ideia ou startup com solução escalável em fase



inicial ou em fase de validação, aplicando técnicas ágeis e com foco na aceleração do desenvolvimento técnico e mercadológico.

Workshop modelo de negócios CANVAS – Dia 04-04-18



Os projetos selecionados para o Programa de Incubadoras comporão cadastro de reservas de acordo com a classificação do processo

seletivo e serão direcionados às três incubadoras (Nexus - Incubadora de Negócios, UNIVAP e Incubaero).

Os projetos selecionados para o Programa de Aceleração de Ideias comporão cadastro de reservas de acordo com a classificação do processo seletivo e serão direcionados a Aceleradora de Negócios do Parque Tecnológico São José dos Campos.

Edital de Chamamento - Processo Seletivo do Programa de Incubadoras de São José dos Campos (PI 011/18), sendo que dos 121 inscritos, 83 participaram da 1ª. etapa (workshop CANVAS), destes, 63 modelos de negócios CANVAS foram recebidos, sendo que 17 foram “pré-aprovados” para a 2ª. etapa da Incubação (Plano de Negócios) e 32 para o programa de Aceleração de Ideias do Parque Tecnológico São José dos Campos. Portanto de 121 inscritos, 49 projetos foram pré-aprovados.

Os 49 projetos “pré-aprovados” estiveram presentes nos dias 18 e 19 de abril para: **Workshop de Plano de Negócios e Validação** - Este workshop tem como objetivo capacitar e oferecer orientações na elaboração do plano de negócios e validação.

Foram entregues 15 planos de negócios para a Incubação e 25 validações para a Aceleração dentro do prazo estipulado, assim nos dias 09 e 10 de maio foram realizadas as entrevistas individuais, onde cada candidato dispôs de 20 minutos para expor sua ideia bem como sanar dúvidas do comitê técnico.

Foram aprovados 17 projetos: 8 projetos para o modo residente e 9 projetos para o Nexus Digital, todos estão em fase de entrega de documentação e a previsão de início de incubação e aceleração é para o mês de junho/julho de 2018.

Lembrando que o comitê técnico é composto pelos seguintes membros: Prefeitura Municipal de São José dos Campos, SEBRAE, Instituição de Ensino – FATEC, Consultor de Mercado, Consultor de Marketing e Consultor de TI e um representante de cada incubadora, sendo seus representantes empenhados em dar suporte à Entidade Gestora, além de analisar e avaliar os projetos encaminhados, bem como, aprovar em conjunto com a Entidade Gestora sobre o desligamento de algum negócio incubado.

Este foi o último edital que integrou as incubadoras Univap, Incubaero e Nexus.

Edital de Chamamento CE – Centros Empresariais

No período entre de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, recebemos a inscrição de 1 empresa (Honeywell), hoje instalada no PqTec.

A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

No período de janeiro a maio de 2018, foram realizadas as ações de divulgação das seguintes iniciativas:

- Edital anual de seleção de empresa nos Programa de Incubadoras e Centros Empresariais;
- Pizza de Quinta, Papo de Primeira;
- B2B PqTec
- Startup Day

(Outros dados detalhados destas atividades podem ser obtidos nos indicadores das metas subsequentes deste relatório)

A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:

No período de janeiro a maio atendemos mais de 100 interessados no Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, que receberam atendimento direto, e puderam conhecer o NEXUS, as fases do processo de seleção e demais assuntos pertinentes, incluindo dados sobre processo seletivo.

- Nos dias 20 e 23 de março recebemos visitas dos alunos da FATEC São José dos Campos, dos cursos de logística, gestão financeira e gestão empresarial. Com o objetivo de conhecer o funcionamento do NEXUS, ter uma ideia geral do perfil das empresas incubadas e egressas, e conhecer também um pouco sobre o Parque Tecnológico.



Estudante da FATEC – SJC/SP



- No dia 01 de março aconteceu uma reunião com os professores da escola CEPHAS, onde buscam alguma parceira com o NEXUS. A intenção é de aproximar os alunos com a realidade de mercado, e assim, melhor prepara-los.

Como ideia inicial alinhamos:

- 1º _ Palestra na Incubadora;
- 2º _ Palestra no CEPHAS;

A ideia inicial é trabalhar na palestra com o tema: STARTUP (perfil de empreendedor e perfil de empregado de Startup);

- 3º Uso do Espaço no NEXUS para uma aula com Prof. do CEPHAS (Buscando um ambiente diferente para aula);

- Recebemos no dia 03 de abril grupo de estudantes do CEPHAS, do último semestre do curso técnico em Administração. O intuito da visita é conhecer o ambiente e as empresas residentes no PqTec, pois os professores desenvolvem projetos com os alunos seguindo um escopo de plano de negócios. Em grupo, nossos alunos desenvolvem a partir de uma ideia, um escopo de viabilidade para abertura de uma empresa orientado pelos nossos professores.

No dia 04 de abril recebemos visitas dos alunos da FATEC São José dos Campos, dos cursos de logística, gestão financeira e gestão empresarial.

Em 17 de abril o Parque Tecnológico esteve presente, com o coordenador Alexandre Barros ministrando uma palestra para os alunos do CEPHAS. A ideia foi ter um bate papo com alunos do curso de Mecânica, Administração e Eletrônica.





A ideia dessa "palestra" seria para estreitar os laços com o NEXUS e orientar os alunos para sobre Startup, perfil de funcionário de Startup, incubação, Projetos Tecnológicos, etc.



- Recebemos no dia 11 de maio a visita do Colégio Progresso Campineiro. Como parte da formação e escolha da carreira, eles têm a prática, junto aos alunos do Ensino Médio, de uma vez ao ano promover uma semana de encontro com profissionais das mais diversas áreas.

Para o ano de 2018, a região escolhida para estudo foi São José do Campos. Os alunos visitaram o Parque Tecnológico a fim de que os alunos possam ter contato com diferentes áreas de conhecimento e trabalho.

A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:

No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018 foi feito o levantamento de universidades e oportunidade na região (UNESP SJCampos, UNIFESP SJCampos e Fatec SJCampos).

Status de Execução da Meta/Indicador

No período, 1 empresa participou do Edital de Chamamento dos Centros Empresariais e 83 participaram do Edital de Chamamento da Incubadora de Negócios, totalizando **84** participantes dos processos seletivos do Programa de Incubadora e Centros Empresariais entre janeiro e maio de 2018.

Importante informar que efetivamente se inscreveram no Edital PI 011/2018 121 participantes.

Concluídos para o 1º ano.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.2.3)	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PQTEC a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
---------------------	--

Indicadores	
Número de associados ≥ 158.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:

<ul style="list-style-type: none"> • Novos associados APL TIC Entre os dias 01 de janeiro de 2018 e 20 de maio de 2018, o APL TIC obteve a adesão de 07 novas empresas, são elas: ATFC - Soluções, Entev, Atud, Bootcomp, Digimax, Sociall Minds e Leros. • Ações de visibilidade Neste período as ações de visibilidade seguiram na agenda do APL TIC e trata-se de uma das principais estratégias do APL. <ul style="list-style-type: none"> ○ Agrishow Entre os dias 02 e 04 de maio o APL TIC Vale participou do Agrishow de duas formas: algumas estiveram com estandes próprios e outras participaram de uma missão em busca de clientes em potencial. Foram expositoras as empresas Climatempo, Geoambiente, STC e Optimus. Já Necto, Kersys, Squitter e Agronow foram visitar a feira na companhia de especialistas do PqTec, em busca de informações sobre o setor e para analisar as demandas da agroindústria. Segundo as
--





próprias empresas a feira é fundamental para conhecer de perto as ações das empresas de TI para o setor e entender as demandas da agroindústria, para oferecer soluções que vão ao encontro das necessidades dos clientes em potencial.

- Apresentação do APL na reunião da ACIRP - Associação Comercial de S.J do Rio Preto

No dia 25 de janeiro o coordenador do APL TIC, Marcelo Nunes, foi convidado pela ACIRP, Associação Comercial de S.J do Rio Preto, a palestrar sobre os conceitos e as expertises do APL TICVALE para a área de Smart Cities. Estiveram presentes lideranças municipais públicas e privadas. Uma iniciativa da ACIRP trazendo para o contexto a importância da eficiência na gestão pública através da tecnologia. A participação do APL é extremamente estratégica e compõe a agenda de disseminação das competências do APL em nossa região e no Brasil.

- Reuniões Bimestrais do APL TIC

No dia 21 de março realizamos a primeira reunião bimestral de 2018. Na oportunidade apresentamos o resultado da OPP, realizada em novembro de 2017. Entre os temas de destaque, foram apresentadas ações de internacionalização e de certificação para as empresas associadas. A reunião contou com a participação de mais de 30 empresas.



Aconteceu nesta no dia 16 de maio, a reunião bimestral dos associados ao APL TIC Vale. No encontro os principais temas abordados foram, a apresentação do programa de capacitação do SEBRAE para o 2º semestre de 2018, a apresentação dos *Cases* de Interação entre o APL TIC e a Fatec SJC e a introdução do que será a RM Vale TI 2018, maior feira de tecnologia e inovação do Vale do Paraíba. Na reunião estavam presentes mais de 30 empresas, além do SEBRAE e recebemos o Diretor da Fatec SJC, Valter Sousa.

A2. Ampliar a visibilidade do Brazilian Aerospace Cluster:

No período, ingressaram 10 novas empresas ao APL Aeroespacial e Defesa (APL AERO): ACNIS DO BRASIL; BETEL AEROINTERIORES; ESCAPAMENTOS JOÃO TECLIS; ENTEV – PARK BOTS; PAN-METAL; TECNO CRATA ENGENHARIA; UFT DO BRASIL; VECTRA; STB AERONÁUTICA e USICAM INDÚSTRIA.

Visando manutenção das empresas associadas, no dia 28 de fevereiro 2018 foi realizada a primeira reunião bimestral do ano com as empresas associadas. Na reunião, foi apresentado



aos associados o novo Coordenador Executivo de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico São José dos Campos, pessoa responsável pelo apoio na prospecção de mercados internacionais, promoção comercial das empresas residentes e associadas e assuntos gerais de internacionalização. Além do mais, foram tratados os avisos, alinhamentos e ações previstas para os próximos períodos. Houve também o momento de apresentação das novas empresas associadas e a participação de uma das empresas vinculadas ao Escritório de Negócios do PqTec palestrando sobre os “Desafios fiscais para a exportação - suporte e agenda de atendimento”. A reunião contou com presença de 36 pessoas.

A segunda reunião bimestral de associados do ano, aconteceu no dia 25 de abril 2018, na reunião foram tratados assuntos de interesse comum, como avisos e alinhamentos das ações do APL. Neste dia foram realizados o alinhamento, validação e conclusão do Planejamento Participativo do dia 19 de Abril, onde de forma colaborativa as empresas puderam traçar as ações para os próximos 5 anos da cadeia. A reunião contou ainda com a presença da Agência Nacional de Aviação Civil (ANAC), para discutir as cooperações entre as empresas e a ANAC para apoiar nas certificações e os conhecimentos para definições de requisitos visando atender mercado global. Estiveram presentes 24 pessoas.

As Reuniões Bimestrais com os associados do APL Aeroespacial e Defesa são realizadas a cada dois meses sempre na última quarta-feira do mês. Na reunião, são tratados os avisos, alinhamentos e ações previstas para os próximos períodos, assuntos de interesse comum e ainda, é uma oportunidade para as empresas associadas exporem suas sugestões e anseios com relação ao desenvolvimento do Programa e trocar experiências. Como um dos resultados o Planejamento Participativo do APL AERO, no dia 30 de maio, acontece a primeira reunião das verticais, onde serão tratados assuntos mais específicos de acordo com os anseios e necessidades de cada grupo das verticais. A reunião será realizada bimestralmente também na última quarta-feira do mês, sendo intercalada com a reunião bimestral de associados. No período, estivemos em evidência e visibilidade com o evento Aerospace e Defense Supplier Summit - Seattle [USA] realizado no período dos dias 26 a 28 de março 2018, além da participação no evento, a delegação brasileira, teve a oportunidade de uma visita guiada à fábrica da Boeing em Everett. As notícias podem ser acessadas através dos portais de notícias destacados abaixo:

- B2B - Aerospace e Defense Supplier Summit - Seattle [USA]
 - Jornal “Comex do Brasil” - link: <<https://www.comexdobrasil.com/empresas-do-cluster-aeroespacial-brasileiro-participam-de-evento-do-setor-nos-estados-unidos/>> publicado em 21 de março de 2018.
 - Jornal “O Vale” - link: <<http://www.ovale.com.br/conteudo/2018/03/economia/35802-empresas-do-cluster-aeroespacial-da-rmvale-vaio-a-evento-da-boeing.html>> publicado em 22 de março de 2018.
 - Jornal “Tecnologia & Defesa” - link: <<http://tecnodefesa.com.br/cluster-aeroespacial-brasileiro-no-aerospace-defense-supplier-summit-seattle/>> publicado em 09 de abril de 2018.





- Facebook do PqTec - link: <<https://pt-br.facebook.com/notes/parque-tecnologico-sao-josé-dos-campos/cluster-aeroespacial-leva-dez-empresas-a-grande-evento-internacional/1511155715662900/>> publicado em 29 de março de 2018.
- Site do PqTec – link: <<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/509/de-olho-na-boeing-cluster-aeroespacial-brasileiro-visita-planta-americana-da-fabricante-durante-evento-nos-eua>> publicado em 29 de março de 2018.

Na edição de Abril/2018 o APL Aeroespacial e Defesa, foi destaque da Revista Metrópole Magazine. A notícia pode ser acessada através deste link: <http://www.meon.com.br/noticias/revista/metropole-magazine-abril-de-2018-edicao-38>.

Desde Maio/2018 o Parque Tecnológico lançou uma nova versão do site institucional voltado também para a divulgação dos Programas do Parque. APL AERO tem uma página exclusiva que pode ser acessada através do link <http://www.pqtec.org.br/cluster-aero>. A página é destinada exclusivamente ao APL Aeroespacial e Defesa onde é possível acessar as informações institucionais e o rol de empresas associadas, bem como suas competências e produtos e serviços.

A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:

Visita a Instalações do INMETRO

No dia 12 de março, o Coordenador do APL TIC, Marcelo Nunes, participou do Workshop de "Ambiente de Demonstração de Tecnologias para Cidades Inteligentes" da ABDI com INMETRO. Nesta oportunidade foi apresentado o Projeto que já conta com a participação do APL TIC e está em fase inicial. O Parque Tecnológico participa do Comitê Consultivo do Projeto e acompanhará todas as fases de execução sendo vinculado a este case de Cidades Inteligentes no Brasil.

A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Parceria com IEAv. Assinatura do Termo de Cooperação dia 09/05/2018 - O Parque Tecnológico São José dos Campos assinou termo de parceria com o Instituto de Estudos Avançados (IEAv), para prospecção e desenvolvimento de projetos com empresas residentes e associadas. Na visão do IEAv, o termo formaliza a possibilidade de novas parcerias e a abertura para que o instituto colabore com as empresas da região. O IEAv é uma instituição de excelência e de referência internacional em pesquisas de tecnologias avançadas no campo aeroespacial, focada no desenvolvimento de tecnologias estratégicas para a Força Aérea Brasileira.

No período, o APL TIC não firmou parcerias e/ou alianças estratégicas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Status: 165 associadas – AERO 87; TIC 69; TIC/AERO 9

Concluídos para o 1º ano.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.3: Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.3)	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 10 novos serviços em 5 anos, com uma média anual mínima de 1 serviço.
-------------------	--

Indicadores	
Serviços implantados.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e, tendências:

No período realizamos 2 balcões de atendimento, um no dia 16/03 com 94 atendimentos e no dia 27/04 com 52 atendimentos. Os atendimentos ocorreram em áreas de conhecimento distintas (Jurídico, Marketing, Captação de Recursos, Contabilidade, Gestão de Pessoas e Processos, Importação e Exportação, Marcas e Patentes e Draw Back), necessidades estas agendadas conforme demanda das empresas. As áreas de maior demanda e interesse foram jurídicas, contabilidade e marketing.

A2. Revisar e aprimorar portfólio:

Trata-se de um processo recorrente. Com a revisão do período renovamos a parceria com empresas ativas credenciadas no Escritório de Negócios do PqTec, e buscamos novas empresas para agregar competências e tendo uma diversidade maior para atendimento. Segue cada área e todos os serviços que podemos proporcionar a nossas empresas Associadas, Residentes aos centros empresariais e Incubados no Parque Tecnológico.

1 Comunicação e Marketing





- 1.1 Marketing Estratégico
- 1.2 Publicidade e Propaganda
- 1.3 Assessoria de Imprensa
- 1.4 Marketing Digital
- 1.5 Recuperação de Acervo
- 1.6 Comunicação para Eventos
- 1.7 Organização de Eventos/Feiras
- 1.8 Filmagem e Produções Visuais

2. Planejamento e Gestão de Processo

- 2.1 Gestão da Qualidade
 - 2.1.1 Certificação ISO
- 2.2 Elaboração de Projetos
 - 2.2.1 Desenvolvimento de Produtos e Materiais
 - 2.2.2 Desenvolvimento de Sistemas Embarcados
- 2.3 Gestão de Pessoas
- 2.4 Gestão Financeira
- 2.5 Gestão Organizacional
- 2.6 Planejamento Estratégico
- 2.7 Certificação de Sistemas e Produtos

3. Assessoria Jurídica

- 3.1 Elaboração e/ou Revisão de Contratos
 - 3.1.1 Contratos Nacionais
 - 3.1.2 Contratos Internacionais
- 3.2 Assessoria Fiscal e Tributária
- 3.3 Assessoria em Negociação
- 3.4 Auditorias
- 3.5 Recuperação de Crédito
- 3.6 Contabilidade

4. RH e Gestão de Pessoas

- 4.1 Parcerias
- 4.2 Coaching
- 4.3 Cursos, Palestras e Treinamentos
 - 4.3.1 Gestão Organizacional
 - 4.3.2 Gestão de Políticas Públicas
 - 4.3.3 Gestão da Qualidade
 - 4.3.4 Internacionalização
 - 4.3.5 Tradutor
 - 4.3.6 Gestão da Produtividade

5. Marcas e Patentes

- 5.1 Reestruturação de Marca
- 5.2 Marcas e Patentes





- 5.3 Gestão de Marcas

6. Captação de Recursos

- 6.1 Avaliação e elaboração de Projetos
- 6.2 Avaliação e elaboração de Projetos (Startups)

7. Supply Chain

- 7.1 Logística
 - 7.1.1 Desembaraço
 - 7.1.2 Importação e Exportação

A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:

O Parque Tecnológico vem buscando aprimorar e ter todas as áreas disponível em seu portfólio, através das demandas e visando as oportunidades para nossas empresas fechamos parceria com uma empresa no segmento de:

- ✓ Importação e Exportação
- ✓ Certificações de Sistemas e Produtos
- ✓ Fiscal e Tributário (Créditos acumulados)

E para ampliar nossas parcerias, realizamos 6 reuniões de apresentação, nas áreas de Jurídico, Importação e Exportação, Gestão de Processos e Comunicação Estratégica, foram assinados mais 4 novos contratos.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
-------------------------	--

Meta (1.4)	Em 5 anos, implantar 5 novos serviços de apoio no Núcleo do Parque e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano, a partir do segundo ano.
-------------------	--

Indicadores	
Número de serviços implantados e relatórios trimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:

No período foi realizado pesquisa junto as empresas incubadas e residentes nos centros empresariais, no que tange serviços e infraestrutura podemos destacar os seguintes pontos mapeados: Internet, outras opções de alimentação, espaço de convivência, prestador de serviços de gráfica rápida/xerox e climatização das salas de reunião dos Centros Empresariais. Os pontos mapeados foram priorizados e ações iniciadas.

A2. Priorizar ações:

Referência A1/A2/A4

Em relação ao servidor provedor de internet e banda larga, após estudos e intermediações junto à fornecedores, os modelos ofertados nesta ocasião foram:

- Um de Link Dedicado *Full-Duplex* com IP FIXO de 5 a 100 Mbps; e
- Outro Link Não-Dedicado de INTERNET SO-HO (*Small Office | Home Office*) DHCP com IP DINÂMICO (NAT) de 40 a 100 Mbps.

Podemos marcar os seguintes avanços desta atividade:

- Contrato direto com o Fornecedor;
- Gestão por uma empresa de TI de São José dos Campos;
- *Help-desk* diretamente com a empresa;





- Qualidade e SLA;
- Oferta de link não dedicado por um preço competitivo;
- Oferta de link dedicado por um preço mais competitivo que o de mercado.

A3. Buscar parceiros e oportunidades:

O Parque Tecnológico está com negociações em andamento com novos parceiros que possam vir a trazer novas oportunidades para o Parque. Dentre elas, destacamos: Negociando com novos restaurantes para o Parque Tecnológico;

A4. Ofertar e /ou aprimorar os serviços:

Podemos citar os seguintes novos ofertas ou aprimoramentos nos serviços oferecidos no PQTEC:

- Instalação de uma máquina de autoatendimento no Hall de eventos para auxiliar em atividades fora no horário comercial, quando o restaurante e lanchonete estão fechadas;
- Cooperativa de Crédito e futura Agência Bancária.

Status de Execução da Meta/Indicador

1 Serviço implantado: Cooperativa de Crédito e futura Agência Bancária.
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.5: Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (1.5)	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque (*).
-------------------	---

Indicadores	
Relatórios quadrimestrais para acompanhamento do processo; Plano de Captação de Recursos até o 3º quadrimestre do 1º ano.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:

A equipe do Parque Tecnológico tem feito monitoramento constante de chamadas públicas ou possíveis modelos de financiamento não reembolsável que possa ser aplicado à construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do núcleo do Parque.

Integrando e como estratégia de Plano de Captação de Recursos o PqTec reimplementou o seu “Radar de Chamadas”. Esta ferramenta monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem investimento – subvenção ou financiamento.

No período, até (maio/2018), não foram encontradas linhas de fomento ou financiamento que permitam o enquadramento deste projeto. A equipe seguirá monitorando as instituições de fomento como, por exemplo, FINEP e BNDES no sentido de encontrar alguma possível fonte de financiamento.

A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:

Atualmente o Parque Tecnológico trabalha com um Radar de Chamadas para a identificação das oportunidades de captação de recursos públicos e/ou privados. Ver **Meta 2.1.1 – A1**.

A3. Elaborar e apresentar proposta:

As propostas para captação de recursos ainda estão em fase de desenvolvimento, aguardando a abertura de oportunidades pelas agências de fomento.





Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.1.1)	Promover ao menos um evento anual entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
---------------------	--

Indicadores	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:	
O Parque Tecnológico São José dos Campos atualiza periodicamente o seu “Radar de Chamadas”. Esta ferramenta monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.	
A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:	
A desenvolve SP vem realizando no PqTec atendimentos especializados aos empreendedores às empresas residentes, associadas e parceiras do Parque Tecnológico São José dos Campos. Estes atendimentos ocorrem, em geral, mensalmente e entre os meses de janeiro a maio, até o momento, foram atendidas 21 empresas.	





Status de Execução da Meta/Indicador

03 eventos

21 atendimentos realizados pela Desenvolve/SP no período.

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.1.2)	Promover pelo menos 10 interações anuais entre universidades e empresas.
---------------------	--

Indicadores	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos prospecta constantemente oportunidades para interação empresas e universidades/ICTs, como destaques neste período, citamos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Visita ao centro de pesquisa e desenvolvimento da Saint-Gobain, em Capivari-SP, 10/janeiro; • Acordo de parceria PqTec-Unitau, assinado em 30/janeiro; • Continuidade no relacionamento junto a FIA – Fundação Instituto Administração – iniciadas as ações para buscar formar nova turma do curso de Gestão de Projetos – curta duração, com previsão de ocorrência entre os meses de junho e julho de 2018; • Contatos com Ericsson com o objetivo de utilizar incentivos fiscais (Lei do Bem e Lei da Informática) para o desenvolvimento de projetos – este tema está em avaliação pela Ericsson; • Iniciado relacionamento com a empresa Sabó (setor automotivo), com o objetivo de desenvolver ações cooperadas envolvendo projetos, laboratórios e arranjos produtivos locais; • Estruturação para a criação do Centro de Desenvolvimento de Tecnologia e Informação em Segurança Cibernética – CDTIC Ciber. Foi firmada parceria com a empresa Energy Telecom foram iniciados os trabalhos com vistas a formação do CDTIC-Ciber no futuro próximo (2018 ou 2019);





- Estruturação para a criação do Centro de Desenvolvimento de Tecnologia e Informação em Águas e Saneamento Ambiental – CDTASA. Foi firmada parceria com a organização social AGEVAP (Agência da Bacia do Rio Paraíba do Sul) foram iniciados os trabalhos com vistas a formação do CDTASA em junho de 2018;
- Missão representativa do PqTec na FIDAE - Feira Internacional do Ar e Espaço – Chile;
- Apresentações* das ações institucionais do PqTec para:
 - Turma do Mestrado Profissional em Finanças e Contabilidade – Mackenzie – SP – 13/abril;
 - Representantes da UNIFTEC - Caxias do Sul – 13/abril;
 - Turma do Mestrado Profissional em Inovação da Unifesp-SJC;
 - Equipe do Mestrado em Logística da UNIP-SJC – 04/maio;
 - Gestores da empresa de próteses e órteses para a saúde Traumec – 17/maio;
 - Gestores da empresa Atech – 17/maio;
- Missão representativa do PqTec Brazil Cyber Defence – 23/abril a 26/abril – Brasília/DF;

* Estas apresentações visam continuamente apresentar o Parque e suas respectivas ações e tem como um de seus objetivos incentivar o relacionamento Universidade & Empresa.

A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:

Promover Encontros Entre Instituições Estratégicas

O Parque Tecnológico procura promover ações de aproximação entre instituições que possam criar diversos tipos de oportunidades de negócios e desenvolvimento para o próprio Parque Tecnológico e seus associados. Dentre os eventos promovidos, destacam-se as ações de ações de workshops envolvendo universidades:

- turma do Mestrado Profissional em Finanças e Contabilidade – Mackenzie – SP – 13/abril;
- representantes da UNIFTEC - Caxias do Sul – 13/abril;
- turma do Mestrado Profissional em Inovação da Unifesp-SJC;
- equipe do Mestrado em Logística da UNIP/SJC – 04/maio;

Status de Execução da Meta/Indicador

04 eventos no período.
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.1.3)	Realizar ao menos 1 evento anual para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APLs.
---------------------	---

Indicadores	
Encontro realizado.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Estruturar evento de promoção a sinergia entre as instituições residentes e dos APLs:	
<p>Aconteceu no dia 18 de maio o primeiro B2B PqTec, uma sessão de negócios realizado para profissionais das empresas residentes, incubadas e associadas ao Parque Tecnológico São José dos Campos. O objetivo do evento foi criar um ambiente propício para aproximação e conhecimento das soluções existentes nas empresas que estão ligadas ao PqTec. Foi uma excelente oportunidade de apresentar e conhecer produtos e serviços e fazer <i>networking</i> na comunidade do PqTec.</p>	
	

Status de Execução da Meta/Indicador	
1 evento realizado. Concluídos para o 1º ano.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.2)	Obter para o PQTEC pelo menos 2 credenciamentos ou habilitações, ao longo de cinco anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
-------------------	--

Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Habilitação / Credenciamento obtidos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Prospectar oportunidades:
<p>CATI - Comitê da Área de Tecnologia da Informação Durante o primeiro semestre de 2017, o Parque Tecnológico São José dos Campos, submeteu o dossiê para o credenciamento da Incubadora do Parque Tecnológico para a obtenção do CATI. Credenciamento que possibilitará o Parque Tecnológico a utilizar os recursos da Lei da Informática em projetos cooperados com Grandes Empresas. Este credenciamento foi deferido em 28 de janeiro de 2018.</p> <p>ANP - Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis O Parque Tecnológico também está prospectando o credenciamento na ANP para a utilização de recursos de P&D em óleo e gás gerenciados pelas empresas distribuidoras e produtoras de óleo e gás.</p> <p>Credenciar a Incubadora na SDECT O Parque Tecnológico está finalizando o credenciamento da Incubadora do Parque no Sistema Paulista de Parques Tecnológicos – SDECT/SP.</p>
A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:
<ul style="list-style-type: none"> • CATI – Comitê da Área de Tecnologia da Informação – Este credenciamento foi deferido em 28 de janeiro de 2018.





Status de Execução da Meta/Indicador
1 (um) credenciamento. Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.3.1)	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 5 projetos de P&D&I em 5 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano a partir do segundo ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
---------------------	--

Indicadores

Relatório quadrimestral de evolução dos processos;
Número de projetos aplicados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PQTEC e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:

Ferramenta “Mapa de Competências”

O Parque Tecnológico São José dos Campos também está atualizando e reimplementando o seu “Mapa de Competências”. Esta ferramenta identifica todas as empresas e instituições residentes no Parque Tecnológico, lista e cataloga estas empresas por seus aspectos chave como competência, segmento de atuação e principais projetos em andamento.

Esta ferramenta é usada como um filtro na identificação de possíveis parceiros em oportunidades identificadas no Radar de Chamadas.

Atualmente a ferramenta engloba todos os residentes (PMEs, Grandes Empresas, Incubadoras e Instituições de Ensino e Instituições Públicas).

Adicionalmente a esta ferramenta, as visitas (feitas e recebidas), somadas ao networking do Parque Tecnológico, ajudam a prospectar e desenvolver parcerias que possam viabilizar a estruturação e implantação de projetos de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação.





A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:

VARIAN – Projeto de Offset do Ministério da Saúde

O Parque Tecnológico atuou como instituição parceira da Unifesp-SJC em projeto aplicado à chamada pública 001/2016 do Ministério da Saúde na área de radiologia.

O projeto aplicado a esta chamada foi classificado em primeiro lugar em nível nacional tendo como concorrentes instituições como USP e Unicamp. Em dezembro de 2017 a VARIAN encaminhou para a Unifesp a minuta do contrato e o mesmo foi assinado em janeiro de 2018 entre as instituições parceiras, proponente e a própria VARIAN. Os parceiros são:

Parque Tecnológico, Hospital São Paulo e Hospital AC Camargo. A instituição proponente é a Unifesp-SJC.

O projeto será executado no Parque Tecnológico entre 2018 e 2019. A área já está disponível e a previsão de início das atividades da equipe da Unifesp e Varian é para junho de 2018.

Status de Execução da Meta/Indicador

Aplicou 1 (um) novo projeto de inovação.

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.3.2)	Prospectar e desenvolver, a partir do 2º ano do Contrato de Gestão um novo Arranjo Produtivo Local.
---------------------	---

Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Plano de Desenvolvimento Preliminar encaminhado ao Governo do Estado de São Paulo.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:
Buscando mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos, o Parque Tecnológico esteve periodicamente em Reuniões junto ao Ministério da Saúde e empresas já envolvidas nesses segmentos como a DPS, para a criação do Centro de Manufatura Aditiva para Indústrias de Produtos da Saúde CMAIPS.
A2. Desenvolver estudo socioeconômico para a tomada de decisão:
Participamos do 1º Workshop Nacional de Segurança Cibernética realizado em Brasília, vimos a relevância em futuras prospecções de negócios junto as empresas designadas a lei da informação e empresas internacionais nelas as VERINT E ICE. Seguimos para futuras parcerias para projetos tecnológicos.
A3. Promover encontro para a mobilização dos atores de impacto:
Estivemos em sinergia com o Ministério da Saúde para a criação do Centro de Manufatura Aditiva para Indústrias de Produtos da Saúde - CMAIPS.
A4. Desenvolver novo APL
Analisando os setores, recebemos empresas do segmento automotivo para entender e estudar os meios e as possibilidades para a captação de recursos, para que possamos começar a fomentar negócios.





Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (2.4)	Apresentar um Plano de Estímulo em até um ano após a obtenção de recursos financeiros para a execução das ações pertinentes.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução do processo.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Elaborar um plano de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:	
O Parque Tecnológico manteve conversas com universidades com o objetivo de formar um grupo de trabalho com as universidades residentes do Parque Universitário para identificar e analisar as possíveis ações para captar alunos, próximos de sua graduação, que se interessem em atuar como empreendedores. Algumas oportunidades de integração foram mapeadas e foi acordado como próximo passo seguir em contato para prospecção de, por exemplo, chamadas públicas (exemplo: FINEP) que possam promover o a integração universidade e empresa através do desenvolvimento tecnológico cooperado.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o 1º ano.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.5.1)	Realizar no mínimo 5 eventos por ano, que congreguem as instituições de São José dos Campos e região que propiciem <i>networkings</i> .
---------------------	---

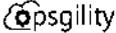
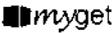
Indicadores
Relatório da realização e resultados dos eventos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

A equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação atua em busca de patrocinadores e apoiadores para a realização dos cursos, eventos, encontros e palestras que sejam eficazes na geração da atratividade para a atuação do Parque e seus atores. A equipe atua ainda apoiando a realização de eventos de parceiros e conectando potenciais patrocinadores e apoiadores.

Segue abaixo a relação das instituições, investidores e startups que apoiaram o evento Global Azure Bootcamp que aconteceu no dia 21 de Abril de 2018 no Parque Tecnológico São José dos Campos:

Patrocinadores Globais	Patrocinadores Locais
  	  
 	  

A2. Realizar os eventos:

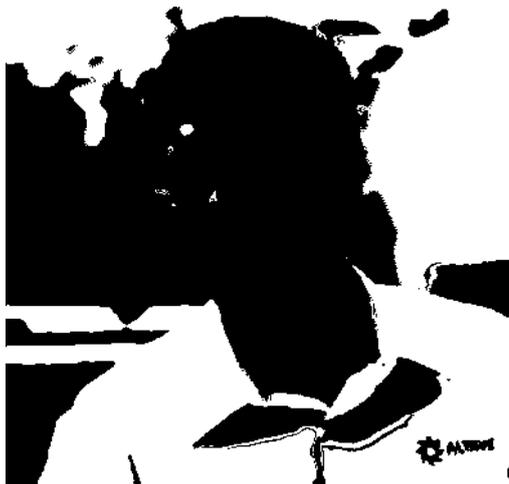


- O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos promove esse



evento bimestralmente, na terceira quinta-feira do mês e, nele são abordados diversos temas. Um encontro para falarmos de empreendedorismo e, claro, fazer networking de forma descontraída, com muita informação, bate-papo e interatividade!

- Realizado no dia 22 de fevereiro o evento contou com a participação de 50 pessoas, dentre eles empreendedores das Incubadoras e Centros Empresariais do PQTEC.



Leonardo Nogueira – CEO Altave - Carioca formado em Engenharia Aeronáutica no ITA em 2010. Durante a graduação participou de várias iniciativas: Baja, Aero, CR, CASD, CV e COMFOR. Em 2011 fundou a ALTAVE junto com seu colega de turma Bruno Avena - uma indústria aeroespacial que desenvolve veículos mais leves que o ar. Em 2017 abriu seu escritório no Parque Tecnológico São José

dos Campos. Ganhou notoriedade internacional com seus quatro balões de monitoramento persistente de grandes áreas utilizados durante os Jogos Olímpicos RIO 2016. Ganhou diversos prêmios, entre eles 2x Inovação Futurecom, iNove (Rede Globo), Acelera (FIESP), Concurso de Engenharia de Defesa e Segurança (ABIMDE) e Super Acelera (FIESP), cuja premiação são 3 meses de imersão no Vale do Silício.

- No dia 19 de abril o Nexus realizou a 25ª edição da Pizza de quinta - Papo de primeira! Nesta edição tivemos uma mesa redonda sobre marketing digital com um time de primeira.





**PAPO DE
PRIMEIRA**

ALAINA PAISAN

Gerente de projetos, sócia e planner digital na agência seu agá. Pós-graduanda em gestão de projetos pela Trevisan Escola de Negócios, trabalha com projetos digitais desde 2009. Foi mentora do Startup Weekend, co-host e palestrante do Social Media Week. Na carteira de clientes já atendidos estão empresas de diversos portes e segmentos, incluindo a Somos Educação (antiga Abril Educação), Sistema Anglo de Ensino, Latina Eletrodomésticos, Boa

Compra/UOL, Previsul Seguradora, Iguatemi, Oz Produtora, Condlink, Maper Gestão, Super Duper Festas e Eventos, dentre outras.



**PAPO DE
PRIMEIRA**

ARMINDO FERREIRA

É consultor de novas tecnologias, redes sociais e assuntos ligados a internet – reconhecido como um dos principais profissionais deste segmento no estado de SP. É considerado ainda um dos principais blogueiros de negócios e tecnologias do país. Tem forte presença na mídia e já deu entrevista para os principais veículos de comunicação tendo marcado presença em programas como Mais Você da Rede Globoe Domingo Espetacular na Record entre outros. Com

uma sólida carreira no jornalismo – trabalhou nas principais emissoras de TV do Brasil – decidiu se dedicar às consultorias para ajudar as empresas e influenciadores a se relacionarem com o mundo digital e ao seu blog onde fala sobre negócios e tecnologia de uma forma descomplicada.

WILLIAM BINDER



**PAPO DE
PRIMEIRA**

Fundador do Awebic.com - escalou de zero a 40 milhões de usuários em 12 meses, nas trincheiras da internet. Atualmente, é criador de conteúdo para ajudar negócios a conquistarem Fãs Verdadeiros e multiplicarem seus resultados através das redes sociais.



- O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos auxiliou na realização do Global Azure Bootcamp que aconteceu no dia 21 de abril de 2018:

O evento é realizado anualmente em todo o Mundo pela Microsoft e em 2018 a edição de São José dos Campos foi realizada no Parque Tecnológico. O objetivo do evento é propiciar o aprendizado sobre a plataforma de Nuvem da Microsoft e sobre como é possível utilizá-la nos projetos digitais. O evento promove a interação entre os sócios técnicos dos startups digitais (CTOs), gerando networking e promovendo o Hub de Inovação do Parque Tecnológico, atraindo potenciais startups para o programa de Aceleração de Ideias. O evento contou com mais de 90 participantes.



Programação – Global Azure Bootcamp 2018

08:30 - 09:00 - Credenciamento

09:00 – 09:10 - Apresentação do Nexus – Hub de Inovação do PqTec

09:10 - 10:00 - IOT - Conceito, Estratégia e Prototipação - Claudenir Andrade - MVP Microsoft

10:00 - 11:00 - Utilizando TDD para provisionar sua Infra no Azure - Josué Vidal - Microsoft MVP

11:00 - 12:00 - Como integrar e gerenciar o Office 365 com o Windows Server 2016 Essentials - Johnson Cruz

12:00 - 13:00 - Almoço

13:00 - 14:00 - Azure AD e Azure ADDS -Heber Lopes

14:00 - 15:00 - Plataforma de fluxos Microsoft: Azure Logic Apps/Flow - Gustavo - Quicked

15:00 - 16:00 - O que é DevOps, e como utilizar o VSTS para implementar - Julio Arruda - MVP Microsoft



16:00 - 17:00 - Bots e Inteligência Artificial da Microsoft, por onde começar? Douglas Romão – MVP



Status de Execução da Meta/Indicador

O Parque Tecnológico realizou 2 (dois) eventos no período.
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (2.5.2)	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação.
Indicadores	
Relatório da realização e resultados dos eventos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:	
Meta Realizada do ano realizada em outubro de 2017.	
A2. Realizar a feira:	
Meta Realizada do ano realizada em outubro de 2017.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Feira RM VALE TI realizada com sucesso entre os dias 17 e 19 de outubro de 2017. Sem atividades no período. Concluídos para o 1º ano.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.6: Implantar uma gestão voltada para a construção de uma marca forte, vencedora e inspiradora do próprio Parque Tecnológico, através do planejamento de uma estratégia de marketing e comunicação arrojada, divulgando seus valores, sua cultura e propósitos.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
<p>Meta (2.6)</p>	<p>Em razão da necessidade de o PQTEC realizar diversas de ações de comunicação, para atingir diferentes públicos-alvo e contemplar múltiplos objetivos, as estratégias de comunicação e marketing serão distribuídas pelas submetas abaixo, subordinadas à macro meta de “consolidar a marca Parque Tecnológico São José dos Campos como exemplo de inovação, empreendedorismo, competitividade e sustentabilidade”:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1.Consolidar, nos diversos segmentos e estratos da sociedade Joseense, a percepção do PQTEC como instituição proprietária do município e voltada para o seu desenvolvimento em termos econômicos, sociais e urbanísticos, por meio do fomento ao desenvolvimento tecnológico e ao empreendedorismo inovador; 2.Dar amplo conhecimento aos setores empresariais de SJC, da RM vale e de outras regiões de interesse, sobre o papel desempenhado pelo PQTEC no desenvolvimento científico e tecnológicos e economia em geral quanto para determinadas cadeias produtivas; 3.Difundir, em nível nacional juntos às empresas inovadoras e instituições de ciência tecnologia e inovação as características do PQTEC como ambiente sinérgico e como instituição proativa na realização de projetos de cooperação visando a geração de produtos, processos e serviços inovadores;





	<p>4.Sedimentar, junto à sociedade em geral, às empresas, às ICTs e aos governos, o conceito d PQTEC como instituição que efetivamente promove a inovação tecnológica, o empreendedorismo inovador e a competitividade das empresas – de todos os portes – por meio da geração de produtos, serviços e processos com alto valor agregado.</p> <p>5.Caracterizar o PQTEC junto aos setores governamentais como um ambiente propício ao desenvolvimento de soluções para práticas públicas em diversas áreas, especialmente no nível municipal;</p> <p>6.Consolidar a imagem do PQTEC como instituição de excelência no Sistema Paulista de Parques Tecnológicos e no Sistema Nacional de Ciência, Tecnologia e Inovação; e</p> <p>7.Ampliar a presença da marca PQTEC no âmbito da International Association of Science Parks and Areas and Innovation (IASP)</p>
--	--

Indicadores

Por definição, comunicação é um ativo intangível. Portanto, na maioria das vezes torna-se impossível estabelecer indicadores da eficácia das ações de comunicação empreendidas. De qualquer maneira, se buscará a mensuração de retorno das Ações e Atividades de comunicação por meio de:

1. Centimetragem e minutagem de matérias sobre o PQTEC divulgadas na mídia local, regional e nacional;
2. contagem de likes e curtidas em mídias sociais;
3. pesquisa de opinião junto a determinados públicos;
4. quantidade de inscritos em determinados eventos frutos de divulgação;
5. taxa de ocupação da área bruta locável.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Ações de comunicação permanentes junto aos meios de comunicação e imprensa de São José dos Campos, da RM Vale e outras regiões de interesse, aos veículos de comunicação especializados em C, T&I, e à grande imprensa:

O clipping mostra o resultado do trabalho de divulgação realizado pelo setor de Comunicação e Marketing. Por meio da atividade de assessoria de imprensa, enviamos *releases* e mantemos um relacionamento com os veículos de imprensa, o que possibilita a divulgação das oportunidades e realizações do Parque Tecnológico nas mais diversas mídias locais, regionais e nacionais. Os dados no link abaixo apresentam este resultado, que foi mensurado comparando o valor do minuto ou do centímetro dos espaços publicitários destas mídias com o tamanho das reportagens publicadas sobre o PqTec.





Dados detalhados:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXKX6WMz8xiIjMgibm_0mQWpl3dt3BQkJyYh4XoeY/edit?usp=sharing

A2. Utilização intensa das mídias sociais, visando atingir tanto o cidadão comum quanto o público especializado em C, T&I (pessoal de empresas, ICTs e órgãos governamentais):

Os dados revelam que obtivemos, de janeiro a maio de 2018, 440 novos curtidores na nossa página, mais de 7 mil pessoas engajadas nas publicações e chegamos a alcançar mais de 90 mil perfis neste período.

A3. Atualização permanente das publicações institucionais e de marketing do PQTEC, nas diferentes mídias online off-line:

Portal do PqTec: <http://www.pqtec.org.br>

<http://tecnodefesa.com.br/cluster-aeroespacial-brasileiro-no-aerospace-defense-supplier-summit-seattle/>

<http://www.incit.com.br/incit/noticias/5549/membros-da-inovai-visitam-parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos;jsessionid=19o58gvxg0fpv>

http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/link-vanguarda/videos/t/edicoes/v/empresas-da-regiao-mudam-processo-seletivo-para-contratar-profissionais/6686474/?mais_vistos=1

<http://www.meon.com.br/noticias/revista/metropole-magazine-abril-de-2018-edicao-38>

<http://gazetadetaubate.com.br/carreta-da-gestao-cursos-e-oficinas-gratuitas/>

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/08/economia/16046-movimento-pela-inovacao-acontece-ate-quinta-feira-no-parque-tecnologico.html

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/evento-vai-discutir-inovacao-e-empendedorismo-no-parque-tecnologico>

<http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/noticia/taubate-recebe-carreta-da-gestao-e-inovacao-com-cursos-e-oficinas.ghtml>

<http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/jornal-vanguarda/videos/v/incubadoras-de-sao-jose-dos-campos-e-jacarei-estao-com-vagas-abertas/6064876/>

Link ao vivo, Carreta da Inovação PQTEC no Vanguarda Bom dia

TV Record Vale - Carreta da Inovação - Em Taubaté

Link ao vivo, Incubadora de Negócios abre inscrições no Vanguarda Bom dia





<http://www.aereo.jor.br/2017/12/01/brazil-aerospace-business-summit-reune-empresas-brasileiras-e-europelas-em-sao-jose-dos-campos/>

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/11/nossa_regiao/24933-sao-jose-vai-sediar-evento-aeroespacial.html

· Parque Tecnológico de São José dos Campos e Energy Telecom, empresa Ancora do singular CDT - <http://adesgce.net/news/parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos-e-energy-telecom-empresa-ancora-do-singular-cdt.html>

· Eurobusiness e Parque Tecnológico de São José do Campos - <https://eurobusiness.solutions/2018/02/28/eurobusiness-e-parque-tecnologico-de-sjc/>

· Jornal Joseense - <http://jornaljoseensenews.com.br/universidade-firma-parceria-com-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos/>

· Sobre Boeing e Embraer citando o PqTec - <http://www.defesanet.com.br/demb/noticia/28435/EUA-quer-levar-cadeia-produtiva-inteira-da-EMBRAER-para-solo-americano/>

· Guia Taubaté - Unitau estabelece parceria com Parque Tecnológico de São José - <http://guiataubate.com.br/noticias/2018/01/unitau-estabelece-parceria-com-parque-tecnologico-de-sao-jose>

· Gazeta de Taubaté - Unitau vai atuar no Parque Tecnológico... de São José - <https://gazetadetaubate.com.br/sessao-extra-unitau-vai-atuar-no-parque-tecnologico-de-sao-jose/>

<http://www.acipinda.com.br/index.php/acip-participa-da-inauguracao-da-carreta-da-gestao-e-inovacao/>

<http://www.portalr3.com.br/2017/07/carreta-da-gestao-e-inovacao-chega-pindamonhangaba/>

<http://noticias.band.uol.com.br/cidades/vale/noticia/100000867322/carreta-da-gestao-e-inovacao-chega-a-pindamonhangaba.html>

DefesaNET – SJC – Lei da inovação fomenta o surgimento de startups - <http://www.defesanet.com.br/sjc/noticia/26551/SJC-- -- Lei-da- Inovacao-e- fomenta-surgimento- de-startups/>

TV Vanguarda – Lei da Inovação - <http://g1.globo.com/sp/vale-do- paraiba-regiao/jornal-vanguarda/videos/t/edicoes/v/sao-jose- criou-lei- para-incentivar- novas-startups/6032256/>





http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/06/economia/9338-carreta-da-gestao-chega-a-caragua.html

MITI Tecnologia - <http://www.mtitecnologia.com.br/paris-air-show-pequenas-e-medias-empresas-brasileiras-ganham-espaco-na-maior-feira-aeronautica-do-mundo/>

Apex Brasil - <http://www.apexbrasil.com.br/Noticia/EMPRESAS-BRASILEIRAS-GANHAM-ESPACO-NA-PARIS-AIR-SHOW-2017>

<http://www.caraguatatuba.sp.gov.br/pmc/2017/06/prosseguem-as-inscricoes-para-a-carreta-da-gestao-e-inovacao-em-caraguatatuba/>

<http://www.caraguatatuba.sp.gov.br/pmc/2017/06/carreta-da-gestao-e-inovacao-chega-a-caraguatatuba-na-proxima-segunda/>

Meon - Empresas da região prospectam novos negócios na Paris Air Show

<http://www.reporteronlinelitoral.com.br/press/2017/06/27/caraguatatuba-recebe-cursos-na-carreta-da-gestao-e-inovacao/>

<http://www.tamoiosnews.com.br/noticias/cidades/carreta-da-gestao-e-inovacao-chega-caraguatatuba-na-proxima-semana/>

Revista News - Empresas brasileiras ganham espaço na Paris Air Show 2017

Relatado no site da Força Aérea Brasileira - www.fab.mil.br/notimp/mostra/20-06-2017

Revista Aviação Notícias - www.aviacaonoticias.com/2017/06/notimp-noticiario-da-imprensa-20062017.html

Defesa e Segurança - PARIS AIR SHOW: Cluster Aeroespacial Brasileiro prospecta contratos

Aduaneiras - Empresas brasileiras ganham espaço na Paris Air Show 2017

Fernando Júdice | Requite & Sofisticação | Especial Aero

Site Aero - <http://www.aereo.jor.br/2017/06/19/paris-air-show-pequenas-e-medias-empresas-brasileiras-ganham-espaco/>

Defesanet - <http://www.defesanet.com.br/lb/noticia/26144/LB-2017- -- Pequenas-e-medias-empresas-brasileiras-ganham-espaco-na-maior-feira-aeronautica-do-mundo/>

Defesa aérea e naval - <http://www.defesaaereanaval.com.br/pas-2017-pequenas-e-medias-empresas-brasileiras-ganham-espaco-na-maior-feira-aeronautica-do-mundo/>





Carreta da Gestão – oVale -

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/05/nossa_regiao/5552-cidade-recebe-carreta-tecnologica.html

Jornal O Vale - Startup Day www.ovale.com.br/_conteudo/2018/05/economia/40792-com-sebrae-parque-tera-startup-day-em-sao-jose.html

O Vale - Seminário Aeroespacial

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2018/05/nossa_regiao/41360-sao-jose-sera-sede-de-seminario-sobre-industria-aeroespacial-brasileira.html

Carreta da Gestão e Inovação - Prefeitura de Campos do Jordão -

<http://camposdojordao.sp.gov.br/portal/campos-do-jordao-recebe-carreta-da-gestao-e-inovacao/>

Abimde - Acordo IEAv - www.abimde.org.br/noticias/ieav-assina-acordo-com-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos-2069.html

<http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/noticia/parque-tecnologico-oferece-cursos-gratuitos-em-campos-do-jordao.ghtml>

Rádio Jovem Pan - Encontro PqTec e Imprensa

Rádio Band Vale - Startup Day

Portal Agoravale - Startup Day -

www.agoravale.com.br/agenda/Workshop_Palestras/20180517170553Startup-Day-Sao-Jose-dos-Campos

Portal Meon - Startup Day www.meon.com.br/noticias/regiao/startup-day-reune-empresarios-de-tecnologia-e-inovacao-em-s-jose

Portal R3 - Seminário Aeroespacial - www.portalr3.com.br/2018/05/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-recebe-seminario-da-industria-aeroespacial/

Jornal Joseense News - Seminário Aeroespacial <http://jornaljoseensenews.com.br/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-recebe-seminario-da-industria-aeroespacial/>

Agoravale - Seminário Aeroespacial

<https://www.agoravale.com.br/noticias/educacao/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-recebe-seminario-da-industria-aeroespacial>





Tecnologia para o Agronegócio – TIC Vale - TV Vanguarda - <http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/jornal-vanguarda/videos/t/edicoes/v/modernidade-chega-a-zona-rural/5849674/>

<https://www.youtube.com/watch?v=jPzItBV57LM>

Tv Band - Band Entrevista - Marco Antonio Raupp

www.youtube.com/watch?v=Ub8f6wOO1nY www.youtube.com/watch?v=VhMhFSltMB4

www.youtube.com/watch?v=VhMhFSltMB4

Tv Band Vale - Galerias do Empreendedor www.youtube.com/watch?v=L3imM7mkmvA

· 1/3 www.fisesp.org.br/2018/03/06/ministro-da-ciencia-e-tecnologia-de-israel-visita-parque-tecnologico-de-sao-jose

· www.cemaden.gov.br/ministro-de-israel-visita-o-cemaden

· 8/3 www.defesaaereanaval.com.br/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-reune-empresas-para-missao-nos-eua/

· 16/3 forum.contatoradar.com.br/index.php/topic/124353-airmod-vence-concorrenca-internacional-para-modificar-25-avioes-t-27-tucano/

· www.infodefensa.com/latam/2018/03/21/noticia-acatauassu-airmod-embraer-neste-programa-somos-prime-contractor.html

· 30/3 <https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/edicao/2018/03/30/videos-link-vanguarda-de-sexta-feira-30-de-marco.ghtml#video-6623212-id>

· <https://www.agoravale.com.br/noticias/ciencia-e-tecnologia/programa-de-incubadoras-do-parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-esta-com-inscricoes-abertas>

· <https://www.portalr3.com.br/2018/03/abertas-inscricoes-para-o-programa-de-incubadoras-do-parque-tecnologico-em-sao-jose/>

· <https://www.facebook.com/RadioSpRio/videos/1895515823853291/UzpfSTQ0Njk5MjY2MjA3OTIxNjoxNTA4MDA4NjM1OTc3NjA4/>

· <https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/edicao/2018/03/29/videos-link-vanguarda-de-quinta-feira-29-de-marco.ghtml#video-6619890-id>

· Rádio Jovem Pan

· Rádio Band Vale





- <http://www.band.uol.com.br/tv/vale/bandcidade/video/kAPIBpOw168/band-cidade-2-edicao-29-03-2018-parte-02.html>
- <http://www.apexbrasil.com.br/Noticia/PARQUE-TECNOLOGICO-SAO-JOSE-LEVA-DEZ-EMPRESAS-A-EVENTO-AEROESPACIAL-NOS-EUA>
- <https://www.comexdobrasil.com/empresas-do-cluster-aeroespacial-brasileiro-participam-de-evento-do-setor-nos-estados-unidos/>
- http://www.ovale.com.br/_templates/materia/mobile.php?materia=/_conteudo/2018/03/economia/35802-empresas-do-cluster-aeroespacial-da-rmvale-vaio-a-evento-da-boeing.html
- Entrevistas agendadas em rádio – contato feito em setembro 14/11 - Portal G1 - Parque Tecnológico abre novo centro empresarial em São José - <https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/noticia/parque-tecnologico-abre-novo-centro-empresarial-em-sao-jose.ghtml>
- 14/11 – TV Vanguarda - Parque Tecnológico abre novo centro empresarial em São José - <http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/link-vanguarda/videos/v/parque-tecnologico-de-sao-jose-inaugura-mais-um-centro-empresarial/6287886/>
- 14/11 – Globo play - <https://globoplay.globo.com/v/6288923/>
- 16/11 - TV Band – Parque inaugura novo centro empresarial de R\$ 15 milhões - <https://www.youtube.com/watch?v=IDFVazCbD9U>
- 14/11 – Prefeitura SJC - Parque Tecnológico de São José inaugura Centro Empresarial 4 - http://www.sjc.sp.gov.br/noticias/noticia.aspx?noticia_id=28384
- 16/11 – Portal R3 - Parque Tecnológico de São José inaugura Centro Empresarial IV - <https://www.portalr3.com.br/2017/11/parque-tecnologico-de-sao-jose-inaugura-centro-empresarial-iv>
- Portal do Magistrado - Parque Tecnológico de São José inaugura Centro Empresarial 4 - <https://portaldomagistrado.com.br/2017/11/14/sao-jose-dos-campossp-parque-tecnologico-de-sao-jose-inaugura-centro-empresarial-4/>
- 16/11 – Jornal Joseense - Parque Tecnológico de São José inaugura Centro Empresarial IV - <http://jornaljoseenseneews.com.br/parque-tecnologico-inaugura-centro-empresarial-4/>
- 17/11 – Jornal Caçapavense - Parque Tecnológico de São José inaugura Centro Empresarial IV - <http://www.cacapavense.com.br/index.php/2017/11/17/parque-tecnologico-de-sao-jose-inaugura-centro-empresarial-iv/>





- 14/11 – Meon - Parque Tecnológico inaugura novo centro de R\$ 15 milhões em São José - <http://www.meon.com.br/noticias/regiao/parque-tecnologico-inaugura-novo-centro-de-r-15-milhoes-em-sao-jose>
- 21/11 – Diário do Comércio Indústria e Serviços – DCI - Parque Tecnológico de São José será ampliado com centro empresarial - <http://www.dci.com.br/dci-sp/parque-tecnologico-de-sao-jose-sera-ampliado-com-centro-empresarial-id664958.html>
- 09/11 – SPBM SITE - SPDM assina termo de cooperação com o Parque Tecnológico de São José dos Campos - <https://www.spdm.org.br/imprensa/noticias/item/2847-spdm-assina-termo-de-cooperacao-com-o-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos>
- 14/11 – Jornal oVale - Parque Tecnológico abre quarto centro empresarial - http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/11/economia/23339-parque-tecnologico-abre-quarto-centro-empresarial.html
- 14/11 – Diário de Jacareí - Avibras cria ambiente de startup no Parque Tecnológico em São José - <http://www.diariodejacarei.com.br/new/?action=www&subaction=noticia&title=avibras-cria-ambiente-de-startup-no-parque-tecnologico-em-sao-jose&id=26097>
- 14/11 – Rádio Piratininga - Parque Tecnológico abre quarto centro empresarial em São José - <http://radiopiratininga.com.br/parque-tecnologico-abre-quarto-centro-empresarial-em-sao-jose/>
- 14/11 – Agora Vale - São José dos Campos apresenta novo Centro Empresarial, nesta terça-feira (14) <https://www.agoravale.com.br/noticias/Geral/sao-jose-dos-campos-apresenta-novo-centro-empresarial-nesta-terca-feira-14>
- 14/11 – Portal Cemaden - Cemaden irá ampliar suas instalações no Parque Tecnológico - <http://www.cemaden.gov.br/cemaden-ira-ampliar-suas-instalacoes-no-parque-tecnologico/>
- 24/11 – Revista Fundações - Cemaden irá ampliar suas instalações no Parque Tecnológico - <http://www.revistafundacoes.com.br/cemaden-ira-ampliar-suas-instalacoes-no-parque-tecnologico/>
- 14/11 – Portal da Câmara SJC - Câmara vai analisar cessão de área para instalação de sede do Cemaden <http://www.camarasjc.sp.gov.br/noticias/5933/camara+vai+analizar+cessao+de+a+rea+para+instalacao+de+sede+do+cemaden>





· Business Mission to Brazil - http://www.niedersachsen-aviation.com/en/aviation-event/aviation/event/m/2017/12/04/type/termin/delegationsreise_nach_sao_jose_dos_campos.html

14/11 - Marco Antonio Raupp, Rádio Band Vale – Telefone

02/10 - Marcelo Nunes. Rádio Mensagem, às 10h. Entrevista por telefone

04/10 - Marco Antonio Raupp, Rádio Piratininga, às 8h15, no estúdio

05/10 - Marco Antonio Raupp, Rádio Jovem Pan, às 7h20, no estúdio

Indefinido - Band confirmou interesse, mas não agendou data

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/09/nossa_regiao/17878-feira-de-tecnologia-acontece-em-outubro-em-sao-jose.html

<http://jornaljoseenseneews.com.br/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-realiza-em-outubro-a-4a-rm-vale-ti-com-foco-na-productividade/>

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/10/economia/19858-investidores-tem-ate-r-460-milhoes-para-aplicar-em-startups-no-vale.html

<http://www.diariodejacarei.com.br/new/?action=www&subaction=noticia&title=parque-tecnologico-recebe-feira-de-tecnologia-em-sao-jose-dos-campos&id=25975>

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/10/economia/20667-feira-de-tecnologia-e-informacao-reune-47-expositores-em-sao-jose.html

http://www.ovale.com.br/_conteudo/2017/10/nossa_regiao/20779-visitantes-testam-tecnologias-na-rm-vale-ti-em-sao-jose.html

<http://jornaldiadia.com.br/2016/?p=347059>

<http://www.valeando.com.br/2017/09/20/feira-tecnologica-de-sao-jose-dos-campos-ja-e-referencia-em-todo-estado/>

<http://www.altave.com.br/cidade-no-interior-de-sao-paulo-desponta-como-inovacao-aeroespacial-para-o-agronegocio/>

<https://goo.gl/rzo5gj>

<http://anpei.org.br/anpeinews/com-apoio-institucional-da-anpei-4a-rm-vale-ti-feira-de-tecnologia-e-inovacao-acontece-em-outubro/>





<http://www.altave.com.br/do-espaco-ao-campo-empresas-usam-tecnologia-aeroespacial-para-desenvolver-solucoes-voltadas-ao-agronegocio/>

<http://anprotec.org.br/site/2017/10/anprotec-apoia-4a-rm-vale-ti-em-sao-jose-dos-campos/>

http://agencia.fapesp.br/agenda-detalle/4_rm_vale_ti_feira_e_congresso_de_tecnologia_e_inovacao/26386/

<http://press.stefanini.com/?p=15520>

http://pesquisaparinovacao.fapesp.br/4_rm_vale_ti_feira_e_congresso_de_tecnologia_e_inovacao/419

<http://www.jacarei.sp.gov.br/jacarei-busca-parceria-com-cidade-vizinha-para-desenvolvimento-tecnologico/>

"PMSJC - SITE - Parque promove Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação"

<http://www.sp.agenciasebrae.com.br/sites/asn/uf/SP/sebrae-sp-participa-da-rm-vale-ti-em-sao-jose-dos-campos,9f6427a91f70f510VgnVCM1000004c00210aRCRD>

<http://www.altave.com.br/altave-expoe-balao-para-monitoramento-e-conectividade-no-campo-durante-evento-rm-vale-ti-2017/>

http://www.sjc.sp.gov.br/noticias/noticia.aspx?noticia_id=28168

<http://www.meioambienteuerj.com/agendese.asp>

http://www.clarkemodet.com/pt_BR/actualidade/eventos/2017/10/rm-vale-ti-feira-a-congresso-de-tecnologia-e-inovacao-brasil.html

<http://www.camarasjc.sp.gov.br/noticias/5882/parceria+inedita+vai+estimular+tecnologia+no+agronegocio+em+sao+jose>

<http://www.caxambu.mg.gov.br/site/evento-de-tecnologia-do-vale-paraiba/>

<http://emsisti.com.br/?p=1157>

<http://www.seesp.org.br/site/index.php/comunicacao/noticias/item/16825-sao-jose-dos-campos-recebe-4-edicao-de-feira-tecnologica>

<http://www.desenvolvesp.com.br/evento/rm-vale-ti-4a-feira-de-tecnologia-e-inovacao/>

<https://sdc.com.br/rmvale/>





<http://www.canaldoempresario.com.br/agenda-de-oportunidades-interna.php?id=1649>

<https://goo.gl/thUi9c>

<http://revistaamazonia.com.br/4a-rm-vale-ti-feira-e-congresso-de-tecnologia-e-inovacao/>

<http://revistasegurancaeletronica.com.br/digifort-recebe-premio-marca-brasil-de-melhor-software-para-seguranca-patrimonial-pela-sexta-vez/>

<http://www.uagro.com.br/editorias/tecnologia/tecnologia-da-informacao/2017/10/02/inovacao-aeroespacial-voltada-para-o-agronegocio.html>

<https://goo.gl/4D6jeK>

<https://goo.gl/SKu89N>

<https://goo.gl/ngFbua>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/sao-jose-dos-campos-tera-maior-feira-de-tecnologia-e-inovacao-da-regiao>

<https://goo.gl/svVWZX>

<https://goo.gl/tLfNSk>

<http://www.skyscrapercity.com/showpost.php?s=5069452b900e98de513800f21ca01413&p=142784720&postcount=2527>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/quatro-maiores-fundos-de-investimentos-do-brasil-estarao-em-sao-jose-na-4o-rm-vale-ti>

<http://rcvale.com.br/noticia/1582/quatro-maiores-fundos-de-investimentos-do-brasil-estarao-em-sao-jose-dos-campos-na-4-ordm-rm-vale-ti.html>

Stefanini participa do 4ª RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação em São José dos Campos

https://twitter.com/startup_br/statuses/918234950171754496

<https://portaldomagistrado.com.br/2017/10/11/sao-jose-dos-campossp-parque-promove-feira-e-congresso-de-tecnologia-e-inovacao/>

<http://www.portalserradamantiqueira.com.br/sao-jose-dos-campos-promove-feira-e-congresso-de-tecnologia-e-inovacao/>





<https://blogdoarmindo.com.br/2017/10/stefanini-participa-do-4a-rm-vale-ti-feira-e-congresso-de-tecnologia-e-inovacao-em-sao-jose-dos-campos/>

<http://www.valeando.com.br/2017/10/13/workshop-sobre-cidades-inteligentes-tera-a-participacao-de-fabio-sertori/>

https://www.agoravale.com.br/agenda/Workshop_Palestras/201710161710423--Investor-Day

<http://startupeii.com/oportunidades/pqtec-sjc-sedia-3o-investor-day/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/rmvale-ti-destaca-uniao-entre-tecnologia-poder-publico-e-educacao>

<http://www.segs.com.br/info-ti/86764-rm-vale-ti-aborda-como-a-tecnologia-pode-melhorar-as-cidades.html>

<https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/noticia/feira-de-tecnologia-e-inovacao-comeca-nesta-terca-em-sao-jose.ghtml>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/comeca-nesta-terca-feira-18-a-3a-rm-vale-ti-em-sao-jose-dos-campos>

<https://portaldomagistrado.com.br/2017/10/17/sao-jose-dos-campossp-4a-rm-vale-ti-bate-recorde-de-publico-palestrantes-e-expositores/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/comeca-nesta-terca-feira-18-a-3a-rm-vale-ti-em-sao-jose-dos-campos>

<http://www.valeando.com.br/2017/10/18/tecsus-participa-da-rm-vale-ti-em-sao-jose-dos-campos/>

<https://www.portalr3.com.br/2017/10/sao-jose-4a-rm-vale-ti-bate-recorde-de-publico-palestrantes-e-expositores/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/a-rm-vale-ti-e-mais-para-quem-nao-e-de-ti-diz-gerente-regional-do-sebrae>

<https://www.portalr3.com.br/2016/10/sao-jose-feira-de-tecnologia-e-inovacao-reune-centenas-de-pessoas/>

<http://valepublicitando.com/tag/ideias/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/que-crescamos-exponencialmente-diz-raupp-ao-encerrar-a-4a-rm-vale-ti>





<http://www.valeando.com.br/2017/09/20/feira-tecnologica-de-sao-jose-dos-campos-ja-e-referencia-em-todo-estado/>

<http://adesgce.net/news/empresa-cearense-e-destaque-na-4-edicao-do-rm-vale-ti-promovida-pelo-parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos.html>

<http://www.segs.com.br/info-ti/87235.html>

<https://www.agoravale.com.br/noticias/ciencia-e-tecnologia/rm-vale-ti-se-consolida-como-feira-nacional-de-tic>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/sao-jose-deve-criar-centro-de-pesquisas-de-tecnologia-para-medicina>

<http://www.visitesaojosedoscamos.com.br/eventos/calendario/rm-vale-ti-2017>

<https://youtu.be/MpDVhmHPTtQ?t=116>

<http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/jornal-vanguarda/videos/t/edicoes/v/sao-jose-recebe-feira-sobre-tecnologia-e-inovacao/6227115/>

TV Record Vale - Reportagem gravada em 18 de outubro

Vanguarda - reportagem gravada em 19/10 investor day

Jornal o Vale - Feira de tecnologia acontece em outubro em São José (só portal, link <https://goo.gl/F59E1y>)

Jornal o Vale - Parque Tecnológico quer 'abrir' mercado no Canadá (impresso <https://goo.gl/s3x1Tg>)

Jornal o Vale - Galerias do Empreendedor abrem 7 vagas (<https://goo.gl/7YDgjF>)

Site PMSJC - Mini shoppings estão com inscrições abertas aos lojistas (<https://goo.gl/uezvLC>)

SinComerciários – São José terá maior feira de Tecnologia e Inovação da Região (<https://goo.gl/J39a5B>)

Blog do Armindo - Feira Tecnológica De São José Dos Campos Já É Referência Em Todo Estado (<https://goo.gl/SDwRWr>)

TV Vanguarda e G1 - Programa de incubadora de empresas está com vagas abertas em São José (<https://goo.gl/RJMhBP>)

Aconvap – TechDay (<https://goo.gl/gJy8fK>)



SM TV News - Maricá e UFF preparam escola de Startup para empreendedores
(<https://goo.gl/47sSMN>)

A4. “Intervenções” em diferentes locais e instituições de SJC e da RM Vale, para levar informações de SJC e da RM Vale, para levar informações sobre a atuação do PQTEC, suas empresas e instituições:

Foi utilizado o projeto Carreta da Gestão para visitar novas cidades da região, sensibilizando a imprensa local, os moradores e as empresas de cada cidade para a missão e as ações do Parque Tecnológico. Cidades visitadas: Guaratinguetá/SP (fev/2018) e Aparecida/SP (Mar/2018).

A5. Calendário anual de visitas relevantes ao PQTEC:

Visitas no período:

- Visita Delegação da China | 05 de fevereiro;
- Ministro da Ciência e Tecnologia de Israel | 01 de março;
- Visita do diretor industrial da SABÓ | 12 de março;
- Visita Comitiva INOVAI – Associação Itajubense de inovação e empreendedorismo | 24 de abril;
- Visita ITA | 16 de maio.

Status de Execução da Meta/Indicador

1. Centimetragem e minutagem de matérias sobre o PQTEC divulgadas na mídia local, regional e nacional:

O clipping mostra o resultado do trabalho de divulgação realizado pelo setor de Comunicação e Marketing. Por meio da atividade de assessoria de imprensa, enviamos releases e mantemos um relacionamento com os veículos de imprensa, o que possibilita a divulgação das oportunidades e realizações do Parque Tecnológico nas mais diversas mídias locais, regionais e nacionais. Os dados no link abaixo apresentam este resultado, que foi mensurado comparando o valor do minuto ou do centímetro dos espaços publicitários destas mídias com o tamanho das reportagens publicadas sobre o PqTec.

Dados detalhados:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXKX6WMz8xiJjMgibm_0mQWpI3dt3BQkJyYh4XoeY/edit?usp=sharing

2. Contagem de likes e curtidas em mídias sociais:

Até o presente momento o PqTec adotou como rede social o Facebook. Neste quadrimestre, a página do Parque Tecnológico no Facebook continua a crescer gradativamente mês a mês, com uma elevação considerável nos índices de acesso, alcance e engajamento. Os dados revelam que obtivemos, de janeiro a maio de 2018, 440 novos curtidores na nossa página, mais de 7 mil pessoas engajadas nas publicações e chegamos a alcançar mais de 90 mil perfis neste período. Estes dados foram disponibilizados pelo próprio Facebook para a equipe de comunicação que administra a fanpage oficial.



Dados detalhados:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXKX6WMz8xiJjMgibm_0mQWpI3dt3BQkJyYh4XoeY/edit?usp=sharing

3. Pesquisa de opinião junto a determinados públicos:

O setor de comunicação do Parque tecnológico São José dos Campos aplicou no primeiro quadrimestre de 2018 uma pesquisa com o objetivo de avaliar os clientes do PqTec sente-se informados, como se relacionam com as formas de comunicação utilizadas, quais sugerem e ainda como percebem a exposição de suas marcas em relação e paralelamente à do PqTec. Acesse no link abaixo a pesquisa –

<https://drive.google.com/file/d/17befrAPsHu6WAY--6NYUx5gDJKuXBxrj/view?usp=sharing>

4. Quantidade de inscritos em determinados eventos frutos de divulgação:

Para cada evento realizado pelo Parque Tecnológico São José dos Campos é realizada a divulgação de forma estratégica. São considerados diversos fatores, como público-alvo, objetivos, metas de público, entre outras. Os dados constantes no link abaixo apresentam os resultados alcançados com as ações de divulgação usando o cruzamento das métricas de envio de e-mail marketing e engajamento no Facebook com número de inscritos nos eventos, o que gera o que chamamos em Marketing Digital de um KPI (Key Performance Indicator), ou Indicador-chave de Desempenho.

Os eventos para os quais usamos de estratégias foram mensurados e seguem no registro abaixo (anexo) os resultados obtidos.

Dados detalhados:

https://docs.google.com/spreadsheets/d/1MhpXKX6WMz8xiJjMgibm_0mQWpI3dt3BQkJyYh4XoeY/edit?usp=sharing

5. Taxa de ocupação da área bruta locável:

O trabalho da Comunicação pôde contribuir para o aumento da taxa de ocupação da área bruta locável do Parque de três maneiras. Uma delas, de amplo espectro, são as ações gerais de comunicação do Parque. Elas se constituíram em um dos elementos que colaboram para que a instituição seja conhecida e reconhecida como um ambiente privilegiado para abrigar empresas de base tecnológica. Outra maneira, essa diretamente, foi a adoção de estratégias e práticas de divulgação nas mídias tradicionais e nas digitais dos editais que selecionam empresas, quer para a Incubadora quer para os Centros Empresariais. A terceira maneira consistiu em ações dirigidas diretamente para empresas, instituições e empreendedores com potencial interesse em se instalar no PqTec.

Taxa de ocupação em 20/05/2018: 86,17%.

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para internacionalização do Parque, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios e de cooperação internacional.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.7)	Estabelecer no mínimo 5 acordos internacionais em 5 anos que visem incrementar as conexões do PQTEC com instituições congêneres no mundo, podendo ser partir do 2º ano. Utilizar efetivamente o HUB 55 a partir do 3º quadrimestre.
-------------------	--

Indicadores	
Número de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução. Relatório quadrimestral do movimento do “HUB 55” enquanto o convênio estiver vigente.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Prospectar potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&D&I e empreendedorismo consoantes ao PQTEC:

O HUB 55 é gerido pela empresa Paseli Consulting, a APTSJC tem uma parceria/convênio com a gestora.

No período foram realizadas reuniões com o parceiro comercial, a fim de estruturar e viabilizar missões e oportunidades.

Podemos destacar para o período, o trabalho feito em conjunto entre PqTec e Paseli Consulting com as seguintes empresas, DataBot, Imedical e Autaza. Todas com o mesmo objetivo que é facilitar o acesso ao mercado americano.

A2. Formalizar regras de atuação do HUB 55 e difundir o uso de empresas do Parque e comunidade geral:

Já foram definidas as regras de utilização do HUB 55, que estão atreladas ao parceiro comercial do Parque Tecnológico, PASELI CONSULTING. Como exemplo: espaço pontual não-oneroso (um ponto com posto de trabalho com internet e telefone, que o empresário associado ao APL pode usar por aproximadamente uma semana); espaço com salas de reunião em que o associado poderá fazer uso. Outros serviços como tradução simultânea, e apoio jurídico começam a ser cobrados.





Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associadas ao Parque, ou de integrantes dos APLs (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.8.1)	Realizar pelo menos vinte ações, em 5 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar de até doze feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo ampliar o valor das exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APLs coordenados pelo PQTEC.
---------------------	---

Indicadores
Quantidade de ações; Relatório do aumento das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Mapear empresas com perfil exportador:
No período, o PqTec por intermédio do Arranjo Produtivo Local - APL AERO (Programa que desenvolve, acompanha e fomenta empresas do setor aeroespacial e de defesa) encontrava-se desenvolvendo atividades junto à Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimento (APEX-BRASIL) por meio de convênio de Cooperação Tecnológica. No total, participaram deste programa 50 empresas com perfil exportador, das quais, 46 são, também, associadas ao APL AERO; e destas empresas, 11 são exportadoras. No período de 2018, janeiro a março, os valores de exportação dessas empresas correspondem a US\$ 5.106.667,00 (cinco milhões, cento e seis mil e seiscentos e sessenta e sete dólares). O convênio tem como objetivo diversificar a pauta e os destinos e aumentar o valor das exportações das empresas do setor Aeroespacial, via a promoção internacional das empresas associadas ao Programa, bem como, aumentar o número de empresas exportadoras do setor; aumentar exposição e reforçar a imagem das empresas associadas e do programa; e, desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes. O presente convênio foi aditivado até setembro de 2018. A marca utilizada para





identificação internacional da cadeia produtiva aeroespacial brasileira dentro do Convênio PQTEC – APEX-Brasil é Aerospace Brasil.

Em referência a participação em feiras e/ou agendas internacionais que tenham como foco a ampliação no valor de exportação das empresas, destacamos no período três importantes ações: Participação do APL Aeroespacial e Defesa, ao lado de dez de suas associadas no Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle, que ocorreu em Seattle (EUA) de 26 a 28 de março 2018. O evento foi uma grande oportunidade para empresas de toda a cadeia de produção entrar em contato com os maiores players do mercado aeroespacial por meio de reuniões, palestras e uma ferramenta online que possibilita marcar reuniões de negócios. As empresas associadas ao APL tiveram ainda a oportunidade de visitar à maior fábrica de aviões do mundo, em Everett, por um convite especial feito pela própria Boeing à delegação.

O APL Aeroespacial e Defesa esteve presente também na maior feira latino-americana do setor - FIDAE. Esta foi mais uma oportunidade para estabelecer contatos, firmar parcerias e conhecer potenciais clientes e fornecedores. A feira aconteceu de 03 a 08 de abril 2018.

De 23 a 27 de abril 2018 O APL Aeroespacial e Defesa juntamente com duas associadas, AKAER e P3 Group, participaram da missão empresarial à Alemanha, promovida pela Câmara Brasil-Alemanha de São Paulo em parceria com a SBS Systems for Business Solutions. A missão foi focada no setor de aviação civil. Durante a missão, ocorreram apresentações, reuniões B2B e visitas técnicas a empresas do segmento em várias cidades do país, como Lufthansa Technique e Diehl.

As informações detalhadas das ações estão disponíveis no Requisito 4 – Meta 4.3.1.

Ao todo, no período, participamos de 01 feira internacional, FIDAE (abril2018), 01 missão empresarial à Alemanha (abril2018) e 01 B2B, o Aerospace e Defense Supplier Summit – Seattle/USA (março2018).

No que diz respeito às capacitações voltadas à internacionalização e exportação das empresas destacamos:

No dia 22 de março 2018, por meio de uma iniciativa, organização e convite Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) foi realizada uma Oficina de Competitividade cujo o tema foi “Marketing para Exportação”. A oficina foi voltada às empresas que estão no início do processo de internacionalização e que têm interesse em exportar. O objetivo foi abordar questões voltadas ao marketing aplicado ao ambiente internacional e, também, vendas nem mercados externos. O evento foi realizado no Ciesp de Campinas e convite foi destinado à todas as empresas vinculadas ao Projeto Setorial APEX-Brasil.

Outra iniciativa que podemos destacar com relação ao auxílio das empresas no aumento da competitividade no mercado aeroespacial, é o Programa de Acreditação Nadcap desenvolvido e coordenado pelo APL Aeroespacial e Defesa. Acreditação Nadcap, é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. Ao



total, participam do Programa 26 empresas. Visando atender a cadeia, o Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa foi dividido em três regiões - São José dos Campos, Botucatu e Campinas. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional.

Ainda, na Reunião Bimestral de Associados mês de fevereiro 2018, contamos com a participação da empresa Amaral & Cia Consulting, vinculada ao Escritório de Negócio do Pqtec, palestrando sobre soluções para internacionalização de empresas, o tema abordado foi o conceito de Drawback, que é um incentivo fiscal no qual o exportador é isento de todos os impostos no ato da compra das matérias primas no Brasil ou no exterior para fabricação de seus produtos a serem exportados. O benefício de Drawback é um dos mais importantes recursos para que os produtos ganhem competitividade no exterior. A maioria dos países, assim como o Brasil concedem esse benefício, portanto um exportador frequente não pode deixar de incorporá-lo em sua operação para que não fique em desvantagem com relação a exportadores de outros países. A reunião aconteceu 28/02/2018 e participaram 36 pessoas associados.

No que diz respeito a apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas, no período, tivemos capacitações voltadas a internacionalização e exportação, cujo os temas foram variados de acordo com as necessidades e demandas da cadeia. As capacitações ocorreram por meio dos programas firmamos com outras instituições e parceiros vinculados ao APL e ao Escritório de Negócios do Parque Tecnológico.

A2. Mapear as necessidades das empresas:

No dia 19 de Abril 2018, foi realizada a Oficina de Planejamento Participativo – OPP para desenvolvimento do Planejamento Estratégico das verticais de trabalho de atuação do Cluster: Manufatura/Aeroestruturas; Engenharia; Sistemas Eletrônicos e Serviços e Consultorias. O objetivo do Planejamento Participativo foi diagnosticar necessidades e planejar ações futuras no prazo de até 05 anos voltados para a promoção de novos negócios, internacionalização e exportação das empresas pertencentes ao Cluster.

As verticais consistem em grupos de trabalhos com o intuito de levantar discussões e soluções para as questões comuns de cada segmento de atuação das empresas associadas. A estratégia é realizar reuniões mensais mais focadas com os associados, o que possibilitará que as ações desenvolvidas pelo APL e seus programas com parceiros (ABDI, APEX, SEBRAE) sejam guiadas pelas necessidades apontadas nestes encontros. Ademais, facilita na criação de diretrizes e estratégias para atuação tanto no mercado nacional quanto internacional.

Também, antes de cada feira/missão, a APTSJC promove junto às empresas interessadas uma discussão e identificação de necessidades, objetivos e estratégias nestas oportunidades, favorecendo os melhores resultados nas ações.

A3. Buscar parceiros e apoiadores junto às agências de promoção e fomento:

Em vigor, no período, um convênio de Cooperação Tecnológica/Financeira com Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (APEX-BRASIL) para apoio e suporte ao desenvolvimento das atividades do APL Aeroespacial e Defesa. O convênio tem como foco principal o aumento do valor de exportação, e a promoção internacional das empresas do



Setor Aeroespacial. O aporte total do convênio corresponde ao montante de R\$ 5.169.341,47, sendo: R\$ 3.052.164,47 de aporte da Agência APEX-BRASIL e R\$ 2.117.177,00 de contrapartida aportados pelas empresas associadas.

A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

O APL Aeroespacial e Defesa do Parque Tecnológico São José dos Campos, possui um canal de exposição das empresas que podem ser acessados através do link <http://www.aerospacebrazil.com.br/>.

Desde Maio 2018 o Parque Tecnológico lançou uma nova versão do site institucional voltado também para a divulgação dos Programas do Parque. APL AERO tem uma página exclusiva que pode ser acessada através do link <http://www.pqtec.org.br/cluster-aero>. A página é destinada exclusivamente ao APL Aeroespacial e Defesa onde é possível acessar as informações institucionais e o rol de empresas associadas, bem como suas competências e produtos e serviços.

Para os residentes e associados APL TIC os canais são:

<http://www.pqtec.org.br/centros-empresariais>

<http://www.pqtec.org.br/nexus-startups>

<http://www.pqtec.org.br/tic-vale>

<http://www.ticvale.org.br/>

Status de Execução da Meta/Indicador

Indicador do período:

1. Quantidade de ações: 06
 - a. Feiras e/ou Agendas internacionais: **3** (01 feira, 1 missão, 1B2B);
 - b. Capacitações: **3**
2. Relatório do aumento das exportações por empresa participantes de cada missão internacional: Para o momento, não é possível apurar o valor de exportação individuais das empresas, entretanto, no período de Janeiro a Março de 2018 encontram-se ativas 11 empresas exportadoras no Programa Setorial Apex, no qual juntas exportam o valor equivalente a US\$ 5.106.667,00. No geral, participam deste programa 50 empresas com perfil exportador, das quais, 46 são, também, associadas ao APL AERO; No período de Janeiro 2017 a Julho 2017, o número de empresas com perfil exportador no programa era de 44 empresas, no qual 15 empresas eram efetivamente exportadoras. O valor de exportação destas empresas correspondia a US\$ 2.906.666,00. No período de Julho 2017 a Novembro 2017, não houve evolução com relação ao número de participantes e empresas exportadoras, no entanto, o valor de exportação dessas empresas de janeiro 2017 a novembro 2017 foi de US\$ 6.062.533,00. A apuração dos dados é realizada anualmente através do sistema Fenix-Apex e correspondem aos valores de exportação em produtos das empresas vinculadas ao Programa.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associadas ao Parque, ou de integrantes dos APLs (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.8.2)	Apoiar e estruturar a internacionalização de pelo menos quatro empresas residentes e/ou associadas aos APLs, nos 5 anos.
---------------------	--

Indicadores	
Número de empresas internacionalizadas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:

O Programa Setorial Aerospace Brasil, convênio entre APEX-Brasil – Parque Tecnológico. Ao total, participam 50 empresas, sendo 46 associadas ao APL Aeroespacial e Defesa. O convênio tem como uma das metas o aumento do número de exportações das empresas brasileiras e destinos de exportação.

Dentre os associados com interesse em se internacionalizar, destacamos as empresas Metinjo; Massucato; Akaer Europa e uma outra associada que pediu confidencialidade, estuda a região da Flórida para instalação de uma nova unidade.

Das empresas citadas, Massucato e Akaer Europa já estão com sede na região de Portugal e Europa.

Todas essas empresas receberam ou recebem o apoio do APL Aeroespacial e Defesa através de ações internacionais como feira, rodadas de negócios e contatos com instituições e capacitações técnicas.

A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:

No que diz respeito ao suporte para a internacionalização, o Parque Tecnológico, promoveu no dia 20 de fevereiro 2018 o evento “O Tech Business Breakfast UK”, uma iniciativa junto com Consulado Britânico para apresentar às empresas brasileiras oportunidades de negócios no Reino Unido.

Ainda neste sentido, o APL Aeroespacial e Defesa está apoiando institucionalmente o BCI Aerospace na realização da segunda edição do Aerospace Meetings Brazil, evento que ocorrerá de 19 a 21 de junho 2018 em São José dos Campos (SP). O maior evento B2B para o





setor aeroespacial do país. Esta convenção de negócios internacionais é uma oportunidade única para que a cadeia de fornecimento global aeroespacial encontra-se com as OEMs (Original Equipment Manufacturer) de primeiro e segundo escalão. O APL Aero está trabalhando fortemente na sensibilização para participação dos associados neste grande evento.

Além da participação em feiras e missões internacionais o APL Aeroespacial e Defesa promove também junto as instituições parceiras capacitações estratégicas voltadas ao mercado internacional. No geral, as capacitações têm como objetivo desenvolver nos participantes estratégias e competências para o aprimoramento de seus produtos e empresas, tornando-os mais competitivos para o mercado internacional. Para o período destacamos 3 capacitações voltadas ao tema:

Por meio de uma iniciativa, organização e convite Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) foi realizada no dia 22 de março 2018 uma Oficina de Competitividade cujo o tema foi "Marketing para Exportação". A oficina foi voltada às empresas que estão no início do processo de internacionalização e que têm interesse em exportar. O convite foi destinado à todas as empresas vinculadas ao Projeto Setorial APEX-Brasil.

Na Reunião Bimestral de Associados mês de fevereiro 2018, contamos com a participação da empresa Amaral & Cia Consulting, vinculada ao Escritório de Negócio do Pqtec, palestrando sobre soluções para internacionalização de empresas, o tema abordado foi o conceito de Drawback. Participaram da reunião 36 pessoas associados.

Em abril 2018, ocorreu o lançamento do Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional. A Acreditação Nadcap, uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. Ao total, participam do Programa 26 empresas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismos para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

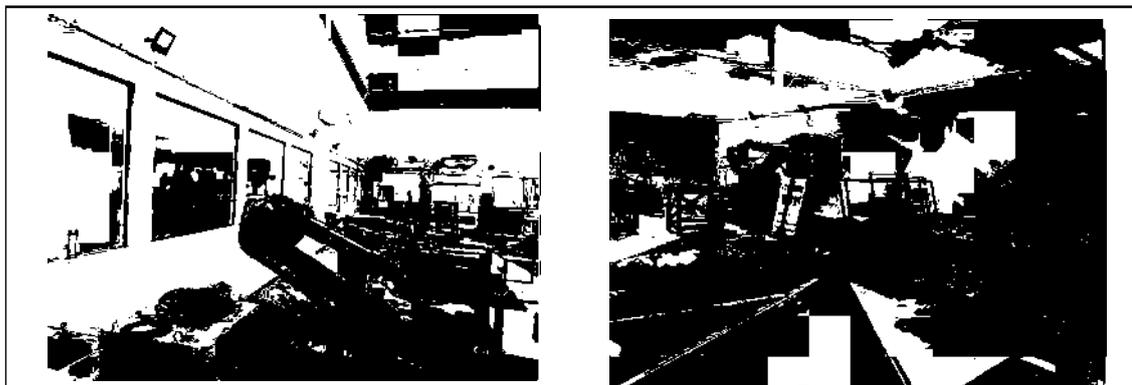
Meta (2.9.1)	Inaugurar 5 novos laboratórios em 5 anos.
---------------------	---

Indicadores
Manutenção da infraestrutura laboratorial existente; Infraestrutura Laboratorial ampliada - novos laboratórios.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

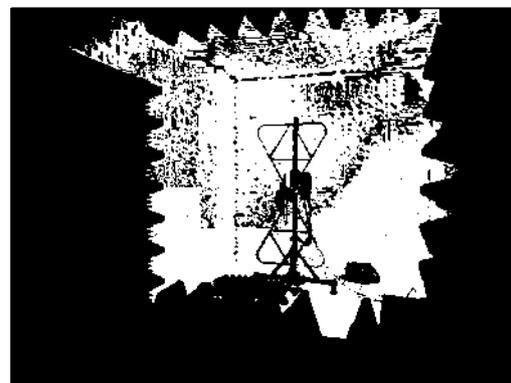
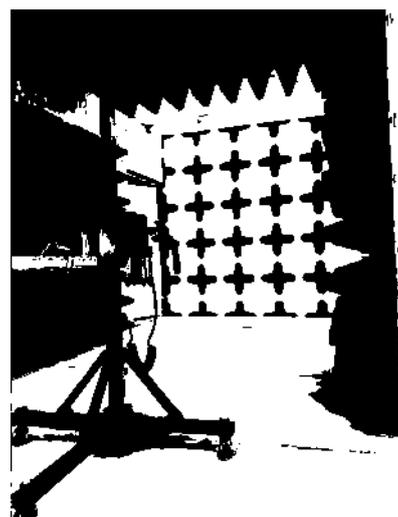
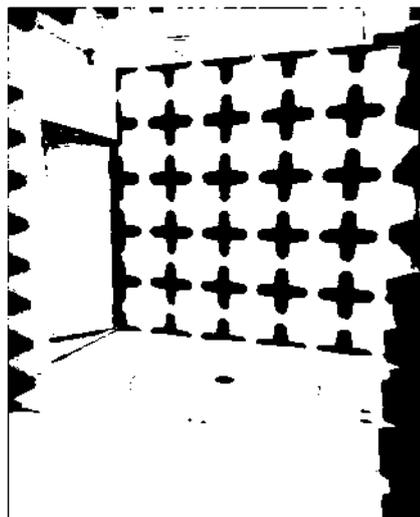
A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:
Considerando ser, o PqTec, um ambiente de pesquisa e inovação tecnológica, os estudos de oportunidades para implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos consistem em ações recorrentes. Dentre as frentes identificadas e ações do período destacamos:
Laboratório de Automação e Robótica:
<ul style="list-style-type: none"> Com relação à parceria com a empresa ENTEV INTEGRAÇÃO ROBÓTICA E ENERGÉTICA LTDA ME (nome fantasia – PARK BOTS Robotic Center), assinado em dez/2017, que tem por finalidade proporcionar o uso compartilhado das instalações laboratoriais do Parque Tecnológico para promoção de ações socioeducativas, treinamentos, ações de ensino visando o fortalecimento dos Arranjos Produtivos Locais, empresas de base tecnológica e outras instituições que possam se valer das ações objeto do Termo de Parceria, bem como a constituição de uma “escola” de formação de mão de obra aplicada em robótica.





Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC):

- Oportunidade em parceria com a FINEP – Financiadora de Estudos e Projetos, o ambiente de ensaios é composto por câmara anecóica blindada, sala de controle e amplificadores.

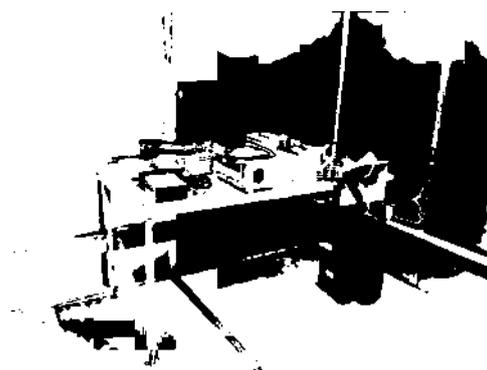


Câmara Anecóica – Instalação, e Teste de Uniformidade de Campo elétrico.





Os equipamentos para a implantação da primeira fase do laboratório, que envolvem ensaios de Emissões Radiadas e Conduzidas na faixa de 26 MHz a 40 GHz, foram adquiridos em junho de 2017 da empresa Rohde & Schwarz do Brasil. Os equipamentos chegaram ao PqTec em fevereiro de 2018, foram montados pela empresa em março de 2018, ministrado treinamento em final de abril de 2018. O laboratório ainda não foi inaugurado, vez que ainda encontram-se em fase de comissionamento e aceitação final do sistema.



Para as próximas fases do projeto serão necessários outros conjuntos de equipamentos. Para tanto, o Parque Tecnológico São José dos Campos, continua em busca de recursos financeiros e novos parceiros.

Laboratório de Ensaios Ambientais:

Ainda em fase inicial, o recurso para a construção do prédio para este laboratório virá de oportunidade de uma emenda parlamentar em benefício da prefeitura municipal de São José dos Campos. A APTSJC, atuou em parceria na elaboração da proposta|projeto. Até a apuração desse resultado, o projeto executivo da obra encontra-se na prefeitura municipal de São José dos Campos. Para ocupação desse ambiente existe possibilidade de parceria entre CEMADEN/SIATT/Parque Tecnológico. Até a apuração desse relatório parte dos recursos já estavam em favor da PMSJC (liberados) e a PMSJC já havia iniciado os trâmites para as contratações para as obras.



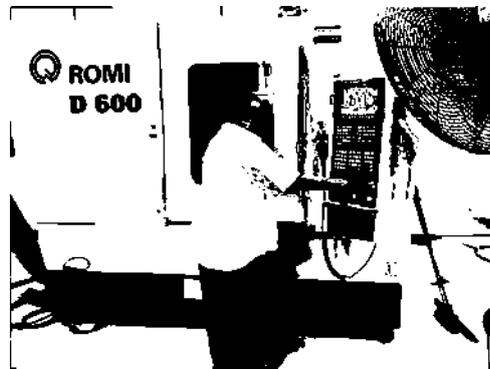
Laboratório de Geotecnia e Geoprocessamento:

Concebido em parceria entre CEMADEN/UNESP/Parque Tecnológico. Essa parceria está aguardando liberação de verba governamental para o CEMADEN. Até a apuração desse resultado não houve nenhum fato novo.

Outras oportunidades foram articuladas no período.

Como estratégia de criar e ampliar mecanismos para facilitar o acesso à infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I:

O PqTec assinou em novembro de 2017, termo de parceria de cooperação com o CEPHAS para a utilização compartilhada do laboratório de robótica para aulas práticas dos alunos da instituição. Estas aulas práticas fazem parte das atividades extra a grade curricular normal do CEPHAS e estão previstas para ocorrerem em agosto de 2018. No momento, os professores estão sendo capacitados pela empresa SKA na programação do software EDGECAM. No período de 07/02 a 17/04/2018, o professor Valter Fonseca do Cephhas participou de 60 h de reciclagem no laboratório CDM, com atividades de programação em software CAM (EdgeCAM - SKA e NX CAM – Siemens, preparação do processo de usinagem e a usinagem propriamente dita de uma peça em alumínio. A parceria se manteve no período.



Professor Valter Fonseca – Cephhas no CDM do PqTec (reciclagem)



A2. Buscar fontes de fomento e investimento:

O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (ver ferramenta “Radar de Chamadas”, Meta 2.1.1 – A1).

Dentro do período deste relatório não foi identificada nenhuma chamada ou oportunidade para submissão de novos projetos para os laboratórios.

A3. Submeter projeto:

Em andamento o trabalho para captação de oportunidades para novos laboratórios - ver Meta 2.1.1 – A1. Reporta-se que dentro do período deste relatório não foi identificada nenhuma chamada ou oportunidade para submissão de novos projetos para os laboratórios.

A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:

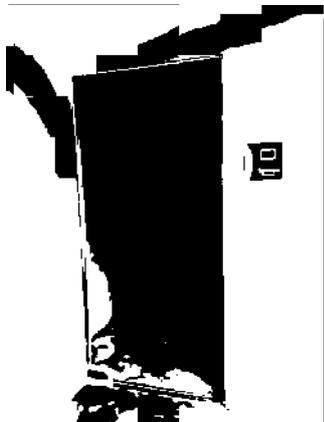
Infraestrutura laboratorial atual do Parque Tecnológico:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletro erosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia; braço scanner, impressoras tridimensionais e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops.

Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico);
- Manutenção dos Softwares: renovadas a licença do seguinte software: Solid Edge + NX;
- Manutenção preventiva da impressora 3D Objet no período de 05 a 09/03/2018;
- Realizado adequação física no centro de processamento de dados (CPD) do Centro empresarial II – CE II, para criação de área com acesso restrito ao supercomputador SGI do Parque tecnológico entre 20/03 a 13/04/2018, de maneira a manter a confidencialidade do sistema;





Adequação física do CPD do CE II com sala para sup

- Realizado obras de adequação do laboratório de Simulação e Sistemas críticos, área de manufatura aditiva e escâner 3D, com adesivação do vidros e instalação de sistema de acesso a área, entre 02 a 20/04/2018;





Adequação física do laboratório de Manufatura Aditiva e Escâner 3D.

- Visita técnica da empresa ROMI, para diagnóstico funcional/operacional da máquina de usinagem de 5 eixos ROMI DCM 620-5X nos dias 05 e 06 de abril de 2018;
- Manutenção corretiva da máquina de usinagem de 4 eixos Romi D1500, prevista para dias 21 e 22 de maio de 2018;
- Realizando levantamento das condições da proposta técnica e comercial de renovação da manutenção e suporte para o sistema do Supercomputador SGI com a empresa HP Enterprise (finalizar até junho /2018);
- Manutenção de Equipamentos: estudo sobre quais equipamentos necessitam de manutenção preventiva e qual a periodicidade. Atividade sendo executada no período de apuração deste relatório.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o 1º ano.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismos para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.9.2)	Atender no mínimo 10 projetos por ano por laboratório já implantado, com pelo menos 1 ano de implantação.
---------------------	---

Indicadores

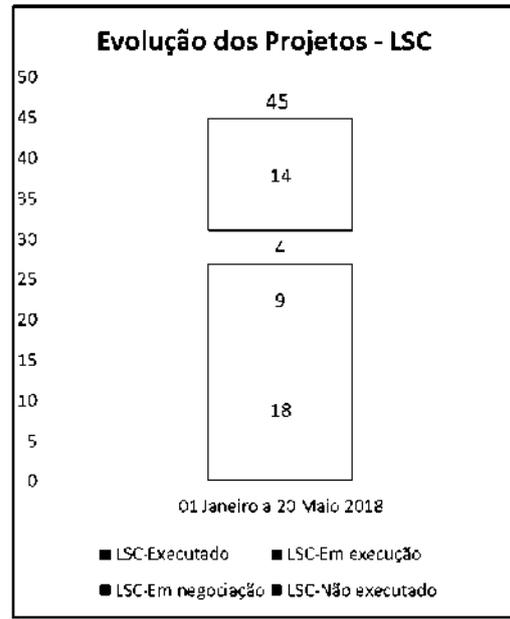
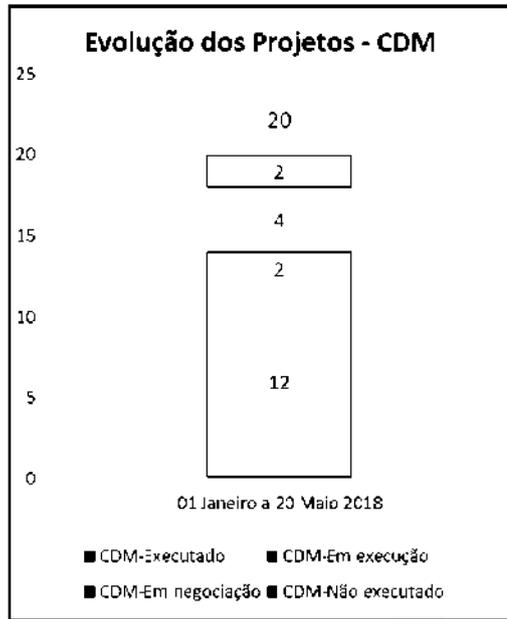
Número de contratos e/ou convênios para uso de cada laboratório.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

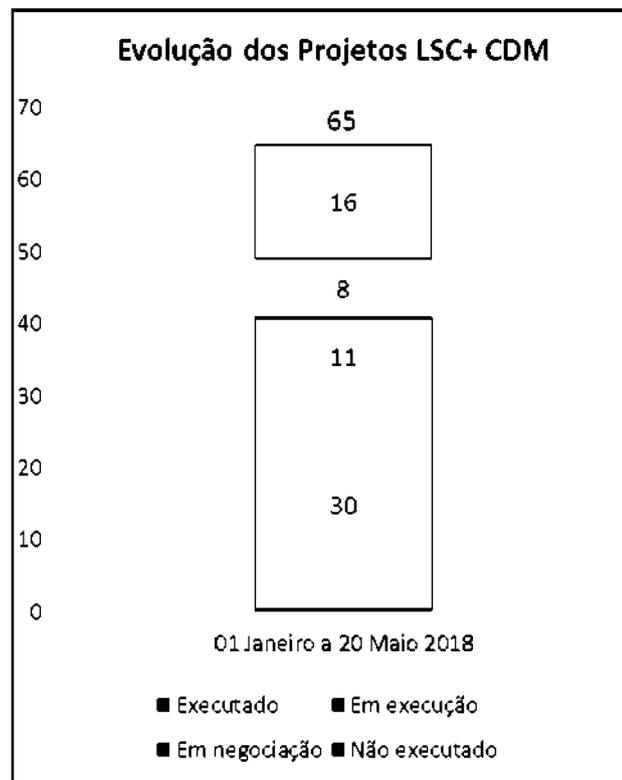
A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:

Os atendimentos realizados pelos laboratórios LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) e CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura) estão apresentados a seguir:

Laboratório	Nº de Projetos	Status
Laboratório de Sistemas Críticos (LSC)	45	18 executados
		9 em execução
		4 em negociação
		14 não executado
Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM)	20	12 executados
		2 em execução
		4 em negociação
		2 não executado
Total	65	30 executados
		11 em execução
		8 em negociação
		16 não executado

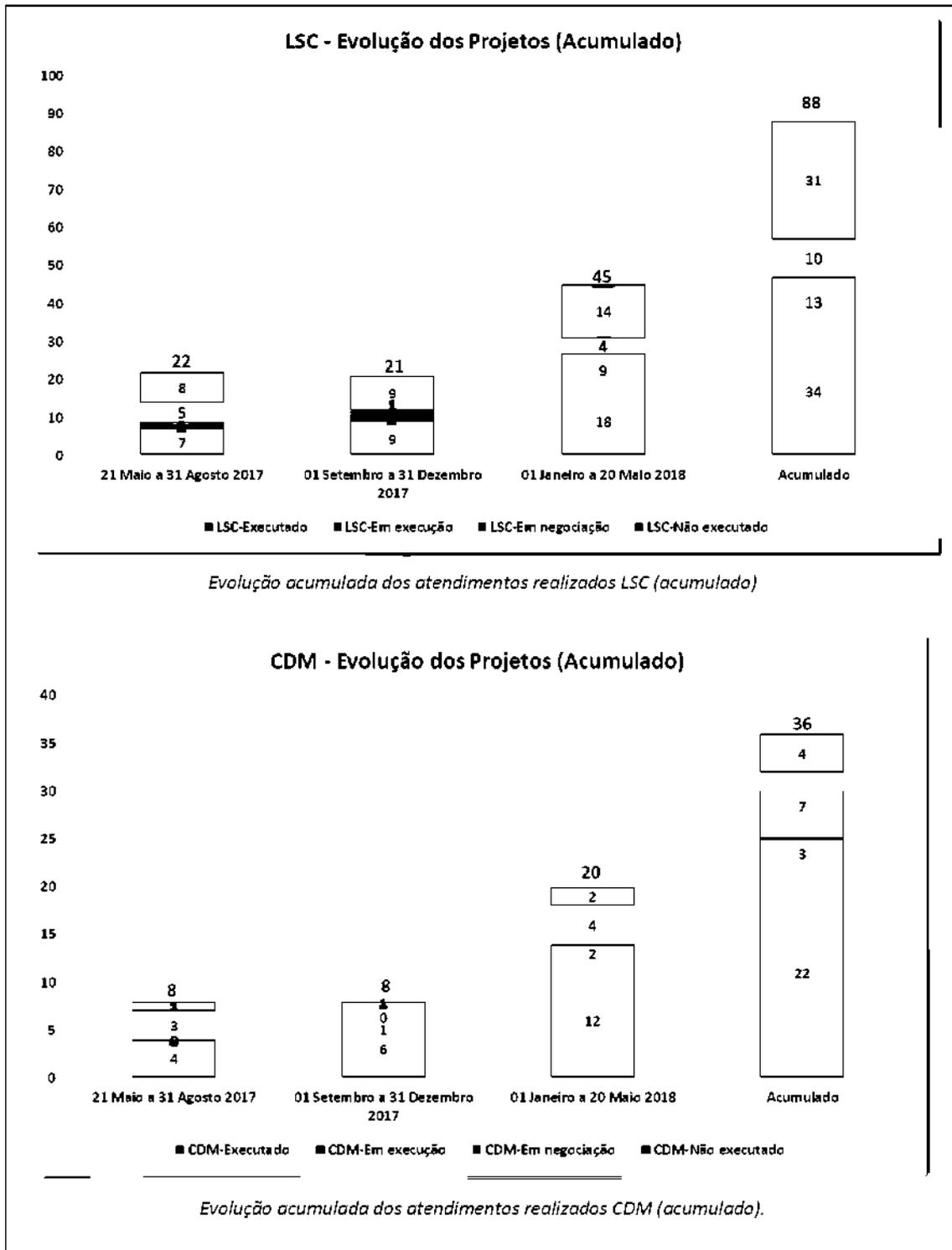


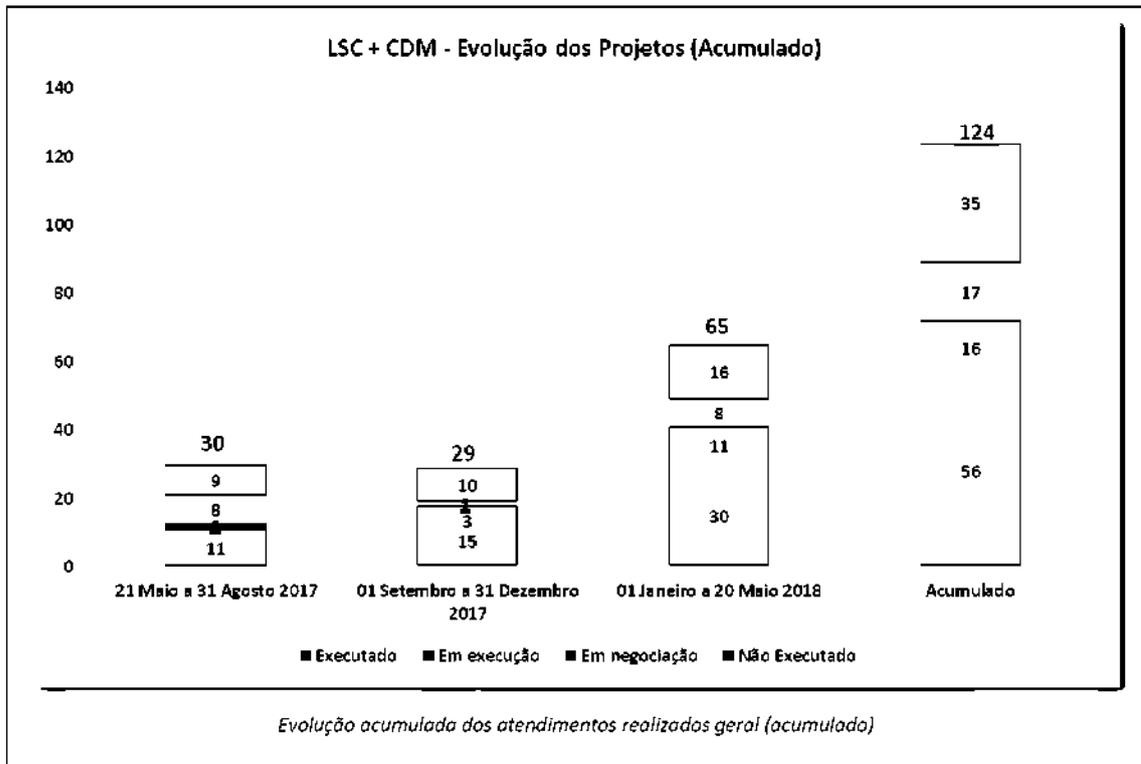
Evolução dos atendimentos realizados na CDM e LSC no período



Evolução dos atendimentos realizados geral no período.







Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no **LSC** no período: **45 projetos**

Total de projetos atendidos no **CDM** no período: **20 projetos**

Total de projetos atendidos no período: 65 projetos

Concluídos para o 1º ano.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região, para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.10)	Em 5 anos implantar uma rede com ao menos 5 laboratórios advindos de universidades, ICTs e/ou empresas além daqueles instalados no PQTEC e geridos pela APTSJC.
--------------------	---

Indicadores	
Evolução quadrimestral da implantação.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no Parque e região:

No período foi dada continuação ao trabalho de construção de um “Mapa de Competências” (ver Meta 2.3.1 – A1 - ferramenta criada pela equipe de projetos para o monitoramento das competências das empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico). Também foi iniciado o estudo para criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais”, planejado na seguinte sequência:

Levantamento das instituições de ensino que possuem termo de parceria com o Parque Tecnológico de São José dos Campos; reuniões com os representantes das referidas instituições, para identificação das competências/equipamentos disponíveis e das possibilidades de disponibilizá-los como laboratórios multiusuários para utilização compartilhada com as empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico. Este levantamento continuou no período de apuração do resultado desse relatório. Estão sendo mapeadas as instituições próximas fisicamente ao PqTec.

Em uma segunda etapa, este mapa será mais abrangente e buscará não só os laboratórios das instituições de ensino, mas também os laboratórios das empresas privadas, de maneira a fomentar a cadeia produtiva do município e formar uma rede de laboratórios.

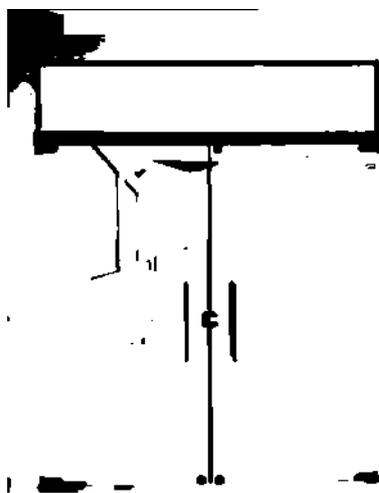




A2. Promover parcerias:

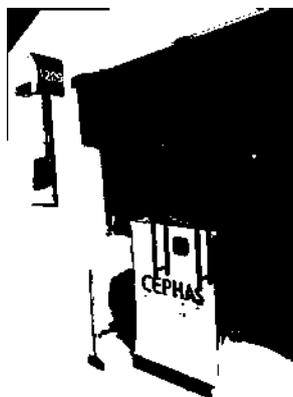
Através deste “Mapa de Competências Laboratoriais” das instituições de ensino e pesquisa do entorno do Parque Tecnológico, como da FATEC, UNESP, UNIFESP, Anhembi Morumbi, ITA e o Instituto Federal de São José dos Campos, construiremos uma base para a análise e busca de futuras parcerias e de uso compartilhado, e assim, formar uma completa rede laboratorial do Parque Tecnológico.

Neste período já tivemos avanço deste trabalho com a UNIFESP e foi adequado uma área dentro do Centro empresarial II (área de laboratórios) para receber uma das equipes de pesquisa de um Laboratório de Desenvolvimento de Protótipos Inovadores envolvendo sistemas computacionais:



Adequação de área no Centro Empresarial II para laboratório Unifesp.

Reporta-se que por meio da parceria firmada com o CEPHAS em novembro de 2017, foram destinadas, duas áreas de 80m² e 150m² no Centro Empresarial II, para instalação de postos administrativos, salas de aula e postos de trabalhos práticos. As obras de adequação da área, serão de responsabilidade do CEPHAS e terão início de acordo com cronograma das instituições.



Adequação física do CE II que será utilizada pelo CEPHAS.



A3. Buscar oportunidades de utilização compartilhada:

No período contemplado por este relatório, foi designada uma área dentro do Centro empresarial II para ser compartilhada por duas equipes da UNIFESP, para implantação de dois projetos: um para área de inovação em sistemas computacionais, em particular, sistemas embarcados, e outro voltado para desenvolvimento de software em radiologia. No período de apuração desse relatório, ocorreram as obras de adequação do espaço.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.11: Pesquisar, planejar e implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológico e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.11.1)	Estruturar, no mínimo, em 5 anos, dois novos Centros de Desenvolvimento Tecnológico e/ou novos projetos em parceria com empresas e instituições de ciência, tecnologia, do Brasil e exterior.
----------------------	---

Indicadores	
2 novos Centros de Desenvolvimento Tecnológico Implantados e Relatório anual do andamento da meta.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Buscar oportunidades e tendências:
Parceria com a DPS para o CMAIPS – Centro de Manufatura Aditiva para Indústria de Produtos para a Saúde
Parceria com a Energy Telecom para o CDTIC - Ciber – Centro de Desenvolvimento em Tecnologia da Informação e Comunicação – Segurança Cibernética – Assinatura de termo de cooperação em 28 de abril de 2018 que visa estabelecer trabalhos em conjunto com o envolvimento também universidades, com o objetivo de estruturar e implementar o CDTIC-Ciber.
Parceria com a AGEVAP o CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental. Parceria que firmou ao longo de 2018, a ser melhor detalhado no relatório referente ao período de 21 maio2018 – 31 dezembro2018.
Outras conversas seguem em andamento no sentido de prospecção de oportunidades empresariais para atração de empresas e estruturação de novos projetos e/ou Centros de Desenvolvimento Tecnológico.



A2. Promover parcerias:

Promover Encontros Entre Instituições Estratégicas

O Parque Tecnológico procura promover ações de aproximação entre instituições que possam criar diversos tipos de oportunidades de negócios e desenvolvimento para o próprio Parque Tecnológico e seus associados. Dentre os eventos promovidos, destacam-se:

- Missão representativa do PqTec na FIDAE - Feira Internacional do Ar e Espaço – Chile;
- Apresentações* das ações institucionais do PqTec para:
 - turma do Mestrado Profissional em Finanças e Contabilidade – Mackenzie – SP – 13/abril;
 - representantes da UNIFTEC - Caxias do Sul – 13/abril;
 - turma do Mestrado Profissional em Inovação da Unifesp-SJC;
 - equipe do Mestrado em Logística da UNIP-SJC – 04/maio;
 - gestores da empresa de próteses e órteses para a saúde Traumec – 17/maio;
 - gestores da empresa Atech – 17/maio;
- Missão representativa do PqTec Brazil Cyber Defence – 23/abril a 26/abril – Brasília/DF.

A3. Estruturar novos CDTs:

Um conjunto de ações, visitas, workshops e reuniões de trabalho vem ocorrendo de forma a prospectar novos CDTs.

Também o Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação e Comunicação em Segurança Cibernética – CDTIC Ciber – está em andamento, tendo já sido firmada uma parceria com a empresa Energy Telecom.

Status de Execução da Meta/Indicador

O Parque Tecnológico assinou o convênio para futura implantação de 1 (um) novo Centro de Desenvolvimento Tecnológico – CDT em abril 2018.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.11: Pesquisar, planejar e implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológico e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (2.11.2)	Reestruturar os 3 CDTs vigentes.
----------------------	----------------------------------

Indicadores	
CDTs Reestruturados e Relatório anual do andamento de meta.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT:

O Parque Tecnológico, atualizou o conceito de CDT no início de 2017 e está sempre aberto a novas adequações bem como prospectando melhorias para este conceito. Constantemente são feitas conversas e abordagens às empresas líderes dos atuais CDTs (Embraer e Ericsson) no sentido de prospectar novas oportunidades. Novas conversas prospectivas também irão ocorrer com Boeing, Airbus e Akaer, para o CDT Aeroespacial.

Os setores de TIC e Saúde também são alvos para prospecção de novos projetos. No primeiro trimestre de 2018 foram abordadas novas empresas e iniciativas neste sentido que esperamos que venham a ocorrer após as reuniões e iniciativas com empresas para prospecção de novos projetos. A lista a seguir identifica as principais:

Prospecção de novas empresas âncoras e parceiras:

Saint-Gobain / Thales Alenia / Sabó / Verint / Samsung / EDP / Mckinsey.

Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (3.1)	Atrair em 5 anos para o PQTEC, no mínimo, duas novas universidades, e/ou ICTs, sendo que uma das instituições deve ser uma escola de negócios.
-------------------	--

Indicadores

Relatório quadrimestral acompanhando o processo. 2 novas instituições instaladas no Parque Tecnológico São José dos Campos.
--

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapeamento de universidades, ICTs e escola de negócios:
O Parque Tecnológico mapeou a possibilidade de 4 novos polos universitários: <ul style="list-style-type: none"> • FIA-USP; • IFSP; • USP Lorena; • UNIVESP
A2. Articular oportunidade:
No período a APTSJC manteve em contato com os polos mapeados, buscando momento e sinergia oportunos.
A3. Promover a parceria:
Sem oportunidades fechadas no período, apenas articulações.
A4. Adequação da sala para instalação da UNIVESP:
Foi feita a adequação e a inauguração foi realizada em novembro/17. A sala está operacional.





Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (3.2)	Atingir ao final de 5 anos pelo menos 2.000 vagas anuais de entrantes no ensino superior e na pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PQTEC, com especial atenção a business school, como estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no município.
-------------------	--

Indicadores	
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:	
Foi articulada com a UNIVESP, com a participação do Prefeito de São José dos Campos, a criação de novos cursos para ampliar a disponibilidade de vagas dentro Parque Tecnológico. Os alunos já foram matriculados nos seguintes cursos:	
<ul style="list-style-type: none"> • Engenharia de Produção – 50 vagas; • Engenharia da Computação – 50 vagas; • Pedagogia – 50 vagas; • Matemática – 50 vagas. • 	
Foram criadas 200 novas vagas anuais.	

Status de Execução da Meta/Indicador	
Apuração parcial / jan-2018: 400 – FATEC / 300 – UNIFESP / 80 – UNESP / 200 – UNIVESP / 35 – Citè	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (3.3)	Ampliar a área disponível no Núcleo do Parque em no mínimo 6.000 m ² em 5 anos, para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atingindo o total de 30.000m ² em 5 anos.
-------------------	--

Indicadores	
30.000 m ² de área disponível. Inauguração do novo Centro Empresarial (CE IV).	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar estudo de área disponível:

ABL TOTAL	ABL / Disponível	Ocupada
30.682 m ²	30.491 m ²	26.273 m ²
	ABL / Indisponível	Desocupada
		4.218 m ²

Gráfico da ABL do Parque Tecnológico – apuração em maio/2018



A2. Mapear oportunidades:
Oportunidades mapeadas no período deste Relatório: <ul style="list-style-type: none">• Laje superior da Universidade Estadual Paulista – UNESP;
A3. Ampliar área disponível:
Ampliações em Andamento: <ul style="list-style-type: none">• Laboratório de Ensaio Ambientais – aguardando processo junto a Prefeitura Municipal de São José dos Campos;• Lava-rápido – Já inaugurado, no entanto em obras no período deste relatório.
A4. Firmar parcerias:
Parcerias em Andamento: <ul style="list-style-type: none">• AVIBRAS – área central do CE IV• CMAIPS – Módulos no CE IV• ENTEV – concluída (em fase de implantação)• Energy Telecom – concluída (em fase de implantação)• CEPHAS – área laboratorial / treinamento no CE II - concluída (em fase de implantação)• UNIFESP - 2 projetos no CE II - concluída• UNIMED - descontos para residentes

Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e também para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (3.4)	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração. 2 por ano.
-------------------	--

Indicadores	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:	
No primeiro trimestre de 2018 a APTSJC realizou nova pesquisa junto aos residentes e apresentou os resultados na reunião do Conselho de Administração em 09/03/2018. Demandas e oportunidades foram observadas, algumas das ações já foram priorizadas e planejadas e encontram-se oportunamente sendo realizadas.	

Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.1)	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PQTEC, e incubados), associados e Programa de Incubadoras. Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
-------------------	--

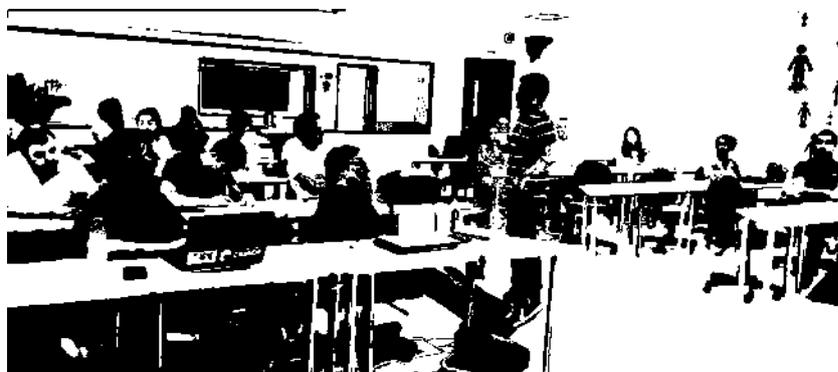
Indicadores
Número de programas executados; Número de participações.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:

Workshop de MVP

No dia 23 de fevereiro de 2018, o treinamento organizado pela equipe de empreendedorismo e inovação do PqTec foi aplicado pelo Michel Zreik, CEO da startup incubada LáVemBebê, que compartilhou técnicas e estratégias para desenvolver um mínimo produto viável e lançar o produto da forma mais breve possível no mercado.



Número total de participantes no evento: 20.



Mentoria Coletiva – Jurídico / Contábil / Propriedade Intelectual

No dia 09 de março de 2018, a equipe de empreendedorismo e inovação promoveu no formato de workshops mentoria coletiva nos temas jurídico, contábil e propriedade intelectual. Os incubados e acelerados tiveram a oportunidade de aprender os principais aspectos nos temas propostos que devem se atentar ao desenvolver uma empresa/startup e ainda foi possível conversar sobre as principais dúvidas que eles possuíam nos temas abordados.

Número total de participantes no evento: **21**.

Workshop de Vendas – Spin Selling

No dia 05 de abril de 2018, o workshop foi aplicado por Tiago Serrano, CEO da SoluCX, startup graduada pelo Pqtec. Neste dia o Tiago contou um pouco da sua trajetória como empreendedor e ensinou a técnica de spin selling para conquistar clientes, compartilhando como ele fez para conquistar clientes como Magazine Luiza, Sorridents, Drogeria São Paulo, Pets e Spa da Sobrancelha.



Número total de participantes no evento: **20**.

Pitch Stop

No dia 20 de abril de 2018, a Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou dia de apresentações e feedbacks no formato de pitch, visando preparar as startups para apresentarem seus projetos para potenciais clientes e investidores.

Número total de participantes no evento: **13**.

Quanto ao Calendário Anual Escritório de Negócios, podemos destacar:

- Aconteceu nos dias 16 de março e 27 de abril em parceria do Escritório de Negócios com NEXUS Hub de Inovação do Parque Tecnológico, o Balcão de Atendimento. O evento consiste em oferecer atendimento gratuito de especialistas em diversas áreas para associados dos clusters Aero e TIC, além das empresas e startups incubadas e aceleradas.



Foram oferecidas 10 áreas de conhecimentos, totalizando 142 atendimentos para ajudar as Empresas a sanar suas dúvidas e em suas tomadas de decisões.

- **16/03** - 94 mentorias;
- **27/04** - 52 mentorias.

Tema	Atendimentos 16/03	Atendimentos 27/04
Jurídico	17	06
Marketing	19	11
Negócios	02	09
Importação e Exportação	06	04
Contabilidade	04	09
Captação de Recursos	13	03
Gestão de Processos	15	03
Gestão de Pessoas	11	-
Marcas e Patentes	05	07
Draw Back	02	-

- **Total de participantes: 142.**

Dentro das atividades do APL TIC podemos destacar:

O Sebrae em parceria com o Parque Tecnológico, realizaram, neste quadrimestre, um Programa de Capacitações direcionado para as empresas associadas ao APL TIC. Este programa prevê como indicador de resultado a diminuição de custos e aumento de faturamento.

Participaram **20 empresas** seguindo a grade especificada abaixo:

Empresas: Kayâ Stewart Moura MEI, Hino sistemas de Gestão, Proxion, Necto, Dualsys, Vallid Tecnologia, Onset Tecnologia, Superclient, Conexão Local, Trendz, STC, W2conn, Backsite, It Fast, MKT Tecnologia (HUBSE), Omega7 Systems, La vem Bebe, Optimus Gis, Kersys e Digimax.



OT - DIAGNÓSTICO INICIAL (CHECKUP) - 26/01/2018 - 4 horas

NA MEDIDA – MARKETING – 05, 06, 07 e 08/02/2018 - 16 horas

CONSULTORIA NA MEDIDA MARKETING – individual - 40 horas

OFICINA - PLANEJA FACIL - 22/03/2018 – 4 horas

CONSULTORIA NA EMPRESA (GESTÃO) – individual – 80 horas

OFICINA - INDICADORES FINANCEIROS - 29/03/2018 – 4 horas

OFICINA - EQUIPE MOTIVADA - 02/05/2018 – 4 horas

EAD – NEGOCIAÇÃO – individual - 03/05 a 20/05 - 4 horas

OFICINA - SEGMENTAÇÃO DE MERCADO - 20/04/2018 – 4 horas

OFICINA - SEBRAE RESPONDE (Jurídico) - 26/04/2018 – 4 horas

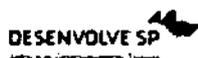
Total 164 horas.

Quanto ao Calendário Anual do APL Aeroespacial, para o período, destacam-se:

O APL Aeroespacial e Defesa em parceria com a ASSECRE, SEBRAE e SENAI desenvolveram em conjunto o Programa de Capacitação às Micro e Pequenas empresas voltado ao setor Aeroespacial e a Indústria Metalmeccânica. O Programa tem como objetivo a melhoria da gestão e produtividade das empresas, com conteúdo de diversas áreas, trazendo orientações práticas e meios de aperfeiçoar as áreas de conhecimento da empresa. O Programa iniciou-se em Fevereiro 2018 com um calendário amplo envolvendo temas de finanças, estratégias e planos, consultorias técnicas e oficinas. No dia 07 de fevereiro, foi realizado o diagnóstico inicial das empresas e palestra “Como Reduzir Custos Evitando Desperdícios”; em março, foram realizados o curso e a consultoria sobre Gestão Financeira; abril, curso e consultoria sobre Planejamento Estratégico e maio, consultoria na empresa de acordo com tema escolhido de necessidade da empresa. O cronograma de ações segue até junho 2018 e participam 22 empresas.

A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

A Desenvolve SP realizou mentorias e workshops para auxiliar os empreendedores na busca de capital durante o período, nas datas: 20 de fevereiro, 28 de março e 18 de abril. Foram atendidos 21 empreendedores.



Status de Execução da Meta/Indicador

O total de eventos realizados pelo Parque Tecnológico **no período** foi de **13 eventos** que receberam **279 participantes**.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.2)	Implantar programa de mentoria com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual.
-------------------	--

Indicadores	
Número de startups, micro e pequenas empresas mentoradas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:

Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE-SP

MENTORIA INDIVIDUAL	
EMPRESA	INCUBADORA
AEROSPACEBRAZIL	UNIVAP
SUGARZYME / RMT	UNIVAP
VELYK*	UNIVAP
BRCOL	UNIVAP
SPEC QUIMICA	UNIVAP
A MAIS PROJECTS	SEBRAE -SJC
ETSYS	SEBRAE -SJC
CONSTATA	SEBRAE -SJC
LEAL ENERGIA	SEBRAE -SJC
EMSISTI	PQTEC
DYNAMO TECH*	PQTEC
SUPERGIFT*	PQTEC
3D CREATOR*	PQTEC
ARQUITEIA*	PQTEC

Com o início do "Programa de Apoio a Incubadoras 2018" em parceria com o SEBRAE-SP, as rodadas de mentorias individuais e coletivas nas áreas: Finanças (Precificação), Captação de Recursos, Gestão de Pessoas, Inovação, Jurídico, Canvas segmentação de cliente. O objetivo do programa é ajudar o empreendedor a superar um dos principais desafios no processo de desenvolvimento da startup: validar sua proposta de valor e seu modelo de negócio, construindo algo que tenha aceitação no mercado. Uma situação comum no cenário de startups é que os empreendedores ficam muito focados no desenvolvimento do produto e dão pouca atenção para o que os potenciais clientes ou o mercado tem a dizer.



10 empresas incubadas selecionadas para participar do programa.

*Startups que participam do programa de Aceleração de Ideias.

Status de Execução da Meta/Indicador

Foram mentoradas 19 startups no período deste relatório. (dados dos itens 1.2.1 e 4.2 A1).



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para que os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano.
---------------------	---

Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:
APL AEROESPACIAL E DEFESA Feira FIDAE: A convite da Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança (Abimde), o APL Aeroespacial e Defesa e as empresas associadas, participaram da maior feira latino-americana do setor, a FIDAE 2018 (Feira Internacional do Ar e Espaço) e puderam expor suas marcas, produtos, inovações tecnológicas e serviços no “Pavilhão Brasil”, ao lado de outras indústrias e entidades nacionais que compõem a Base Industrial de Defesa. A feira aconteceu em Santiago no Chile entre os dias 03 e 08 de abril 2018. Desde 2014 o Brasil ocupa um pavilhão próprio com cerca de 80 empresas e entidades do setor. Estiveram na feira as associadas Aernnova, Akaer, Alltec, Avionics, Embraer, IACIT e Latecoere.
Missão Alemanha: O Parque Tecnológico e as empresas associadas ao APL Aeroespacial e Defesa, Akaer e P3Group, participaram de 23 a 27 de abril da missão empresarial na Alemanha, promovida pela Câmara Brasil-Alemanha de São Paulo em parceria com a SBS Systems for Business Solutions. A missão foi focada no setor de aviação civil. Era parte da programação, apresentações, reuniões B2B e visitas técnicas a empresas do segmento em várias cidades do país, como Lufthansa Technique e Diehl. Para abrir os trabalhos, foi realizada no dia 23/04 uma manhã de apresentações e trocas de informações sobre o Brasil e





Alemanha. O coordenador executivo de desenvolvimento de negócios internacionais do Parque Tecnológico São José dos Campos, representou o APL Aero no Centro de Pesquisa Aeroespacial Aplicada (ZAL), em Hamburgo. As participantes também puderam mostrar produtos e processos, assim como os clusters aeronáuticos de Hamburgo e da Baixa Saxônia. A missão proporcionou ainda a visita guiada da delegação à ILA - Berlin Air Show, uma das maiores feiras aeroespaciais do mundo.

B2B Aerospace e Defense Supplier Summit – Seattle: O APL Aeroespacial e Defesa, participou ao lado de dez de suas associadas do Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle entre os dias 26 a 28 de março 2018. O evento foi uma grande oportunidade para empresas de toda a cadeia de produção entrar em contato com os maiores players do mercado aeroespacial por meio de reuniões, palestras e uma ferramenta online que possibilitou marcar reuniões prévias de negócios. A participação ocorreu por intermédio da parceria entre o Parque Tecnológico São José dos Campos (PqTec) e a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil). As empresas brasileiras que tiveram estandes no evento são: Akaer, Thyssen Aerospace, TS4i, Itakar, H8 ALS indústria Aeronautica, Delphos Aerospace, AGS Cargo, Winnstal, Digicon e Lace Engenharia. Todas as empresas da delegação fizeram reuniões com a representantes da Boeing, empresa âncora do evento, cuja sede fica em Seattle. A delegação brasileira realizou ainda uma visita guiada à fábrica da Boeing em Everett. Resultados do evento para as empresas do Cluster: Realização de 180 contatos comerciais; 127 contatos novos; Principais tipos de contatos: OEMs, Tier 1, compradores diretos, potenciais parceiros estratégicos; Principais países dos contatos: EUA, Canada, China, México, Portugal e Espanha; Expectativa de volume de negócios para os próximos 12 meses foi de US\$ 6,15 milhões; 70% dos participantes consideraram os resultados obtidos como maior que o esperado; 80% ficaram satisfeitos com o ambiente de negócios no âmbito de compradores, qualidade de contatos e infraestrutura.

APL TIC VALE

Expoforest | Seis empresas associadas ao APL TIC Vale – vertical agro - participaram, entre 11 e 13 de abril, da 4ª edição da Expoforest – Feira Florestal Brasileira. O evento ocorreu em Santa Rita do Passa Quatro, cidade próxima a Ribeirão Preto (SP). Como parte de uma ação conjunta, Parque Tecnológico São José dos Campos e as empresas Geoambiente, STC Simuladores, Optimus, Necto, Kersys e Squitter apresentaram produtos e serviços em um estande compartilhado, o que tornou o custo de exposição mais acessível e o contato com os potenciais clientes mais estratégico. O APL está à frente para orientar e cuidar da identidade do estande e também para passar informações relevantes na condução de reuniões e negócios durante o evento. A missão do APL é criar um ambiente de oportunidade para as associadas se tornarem cada vez mais competitivas, e nossa participação na Expoforest é estratégica neste sentido.





Smart City Business América | Entre os dias 16 e 18 de abril, 13 empresas associadas ao APL TIC participaram do Smart City Business America Congress & Expo (SCBA). É o mais importante evento da América Latina sobre smart cities, focado em reuniões e discussões sobre o assunto, a fim de ser uma plataforma eficiente para geração de novos negócios. Geopixel, Energy, Hubse, Compnet, Geoambiente, Sil Tecnologia, Climatempo, Bootcomp, Embras, W2Conn, TI2CI, Tecsus e Optimus expuseram juntas em um estande de 32 m², instalado em uma área estratégica da feira. A ação conjunta favorece diminuição de custos por parte das empresas possibilita ao APL TIC que acompanhe de perto dos detalhes técnicos da participação, garantindo a entrega de todos os itens contratados. Além da exposição de empresas, a feira abriga debates, reuniões estratégicas e painéis, por meio dos quais especialistas propõem discussões e novidades sobre cidades inteligentes. O APL TIC Vale foi convidado a participar desses eventos e trazer sua experiência e repertório para as mesas de discussão.



Status de Execução da Meta/Indicador

07 principais ações



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
Nos dias 20/02, 28/03 e 18/04 foram realizados encontros entre a Desenvolve SP e empreendedores no Parque Tecnológico São José dos Campos. O objetivo foi retirar as principais dúvidas com relação a submissão de propostas para captação de recursos.	
A2. Organizar e monitorar os encontros:	
Já citado na atividade 1 - Nesses 3 dias totalizamos 21 atendimentos a empresas, acompanharemos junto a Desenvolve SP todo o processo de solicitação de cada empresa, dando o suporte necessário junto com os parceiros do Escritório de Negócios.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
3 encontros. Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores.
Indicadores	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
A2. Reuniões com investidores e fundos:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
A3. Encontros entre empresas e investidores:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas.
---------------------	--

Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
20/02, 20/03 e 18/04 - Desenvolve SP	
Nos dias 20/02, 28/03 e 18/04 foram realizados encontros entre a Desenvolve SP e empreendedores no Parque Tecnológico São José dos Campos. O objetivo foi retirar as principais dúvidas com relação a submissão de propostas para captação de recursos.	





Número total de participantes: **21**.

Status de Execução da Meta/Indicador

No período foram realizados 3 encontros com o tema acesso a investimento com 21 participantes.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital, etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 1, Ano 2: pelo menos 3, Ano 3: pelo menos 4, Ano 4: pelo menos 5, Ano 5: pelo menos 7 projetos avaliados.
Indicadores	
Número de projetos avaliados pelo investidor.	
Número de projetos aprovados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar empresas interessadas:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
A3. Promover encontros:	
No período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, não foram realizadas atividades.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 10 novos acordos, em 5 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros clusters para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
---------------------	---

Indicadores
Número de acordos e cooperações assinados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APLs existentes:
APL AEROESPACIAL E DEFESA
<p>Durante o evento A&DSS (B2B Aerospace e Defense Supplier Summit – Seattle) de 26 a 28 de março 2018, identificamos instituições para possíveis ações compatíveis e iniciamos as discussões com: o CAT – Connecticut Center for Advanced Technology para parceria em desenvolvimento tecnológico em Connecticut. O centro possui modelo de parceria com a Universidade com financiamento subsidiado tanto a nível federal, quanto estadual. Conversamos também com o Cluster Chihuahua Aerospace Cluster que estão em busca de parceria para alavancar oportunidades de negócios entre México e Brasil. Eles, possuem especial interesse em Compósitos e Usinagem Complexa. A expectativa é trocar boas práticas de gestão entre Clusters e identificar quais empresas brasileiras podem atender as demandas locais e iniciar atividades no México e também o oposto. Conversamos ainda, não com um Cluster, mas a empresa OGMA – Indústria Aeronáutica de Portugal que mostrou interesse nas empresas brasileiras fornecedoras da Embraer. Divulgaram a intenção de criar uma matriz de certificação, onde empresas se uniriam para certificar diferentes processos e ganhar contratos mais amplos. Solicitaram apoio para obter contato com empresas dos seguimentos: usinagem, chapas, tratamento e pintura, ferramental, engenharia e manutenção industrial. Foi citada a intenção da criação de um novo projeto da empresa Airbus A-320, o governo</p>





português pretende levar nova planta para Portugal e a OGMA iniciará um projeto de desenvolvimento de novos fornecedores para apresentar a proposta completa de suporte à nova fábrica, vê na indústria brasileira um potencial para formarem uma base fornecedora com as capacidades ainda não desenvolvidas pelas empresas portuguesas. Aproximamos também do Cluster, **Monterrey IT Cluster**, onde demonstraram interesse de ações de colaboração, apresentando as oportunidades entre México e Brasil. As áreas de interesse deles são: fornecimento de matéria prima, tratamento superficial, chapas e offset.

A2. Estabelecer agenda comum:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Para o período, não houve uma agenda/ação efetiva com algum Cluster, entretanto, com a participação do APL AERO no evento Aerospace e Defense Supplier Summit – Seattle, pudemos identificar, conversar com instituições importantes e estreitar relacionamento para desenvolvimento de possíveis parcerias junto ao CAT – Connecticut Center for Advanced Technology, Connecticut; Chihuahua Aerospace Cluster, México; OGMA – Indústria Aeronáutica, Portugal; e o Cluster Monterrey IT Cluster, México.

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Para o período, o Parque Tecnológico São José dos Campos assinou termo de parceria, 09/05/2018, com o Instituto de Estudos Avançados (IEAv), para prospecção e desenvolvimento de projetos com empresas residentes e associadas. Na visão do IEAv, o termo formaliza a possibilidade de novas parcerias e a abertura para que o instituto colabore com as empresas da região. O IEAv é uma instituição de excelência e de referência internacional em pesquisas de tecnologias avançadas no campo aeroespacial, focada no desenvolvimento de tecnologias estratégicas para a Força Aérea Brasileira.

Status de Execução da Meta/Indicador

No período em questão, tivemos 01 acordo de cooperação assinado em âmbito nacional.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
---------------------	--

Indicadores
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo OPP.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Preparar, convocar e realizar a OPP:

- 08 e 15 de março de 2018 – OPP Incubados
- 21 de março de 2018 – OPP Residentes
- 19 de abril de 2018 – OPP APL Aero

Divulgação:

A divulgação foi realizada por e-mail, por whatsapp e também foi realizada sensibilização presencialmente.

Realização:



OPP Incubados

OPP Residentes



No dia 19 de Abril 2018, foi realizada a Oficina de Planejamento Participativo – OPP – APL Aeroespacial para desenvolvimento do Planejamento Estratégico das verticais de trabalho de atuação do Cluster: Manufatura/Aeroestruturas; Engenharia; Sistemas Eletrônicos e Serviços e Consultorias. O objetivo do Planejamento Participativo foi diagnosticar necessidades e planejar ações futuras no prazo de até 05 anos voltados para a promoção de novos negócios, internacionalização e exportação das empresas pertencentes ao Cluster. A oficina ocorreu de forma participativa, onde todos puderam opinar e colaborar para que pudessemos identificar: 1. Mercados de Interesse; 2. Qualificações Necessárias; 3. Ações Prioritárias e 4. Responsáveis por Verticais. A oficina contou com a participação de 20 pessoas, no entanto, o Planejamento envolveu mais de 50 empresas da Cadeia, sendo associadas ou não. Os contatos com as empresas foram realizados através de visitas ou telefonemas, onde foram aplicados questionários.

APL TIC: Meta Cumprida conforme plano de trabalho e entregue no período passado (referência 2017).

Status de Execução da Meta/Indicador

Todas as oficinas de planejamento participativo (residentes, associados e Incubados) foram realizadas com sucesso.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
---------------------	---

Indicadores
Resultados dos Diagnósticos.

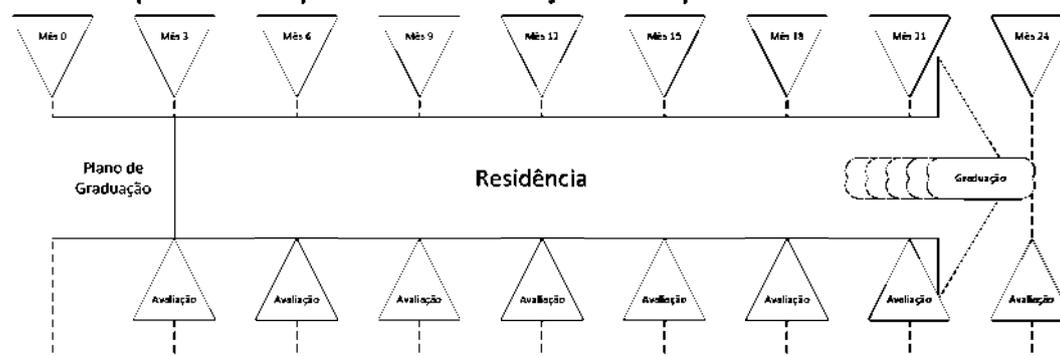
Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:

MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

- Quanto ao Método de Acompanhamento das Empresas Incubadas – MAEI, a avaliação da evolução de cada empresa incubada é realizada em intervalos de três meses, nessas avaliações são analisados todos os objetivos das cinco dimensões propostas, mesmo que ainda não seja um requisito o atendimento do objetivo no momento da avaliação.

Fluxo simplificado do processo de avaliação de empresas incubadas.



O período de residência é de 24 meses e espera-se que a graduação da empresa ocorra nos últimos 6 meses desse período.



Entre janeiro e abril foram realizadas duas rodadas do atendimento às empresas incubadas no ano de 2018, totalizando participação de 22 empresas. Esse procedimento tem a finalidade de, além de mostrar a situação da empresa com relação aos objetivos do período em questão, mostrar o esforço necessário para que os próximos objetivos sejam atingidos, dessa forma a avaliação também têm um caráter preventivo.

Em cada uma das avaliações realizadas são realizados os seguintes passos:

1. Entrevista de avaliação da empresa incubada.
2. Emissão preliminar do relatório de avaliação.
3. Análise do relatório de avaliação pela empresa incubada.
4. Alterações do relatório de avaliação, se necessário.
5. Emissão final do relatório de avaliação da empresa incubada.

Tabela - Empresas avaliadas em 2018

Empresa	Ciclo de avaliação	Data da avaliação	Meses de residência
Empresa A	6	16/01 e 10/05	19
Empresa B	6	18/01 e 10/04	30
Empresa C	1	24/04	5
Empresa D	3	09/02 e 10/05	13
Empresa E	3	19/01 e 24/04	10
Empresa F	4	17/01 e 25/04	16
Empresa G	7	10/05	36
Empresa H	2	22/01	6
Empresa I	2	23/01 e 10/05	10
Empresa J	3	19/01 e 24/04	10
Empresa K	3	18/01 e 24/04	16
Empresa L	4	18/01 e 20/04	15
Empresa M	1	09/02	5
Empresa N	6	16/01 e 24/04	19

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais I, II, III e IV do Parque Tecnológico São José dos Campos.



São consideradas verticais as modalidades de ocupação dos centros empresariais de acordo com o objetivo e projeto da empresa a ser desenvolvido no Parque Tecnológico São José dos Campos.

As empresas dos Centros Empresariais I, II, III e IV são divididas em três verticais: Empreendedorismo Inovador, Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos. Cada vertical possui um programa de acompanhamento das empresas específico de acordo com o descrito no Quadro 4.1.

Quadro 4.1. Eixos dos Programas de Acompanhamento aplicados nas empresas residentes dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico.

Eixo Vertical	Empreendedorismo	Inovação	Relacionamento com o PqTec	Nome do Programa de Acompanhamento
EI¹	SIM	SIM	SIM	PAE⁴
PD&I²	NÃO	SIM	SIM	PAI⁵
SEs³	NÃO	NÃO	SIM	PAS⁶

¹Vertical Empreendedorismo Inovador

²Vertical Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação

³Vertical Serviços Estratégicos

⁴Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Empreendedorismo (EI)

⁵Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Inovação (PD&I)

⁶Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Serviços (SEs)

As verticais:

- **Empreendedorismo Inovador (EI)**

Na vertical Empreendedorismo Inovador são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBTs) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi o crescimento do negócio e que, posicionam o headquarter da empresa na unidade da empresa dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. As empresas desta vertical são prioritariamente PMEs e, que possuem, no projeto proposto a ser desenvolvido no ambiente do Parque.

- **Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação (PD&I)**

Na vertical pesquisa, desenvolvimento e inovação (PD&I) são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBT) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi desenvolver novas tecnologias, e que posicionam a divisão de desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços da empresa na unidade presente nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Nesta vertical, o headquarter da empresa está em uma matriz externa e a unidade do Parque Tecnológico é um centro de pesquisa e desenvolvimento da empresa.

- **Serviços Estratégicos (SEs)**

Na vertical serviços estratégicos são enquadrados as empresas cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi se posicionar estrategicamente no Parque Tecnológico São José dos Campos. As empresas desta vertical são prioritariamente empresas



prestadoras de serviços para as empresas residentes no Parque Tecnológico ou Empresas de Base Tecnológica que não se enquadrem nas demais verticais.

O PAE 2018 foi aplicado de 10 de abril a 03 de maio de 2018 em 30 empresas da vertical Empreendedorismo Inovador segundo cronograma abaixo:

#	Empresa	Data	Horário	#	Empresa	Data	Horário
1	Empresa A	19/abr	10h30	16	Empresa P	11/abr	14h
2	Empresa B	12/abr	14h	17	Empresa Q	12/abr	16h
3	Empresa C	10/abr	16h	18	Empresa R	24/abr	10h30
4	Empresa D	13/abr	11h	19	Empresa S	20/abr	10h30
5	Empresa E	23/abr	16h	20	Empresa T	19/abr	15h30
6	Empresa F	17/abr	10h30	21	Empresa U	16/abr	15h30
7	Empresa G	20/abr	13h30	22	Empresa V	18/abr	10h30
8	Empresa H	03/mai	15h30	23	Empresa x	18/abr	13h30
9	Empresa I	10/abr	14h	24	Empresa W	16/abr	13h30
10	Empresa J	17/abr	15h30	25	Empresa Y	13/abr	16h
11	Empresa K	18/abr	15h30	26	Empresa Z	19/abr	15h30
12	Empresa L	17/abr	13h30	27	Empresa A2	23/abr	10h30
13	Empresa M	18/abr	10h30	28	Empresa B2	13/abr	16h
14	Empresa N	17/abr	10h30	29	Empresa C2	23/abr	13h30
15	Empresa O	02/mai	15h30	30	Empresa D2	16/abr	10h30

O PAE 2018 foi enviado para preenchimento por e-mail no dia 26 de abril de 2018 com deadline previsto para finalização de 18 de maio de 2018 para 12 empresas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Durante o período foi preparado, convocado e realizado os diagnósticos MAEI para 22 empresas do Nexus e do PAE, PAI e PAS para 43 empresas dos Centros Empresariais.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.7.1)	Graduar em 5 anos, no mínimo 23 startups do Programa de Incubadoras, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
---------------------	---

Indicadores	
Número de empresas graduadas no Programa de Incubadoras nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Acompanhar os projetos e empresas:	
<p>No que tange a atividade estratégica, foram realizadas as reuniões mensais com os incubados:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Realizada no dia 15 de fevereiro a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”, é uma ação que visa levantar as demandas das empresas e buscar uma colaboração coletiva de soluções; - No período podemos destacar a ação: Oficina Planejamento Participativo (OPP), realizado no dia 08 de março dentro da reunião mensal. A Oficina de Planejamento Participativo (OPP) tem como objetivo definir e alinhar o direcionamento estratégico da Equipe de Empreendedorismo e Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, assim 	



possibilitando o desenvolvimento de ações alinhadas com as expectativas e demandas das empresas incubadas.

Em 12 de abril aconteceu a reunião mensal com o tema “Pitch Perfeito”, esta ação visa a apresentação de todas as empresas do Programa de Incubadoras onde cada empresa tem



um limite de três a cinco minutos para apresentação, deve ser conciso, objetivo e simples para que qualquer pessoa que esteja a ouvir entenda a mensagem.

*Evento Reunião Mensal
– Ação: “Pitch Perfeito”*

Tivemos no dia 17 de maio a reunião mensal do Programa de Incubadoras, com o tema da reunião será “Você é o cara em quê?”. O convidado nesta edição foi o Flávio Araújo, parceiro e mentor do NEXUS, que falou sobre User Experience (UX) e as disciplinas que compõem o guarda-chuva de UX. Abordou também a metodologia Inception Ágil, que junto com ferramentas de User Research e de Coleta de Requisitos, ajudam a dar entendimento e a visão completa antes de começar um novo projeto ou desenvolvimento de um novo produto.

Software de Gestão

Durante o período o software de gestão das Incubadoras, foi atualizado com todas as informações referentes as empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos efetuados.

Acesso: www.pantone300.com/aceso (apertar botão “entrar” ao lado do “BUSSOLA”)

Usuário: incubadora@cecomp.org.br

Senha: Governanca@2017

A2. Participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

O Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos da sétima edição da Feira do Empreendedor do Sebrae-SP que aconteceu de 07 a 10 de abril de 2018, no pavilhão de Exposições do Anhembi. Reunindo expositores e consultores, o evento foi uma excelente oportunidade para conhecer as inovações do ecossistema empreendedor brasileiro. A Feira do Empreendedor propicia ainda networking, além de oferecer serviços, novos produtos e soluções para melhorar as empresas.





A equipe do Parque Tecnológico São José dos Campos atuou diretamente junto ao SEBRAE ER São José dos Campos organizando a missão para a Feira do Empreendedor no dia 09 de abril de 2018, que contou com 28 empreendedores dos programas de Aceleração e Incubação, residentes dos Centros Empresariais, associados aos APLs e residentes das Galerias do Empreendedor.



Entre os dias 21 a 25 de abril o Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos (antiga incubadora) participou da 32ª Conferência Internacional de Incubação de Negócios (Inbia, na sigla em inglês).

No primeiro dia, os participantes se submeteram a treinamentos específicos. Alexandre Barros, gestor de Empreendedorismo e Inovação do PqTec, fez o curso sobre como desenvolver projetos rentáveis para empreendedores. Nos outros quatro dias, houve mais de 30 exposições, entre palestras, painéis e discussões. Um diferencial do evento é o esforço para apresentar casos concretos de centros de empreendedorismo em todas as ocasiões, sempre focado nas melhores práticas.



Para Barros, a conferência é uma ótima oportunidade para validar o modelo de trabalho do Nexus, uma vez que o hub do PqTec se mostra alinhado com o que há de mais novo nos ambientes de inovação dos EUA.

A capacitação também é outro ponto crucial, pois todo o conteúdo apresentado tem um ponto em comum: encontrar formas e meios de tornar mais eficaz a gestão dos centros de empreendedorismo.

“A conexão também é fundamental. Tenho conversado com representantes de várias incubadoras e parques tecnológicos norte-americanos e isso é importante para futuras



parcerias e para nosso projeto de internacionalização. Caso algumas de nossas startups queiram se instalar nos EUA, esses contatos serão um excelente suporte”, diz Barros.

A Inibia ocorre todos os anos e sempre conta com a participação de mais de 600 profissionais que atuam em incubadoras de negócios, aceleradoras de ideias, espaços de coworking, programas de empresas nascentes e hubs de inovação. A conferência proporciona troca de experiências sobre melhores práticas e traz à tona as discussões mais recentes sobre como ajudar os ecossistemas de empreendedorismo a ter uma gestão mais eficaz, de modo a fazer com que suas startups cresçam e prosperem.

No dia 19 de maio o Parque Tecnológico esteve presente na Feira do Empreendedorismo e



Trabalho - A feira tem como objetivo atrair instituições ligadas ao trabalho, formação técnica E empreendedorismo para que divulguem suas ações, alinhando as necessidades do mercado para quem busca uma nova oportunidade de trabalho ou que queira empreender em um próprio negócio.

A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):

Entre janeiro e maio foram realizadas mais duas rodadas do atendimento às empresas incubadas no ano de 2018, totalizando 22 empresas.

A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):

No dia 20 de março o Nexus, por meio da empresa parceira, Cruz e Ferreira, 12 empresas incubadas receberam consultorias Marketing Digital e Estratégicos. O objetivo foi de orientar os empresários sobre a importância do mapeamento de ações eficazes para atingir público alvo bem como definição de estratégias de mercado e marketing.

Status de Execução da Meta/Indicador

Graduadas 2 empresas.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no PQTEC, no entorno ou na região.
---------------------	--

Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do Parque Tecnológico que permaneceram no PQTEC, no seu entorno na região.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PQTEC em áreas de pós incubação e centros empresariais:

Foi ajustado um ambiente de Pós-Incubação, composto por 5 salas de aproximadamente 50 m² no Centro Empresarial I, para as empresas que se graduam nas incubadoras, mas que ainda não estão prontas para seguirem solo nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Ocuparam estes espaços no período as empresas:

- ALGOO;
- ALTAVE;
- DATABOT;
- TECSUS;

A empresa Altave já está em obras para migrar para uma área de 300 m² no Centro Empresarial 2 e deverá liberar a área para instalação de novas empresas graduadas no próximo período.

Graduaram no período as empresas Treevia e E-Solutech:

- Treevia – A empresa se instalou em um escritório da Zona Sul de São José dos Campos, permanecendo, assim, na região.
- E-Solutech – A empresa se instalou na INCUBAERO na modalidade de pós-incubação, devido a um dos laboratórios da empresa estar instalado no CTA, previsão de 6 meses a 1 ano para a empresa se instalar em local próprio no centro de São José dos Campos





A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico São José dos Campos. O programa de acompanhamento de empresas do eixo Empreendedorismo Inovador (PAE) foi aplicado para as 5 empresas da pós incubação no período de 10 de abril a 3 de maio de 2018 conforme descrito no item 4.6.3.

Status de Execução da Meta/Indicador

No período: 2 (Treevia e E-Solutech) – 100%.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PQTEC, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 5 anos.
---------------------	--

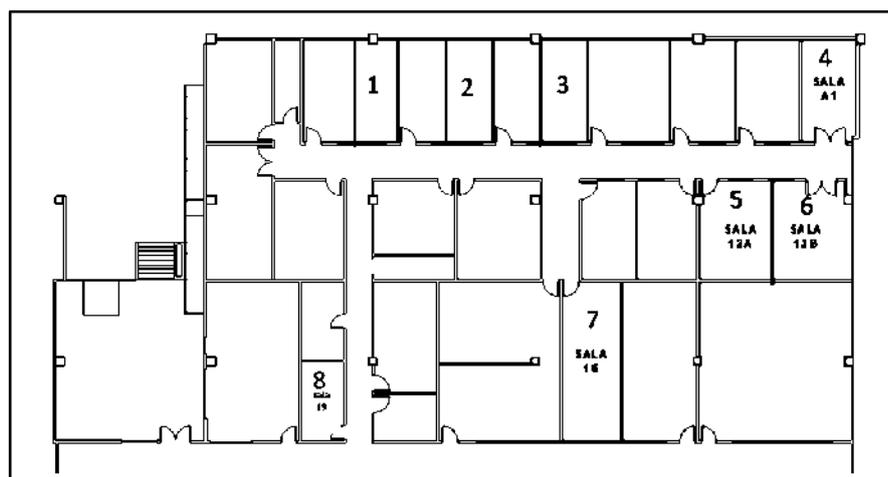
Indicadores

Números de novos módulos ofertados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapear a estrutura disponível:

Projeto revisado conforme planta abaixo.



Áreas expandidas dentro da Incubadora de Negócios (em vermelho).

A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:



No período acompanhamos e buscamos oportunidades.
A3. Captar fontes de recurso e investimento:
No período acompanhamos e buscamos oportunidades.
A4. Expandir 8 novos módulos:
Aguardando recursos e oportunidades.
Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 10 ideias de projetos inovadores em 5 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
-------------------	--

Indicadores
Número de ideias de projetos apresentados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:

Sem alterações no período.

A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:

- Pitch de soluções – Secretária de Urbanismo e sustentabilidade

No dia 08 de março de 2018, o APL TIC participou de uma agenda de apresentações de soluções para o Secretário de Urbanismo e sustentabilidade. Nesta apresentação foram selecionadas as empresas associadas ao APL TIC que pudessem apresentar soluções para Monitoramento do município através de imagens de satélites que detecte Áreas de Preservação Permanentes (APPs), movimentação de solo, queimadas, desmatamento e que tudo isso seja reportado por alerta em app mobile com as coordenadas do ocorrido no período máximo de 48 horas. As empresas participantes foram: Optmus Gis, AgroNow, GeoAmbiente, Hubse e Squitter.

Como desdobramento desta ação, no dia 17 de maio, houve uma nova apresentação mais detalhadas de soluções que foram apontadas como interessantes para o município de SJC. A empresa Optmus Gis apresentou solução para o Monitoramento das máquinas de terraplanagem fora dos grandes centros de São José dos Campos; a empresa Geo Ambiente apresentou a possibilidade de customização do Cadastro Ambiente Rural (CAR) e, por fim, a





Squitter apresentou um projeto de um sistema meteorológicos de hardware e software para prevenção de monitoramento ambiental

A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:

Ref. (5.1.A2)

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua expertise e competência para outros municípios.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (5.2)	Realizar pelo menos um encontro anual entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PQTEC para apresentação de novas ideias relativas ao projeto cidade inteligente.
-------------------	---

Indicadores	
Ata da reunião anual.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:	Sem atividades no período.
A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:	Sem atividades no período.
A3. Preparar proposta de projeto para PMSJC:	Como primeira ação de desdobramento da assinatura do Termo de Cooperação com a SPDM (Associação Paulista para o Desenvolvimento da Medicina) – último trimestre de 2017, foi iniciado um Projeto Piloto com uma das empresas associadas ao APL TIC, o objetivo deste piloto é a implementação de uma solução informatizada para suporte na área de saúde, por meio de levantamento das necessidades da prática diária, possibilita otimização do uso dos recursos existentes nas unidades da rede de saúde municipal, melhorando o atendimento dos usuários do Sistema Único de Saúde (SUS). O projeto visa melhoria dos processos e a criação de um “case” de integração entre o Hospital Municipal Dr. José de Carvalho Florence e Parque Tecnológico. Com a duração de 120 dias custeado pela própria empresa, Onset Sistemas, após este período a solução poderá ser contratada pela SPDM para atendimento de toda a rede de saúde de sua administração.





A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:

Fechando as ações da Carreta da Gestão e Inovação, foram feitas ações em 2 cidades da RM VALE: Guaratinguetá e Aparecida. O Parque Tecnológico São José dos Campos e a Sistema Athos receberam 1.500 pessoas e lideranças de 11 prefeituras na “Carreta da Gestão e Inovação”, projeto desenvolvido em parceria pelas duas entidades que encerrou seu ciclo no dia 9 de março. De maio de 2017 a março de 2018, 11 cidades da RM Vale receberam o veículo equipado com uma sala de aula para oferecer cursos gratuitos a jovens, empresários e empreendedores.

O veículo esteve em São José dos Campos, Campos do Jordão, Caraguatatuba, Pindamonhangaba, Taubaté, Jacareí, Aparecida, Guaratinguetá, Jacareí, Ubatuba e São Sebastião. Em média, 20 lideranças do setor público e privado de cada município participaram das apresentações técnicas.

- Guaratinguetá no dia 26 de fevereiro de 2018
Destaque para a presença do Prefeito, Vice-Prefeito, Secretário de Planejamento, Secretário de Governo, Presidente da ACI Guará, Gerente do Sebrae Guará e Diretora do Senac. Total de 25 participantes.



- Aparecida- SP no dia 05 de março de 2018
Destaque para a presença da Primeira Dama, Secretária de Turismo, Presidente da Câmara, Chefe de Gabinete, Presidente da ACI Aparecida e Gerente do Sebrae Guará. Total de 30 participantes.



A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:

A APTSJC se manteve atenta a oportunidades para novas fontes de financiamento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
-------------------------	------------------------------------

Meta (5.3)	Apresentar projetos conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
-------------------	---

Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento das demandas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
Durante o período não foram realizados novos encontros.	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
Sem alterações para o período.	
A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:	
A APTSJC se manteve atenta a oportunidades de novas fontes de financiamento. Sem alterações para o período.	

Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (6.1)	Apresentar pelo menos 3 sugestões de soluções de mobilidade urbana em 5 anos.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado:	
Sem ações específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro da ZEPTEC, estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos na ZEPTEC, verificando se estas se adequam aos objetivos do PQTEC.
Indicadores	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar análise sob demanda:	
A APTSJC manteve-se disponível e participando do desenvolvimento do Plano Diretor. No entanto, sem ações específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para a ZEPTec (Zona Especial do Parque Tecnológico), prestando informações e ofertando dados sobre o presente e perspectivas futuras, bem como sobre experiências exibidas no País e no exterior para as mesmas circunstâncias, apoiando assim a consolidação de projetos como o da Cidade Tecnológica.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários no entorno do Núcleo do PQTEC.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e clientes:	
Sem ações específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (7.1.1)	Conservar por 5 anos a infraestrutura existente; Apresentar, até o 2º quadrimestre, um projeto de melhoria qualitativa e quantitativa da infraestrutura, facilidades e serviços; após o 3º quadrimestre, atender às metas elencadas no projeto.
Meta (7.1.2)	Selecionar empreendedores, acompanhar, capacitar e realizar a conservação, limpeza e segurança noturna das Unidades APTSJC, que compõem o Programa Galerias do Empreendedor, por 5 anos
Meta (7.1.3)	Após o 3º quadrimestre, atender às metas elencadas no projeto

Indicadores

Entrega do projeto até o 2º quadrimestre e submetê-lo a aprovação da SIDE;
A partir do 3º quadrimestre valer-se dos indicadores apresentados no projeto aprovado (*);
Apresentar relatórios quadrimestrais de evolução.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:

Atividades de Manutenção

Durante o período de 01 de setembro a 31 de dezembro de 2017, foram realizadas diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias nas seguintes áreas:

- Elétrica;
- Civil;
- Obras; e
- Engenharia.

No total foram emitidas 292 ordens de serviços, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco neste período.



As demais atividades são perenes e ocorreram sem intercorrências.
A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada:
Não houveram novas contratações neste período.
A3. Administrar estes contratos:
As atividades previstas foram executadas em atendimento as cláusulas contratuais sem ocorrências significativas.
A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PQTEC e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PQTEC ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações:
Em atendimento a Ação 4 da Meta 2 do requisito 7.1, em 18 de dezembro de 2017 foi protocolada na PMSJC/SIDE (APTSJC 741/2017) a entrega do documento RT10/17 denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços. Os itens “Instalação de ar condicionado em salas de reunião do Centro empresarial I” e a “Instalação de SPDA – Sistema de Proteção e Descarga Atmosférica na portaria Dutra” relacionados no Projeto de melhorias da Infraestrutura foram executados, no 3º quadrimestre. Demais projetos de melhorias estão em análise pela SIDE e necessitarão de aporte de investimentos adicionais não previstos originalmente no contrato de gestão. A limpeza e a conservação de áreas verdes prosseguiram neste período sem ocorrências significativas. O serviço de conservação de áreas verdes incluiu todo o corte, aparo e limpeza da vegetação, além de serviços de cobertura e adubação, poda de condução em arvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação das áreas verdes em área equivalente a 39.000 m ² .
Status de Execução da Meta/Indicador
Concluídos para o período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018
Meta (7.1.4)	Selecionar empreendedores, acompanhar, capacitar e realizar a conservação, limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas APTSJC, que compõem o Programa Galerias do Empreendedor, por 5 anos.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de acompanhamento das ações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias:	
Atividades de Manutenção	
Durante o período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2018, foram realizadas diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias nas seguintes áreas:	
<ul style="list-style-type: none"> • Elétrica; • Civil; 	
No total foram emitidas 13 ordens de serviços, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco neste período.	
As atividades de limpeza, a conservação de jardins e a segurança das galerias prosseguiu neste período sem ocorrências significativas.	
A2. Realizar pequenas manutenções:	
Foram realizadas pequenas manutenções corretivas durante o período de 01 de janeiro e 20 de maio de 2018, atendendo assim todos as demandas solicitadas.	
A3. Realizar editais de seleção de empreendedorismo:	
<ul style="list-style-type: none"> • Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor – Edital 008/2017 	



- Edital de Chamamento 008/2017 - Processo Seletivo Galerias do Empreendedor - Concluído.
Processo completo durou de Setembro/2017 a Dezembro/2017

- Novas Lojas em Atuação a partir | 12/2017

Mini Shopping Campo dos Alemães

Natalia Karina dos Santos - Loja de Calçados e Acessórios

Thamires Alves Santos Ferreira - Loja de Conveniências e Utilidades Domesticas

Mini Shopping Castelli | Putim

Bruno Adriano Ademar Moraes Vilhena – Gráfica Expressa e Cafeteria

Eloisa Fernanda Gaia Lima – Loja de Roupas Infantil

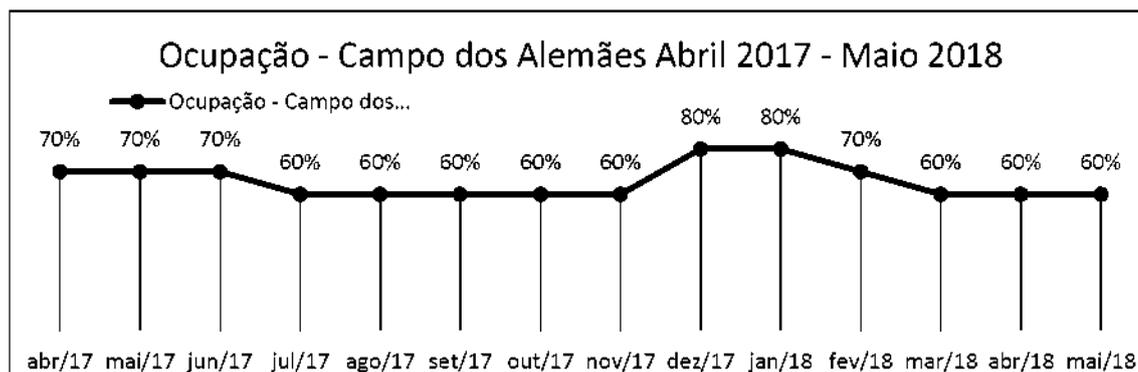
Jair Pinheiro Ribeiro - Barbearia

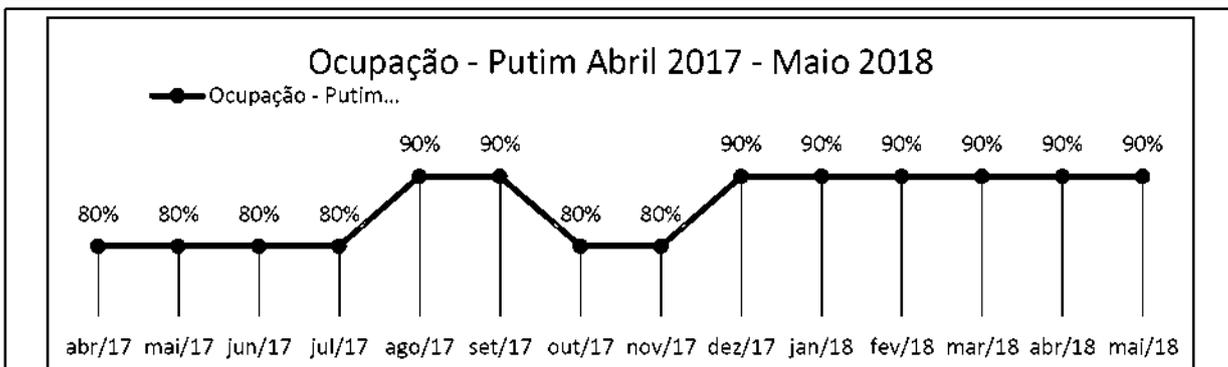
Luciane de Cassia da Rosa Castro – Salão de Beleza Feminino

A4. Acompanhar evolução das empresas residentes no Programa Galerias do Empreendedor:

- Ocupação

O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando todas as unidades, até o presente momento está com a ocupação de: 06 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 09 boxes no Mini Shopping Castelli – Putim. Totalizando 75% de ocupação nos Mini Shoppings.

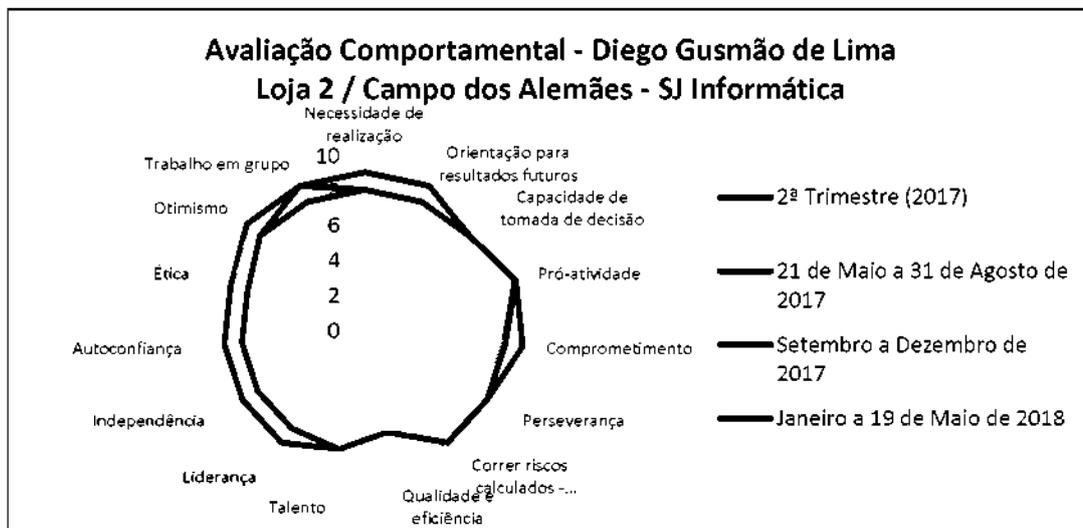




- Manejo Comportamental

A Avaliação comportamental dos empreendedores do Programa. As avaliações acontecem trimestralmente com o objetivo de avaliar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores, por meio desta ação, é possível traçar o perfil dos candidatos e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das Galerias mais empreendedor. A avaliação de janeiro de 2018 a 19 de Maio de 2018 traça o perfil de cada empreendedor e foi realizada com sucesso, compiladas a baixo:

- Empreendedores da Galeria do Campo dos Alemães

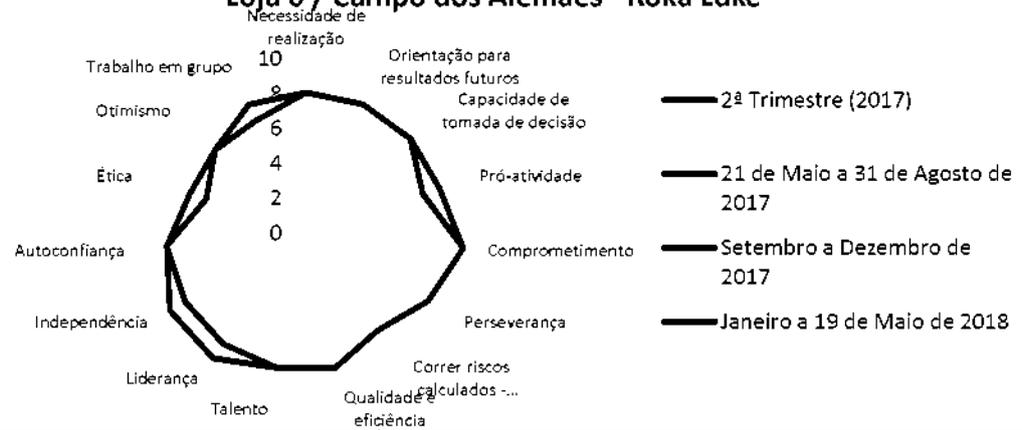




Avaliação Comportamental - Regilene Dias Pereira
Loja 5 / Campo dos Alemães - Néia Cabelereiros



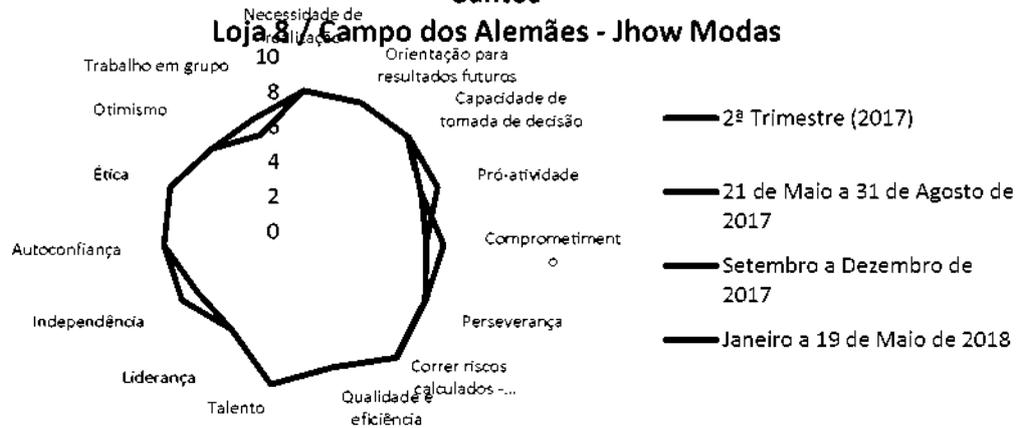
Avaliação Comportamental - Carlos Roberto de Souza
Loja 6 / Campo dos Alemães - Roka Luke





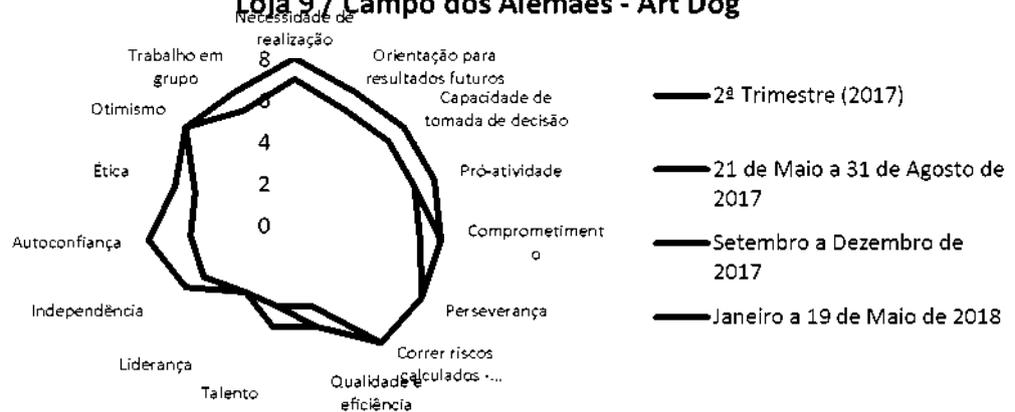
Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos Santos

Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas



Avaliação Comportamental - Eroni Pereira Rodrigues

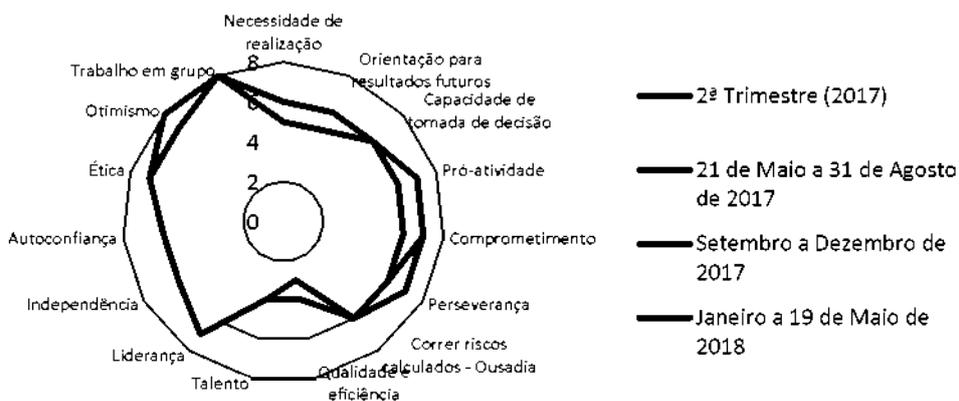
Loja 9 / Campo dos Alemães - Art Dog



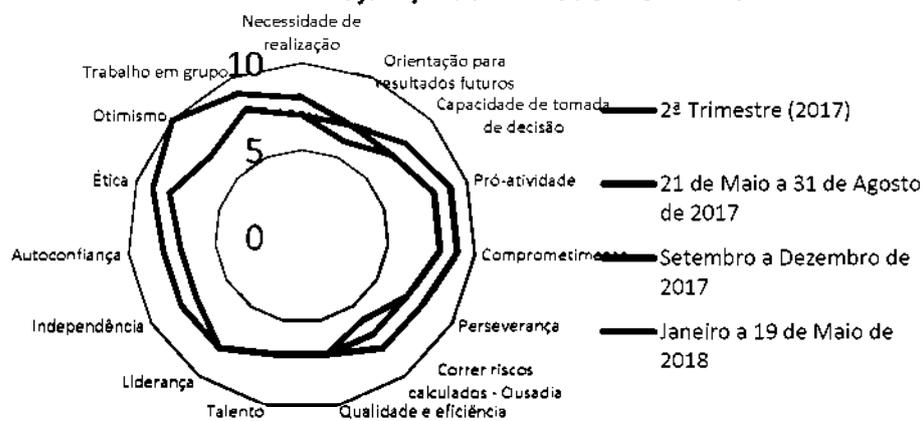
- Empreendedores da Galeria do Castelli – Putim



**Avaliação Comportamental - Fátima Aparecida Coutinho
Souza
Loja 1 / Putim - Nosso Cantinho**

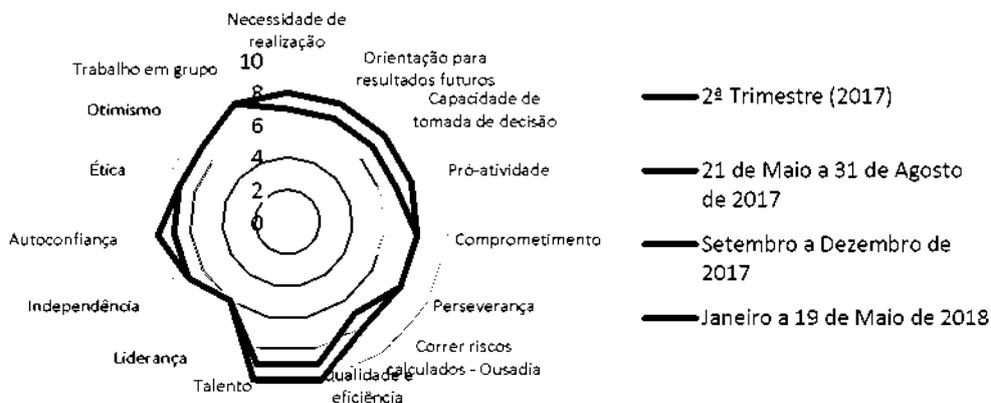


**Avaliação Comportamental - Tamires de Araújo Rocha
Loja 4 / Putim - Poder Feminino**



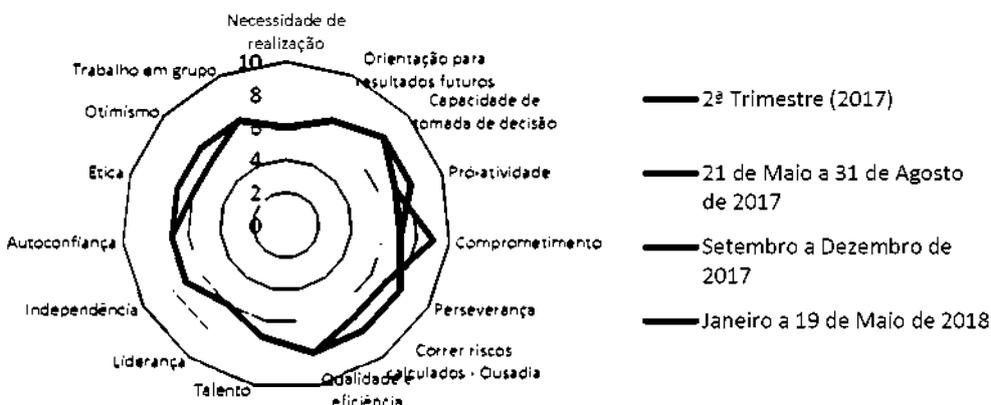
Avaliação Comportamental - Célia Inês da Cunha Silva

Loja 6 / Putim - Estúdio de Estética Flor da Pele



Avaliação Comportamental - Débora da Costa Silva

Loja 8 / Putim - Art Phones





**Avaliação Comportamental - Vanessa Aparecida Silva de
Carvalho**
Loja 9 / Putim - Pink Shoes Acessórios



Avaliação Comportamental - Luciano Barros
Loja 10 / Putim - Barros Esportes



Novos empreendedores ainda em período de adaptação, não ocorre avaliação comportamental nesse momento.

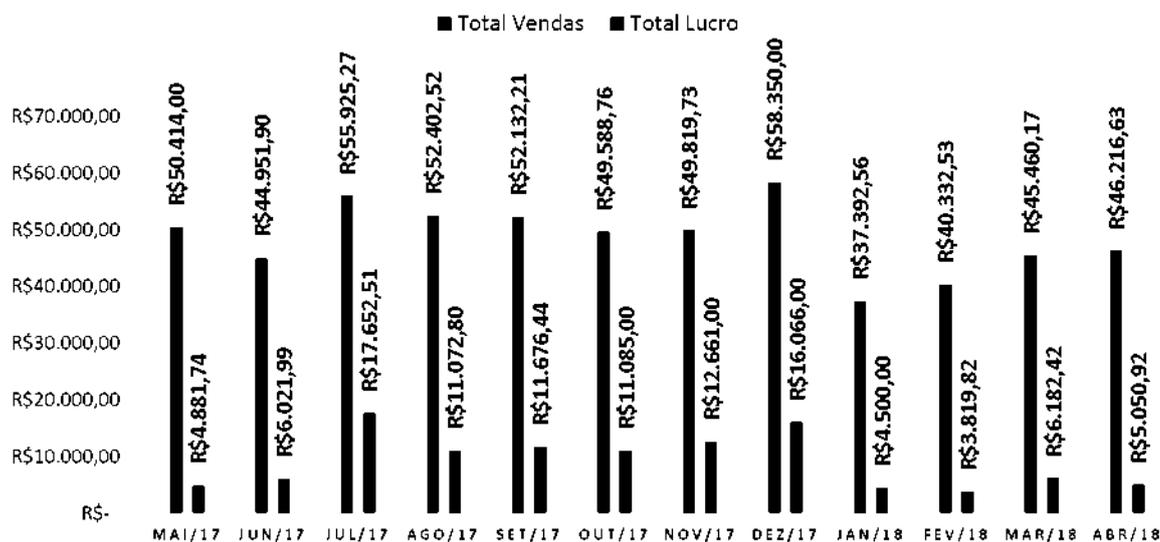
- **Faturamento e Lucro**

Abaixo estão compilados o Faturamento e o Lucro obtido pelas empresas que estão nas Galeria de Maio de 2017 a Abril de 2018.

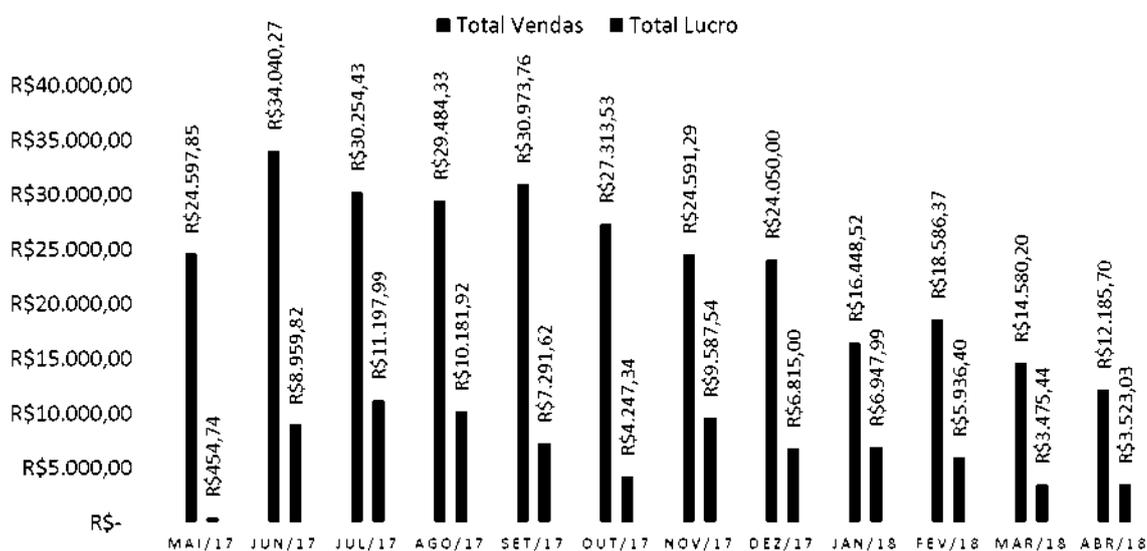




**FATURAMENTO E LUCRO DAS EMPRESAS
- MINI SHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES -**



**FATURAMENTO E LUCRO DAS EMPRESAS
- MINI SHOPPING CASTELLI -**



- Capacitações Técnicas

- O Parque Tecnológico em parceria com o SEBRAE, definiram capacitações técnicas para cada fase da metodologia de residência dos empreendedores das Galerias, mediante ao tempo de permanência dos residentes ser de 60 meses no máximo. As capacitações têm o caráter de proporcionar auxílio e conhecimento para cada estágio do processo, sendo elas:

Processo Seletivo – Adaptação – Alavancagem – Graduação – Pós-graduação

Dentro de cada fase estão incluídas capacitações e consultorias, assim no período de Janeiro a 19 de Maio de 2018 ocorreram:

FASE – Adaptação, Alavancagem

Os empreendedores voltados ao ramo alimentício participaram de Higiene na Manipulação de Alimentos, no SENAC, no mês de fevereiro. Dois empreendedores participaram, sendo 1 do Campos e 1 do Putim.

FASE - Graduação

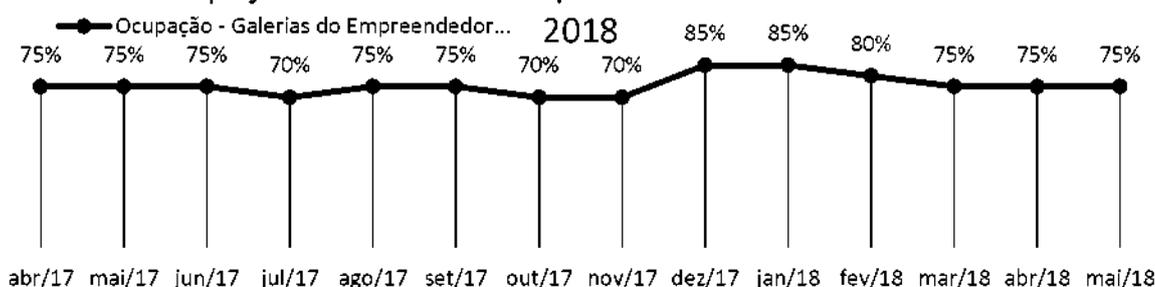
Conforme cronograma alguns empreendedores irão entrar em período de graduação, assim recebendo um acompanhamento e capacitações especificar para essa fase.

Status de Execução da Meta/Indicador

Gerir o Programa Galerias do Empreendedor e acompanhar resultados –

A meta da Taxa de ocupação foi realiza com 75% de ocupação, sendo o mínimo de 70%, prevemos que durante o mês de julho de 2018, as Galerias estarão com 100% da sua capacidade de Ocupação

Ocupação - Galerias do Empreendedor Maio 2017 - Maio



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
Meta (7.2)	Apresentar estudo de financiamento e de negócios até o final do 3º quadrimestre para a SIDE; Elaborar programa de ações para atendimento dos requisitos, 30 dias após a deliberação da SIDE quanto ao estudo apresentado.
Indicadores	
Apresentação do Estudo.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar dados que possibilitem a identificação de fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Estudo apresentado para a direção do Parque para adequação do ambiente conhecido como Incubadora e Coworking (Nexus). Segue anexo projeto básico. Oportunidade de orçamento sendo trabalhada junto à PMSJC. (Anexo: Novos Módulos - Incubadora)	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
-------------------------	--

Meta (7.3)	Apresentar estudo de financiamento e de negócios até o final do 3º quadrimestre para a SIDE; Elaborar programa de ações para atendimento dos requisitos, 30 dias após a deliberação da SIDE quanto ao estudo apresentado.
-------------------	--

Indicadores	
Apresentação do Estudo.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar dados que possibilitem a identificação de fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
No período a APTSJC realizou estudo para a criação de 5 novas áreas de convivência, em parceria com o Studio Marcelo Teixeira (ex-residente do Parque) e colaborador em vários projetos (Anexo Área Espaço Convivência).	
Os valores para esta adequação foram apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC 741/2017) denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços.	
A APTSJC mantém-se acompanhando oportunidades de fomento e orçamento para o investimento.	

Status de Execução da Meta/Indicador	
Concluídos para o período.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
Meta (7.4)	Apresentar estudo de financiamento e de negócios até o final do 3º quadrimestre para a SIDE; Elaborar programa de ações para atendimento dos requisitos, 30 dias após a deliberação da SIDE quanto ao estudo apresentado.
Indicadores	
Apresentação do Estudo.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar dados que possibilitem a identificação de fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
O Parque em parceria com a UNESP, submeteu, em janeiro de 2018, ao PROEX - Pró Reitoria de Extensão Universitária da UNESP, solicitação de bolsa para de extensão universitária para o Projeto de SGA – Sistema Gestão Ambiental do Parque Tecnológico. A solicitação ainda se encontra em análise.	





unesp

UNIVERSIDADE ESTADUAL PAULISTA
"JÚLIO DE MESQUITA FILHO"

Emissão:
24/01/2018 14:26:33

PROEX - PRÓ-REITORIA DE EXTENSÃO UNIVERSITÁRIA
Projeto de Extensão Universitária

Página 1

Identificação

Projeto

Coordenador: Fabiana Alves Fiore Pinto
Ano Base: 2018
Modalidade: Projeto de Extensão Universitária - Com vínculo à Iniciação à Extensão
Título: Gestão Ambiental no Parque Tecnológico de São José dos Campos
Título em Inglês: Environmental Management at the Technological Park of São José dos Campos
Unidade: Instituto de Ciência e Tecnologia do Câmpus de São José dos Campos - ICT
Departamento: Departamento de Engenharia Ambiental
Instituições parceiras: Parque Tecnológico de São José dos Campos
Período previsto: 01/03/2018 à 31/12/2018
Telefone(s) para contato: 12 39479701
E-mail para contato: fabiana.fiore@ict.unesp.br

Locais de realização das atividades

Local: Parque Tecnológico de São José dos Campos Classificação: Parques tecnológicos
Endereço: Via Presidente Dutra, s/n Complemento:
Bairro: Eugênio de Melo Cidade: São José dos Campos CEP: 12247004

Área

Área temática: Meio Ambiente

Palavras Chave

Palavra-chave 1: gestão ambiental
Palavra-chave 2: parque tecnológico
Palavra-chave 3: são José dos campos

Também em parceria com a UNESP, encontra-se em andamento o Plano de Gestão de Resíduos do núcleo do Parque Tecnológico.

Em 28 de fevereiro os professores e alunos da UNESP em conjunto com a equipe de limpeza do Parque, promoveram a atividade de caracterização dos resíduos sólidos do Parque. A atividade aconteceu no estacionamento superior próximo a central de coleta de resíduos.



Na sequência do projeto, as empresas receberam dois questionários com informações relevantes quanto a geração de resíduos, que serão retornados até o mês de junho.

Ainda no âmbito da sustentabilidade, a APTSJC em conjunto com o Cemaden, a Unesp, Visiona e INPE farão em setembro de 2018 o plantio de 20 mudas de árvores, no Parque Tecnológico, como forma de compensação de carbono emitido durante a Semana Nacional de Ciência e Tecnologia no Vale do Paraíba que aconteceu em 2017. As mudas de arvores nativas estão sendo cultivadas em viveiro no Instituto Florestal em Taubaté e serão fornecidas sem custo para o Parque.



Até o momento as ações de sustentabilidade em andamento têm sido desenvolvidas em parceria com empresas e entidades residentes e não necessitam de recursos adicionais.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o período



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
-------------------------	--

Meta (7.5)	Apresentar estudo de financiamento e de negócios até o final do 3º quadrimestre para a SIDE; Elaborar programa de ações para atendimento dos requisitos, 30 dias após a deliberação da SIDE quanto ao estudo apresentado.
-------------------	--

Indicadores	
Apresentação do Estudo.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Levantar dados que possibilitem a identificação de fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

Em 18 de dezembro de 2017 foi protocolada na PMSJC/SIDE a entrega do Projeto de Melhorias Infraestrutura e Serviços que relaciona as necessidades tocantes a Segurança Patrimonial do Parque por ordem de prioridade.

O item referente a instalação de SPDA – Sistema de Proteção e Descarga Atmosférica na portaria Dutra foi concluído no 3º quadrimestre.

Demais projetos de melhorias estão em análise pela SIDE e necessitarão de aporte de investimentos adicionais não previstos originalmente no contrato de gestão.

Prioridade 1:

- Reforma e ampliação da Portaria Dutra (PROJETO ILUSTRADO ANEXO NOVA CONCEPÇÃO DA PORTARIA DA DUTRA)
- Reforma do alambrado do perímetro do Parque na região dos Taludes;
- Relocação das centrais de alarme atualmente instaladas em sala na laje sob a incubadora para a portaria Dutra (monitoramento 24 horas);
- ✓ Instalação de SPDA - Sistema de Proteção de Descargas Atmosféricas na Portaria Dutra = concluído no 3º quadrimestre;





Prioridade 2:

- Instalação de Moto bomba reserva na rede de incêndio.

Ainda no âmbito da segurança foi elaborado, com auxílio de consultoria especializada, estudo preliminar para projetos de melhoria da segurança patrimonial e dos cidadãos que residem e frequentam o Parque Tecnológico São José dos Campos.

O documento encontra-se anexo a este relatório e os projetos propostos serão incluídos no Plano de Melhorias de Infraestrutura e de Serviços.

(Anexo: Estudo Preliminar - Segurança patrimonial e de cidadãos)

A2. Obtenção do AVCB.

Não obstante a emissão do Auto de Vistoria do Corpo de Bombeiros em 16 de fevereiro de 2018, dois contratos de prestação de serviço encontram-se em andamento para a correção de inconformidades apontadas na vistoria e no Relatório de Inspeção Elétrica.

O serviço de manutenção da Central de alarmes de incêndio tem previsão de término ao final de junho e a instalação de SPDA – Sistema de Proteção de Descargas Atmosféricas tem cronograma de encerramento para agosto de 2018.

Status de Execução da Meta/Indicador

Em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 20 de maio de 2018 (3)
-------------------------	--

Meta (7.6)	Apresentar estudo de financiamento e de negócios até o final do 3º quadrimestre para a SIDE; Elaborar programa de ações para atendimento dos requisitos, 30 dias após a deliberação da SIDE quanto ao estudo apresentado.
-------------------	--

Indicadores	
Apresentação do Estudo.	

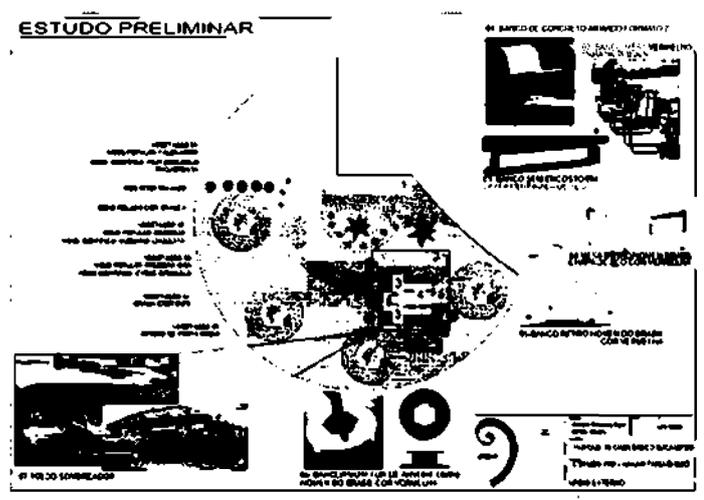
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar dados que possibilitem a identificação de fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Ao longo deste período as ações de paisagismo incluíram atividades de revitalização de áreas arborizadas, jardins e canteiros, existentes que compõem os 39.000 m ² de áreas verdes do núcleo do Parque Tecnológico. As fotos seguintes ilustram os serviços executados que incluíram também serviços de cobertura e adubação, poda de condução em árvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação.	







Em termos de criação de novas áreas verdes, o Parque trabalha em um projeto de uma praça de convívio para residentes e visitantes que se propõem seja construída com recursos financeiros captados com empresas residentes.



Status de Execução da Meta/Indicador

Concluídos para o período.





Anexo II – Acompanhamento de Metas

(21/05/2018 – 31/12/2018)

Sumário

Meta (1.1).....	3
Meta (1.2.1).....	5
Meta (1.2.2).....	15
Meta (1.2.3).....	32
Meta (1.3).....	49
Meta (1.4).....	53
Meta (1.5).....	55
Meta (2.1.1).....	56
Meta (2.1.2).....	58
Meta (2.1.3).....	64
Meta (2.2).....	65
Meta (2.3.1).....	67
Meta (2.3.2).....	72
Meta (2.4).....	75
Meta (2.5.1).....	78
Meta (2.5.2).....	92
Meta (2.6).....	98
Meta (2.7.1).....	102
Meta (2.7.2).....	108
Meta (2.8.1).....	111
Meta (2.8.2).....	124
Meta (2.9).....	125
Meta (2.10.1).....	130
Meta (2.10.2).....	134
Meta (3.1).....	135
Meta (3.2).....	137
Meta (3.3).....	138
Meta (3.4).....	140
Meta (4.1).....	141
Meta (4.2).....	152
Meta (4.3.1).....	155
Meta (4.3.2).....	164
Meta (4.4.1).....	168
Meta (4.4.2).....	172
Meta (4.5).....	175
Meta (4.6.1).....	178
Meta (4.6.2).....	182
Meta (4.6.3).....	184
Meta (4.7.1).....	189
Meta (4.7.2).....	196
Meta (4.7.3).....	198
Meta (5.1).....	200
Meta (5.2).....	201
Meta (5.3).....	204



Meta (6.1).....	207
Meta (6.2).....	208
Meta (6.3).....	211
Meta (7.1.1).....	213
Meta (7.1.2).....	217
Meta (7.2).....	218
Meta (7.3).....	222
Meta (7.4).....	224
Meta (7.5).....	225
Meta (7.6).....	226
Meta (7.7).....	228



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos, a partir da diversificação de suas fontes de recurso.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (1.1)	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do Parque Tecnológico, usados para o custeio de suas atividades.
Indicadores	
Recursos próprios, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico através de demonstrativo quadrimestral.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do Parque Tecnológico:	
<p>A APTSJC trabalha de forma recorrente buscando estratégias e oportunidades para consolidar e expandir o Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>No estivemos em discussões junto a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos, Apex-Brasil, e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial, ABDI, para renovação de acordos de cooperação que visem fortalecer os Arranjos Produtivos Locais.</p> <p>Também, no dia 23/10/2018 a APTSJC promoveu uma reunião em que participaram pela PMSJC o Sr. Prefeito Felício Ramuth e o Sr. Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico Alberto Marques Mano e, pelo BNDES os senhores Rodrigo de Matos Moreira, Leandro Tobará Crema e André Luiz Teixeira representando o Departamento de Gestão Pública de Estados e Capitais, tendo como pauta o apoio do BNDES aos municípios. Na ocasião foram discutidas e apresentadas linhas de financiamento ao setor público, em especial obras de infraestrutura. A APTSJC entende que as oportunidades apresentadas pelo BNDES representam alternativas importantes para a PMSJC.</p>	
A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:	
A APTSJC desenvolveu o Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o	



investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação, sejam estas chamadas Públicas ou Privadas. Para o período, todas as oportunidades identificadas foram atualizadas no sistema.

A3. Aplicar recursos de outras fontes e privados adquiridos no contexto da Gestão do Parque Tecnológico nas atividades do Contrato de Gestão:

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA								
Item	Categorias Econômicas/Natureza das Despesas	1º QUADRIMESTRE (MAI A AGO)		2º QUADRIMESTRE (SET A DEZ)		TOTAL ANO 2		VARIÇÃO
		ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/ Vencimentos e Salários	1.402.911	1.031.017	1.402.911	1.884.716	4.208.732	2.915.734	1.292.998
2	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PJ	199.591	163.057	399.181	179.692	997.953	342.749	655.204
3	Contratos / Prestação de Serviços de terceiros PF		0		0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/ Material de consumo	21.467	42.736	42.933	58.790	107.333	101.526	5.807
5	Manutenção dos Serviços/ Despesas com locomoção e viagem	91.277	73.227	91.277	74.473	273.830	147.700	126.130
6	Investimento/obras e instalações		0		0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material permanente		0		48.097	0	48.097	-48.097
TOTAIS		1.715.244	1.310.038	1.936.301	2.245.768	5.587.847	3.555.806	2.032.041

Outras Fontes: Para a realização do evento 5ª RM Vale TI a APTSJC contou também, com o apoio e patrocínio de empresas e instituições. Ainda, em missões a APTSJC esteve presente com despesas custeadas por agências promotoras.

Status de Execução da Meta/Indicador

Concluído para o período, atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (1.2.1)	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 4 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
---------------------	--

Indicadores

Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Manter atualizados site e canais de comunicação:

Site:

www.pgtec.org.br

www.aerospacebrazil.com.br

<http://www.pgtec.org.br/cluster-aero>

www.ticvale.org.br

Facebook:

www.facebook.com/pgtecsic

www.facebook.com/ticvale

Twitter:

twitter.com/parquesic

Instagram:

www.instagram.com/nexus.hub



O PqTec promove a divulgação contínua, por meios estratégicos, de editais e todas demais ações de promoção da locação de áreas dos Centros Empresariais, Centro de Eventos, espaços promocionais e do Nexus – Hub de inovação do PqTec.

Na estratégia do período do Infoline, utilizamos releases, postagens em redes sociais, suporte à participação em feiras e eventos, e suporte para todas as ações de prospecção idealizadas pelos setores responsáveis.

Entre elas, por exemplo no período, a participação na Conferência Anual de Startups e Empreendedorismo (CASE), na Conferência Anprotec, na RM Vale TI, no Nexus Summit e demais eventos abertos e que envolvem possíveis residentes. Nestas ações foram elaborados folders, identidade visual, ações de engajamento e divulgação em multimeios e distribuição de releases para a imprensa.

O *Infoline*, newsletter eletrônica do PqTec, foi no período distribuído mensalmente para cerca de 13 mil contatos, promovendo todas as oportunidades de instalação no PqTec, mostrando o sucesso de nossos residentes e incubados, promovendo as ações que geram sinergia e reforçando todos os aspectos que fazem do Parque um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

Desta forma, a estratégia foi buscar diversas oportunidades, ferramentas e estratégias que visam tanto a construção e manutenção da autoridade da marca PqTec, que lhe torna atrativa, como para a divulgação e aproveitamento das oportunidades existentes para a atração de novos residentes.

Portal | Redes Sociais | Infoline

O portal www.pqtec.org.br é atualizado diariamente, com notícias, agenda e informações de programas e ações diversas realizadas no âmbito do Parque. Os textos publicados no portal são também distribuídos por meio de ações nas redes sociais, e-mail marketing e *Infoline*, a newsletter eletrônica do PqTec.

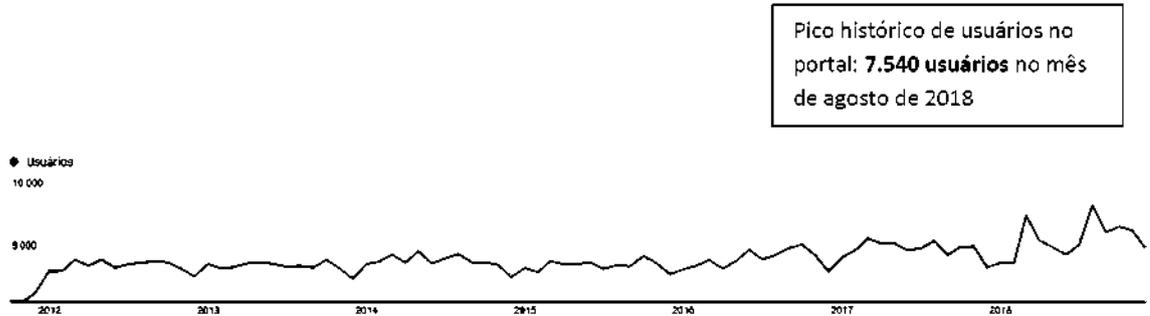
Com isso, o acesso ao portal tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância em no ecossistema de inovação. O www.pqtec.com.br é não apenas um portal para a divulgação das ações do Parque, mas também uma referência e banco de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

Notícias sobre o Parque publicadas em veículos de comunicação no período:
<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias>

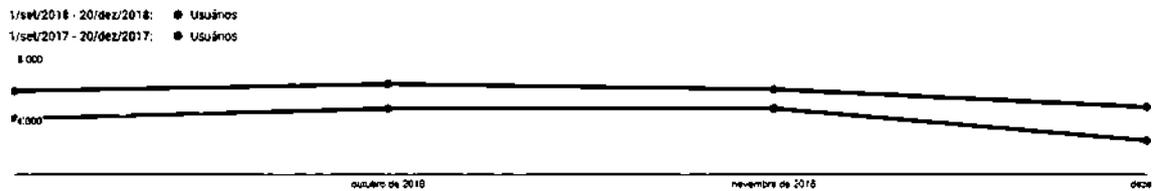


Indicadores de audiência do portal do PqTec

*Gráfico 1 – Linha do tempo vitalícia do portal www.pqtec.org.br (2011-2018)
(dados extraídos do Google Analytics em 20/12/2018)*



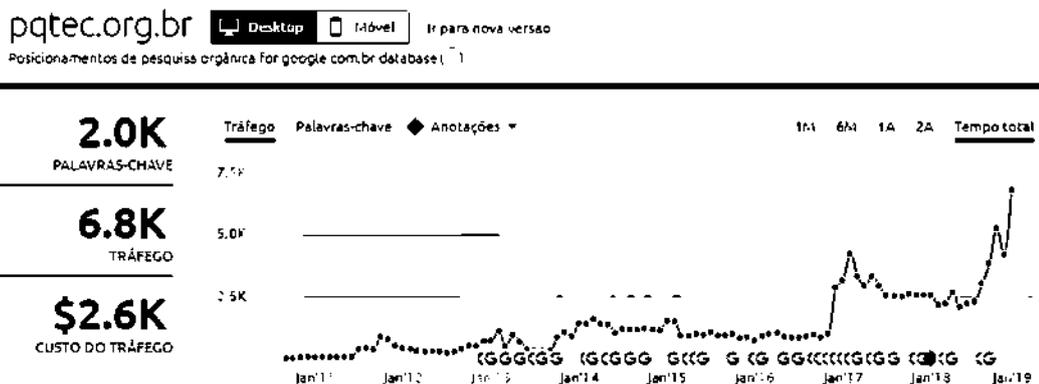
*Gráfico 2 – Comparação de dados do portal PqTec do trimestre set-dez 2017 x 2018
(dados extraídos do Google Analytics em 20/12/2018)*



Usuários 47,85% 19.840 vs 13.419	Novos usuários 45,88% 18.656 vs 12.789	Sessões 29,10% 29.069 vs 22.516
Visualizações de página 48,73% 82.182 vs 55.256	Páginas / sessão 15,20% 2,83 vs 2,45	Duração média da sessão 9,68% 00:02:45 vs 00:02:30

Houve aumento de audiência em todos os quesitos parametrizados pelo Google Analytics

Gráfico 3 - Número de vezes que o PqTec apareceu na Google como resposta a diversas buscas orgânicas nos últimos oito anos. (gráfico fornecido pela ferramenta de SEO SemRush em 20/12/18)

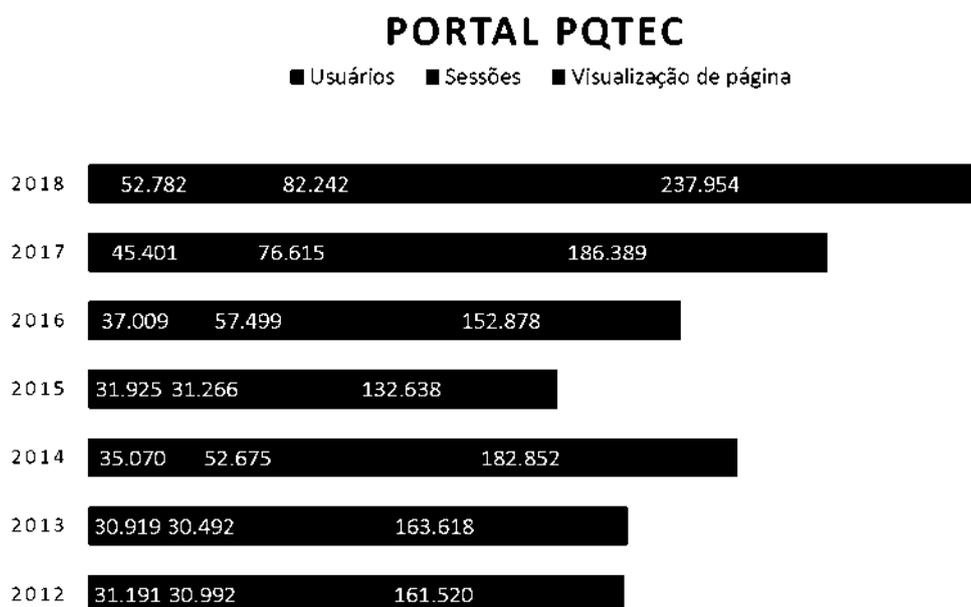




*Tabela 1 – Evolução vitalícia dos indicadores do portal PqTec.
(Dados do Google Analytics extraídos em 20/12/2018)*

	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Usuários	31.191	30.919	35.070	31.925	37.009	45.401	52.782
Sessões	30.992	30.492	52.675	31.266	57.499	76.615	82.242
Visualizações de páginas	161.520	163.618	182.852	132.638	152.878	186.389	237.954

*Gráfico 4 – Evolução vitalícia dos indicadores do portal PqTec.
(Dados do Google Analytics extraídos em 20/12/2018)*



Newsletter Infoline

O *Infoline* foi a newsletter eletrônica do Parque Tecnológico São José dos Campos, distribuída para cerca de 13 mil contatos. Sua periodicidade era mensal; O conteúdo incluía notícias, agendas, acontecimentos e oportunidades do universo PqTec.

O cadastro para receber o informativo foi livre e podia ser feito no portal do Parque. Qualquer pessoa poderia receber o *Infoline* além dos atores do ecossistema do PqTec: residentes, incubados, conselheiros da APTSJC, funcionários, diretores, associados aos APL, CDTs, universidades, parceiros e apoiadores do setor público e privado.

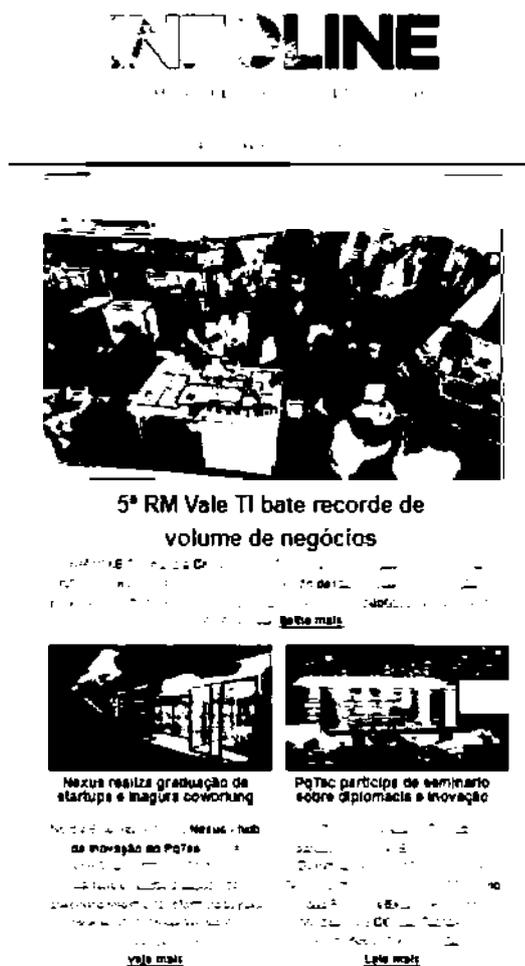


Foi um importante meio de divulgação.

Tabela 02 – dados e indicadores do Infoline – quadrimestre set-dez 2018

Mês	Envios	Aberturas	Cliques	Link para a edição
Setembro	16.078	4.687	390	Ed.set/18
Outubro	11.083	3.403	266	Ed.out/18
Novembro	13.062	4.337	823	Ed.nov/18
Dezembro – edição 1	11.029	4.127	205	Ed.dez01/18
Dezembro – edição 2	12.306	3.016	240	Ed.dez02/18

Imagem 01 – Recorte do Infoline de dezembro, 1ª edição





A2. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico:

RELATÓRIO DE VISITAS 21/05 – 31/12/2018

MAIO	
ALUNOS DO INSTITUTO TECNOLÓGICO DE AERONÁUTICA (ITA)	23/05/2018
GERMANY DELEGATION (SIEMENS)	24/05/2018
JUNHO	
SECRETÁRIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E TURISMO DE HORTOLÂNDIA	19/06/2018
UNIVERSIDAD SANTO THOMAS -POLYTECHNICA GRAN COLOMBIA	26/06/2018
CHERY AUTOMOBILÍSTICA	29/06/2018
JULHO	
CONSUL DA NORUEGA - INNOVATION NORWAY	15/07/2018
AGOSTO	
VISITA SR. GABE GABRIELLE (EX ENGENHEIRO DA NASA) E CEPHAS	14/08/2018
CONSULADO GERAL DO CANADÁ	15/08/2018
SETEMBRO	
VISITA DOS ALUNOS DO CENTRO UNIVERSITÁRIO SALESIANO DE SÃO PAULO - UNISAL	11/09/2018
SECRETÁRIO DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO, CIÊNCIA, TECNOLOGIA E INOVAÇÃO DO ESTADO DE SÃO PAULO	17/09/2018
FERNANDO HADDAD (CANDIDATO A PRESIDÊNCIA DA REPÚBLICA/2018)	20/09/2018
ALUNOS DA URI – UNIVERSIDADE REGIONAL DE ERECHIM-RS	20/09/2018
PRESIDENTE DA PETROBRAS	27/09/2018
COMITIVA EMPRESA WIPRO - INDIA	28/09/2018
OUTUBRO	
PGI EXPERIENCE - GRUPO DE EMPRESÁRIOS DE EDUCAÇÃO EXECUTIVA	01/10/2018
ADMINISTRAÇÃO MUNICIPAL DE CUBATÃO - SP	10/10/2018
PRECURSORA KIENBAUM INTERNACIONAL	10/10/2018
KIENBAUM INTERNACIONAL (COOPERAÇÃO BRASIL-ALEMANHA)	17/10/2018
NOVEMBRO	
DEZEMBRO	
GESTORES E FUNCIONÁRIOS DA MONSANTO BAYER	06/12/2018
BID - BANCO INTERAMERICANO DE DESENVOLVIMENTO	06/12/2018

RELATÓRIO DE EVENTOS 21/05 – 31/12/2018

MAIO	
O TEATRO MÁGICO - VOZ E VIOLÃO	21/05/2018



ENCONTRO REGIONAL DOS CONSEGS DO VALE DO PARAIBA E LITORAL - PALESTRA VIZINHANÇA SOLIDÁRIA	22/05/2018
REUNIÃO VACINADORES DA CAMPANHA DE AFTOSA	25/05/2018
JUNHO	
TRIBUNAL DE CONTAS DO ESTADO DE SP	06/06/2018
RM LOG VALE - FÓRUM DE LOGÍSTICA E COMERCIO EXTERIOR	07/06/2018
LACE ENGENHARIA	08/06/2018
INAUGURAÇÃO DO CDTASA	08/06/2018
EMPRETEC	11/06/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	11/06/2018
LWT SISTEMAS	12/06/2018
REUNIÃO DAS VERTICAIS DO CLUSTER	13/06/2018
AMOSTRA DOS VÍDEOS AMBIENTAIS DO PROGRAMA DE NASCENTES - PMSJC	15/06/2018
POLISHOP	18/06/2018
INAUGURAÇÃO ENERGY TELECOM (CDTIC)	19/06/2018
ACADEMY SCHOOL	21/06/2018
PROXION SOLUTIONS	21/06/2018
REUNIÃO BIMESTRAL AERO + RODADA DE NEGÓCIOS ENTRE ASSOCIADOS	25/06/2018
IBGE - CENSO AGROPECUÁRIO	26/06/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	26/06/2018
INAUGURAÇÃO SIATT - CENTRO EMPRESARIAL IV	26/06/2018
APRESENTAÇÃO NANO/CNPEM	27/06/2018
JULHO	
ROTARY CLUB - POSSE DA GOVERNADORIA DO ROTARY INTERNACIONAL	01/07/2018
WORKSHOP COOPERAÇÃO BRASIL-UNIÃO EUROPEIA EM NAVEGAÇÃO POR SATÉLITE	02/07/2018
SDE HORIZONTES RESIDENCIAL	10/07/2018
FACULDADE ANHANGUERA	12/07/2018
REUNIÃO COM AS EMPRESAS TIC – SEBRAE	12/07/2018
MTS SISTEMAS DO BRASIL	23/07/2018
FEBRACIS	23/07/2018
EVENTO FUNDHAS	25/07/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	30/07/2018
AGOSTO	
AEROSPACE TESTING AND SIMULATION CONFERENCE	01/08/2018
GOVERNO DA GEÓRGIA	09/08/2018
NEXUS SUMMIT	09/08/2018
STARTUP WEEKEND	12/08/2018
COLAÇÃO DE GRAU UNOPAR	12/08/2018
UNIMED	14/08/2018
KEYSIGHT - CASABLANCA TURISMO E VIAGENS	16/08/2018
PLANI DIAGNOSTICOS MÉDICOS	17/08/2018
PROLIND	21/08/2018
PROGRAMA CAPACITAÇÃO NADCAP	23/08/2018
FINCK - MARKETING PROMOCIONAL	23/08/2018



REUNIÃO SOBRE APL'S TICS + II FÓRUM DA INDÚSTRIA ESPACIAL	24/08/2018
GKPN - GLOBAL KINGDOM PARTNERSHIP NETWORK	25/08/2018
PALESTRA ZÂNGARO EVEREST	26/08/2018
SECRETARIA DE URBANISMO E SUSTENTABILIDADE	29/08/2018
PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO AERO	30/08/2018
FORMATURA FATEC	30/08/2018
LANÇAMENTO CHAMADO DOUTORADO ACADÊMICO INDUSTRIAL - DAI ITA	31/08/2018
SETEMBRO	
WORKSHOP DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO JOHNSON&JOHNSON	03/09/2018
WORKSHOP SIATT COM COLABORADORES	10/09/2018
SAFETY-CRITICAL SOFTWARE/HARDWARE SEMINAR (SOLUTIONS-A)	10 a 14/09/2018
POLOZI COACHING TREINAMENTOS - SEMINÁRIO DE INTELIGÊNCIA EMOCIONAL	14 a 16/09/2018
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	17/09/2018
CICLO DE PALESTRAS EDP BANDEIRANTES	20/09/2018
REUNIÃO CLARK & MODET	25/09/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	28/09/2018
CURSO DE FINANÇAS RENATO CÂNDIDO	29/09/2018
CICLO DE PALESTRAS E ESTUDOS SEI CHO NO IE	30/09/2018
OUTUBRO	
WORKSHOP CLIMATEMPO	01/10/2018
PALESTRA MOTIVACIONAL - LUCAS FERREIRA DE NORONHA	04/10/2018
CURSO DE FINANÇAS RENATO CÂNDIDO	06/10/2018
SEMINÁRIO DE INOVAÇÃO NESTLE BRASIL	16/10/2018
III WORKSHOP WELD DE INOVAÇÕES EM SOLDAGEM	17 e 18/10/2018
TREINAMENTO EVA SCIENTIFIC	19/10/2018
RM VALE TI 2018	23 a 25/10/2018
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	25 e 26/10/2018
WORKSHOP DE INOVAÇÃO PARKER	31/10/2018
NOVEMBRO	
REUNIÃO ENGTELCO	07/11/2018
ENCONTRO CAIXA ECONÔMICA FEDERAL	07/11/2018
CURSO CAPACITAÇÃO PARA FUNCIONÁRIOS EDP ENERGIA	10/11/2018
WORKSHOP SIATT COM COLABORADORES	13/11/2018
2ª EDIÇÃO - SÃO JOSÉ ANIME FEST/FEIRA DE GAMES	24 e 25/11/2018
FÓRUM DA INDÚSTRIA ESPACIAL BRASILEIRA	27 e 28/11
DEZEMBRO	
FORMATURA OFICIAL DA UNESP	14/12/2018
COACHING INTEGRAL SISTEMICO - CIS (ADELSON)	02/12/2018



CURSO DE CAPACITAÇÃO PARA FUNCIONÁRIOS EMBRAER - LACE ENGENHARIA	03 a 06/12/2018
PALESTRA RODRIGO CARDOSO - ULTRAPASSANDO LIMITES	04/12/2018
WORKSHOP DE INOVAÇÃO TECSUS TECNOLOGIA	05/12/2018
VI JORNADA TECNOLÓGICA ISA VALE & BAYER	06/12/2018
CAPACITAÇÃO DE FUNCIONÁRIOS SIATT	13/12/2018
WORKSHOP ROTA 2030	14/12/2018
FORMATURA ALCEU MAYNARD	15/12/2018
MONSANTO BAYER - LEADERSHIP DEVELOPMENT WORKSHOP	17 e 18/12/2018
INAUGURAÇÃO EATI - ESPAÇO AVIBRAS DE TECNOLOGIA E INOVAÇÃO	18/12/2018
FORMATURA EDUCARE	18/12/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	19/12/2018

A3. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:

- Foi criado/adaptado um espaço compartilhado para empresas prestadoras de serviços que não precisam necessariamente de uma sala. Este espaço está no hall central do CE I. A primeira empresa, Orlando Seguros, já assinou o contrato do espaço até o período, seguimos em negociação com mais 2 empresas;
- Desinstalação da máquina de autoatendimento Snacks no Hall de eventos por baixa demanda e instalando uma de café e correlatos;
- Encerramento de contrato com a empresa FORTROX (copiadora), em 31/08/2018, experiência sem sucesso;
- Instalação do Lava Rápido, a Flip Wash (proprietária do projeto) - inauguração Janeiro de 2019;
- Aprovado orçamento junto a Prefeitura para adequação de infraestrutura da nova área de serviços do PqTec;
- Parceria com a innovact (Cesar Mello) com objetivo de implementarmos melhorias em várias áreas de convivência e serviços. Este projeto tem previsão de início o primeiro semestre de 2019.

A4. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:

No período, foram realizadas 194 mentorias individuais e 8 workshops de capacitação com 226 participantes.

As mentorias individuais realizadas foram nos temas:

- **21/06** – Balcão CNPEM – 43 mentorias (ref. Meta 4.1);
- **19/07** – Balcão 360° - Gestão – 97 mentorias (ref. Meta 4.1);
- **30/08** – Balcão 360° - Tecnologia – 23 mentorias;
- **08/11** – Balcão 360° - Tecnologia – 31 mentorias (ref. Meta 4.1);

Os workshops de capacitação realizados foram:

- **03/08** – Workshop MVP – 25 participantes;
- **09/08** – Reunião “Cara em quê” – tema: desenvolvimento de apps. – 40 participantes;



- **17/08** – Workshop Validação 18 participantes;
- **14/09** – Workshop Precificação – 32 participantes;
- **05/10** – Workshop de Modelagem Financeira - 23 participantes;
- **19/10** – Workshop Pitch - 20 participantes;
- **14/11** – Reunião “Cara em quê” – tema: “Vendas e Gestão de Pessoas” – 40 participantes;
- **23/11** – Workshop Marketing Digital – 28 participantes.

Status de Execução da Meta/Indicador

Taxa de Ocupação do Núcleo em dez/2018 - 88,7%.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (1.2.2)	Attingir em 4 anos a marca de 120 participantes dos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais.
Indicadores	
Número de empresas participantes dos processos seletivos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora do Parque Tecnológico e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:	
<p>Edital de Chamamento do Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos</p> <p>O período foi marcado lançamento e a conclusão do Edital de Chamamento - Processo Seletivo Nº 012/2018 (publicado em 13/08/2018). O Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos selecionou 26 startups para participarem de seu programa de incubação e aceleração de negócios. Na oportunidade puderam participar desde empreendedores com ideias ainda no papel até startups já estabelecidas. Enquanto a incubação é focada em jovens empresas de base tecnológica, a aceleração tem foco em startups digitais, jovens empresas</p>	



com grande potencial para crescer de forma rápida. Assim, o programa de incubação é de até dois anos e o de aceleração dura até um ano.

As empresas que passaram por todas as etapas previstas no edital foram encaminhadas para a etapa do programa que mais se adequa ao estágio de maturação e à proposta que será desenvolvida.

A concorrência foi grande: 94 startups se inscreveram neste edital. Todas elas participaram de workshops (CANVAS/Plano de Negócios/Validação) que ajudaram no desenvolvimento do modelo de negócio e sobre poder de execução. Os projetos foram apresentados e selecionados por uma banca formada por profissionais do Parque Tecnológico.

Conheça as novas startups que farão parte do Nexus no início de 2019:

PROGRAMA NEXUS LABS		
	NOME	PROJETO
1	Antonio Vitor Elias Swaid Junior	Preço Certo
2	André Augusto Estevão da Silva	AETEC Tecnologia
3	Bruno Mourão Siqueira	Adapt
4	Caio Cesar Gomes Arcangelo	Coot - Soluções De Mercado
5	Cassio Moraes	Sim Compras
6	Edson Batista De Souza Rosa	Dominius - Tecnologia E Inovação
7	Gabriel Engracia De Oliveira Bertran	Sunlabs-Market Place Da Energia Solar
8	Roberto Mantovani Junior	Cosmic-Ray Medição De Umidade Do Solo
9	Thiago Ferreira Valério	Findfrete
10	Thiago Maciel Mota	Wevirtual Atividades De Internet Ltda.
11	Valter Silveira	SmartWay
12	Yves De A. Alvim	Botafé
PROGRAMA GROWTH - ACELERADORA DE IDEIAS		
1	Bianca Del Duca	Scrum-Go
2	Carlo Cesare De Meo Scotoni	Muda
3	Ewerton Luis Costa Santos	Trackcash
4	Felipe Matheus Mendes De Souza	Zapwedding
5	Iuri Rodrigues De Moura Silva	Rzcrm (Smartsnap)
6	Mateus Ribeiro De Castro	Kmaleon
7	Nathalie Nardelli Serafim	Delphine
8	Tiago Garcia Ocanha Da Silva	Empregga
PROGRAMA GROWTH - INCUBADORA DE NEGÓCIOS		
1	Daniel Aparecido Vital	Harpia Health Solutions
2	Eduardo Torres Novais	AVALIQ (SUBITER)
3	Felipe De Moraes	Dynamotech
4	Marcos D Alessandro	Myhelper
5	Mauricio Fernandes De Paula	MFSim
6	Renan Ocampo	Id-Subsea Comercio E Serviços Ltda



Edital de Chamamento CE – Centros Empresariais

A vigência do Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018 foi prorrogada e se encerrou em 21/12/2018. O Parque Tecnológico São José dos Campos recebeu **3 novas propostas** no período: Geday do Brasil, Parker e Bene. As três empresas foram aprovadas nas verticais:

Geday do Brasil – Serviços Estratégicos;

Parker – Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação;

Bene – Empreendedorismo Inovador.

As 3 empresas que submeteram proposta no período foram aprovadas para ingressar no Parque Tecnológico São José dos Campos.

A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

Por meio da atividade de assessoria de imprensa enviamos releases e mantivemos um relacionamento com os veículos de imprensa que possibilitou a divulgação das oportunidades e realizações do Parque Tecnológico (PqTec) nas mais diversas mídias regionais e nacionais. Os dados abaixo apresentam este resultado que foi mensurado comparando o valor do minuto ou do centímetro dos espaços publicitários destas mídias com o tamanho das reportagens publicadas sobre o PqTec.

Releases | Mídia Nacional e Internacional | Redes Sociais | Principais Canais de comunicação.

Nos últimos anos a quantidade de inscritos nos processos seletivos para incubação de empresas triplicou, saindo da média de 30 para cerca de 100 em cada edital. Em 2018, no primeiro semestre, foi ultrapassada a meta de 120 inscritos. Historicamente, o edital do segundo semestre registra menor número de inscritos. Neste ano, ainda pode-se somar ao cenário as eleições ocorridas em outubro, o que resulta em redução de espaço na mídia para as notícias regionais. Contudo, o resultado não deixou de ser dentro do alto padrão alcançado, com mais de 90 inscritos.

Estratégias:

A estratégia de comunicação e marketing para esta meta passa por várias etapas e mudanças:

- Reposicionamento do programa de incubação;
- Criação de novo nome e nova identidade (Nexus);
- Definição de persona, *brand voice* e curadoria de conteúdo;
- Mapeamento de público alvo, *prospects* (potenciais interessados) e *suspects* (possíveis interessados), tanto pessoa física como jurídica;
- Criação de campanha integrada de comunicação e marketing (imprensa, conteúdo, anúncios).



Imagem 01 – Slide utilizado na apresentação do Nexus para visitantes (20/12/18)



Imagens 02 e 03 - Identidade visual do Nexus e de suas áreas

Nexus
Hub de Inovação
Pqtec São José dos Campos

Nexus
L02

Para quem tem uma ideia e quer brincar ela do papel

Nexus
L03

Aceleradora para startups digitais desenvolverem seus modelos de negócios, crescerem e amadurecerem.

Nexus
L04

Incubadora para empresas de base tecnológica consolidarem seus modelos de negócios, crescerem e amadurecerem.

Nexus
Scale Up

Para startups em fase de tração e empresas que desejam estar no Parque Tecnológico.

Nexus
L05

A ponte entre startups e empresas já consolidadas.

Nexus
L06

Aceleração de ideias nas universidades.



Após implantar a nova identidade, definir canais e público, começou-se o processo de adequar a comunicação às expectativas e perfil dos *suspects* para o Nexus. Esse reposicionamento é responsável pelos novos resultados.

Entre as ações foi aberta uma nova conta em rede social, no Instagram, especialmente para o Nexus.

Além do trabalho de postagens sistemáticas mostrando o que é o Nexus, o que faz, onde está, sobre as empresas, em forma de notícias constantes, também foram enviados releases sazonais para a imprensa, criando uma proximidade do programa com a mídia.

Outra novidade foi a compra de mídias para captação de *leads* (contatos qualificados) em canais como o Facebook, Instagram e LinkedIn. Os investimentos, ainda que tímidos, alinhados a conteúdos estratégicos e ações vigorosas em mídia espontânea, maximizaram os resultados, gerando o maior número de inscritos da história da incubadora.

Outro resultado interessante foi que a campanha estratégica envolvendo diversos canais e ações qualificou o público, possibilitando que os *leads* captados resultassem em uma grande quantidade de ingressantes no programa, saltando de uma startup no processo de 2015 para mais de 30 no último edital em 2018.

Indicadores:

Centimetragem (valoração de clipping nacional e internacional):

As empresas e startups do Nexus foram alvo de diversas reportagens em 2018, corroborando para o cumprimento da meta estabelecida.

Se convertidas em espaços pagos, as notícias sobre o PqTec publicadas pelas diferentes mídias em 2018 representariam R\$ 1,2 milhão. Algumas reportagens que foram destaque tiveram como foco o programa de incubação do PqTec.

Alguns exemplos:

- TV Vanguarda
<https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/edicao/2018/03/29/videos-link-vanguarda-de-quinta-feira-29-de-marco.ghtml#video-6619890-id>
- TV Band Vale
<https://www.band.uol.com.br/tv/vale/bandcidade/video/kAPIBpOw168/band-cidade-2-edicao-29-03-2018-parte-02.html>
- TV Record Vale
http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=0904_ESP_PANORAMA_SJC&programa=SP%20RECORD&data=04/09/2018&titulo=Cresce%20n%C3%BAmero%20de%20startups%20na%20cidade
- TV Band Vale
<https://www.youtube.com/watch?v=t5JnIDbvM-U>
- PEGN - Pequenas Empresas Grandes Negócios
<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/08/parque-tecnologico-de-sjc-seleciona-startups-para-investimento-de-ate-r-50-mil.html>



- [PEGN](https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/09/nexus-abre-inscricoes-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao.html)
<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/09/nexus-abre-inscricoes-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao.html>
- [Jornal oVale](http://www.ovale.com.br/conteudo/2018/05/economia/40792-com-sebrae-parque-tera-startup-day-em-sao-iose.html)
[www.ovale.com.br/ conteudo/2018/05/economia/40792-com-sebrae-parque-tera-startup-day-em-sao-iose.html](http://www.ovale.com.br/conteudo/2018/05/economia/40792-com-sebrae-parque-tera-startup-day-em-sao-iose.html)
- [Ecommerce News](https://ecommercenews.com.br/noticias/lancamentos/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/)
<https://ecommercenews.com.br/noticias/lancamentos/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/>
- [DCI – Diário Comércio e Indústria](https://www.dci.com.br/empreendedorismo/treevia-usa-internet-das-coisas-para-projetar-quanto-floresta-vai-render-de-materia-prima-1.734238)
<https://www.dci.com.br/empreendedorismo/treevia-usa-internet-das-coisas-para-projetar-quanto-floresta-vai-render-de-materia-prima-1.734238>
- [Startupi](https://startupi.com.br/2018/09/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/)
<https://startupi.com.br/2018/09/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/>

Facebook e mídias

Foram realizadas postagens sistemáticas e com argumentos planejados durante todo o ano, sempre alinhadas a informações, *cases*, temas e imagens que fortalecessem o relacionamento do público com a marca Nexus.

Seguem exemplos de conteúdos e ações estratégicas no Facebook.

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Juliane Silveira (71) · 29 de novembro às 14:46

Tem startup do Nexus preparada para internacionalizar seus negócios. As malas da iMedical estão prontas para três meses de imersão nos EUA, por meio do programa Startup Dive USA do Hub55. Saiba mais: <http://bit.ly/startupdiveusa>

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos
Impulsione esta publicação por R\$ 50 para alcançar até 11 000 pessoas

1.124 Pessoas alcançadas 203 Envolvimentos [Impulsione esta publicação](#)

[Rodrigo Prado](#), [Maíco Lino Serra](#) e outras 79 pessoas 1 compartilhamento



Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Elaine Rodrigues | 7 de novembro

Uma startup nascida no Nexus, dentro da incubadora aqui do Parque Tecnológico, contou sua história numa nova série da TV Vanguarda - a Fez Diferente!

O empresário Tiago Serrano conta sua história e o que aprendeu por aqui para fazer o Plano de Negócios que deu certo! assista aqui a reportagem: <https://globoplay.globo.com/v/7141743/>

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos
Impulsione esta publicação por R\$ 80 para alcançar até 11 000 pessoas

1.396 Pessoas alcançadas 122 Envolvimentos **Impulsionar publicação**

51 comentários 3 comentários 3 compartilhamentos

Imagens 06 e 07 – Exemplos de postagens usando a estratégia de cobertura de eventos e compartilhamento de notícias em grandes mídias sobre o Nexus.

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Juliana Soares | 2 de outubro

Há quase cem inscrições no processo seletivo para novas startups do Nexus - o hub de inovação do Parque Tecnológico. Hoje é dia de aprender como definir o modelo de negócios no Workshop Canvas. No processo do Nexus, todos podem se inscrever para as próximas etapas da seleção, com base nas informações fornecidas aqui. "Desejamos sorte e sucesso a todos!"

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos
Impulsione esta publicação por R\$ 50 para alcançar até 11 000 pessoas

1.034 Pessoas alcançadas 176 Envolvimentos **Impulsionar publicação**

32 comentários 1 comentário 2 compartilhamentos



Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Elaine Rodrigues · 27 de setembro ·

Somos destaque no DCI hoje! "O Nexus, hub de inovação do Parque Tecnológico de São José dos Campos, no Vale do Paraíba, em São Paulo, está com inscrições abertas para seu ciclo de aceleração e incubação até 30 de setembro"



DCI.COM.BR
Nexus procura startups para acelerar e incubar em São José dos Campos

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos
Impulsione esta publicação por R\$ 50 para alcançar até 11.000 pessoas.

2.046 Pessoas alcançadas 187 Envolvimentos **Impulsionar publicação**

3 comentários 17 compartilhamentos

Imagem 08 – Reportagem na TV Vanguarda sobre edital PI 011/ 2018 + post no Facebook (<https://www.facebook.com/pqtecsjc/videos/151093722351416/>)

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Elaine Rodrigues · 29 de março ·

Termina neste domingo o prazo para se inscrever gratuitamente no processo seletivo para ser um Incubado ou Acelerado aqui no PqTec. Corra e faça sua inscrição, participe do nosso workshop de Canvas, valide sua ideia, projeto ou empresa. Seja uma startup de sucesso! Vem ser Nexus! Saiba mais <http://bit.ly/VemSerNexus>



PqTec na Mídia | Processo Seletivo Incubação e Aceleração
02:28

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos
Ao impulsionar esta publicação, você a mostrará para mais pessoas

1.928 Pessoas alcançadas 176 Envolvimentos **Impulsionar publicação**

2 comentários 10 compartilhamentos

Imagem 09 – Mix de anúncio + notícia = baixo investimento + alto retorno + leads qualificadas



Parque Tecnológico São José dos Campos Patrocinado

Venha ser Nexus! Inscrições gratuitas até 30 de setembro! A maior incubadora e aceleradora do interior! Insctros terão workshop gratuito de canvas e modelo de negócio!
*Serão avaliados tanto projetos que ainda
Mais



Ale Barros e outras 116 pessoas
1 comentário 5 compartilhamentos

Curtir Comentar Compartilhar

Imagens 10, 11 e 12 – Exemplos de postagens e campanhas (mídia paga) do Nexus em 2018





Parque Tecnológico São José dos Campos

Publicado por Juliane Silveira · 14 de setembro

...

Tem uma ideia incrível? Vem pro Nexus! O hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos tem um programa de incubação e aceleração de startups que fará a diferença em seu negócio. As inscrições são gratuitas e estão abertas até o dia 30 de setembro. Não é preciso ter CNPJ, basta apresentar uma ótima proposta. Saiba mais e inscreva-se! <http://bit.ly/editalnexus>

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos

Impulsione esta publicação por R\$ 80 para alcançar até 11.000 pessoas

5.479
Pessoas alcançadas

252
Envolvimentos

[Impulsione publicação](#)

65

6 comentários 18 compartilhamentos

Imagem 13 - Uso de novas mídias, vídeo, linguagem focada em persona para divulgação de eventos Nexus – orgânico (<http://bit.ly/2ExUVLi>)

Parque Tecnológico São José dos Campos

Publicado por Elaine Rodrigues · 12 de agosto

...

Dois dias de imersão e aprendizado com algumas das maiores startups e empreendedores do Brasil. Painéis sem enrolação, direto ao ponto. Romero Rodrigues, fundador do Buscapé, Gabriella Corra, criadora do Lady Driver e muitos outros, vão revelar como chegaram lá e trocar experiências com você. Ainda dá para conhecer as startups daqui, pratas da casa, que estão conquistando os bolsos e os corações de grandes investidores. Ah! Quase esquecemos, tem R\$ 30 mil em investimentos es... Ver mais

Obtenha mais curtidas, comentários e compartilhamentos

Impulsione esta publicação por R\$ 80 para alcançar até 11.000 pessoas

3.821
Pessoas alcançadas

578
Envolvimentos

[Impulsione publicação](#)

41

6 comentários 36 compartilhamentos

Curir

Comentar

Compartilhar

Hotspot



Imagem 14 – Transmissões ao vivo, ações promocionais, apresentação, entrevista e ação de mkt pré e pós evento.

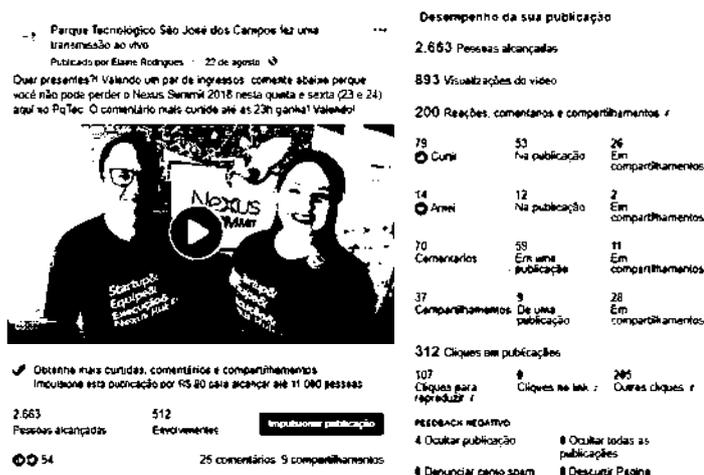


Tabela 01 - Dados gerais e comparativos do Facebook

<https://docs.google.com/spreadsheets/d/13R9Buzsm1mEr0sthXuVUe-LYJOzPPCVpSYdj70Wm8-U/edit?usp=sharing>

Facebook PgTec - setembro a 20 de dezembro de 2018

Mês	Postagens	Curtidores	Alcance	Engajamento
Setembro	17	110	138.034	1.165
Outubro	24	107	115.480	1.815
Novembro	19	113	95.981	2.210
Dezembro (1-20)	18	53	89.737	1.976
Total	78	383	439.232	7.166
(média mensal)	(média 19)	(média 96)	(média 110.000)	(média 1.792)

A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:

- Para prospectar e sensibilizar as empresas, bem como solucionar possíveis dúvidas do edital, a equipe de gestão de residentes recebeu no período de junho a dezembro mais de 90 interessados no Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, que receberam atendimento direto, e puderam conhecer o NEXUS, as fases do processo de seleção e demais assuntos pertinentes, incluindo dados sobre processo seletivo.



- Realizado nos dias 5 e 6 de junho a 4ª edição da SGTI - Semana de Gestão, Tecnologia e Inovação 2018 da Faculdade ETEP. O evento contou com palestras, minicursos e exposição de trabalhos em ambos os dias, nos períodos matutino e noturno. Com o objetivo de disseminar informações, demonstrar novas práticas de gestão, além de trazer novos conhecimentos e *networking* aos alunos e comunidade.

Temas como Liderança, Metodologia de projeto, Empreendedorismo, descobrindo talentos, sistemas ERP, Como preparar o seu LinkedIn,

Marketing Pessoal, Empresa Familiar, Qual o papel do Gestor?, Maratona de Programação, Maturidade de Equipes de Projeto, Tecnologia Pneumática Industrial, Como fazer uma entrevista em inglês, entre outros, estiveram na programação, além de mini cursos de Excel e MS Project.



Certificamos que Alexandre Barros proferiu a palestra "Tenho uma ideia! por onde começo?", na Semana de Gestão, Tecnologia e Inovação, promovida nos dias 05 e 06 de junho de 2018 pela ETEP Faculdades - Unidade Esplanada.



ETEP Faculdades – Unidade Esplanada

Ass: A.

IV CONGRESSO ACADÊMICO Unifesp

XIV Congresso de Inovação Científica - PIBIC
XI Congresso de Extensão e Cultura - PIBEX
XI Congresso de Inovação em Tecnologia e Inovação - PIATI
XI Congresso de Programa de Monitoria
V Congresso de Estudos de Inovação - PEI
VI Encontro do Programa de Inovação e Docência - PIDO
IX Fórum Brasileiro de Inovação - FIB
V Mostra do Programa de Bolsas de Iniciação a Gestão - BIG
I Encontro do Programa de Aperfeiçoamento Docente - PAD

Dias 11 e 12 de junho de 2018

Universidade e sociedade: saberes em diálogo

Certificado

Certificamos que o Sr. Alexandre Barão Barros participou do IV Congresso Acadêmico da Unifesp - Universidade e Sociedade. Saberes em Diálogo como Palestrante da atividade Plenária 4: "Tenho uma ideia! Por onde começo?"

Prof.ª Dr.ª Sereya Soubhi Smah
Retista da Unifesp

Prof.ª Dr.ª Jéssica Maria Longa Haugerli
Coordenadora Geral do IV Congresso Acadêmico da Unifesp

Certificado registrado sob o número 137 no dia 06/07/2018 no sistema B de Certificação por Faltas da U.C. Des. Santos da Pró-Reitoria de Extensão e Cultura.

- No dia 11 de julho o coordenador Alexandre Barros ministrou a palestra "Tenho uma ideia! Por onde começo?" no IV Congresso Acadêmico, realizado no Instituto de Ciência e Tecnologia - ICT da UNIFESP.

O IV Congresso Acadêmico contemplou diferentes modalidades, conforme os diversos Programas Institucionais em que atuam. Contudo, além das apresentações de trabalhos

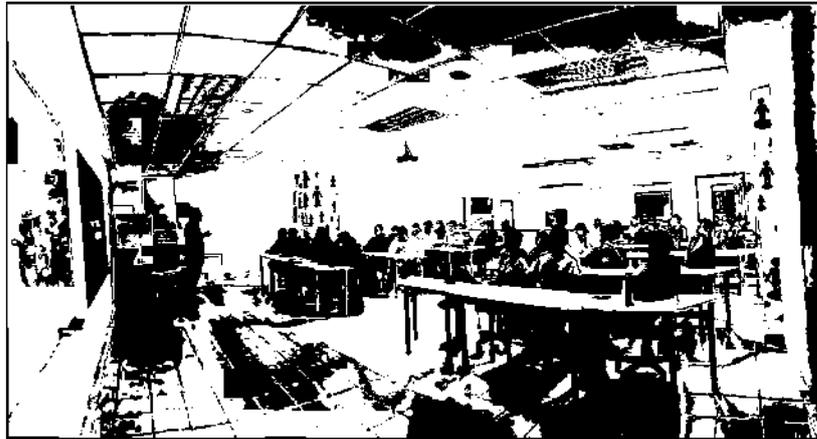
acadêmicos em nível de graduação e pós-graduação, ocorreram sete plenárias com palestrantes influentes na sociedade.

- No dia 19 de julho recebemos os alunos e a Coordenadora Profa. Dra. Ligia Maria Soto Urbina, do Instituto Tecnológico de Aeronáutica – ITA, disciplina "Criação de Negócios Tecnológicos", fruto da parceria ITA-FGV-EMBRAER, para uma visita corporativa ao Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, com um total de 35 pessoas.



- Em 22 de agosto recebemos 25 alunos da UNESP – Curso de engenharia ambiental, com uma palestra institucional.

- Recebemos no dia 30 de agosto a visita de 40 alunos da FATEC São José dos Campos dos cursos gestão financeira e gestão empresarial.



- No dia 04 de setembro recebemos a visita dos alunos da FATEC Cruzeiro, totalizando 46 alunos dos cursos gestão financeira e gestão empresarial.

- Em 11 de setembro recebemos a turma de alunos do Centro Universitário Salesiano de São Paulo – UNISAL. Na palestra e no *tour* pelo Parque abordamos assuntos emergentes como a internet das coisas, indústria 4.0, criticidade, empreendedorismo e inovação, novas perspectivas no mundo do trabalho.



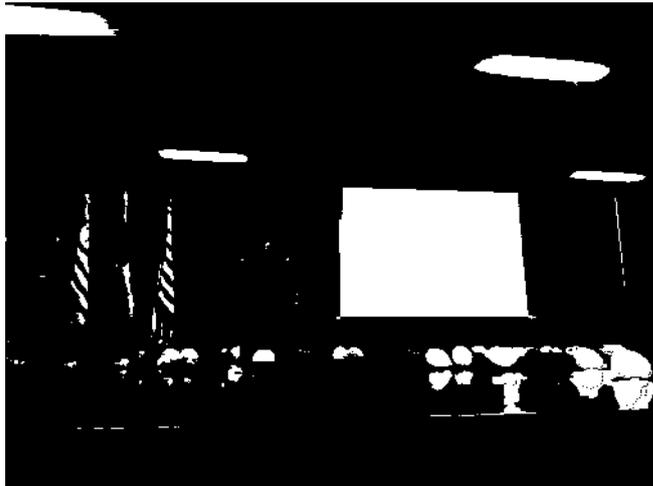
- No dia 13 de setembro o coordenador Alexandre Barros participou do evento: Seminário Escola Superior de Empreendedorismo – SEBRAE/SP. O objetivo é trazer aos alunos do Programa da disciplina de Empreendedorismo e Comportamento Empreendedor – ESE/SEBRAE-SP, a conceituação base e um novo olhar sobre os Agentes e entidades de apoio ao Empreendedorismo de Alto Impacto (Incubadoras, Aceleradoras, ParqTecs, NITs etc) e seus principais benefícios para a nossa sociedade, com a experiência de quem vive este cotidiano. A justificativa é cada vez mais empreendedores possuem meios e apoiadores para dar sustentação aos seus negócios inovadores, tanto em infraestrutura quanto em desenvolvimento do founder e do negócio. Trazer a realidade para dentro da sala de aula para que os alunos enxerguem o real valor do que é ativar um ecossistema e quem são seus principais atores.



- Em 20 de setembro recebemos alunos dos cursos de Administração de Empresas e Ciências Contábeis, da URI - Universidade Regional e Integrada de Erechim-RS. Os alunos vieram por conta de viagem de estudos à cidade de São Paulo e região de São José dos Campos-SP. O interesse dos acadêmicos, considerando 37 (trinta e sete) alunos e 03 (três) professores, visitar e conhecer o Parque Tecnológico de São José dos Campos, como também o Programa de Incubadoras do Incubação do Nexus, e Empresas e seus setores; como produção, gestão e ênfase nos procedimentos de controladoria.



- Em 22 de Outubro, Letícia Rico fez apresentação *“Como começar a empreender?”* para 200 alunos do curso de design da Unip São José dos Campos. O objetivo é aproximar os alunos de cursos criativos das startups do Nexus.



- Em 23 de Outubro, Letícia Rico fez apresentação *“Empreendedorismo, Startups, Inovação e Tecnologia”* para 40 alunos do curso de engenharia química da USP Campus Lorena durante a XVIII SEQVAP – Semana de Engenharia Química do Vale do Paraíba.



- Para finalizar as principais ações do período, no dia 30 de outubro o coordenador Alexandre Barros ministrou a palestra “Tenho uma ideia! Por onde começo?”, para turma de 40 alunos do Curso Técnico de Administração e Informática do Colégio Joseense.

A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:

O programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região está em processo de reestruturação. Durante o período, estreitamos o relacionamento com as instituições de ensino da região e executamos uma versão piloto junto ao curso de Engenharia Ambiental da UNESP São José dos Campos (unidade Parque Tecnológico São José dos Campos).

Programa Piloto – Aceleração de Ideias – Unesp

Programa que teve início em 21 de Agosto de 2018, com a palestra “Tenho uma ideia, por onde começo?” para os alunos da disciplina de empreendedorismo do curso de engenharia ambiental - teve como objetivo desenvolver um negócio inovador com tema ambiental.

No período o Programa teve sequência e a equipe do Nexus apoiou/auxiliou as equipes durante o desenvolvimento de seus projetos, conectando-as com startups que auxiliaram na prototipação.

- Ainda no contexto do Programa, no dia 20 de Novembro, Leticia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação avaliou os projetos que foram apresentados em uma mini-feira no Parque Tecnológico São José dos Campos.

A equipe do Nexus apoiou a universidade na realização da feira.



Ações junto às universidades da região

- Em 23 de Outubro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação realizou um debate com o tema “A sua ideia tem um mercado potencial?” com os alunos dos cursos de engenharia do Núcleo de Empreendedorismo da EEL – USP – EmprEEL (USP campus Lorena). O objetivo foi estreitar o relacionamento com o grupo de empreendedorismo da universidade e obter informações para construção do programa de aceleração de ideias 2019.



- Nos dias 20 de Outubro e 10 de Novembro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação participou como mentora e jurada da competição de empreendedorismo promovida pelo ITA – o ITA Challenge. O objetivo foi a aproximação com a universidade para potenciais parcerias no desenvolvimento do programa de Aceleração de Ideias 2019.



- Para finalizar em 23 de Novembro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação apresentou o programa Nexus (com foco no Nexus University – nome dado ao programa de Aceleração de Ideias nas Universidades), para os alunos e professores das universidades Fatec e Unifesp. A apresentação foi uma parceria com a equipe do Escritório de Projetos – projeto Colméia (Luiz Carvalho e David Vicente). O objetivo é contar com as universidades que possuem campus no Parque Tecnológico São José dos Campos para execução do programa em 2019 (Fatec, Unesp e Unifesp).

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de **97 participantes** nos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais no período.

Edital de Chamamento do Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos: **94 participantes**

Edital de Chamamento – Centros Empresariais: **3 empresas**



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (1.2.3)	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PQTEC a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
Indicadores	
Número de associados dos APL's \geq 160.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:	
Novos associados	
No período, tivemos a adesão de 04 empresas no APL TIC VALE: Caligena, Supercliente, Iotop Serviços e Consultoria em Internet e Automação Industrial Ltda e Rancho Soluções em Tecnologia.	
Totalizamos em 31/12/2018 79 empresas associadas ao APL TIC.	
Encontros das verticais de negócios 20 de junho e dia 15 de agosto	
No dia 20 de junho e no dia 15 de agosto recebemos as empresas associadas ao APL TIC VALE para reuniões das verticais de Varejo, Indústria, Agronegócios e Smart Cities. Estes encontros acontecem bimestralmente e visam definir estratégias de acesso a mercado tanto para ações nacionais quanto internacionais. A partir destas reuniões é possível que o Parque atue mais assertivamente buscando gerar oportunidades de negócios para as empresas.	
Encontro de Startups para Soluções em Áreas de Mananciais e Zona Rural 12 de junho	
Empresas associadas ao APL TIC Vale – Vertical Agro participaram do Encontro de Startups para Soluções em Áreas de Mananciais e Zona Rural. O evento ocorreu no dia 12/6 no distrito de São	



Francisco Xavier e é parte da programação da Semana do Meio Ambiente de São José dos Campos (SP). As empresas Squitter, STC e 3D Tecnologia puderam expor suas soluções e discutir a integração de modernas tecnologias e inovação à vida no campo com representantes do setor, da secretaria municipal do meio ambiente e turismo e com o subprefeito Marcos André da Rosa.

A proposta do evento foi a de apresentar soluções economicamente viáveis, socialmente justas e ambientalmente equilibradas ao universo agrícola e rural, com foco no uso da tecnologia a favor da sustentabilidade. Nesse sentido, a Squitter apresentou soluções para previsão meteorológica e mostrou a importância de indicadores para tomar decisão. É possível, por exemplo, prever períodos de chuva para gerenciar os sistemas de irrigação e, com isso, economizar o uso de água nas plantações. Já a STC mostrou seus simuladores, a fim de demonstrar o quanto a tecnologia pode auxiliar na economia do uso de insumos na produção agrícola. A 3D Tecnologia divulgou o uso de matéria prima biodegradável para impressões em 3D.

Reunião Bimestral do APL TIC | 18 de julho, 19 de setembro e 21 de novembro

No dia 15 de agosto, conforme calendário de trabalho, o APL realizou sua 3ª reunião bimestral do ano. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, também trouxemos representantes do HUB 55 - Plataforma de Internacionalização de empresas - para que apresentasse oportunidades de internacionalização às empresas associadas ao TIC, a proposta é redução de custos e aceleração do processo de expansão e desenvolvimento de negócios internacionais. Além disso, foi ministrada, pela empresa Caligina, nova associada, uma palestra informativa com o tema: “Lei de proteção de dados pessoais e impacto nas empresas de Tecnologia da Informação”. Nesta oportunidade cerca de 30 empresas associadas estiveram presentes e puderam ter acesso a informações importantes e oportunidades trazidas pelo Parque Tecnológico.

A 4ª reunião bimestral do ano aconteceu no dia 19 de setembro, conforme calendário de trabalho. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, recebemos na **Reunião Bimestral** a Empresa Visiona, prospectando empresas do APL para entrar nos projetos estratégicos da empresa com uso dos dados espaciais gerados pelo Satélite Geoestacionário de Defesa e Comunicações Estratégicas (SGDC). O projeto, tem como estratégia, além de ampliar a capacidade de telecomunicações e a cobertura de serviços de internet banda larga no Brasil, com foco em áreas de difícil acesso, também buscará um meio seguro para transferência de informações civis e militares que envolvam a segurança nacional. Neste sentido, o projeto prevê a entrada de empresas parceiras que possam gerar soluções e novos serviços a sociedade empresarial e governamental. 03 Empresas do APL já assinaram NDA com o projeto: NECTO, GEOPIXEL e OPTIMUS GIS.

Integrou ainda a agenda uma apresentação da empresa GSITI, associada do TIC, sobre sua experiência positiva como associada ao TICVALE, e os benefícios de curto, médio e longo prazo para a empresa ao longo dessa parceria.



Por fim, foram discutidas as oportunidades e estratégias de negócios que poderiam acontecer dentro da RM VALE TI 2018, também foram apresentadas algumas as ações específicas da Feira, como a Rodada de Negócios.

No dia 21 de novembro foi realizada a 5ª reunião bimestral do ano. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, foram ministradas 2 palestras pelo grupo Bradesco: “Desafios e Oportunidades para 2019” – com o economista Estevão Scripilliti e a apresentação das Linhas de Crédito diferenciadas para APLs – com o Gerente de Produtos Matriz Bradesco - José Roberto Machado. A intenção foi munir os associados presentes com conteúdo e recursos para desenvolvimento das empresas, no âmbito gerencial e financeiro, as informações contribuíram, e muito, para a excelência de um Planejamento Estratégico alinhado com a realidade do próximo ano de 2019.

Também, os resultados da RM VALE TI 2018 foram compartilhados durante a reunião, os números foram expressivos e apresentam a grande evolução e reconhecimento da Feira além de apontar projeção ainda mais positiva para o próximo ano:

- 450 reuniões de Rodada de Negócios realizadas em 2 dias;
- 2.719 inscrições para a Feira
- + de 3.000 visitantes nos 3 dias de Feira
- 43 empresas expositoras
- 34 apoiadores
- 33 prefeitos presentes no evento
- 12 painéis
- 40 palestrantes e moderadores
- 10 patrocinadores

Evento Connected Smart Cities |04 e 05 de setembro

No evento que aconteceu em São Paulo, nos dias 04 e 05 de setembro de 2018, o Parque Tecnológico, integrou a Feira com um estande próprio do APL TICVALE, em conjunto com as empresas Energy Telecom, Geopixel, Climatempo, Geoambiente, com a finalidade de dar visibilidade ao APL, prospectar novas oportunidades.

Envolvidos em 2 painéis, com empresários e representantes de diversas instituições, recebemos a visita do Excelentíssimo Prefeito Felício Ramuth, conhecendo também as soluções que podem fazer parte do próprio portfólio de São José dos Campos -SP.



Rodada de Negócios com a Administradora do Empreendimento - CIDADE TECNOLÓGICA | 12 de setembro

No dia 12 de setembro foi realizada a Rodada de Negócios com a Administradora do Empreendimento - CIDADE TECNOLÓGICA para discussão de quais soluções poderiam ser implementadas no empreendimento e principalmente apoiar a empresa na preparação da infraestrutura necessária para e proposta de soluções como benefício aos futuros moradores. Estavam presentes neste encontro as empresas: Fundamentos, Caligena, Energy Telecom e Onset, além dos responsáveis pelo empreendimento.



13 Novembro - 3º Encontro dos Atores da Restauração Florestal do Vale do Paraíba



Vertical Agro – Com o Propósito de ampliar a visibilidade das soluções voltadas a setor Agro, participamos do Encontro com a presença de 05 empresas da vertical: **Squitter, Climatempo, Geoambiente, Necto e Optimus.**

A região é palco do projeto do Governo do Estado de São Paulo chamado de Florestas Multifuncionais, o qual tem a intenção de trazer soluções inteligentes para a restauração das áreas de reserva legal degradadas dentro das propriedades rurais, com retorno econômico, utilizando-se dos recursos do Código Florestal, que permite entre outras coisas, utilizar até 50% da reserva legal para garantir retorno econômico ao produtor rural.

26 de Outubro - Rodada de Soluções Tecnológicas – REVAP / Petrobras

Atividade planejada pelo APL TIC e REVAP, a empresa apresentou os GAPs Tecnológicos que trazem impacto para a eficiência da empresa e cruzou estas informações com as soluções ofertadas no portfólio da vertical indústria. Participaram desta ação as empresas do TIC VALE Atud, Omega 7, Super Client, Bootcomp, Inovação, Tecsus, Autaza, Imersão Visual, sendo que duas delas já estão discutido pilotos com a REVAP após a reunião: Autaza e Imersão Visual



09 de Novembro - Reunião de Avaliação do Projeto Smart Cities pela ABDI em RIO DAS PEDRAS-SP

Ação iniciada na RM VALE TI – 2018 com o Presidente da Agência, GUTO FERREIRA, uma das empresas do APL TICVALE com representantes da cidade de Rio das Pedras, a estratégia é desenvolver/criar um Ambiente de Demonstração de soluções em Rio das Pedras. Fomos recebidos pelo Prefeito do Município e Presidente da Câmara, além de outras autoridades com o intuito de estabelecer uma agenda que prevê um investimento de 3 milhões de reais para preparar a plataforma a receber soluções inteligentes. Próximos passos: Assinatura de um termo de Cooperação entre Prefeitura e PqTec e preparar um projeto para a ABDI, que também esteve presente na visita ao Município.



Em 11 de Dezembro – Prospecção de Negócios para Empresas do TIC VALE e Visibilidade

Recebemos uma comissão de profissionais da Saúde da equipe de transição do estado do Rio de Janeiro para conhecer oportunidades de soluções inteligentes para a pasta - uma preocupação de todas as instituições públicas é a eficiência. Nesta oportunidade foi apresentado um projeto implantado pela empresa associada ONET Sistemas no contexto de Regulação de Leitos no Hospital Regional de São José dos Campos, que ampliou a disponibilidade de leitos em quase 25% a partir desta implantação. A Comissão apresentou interesse nesta solução.



18 de Dezembro – Apresentação do TICVALE e soluções de Smart Cities para Valinhos-SP

Recebemos o Secretário de Desenvolvimento de Valinhos Dr. Rodrigo Braga, que apresentou os projetos dos municípios para 2019 e muitos deles convergentes com a Expertise do PqTec e podem contar com o *know-how* das nossas empresas voltadas a Vertical SMART CITIES e do próprio Parque Tecnológico em 2019. Como próximo passo, teremos uma agenda com os Secretários do Município e



as empresas a fim de Valinhos apresentar Demandas e com uma rodada de negócios fechar os *links* para novas propostas e projetos.



Prospecção de Novos Associados

O APL TIC busca constantemente prospectar novos associados para o Programa, a fim de reforçar o ecossistema altamente qualificado que ofereçam soluções de TIC nos mais variados segmentos de mercado. Recebemos no período as seguintes empresas:

- Luconi Tecnologia
- Wipro Limited
- Imagem Automação e Usinagem
- Inex Soft Consulting
- Cadê Guincho
- DigiSystem

A2. Ampliar a visibilidade do *Brazilian Aerospace Cluster*:

No período, tivemos a adesão de 08 empresas: Aerocristaldo Industria e Comércio de Peças; Fastwork Program Systems; Galvanobras Galvanoplastia do Brasil; Inbra - Aerospace Indústria e Comércio de Compostos Aeronáuticos; Legado Usinagem; Vemax Usinagem; Imagem Automação e Usinagem Ltda e Interagere T&C Ltda – Me

Totalizamos em 31/12/2018 101 empresas associadas ao APL AEROESPACIAL.

O canal de prospecção entre as empresas interessadas em fazer parte do APL Aeroespacial e Defesa acontecem ativamente por meio das participações em feiras e missões tanto em âmbito nacional



quanto internacional e por meio da prospecção não ativa, *networking* e indicações de pessoas e/ou empresas que participam ativamente das ações do Cluster.

- Eventos, encontros, reuniões em que estivemos presentes e/ou promovemos:

25 de Maio

No que diz respeito a atração e visibilidade, no dia 25 de maio no Parque Tecnológico São José dos Campos, aconteceu o 1º Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB), evento realizado pelo *Information Management Institute* (e-IMI), a Mult-e Engenharia Digital e Invoz em parceria com APL Aeroespacial e Defesa. O SIAB reuniu empresas, organizações, universidades e institutos para uma série de palestras e rodada de negócios, visando promover *networking*, integração e troca de experiências. O evento foi voltado para empresários e profissionais das áreas de tecnologia, de engenharia e aeroespacial. No período da manhã, houveram apresentações e palestras sobre *startups*, novidades tecnológicas, gestão da informação, mercado e desenvolvimento. O Sr. Ozires Silva, presidente do Invoz; José Finocchio Junior, consultor, e Marcelo Prim, gerente de inovação do Senai, foram alguns dos palestrantes. No período da tarde, aconteceu uma rodada de negócios coordenada pelo APL Aeroespacial e Defesa. O evento contou com a participação de mais de 150 pessoas.

26 de Junho

A pedido do Parque Tecnológico de Sorocaba, no dia 26 de junho, fomos apresentar nossa experiência com o APL Aeroespacial e Defesa para o novo APL de Metal Mecânica que está sendo desenvolvido na cidade. O objetivo principal foi apresentar a Cadeia de *MRO - Maintenance Repair Overhaul*, muito forte na região de Sorocaba, o nosso potencial como APL e assim atraí-los para fazer parte do Programa ou das ações do Programa Apex, no qual também somos gestores. Na ocasião estiveram presentes as empresas da região, o Prefeito de Sorocaba e os representantes do Parque Tecnológico de Ribeirão Preto e da Secretaria de Desenvolvimento do Estado.

28 de Junho

A diretoria do Parque Tecnológico e a coordenação do APL Aeroespacial e Defesa estiveram presentes como visitantes na Feira Ridex 2018. A *Rio International Defense Exhibition* (RIDEX), aconteceu entre os dias 27 e 29 de junho de 2018 e apresentou, em sua primeira edição, novidades tecnológicas na área de segurança e defesa. A feira contou com a participação de grandes *players*, empresas de alto padrão tecnológico, entre elas, 06 membros do APL Aeroespacial e Defesa estavam presentes. A ação foi uma oportunidade para visitar e prospectar novos associados.

19 a 21 de Junho

Ainda no quesito visibilidade, APL Aeroespacial e Defesa e as empresas associadas, participaram de 19 a 21 de junho do Aerospace Meetings Brazil 2018, evento internacional criado para ampliar as oportunidades de negócios entre as indústrias do setor aeroespacial. Participamos também, de 16 a



22 de julho, da edição de 2018 da Farnborough Air Show, segunda maior feira do setor aeroespacial do mundo. Ambas ações tiveram destaques e podem ser acessadas através dos seguintes portais:

- B2B | Aerospace Meetings Brazil 2018 (BCI):
 - Portal de notícias do Pqtec – link: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/549/rodada-de-negocios-reune-gigantes-do-setor-aeroespacial-em-sao-jose> publicado em 18 de junho e atualizado em 25 de junho de 2018.
 - Portal Poder Aéreo – link: <https://www.aereo.jor.br/2018/06/20/evento-reune-gigantes-do-setor-aeroespacial-em-sao-jose-dos-campos-sp/> publicado em 20 de junho de 2018.
 - Matéria Jornal Vanguarda – link: <https://globoplay.globo.com/v/6820125/programa/> exibida em 19 de junho de 2018.

- Feira Farnborough Air Show:
 - Portal de notícias do Pqtec – link: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/559/dez-associadas-ao-cluster-aeroespacial-participam-da-farnborough-air-show> publicado em 24 de julho 2018.
 - Portal Apex Brasil – link: <http://www.apexbrasil.com.br/Noticia/CLUSTER-AEROESPACIAL-BRASILEIRO-FORNECE-SUBSIDIO-PARA-EXPOR-EM-FEIRA-INTERNACIONAL> publicado em 06 de junho 2018.
 - Portal Comex Brasil – link: <https://www.comexdobrasil.com/cluster-aeroespacial-apoiara-empresas-interessadas-em-participar-de-feira-aeronautica-no-reino-unido/> publicado em 06 de junho 2018.

14 de setembro

O APL Aeroespacial e Defesa participou do encontro denominado Café Tecnológico com objetivo de reunir empresas a fazerem parte do *Brazilian Aerospace Cluster de Botucatu*. A nossa participação foi apresentar à novas empresas da região de Botucatu e do setor Aeroespacial o que é o APL e seus objetivos, a fim de desenvolver a cadeia regional e fortalecer o *CLUSTER*.

08 de novembro

A convite da empresa associadas Vemax Usinagem, participamos do workshop denominado “2º Dia Q”, idealizado e organizado pela própria empresa com o apoio da Embraer e demais empresas do setor industrial de Botucatu. Na programação, representantes de grandes empresas discutiram temas como Gestão, Qualidade, Inovação, Tecnologia e Empreendedorismo. Nossa estratégia de participação foi prospectar empresas da região, fortalecer a marca do *Brazilian Aerospace Cluster* e compartilhar experiências.

02 de outubro



A coordenação do APL Aeroespacial e Defesa e empresas associadas, participaram do seminário, realizado pela ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança) e o SIMDE (Sindicato das Indústrias de Materiais de Defesa), debater ações de apoio à exportação dos produtos de defesa. O evento tinha como objetivo discutir um importante tema que impacta no dia a dia das indústrias dos segmentos de defesa e segurança no país: a capacidade de exportação.

Reunião Bimestral do APL AEROESPACIAL

No que diz respeito a manutenção e permanência das empresas associadas, o APL Aeroespacial e Defesa realiza a cada dois meses a Reunião Bimestral com os associados. Na reunião, são tratados os avisos, alinhamentos e ações previstas para os próximos períodos, assuntos de interesse comum e ainda, é uma oportunidade para as empresas associadas exporem suas sugestões e anseios com relação ao desenvolvimento do Programa e trocar experiências. No período, ocorreram quatro reuniões.

Reuniões Bimestrais|27 de junho

Uma no dia 27 de junho, onde foi realizada uma Rodada de Negócios entre os associados do Cluster Aeroespacial com o objetivo de proporcionar um ambiente para que as empresas pudessem apresentar suas especialidades e produtos/serviços, criando assim uma ação de networking entre as empresas associadas. A ação foi considerada um SUCESSO e contou com a participação de 24 empresas associadas.

Reuniões Bimestrais|29 de agosto

A outra, no dia 29 de agosto, onde foi realizado o **Planejamento Estratégico Participativo – referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos**. A programação foi dividida em três dias, de 29 a 31 de agosto, e contou com a participação de empresas associadas e vinculadas ao Projeto Setorial Apex e os representantes da Agência. A ação foi complementar e de aprofundamento das informações da OPP – Oficina de Planejamento Participativa realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto ao APL Aeroespacial e Defesa.

Reuniões Bimestrais|31 de outubro

Foram apresentadas as empresas os novos associados do período e os resultados e alinhamentos geral do programa. A empresa vinculada ao Escritório de Negócios, a BBM Advogados, esteve na reunião palestrando sobre *Compliance* e a importância de um programa efetivo de *compliance* bem estruturado de modo a prevenir e detectar condutas criminosas e ilegais dentro de uma empresa. Na oportunidade ainda, tivemos o coordenador do Nexus, Hub de inovação do Parque Tecnológico apresentando o Programa *Nexus Corp* a ponte entre startups e empresas já consolidadas. Como exemplificação do Programa, os participantes puderam assistir a um *Case* de Sucesso de Realidade Virtual da empresa incubada Imersão Visual, para atividades colaborativas na indústria.



Reuniões Bimestrais | 12 de dezembro

Na reunião, apresentamos as principais realizações do ano e um Painel da Indústria do MRO, trazendo o panorama do mercado de peças de reposição (Brasil / Mundo) e o sumário da regulamentação da ANAC para habilitação de fornecedores a este mercado. Importante ressaltar que ambos os temas apresentados nas reuniões de associados, foram definidos em conformidade com as ações planejadas no Planejamento Estratégico Colaborativo realizado junto as empresas associadas.

Reunião das Verticais do APL AEROESPACIAL

As verticais consistem em grupos de trabalhos com o intuito de levantar discussões e soluções para as questões comuns de cada segmento de atuação das empresas associadas. A ideia central será realizar reuniões mensais mais focadas com os associados, o que possibilitará que as ações desenvolvidas pelo APL e seus programas com parceiros (ABDI, APEX, SEBRAE) sejam guiadas pelas necessidades apontadas nestes encontros.

Até o presente momento foram realizadas duas reuniões:

- 13 de junho (inicialmente prevista para acontecer no dia 30 de maio, mas devido ao jogo do Brasil da Copa do Mundo, foi necessário prorrogação de agenda) e 25 de julho. A reunião das verticais prevista para novembro, foi cancelada devido à realização do 2º Fórum da Indústria Espacial programado para a mesma data.

No dia 26 de novembro, o Parque Tecnológico recebeu a Comitativa Austríaca e duas grandes empresas investidoras, Bionic e Lufthansa Technik. A visita foi coordenada e organizada pela Secretaria Municipal de Inovação e Desenvolvimento Econômico - SIDE, na ocasião foi apresentado o Município, a Secretaria e o PqTec. Na oportunidade, por haver sinergia com a unidade de negócios das empresas convidadas, as empresas associadas Alltec e Ats4i puderam apresentar seus portfólios de produtos e serviços.

As reuniões são realizadas bimestralmente nas últimas quartas-feiras do mês, intercalando com a reunião bimestral de associados.

Outras ações/notícias que merecem destaque:

Foi a matéria produzida pelo Fdi Intelligence onde destaca São José dos Campos como a primeira no Ranking da Cidade do Futuro para o Setor Aeroespacial e temos certeza que o APL Aeroespacial e Defesa contribuiu fortemente para este resultado.
<https://www.fdiintelligence.com/Locations/Americas/Canada/fDi-s-Aerospace-Cities-of-the-Future-2018-19-FDI-Strategy>

Em junho/2018 a empresa associada ao APL Aeroespacial e Defesa, SIATT, inaugurou Novos Laboratórios no Centro Empresarial IV do Parque Tecnológico de São José dos Campos. A empresa é



100% brasileira, com histórico de excelência na atuação e desenvolvimento do setor de Defesa e Aeroespacial do Brasil. São modernos Laboratórios de Ensaio Ambientais e Prototipagem Eletrônica, com investimentos de R\$1,2 milhão e equipe técnica altamente capacitada, os laboratórios apresentam importantes diferenciais ao mercado nacional e internacional.

A empresa associada aos APLs TIC Vale e ao Aeroespacial e Defesa, ParkBots, empresa integradora de robótica industrial, inaugurou em junho/2018 sua sede no Parque Tecnológico São José dos Campos. A empresa através do seu Centro de Robótica desenvolve células robóticas customizadas e tem um portfólio com mais de 350 tipos de robôs industriais, de todas as marcas disponíveis no mercado. A empresa também usa os laboratórios do PqTec, para fabricar entornos, insumos e dispositivos necessários para a montagem das células. A sede do Parque Tecnológico está focada nos setores aeronáutico, automotivo e metalomecânico, especialmente nas áreas de corte, solda e laser, para empresas de todos os portes. A empresa provê também cursos profissionalizantes e técnicos, em todos os ramos da robótica industrial. Para os próximos meses, a ParkBots prevê a instalação de cabines de pinturas robóticas para o setor aeronáutico e automotivo. Os valores dos serviços prestados pela ParkBots às empresas associadas aos APLs são diferenciados.

Julho/2018: Associada ao APL Aeroespacial e Defesa participou de Programa Internacional Para Startups - A empresa ATS4i foi selecionada para participar do Startout Brasil - Ciclo Miami, nos EUA. O programa apoia a inserção de startups brasileiras nos mais promissores ecossistemas de inovação do mundo. Este é um bom exemplo que mostra que empresas vinculadas aos APLs/PqTec são altamente capacitadas para fornecer produtos e serviços na cadeia mundial.

30/Julho/2018: Foi realizada reunião sobre Incentivos Fiscais visando entender as dores e dificuldades das empresas com relação a utilização dos benefícios destinados ao setor e saber de que forma o APL Aeroespacial e Defesa poderia contribuir para a viabilidade. Na pauta foram tratadas: dificuldades, burocracias fiscais e tributárias das operações relacionadas a importação e exportação; Expectativas das empresas; Elaboração e validação participativa de ações via APL aeroespacial e de Defesa. Participaram 06 empresas associadas (médio e grande porte) e 03 instituições com know-how do assunto.

Agosto/2018: O Parque Tecnológico recebeu nos dias 07 e 08 de agosto a visita de pesquisadores do MIT (Massachusetts Institute of Technology), para estudos que realizam sobre o ecossistema de inovação brasileira no setor aeroespacial. O Parque foi acionado diretamente pelo MIT, para atuar como ponte e coordenar encontros e reuniões entre os representantes do instituto norte-americano e de empresas e instituições da região. Os pesquisadores participaram de uma reunião com diretores e coordenadores do PqTec, na qual foram apresentadas todas as ações do Parque e principalmente a atuação do Cluster Aeroespacial Brasileiro. O Parque ainda organizou uma visita ao Laboratório de Estruturas Leves do IPT, à Akaer e à Saab. Também foi feita uma reunião com representantes do ITA, IEAV e DCTA.

Novembro/2018: empresa associada ao APL Aeroespacial e Defesa recebeu a delegação do governo de Honduras, incluindo o Ministro da Defesa e o comandante da Força Aérea de Honduras. A



delegação veio diretamente de Brasília (em um avião da FAB) e pousou no aeroporto da cidade de Botucatu, no hangar da empresa. Equipe do Ministério da Defesa do Brasil esteve junto acompanhando a missão, que teve como objetivo estreitar as relações entre os países, e principalmente novas oportunidades para a Avionics Services em Honduras. Fruto desta visita, no mês seguinte, dezembro, a empresa entregou helicópteros modelo Bell UH-1H da FAH (Força Aérea de Honduras). A solenidade contou com a presença de autoridades locais, incluindo o presidente de Honduras Juan Orlando Hernández. O Comandante Geral da Força Aérea de Honduras parabenizou o CEO/Presidente da associada Avionics, Joao Batista Vernini, pelo excelente trabalho realizado e também fez uma apresentação dos helicópteros para todos os presentes. É gratificante ver empresas associadas ganharem destaque no mercado internacional.

A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

O APL Aeroespacial e Defesa tem participado ativamente por meio da ABIMAQ - Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos da CSDAER - Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial. Os principais objetivos da CSDAER é reunir as empresas do setor para identificar players, promover debates para analisar os pleitos e propor medidas necessárias para garantir a sustentabilidade das empresas, além de atuar na busca de oportunidades de novos negócios, mercados e desenvolvimento tecnológico. A atuação conjunta das instituições visa fortalecer e promover a sustentabilidade da Cadeia. As reuniões acontecem a cada dois meses na sede da Abimaq. No período, o APL Aeroespacial e Defesa esteve presente nas reuniões do dia 12 de junho e 14 de agosto. Fazem parte da comissão CSDAER os representantes das empresas Thyssenkrupp; Wipro do Brasil; Graúna Aerospace; e Winnstal, associadas ao APL Aeroespacial e Defesa. Após agosto não houveram ações junto à Câmara e estamos no aguardo da oficialização da participação do PqTec (documento a ser emitido pela instituição).

A convite do Estado-Maior da Aeronáutica, no dia 14 de novembro, participamos do Seminário das Indústrias Aeroespaciais e de Defesa. O evento, de extrema importância para o fomento da Indústria Aeroespacial do País, faz parte do Estágio de Adidos e Oficiais da Aeronáutica que cumprirão missões no Exterior a partir de 2019. Entre os participantes, estiveram presentes oficiais designados para atuar na África do Sul, Argentina, Áustria, Bolívia, Colômbia, Estado Unidos, Peru, Portugal, Uruguai e Venezuela. O Seminário, contou também com a participação de empresas e representantes do setor aeroespacial, como ABIMDE, Embraer, Avibras, Atech, Savis, Visiona, Omnisys, AEL, Akaer/Opto, Iacit, Helibrás, Safran do Brasil e Ambra/Cmp Solutions. O nosso convite se deu devido ao forte papel e contribuições que o APL tem promovido para o setor, bem como o relacionamento com as empresas que compõe o Cluster.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

As atividades ligadas a cadeira estratégica do Ambiente de Demonstração de Soluções de Cidades Inteligentes – ABDI/INMETRO (que participamos desde 2018) não tiveram atividades neste período.



A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Renovação Parceria Hub55 - O Parque Tecnológico São José dos Campos renovou no dia 05 de Julho 2018 o contrato de parceria com o Hub55, plataforma de internacionalização que reduz custos e acelera o processo de penetração em novos mercados das empresas.

Parceria Parque Tecnológico de Botucatu – O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre Sr. Engenheiro Ozires Silva.

No dia 16 de agosto, o APL Aero participou do Seminário da Indústria de Defesa e Segurança de Goiás. O seminário teve como objetivo, apresentar às autoridades do Ministério da Defesa, das Forças Armadas, das Forças de Segurança, empresários e comunidade científica o expressivo diferencial competitivo e as vantagens estratégicas que o Estado de Goiás, particularmente o Município de Anápolis pode proporcionar para a Indústria de Defesa e Segurança e para a Cadeia de Suprimentos das Forças Armadas e das Forças de Segurança. O APL Aeroespacial e Defesa, representado pelo diretor de desenvolvimento de negócios, palestrou sobre o setor, experiências e competitividade. O evento foi uma grande oportunidade para fortalecer nossa marca e relacionamento, pois estiveram presentes o Ministro da Defesa, o Ministro da Segurança, o Ministro das Cidades, o Governador de Goiás, os Comandantes da Marinha, do Exército e da Aeronáutica, o prefeito de Anápolis, reitores de universidades, dirigentes empresariais, diretores da ABIMDE, Embaixadores e Adidos Militares, consultores de negócios, investidores, os presidentes da FIEG e da FIESP, além de outras personalidades do setor produtivo, científico e tecnológico.

O APL Aeroespacial e Defesa em parceria com Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos (Abimaq) e a Associação Brasileira da Indústria de Materiais de Defesa e Segurança (Abimde) promoveram no dia 07 de novembro um workshop de apresentação do Regime especial tributário para a indústria de defesa (Retid). O evento teve como objetivo apresentar as vantagens e aplicações previstas pelo Retid ao setor de defesa e aeroespacial. O regime suspende, de acordo com os termos da lei criada para sua regulamentação, o Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI), o PIS e a Cofins de empresas vistas como estratégicas para a defesa nacional. O evento contou com mais de 50 participantes.

O Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio do APL Aeroespacial e Defesa, a Agência Espacial Brasileira (AEB) e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) realizaram nos dias 27 e 28 de novembro a segunda edição do Fórum da Indústria Espacial Brasileira. O Fórum teve como objetivo fortalecer a cadeia de valor do setor espacial como um todo, desde o produtor de um parafuso, para satélites ou lançadores, até os produtos e serviços que podem ser oferecidos à sociedade a partir da tecnologia espacial. Estiveram presentes representantes governamentais, do setor empresarial e das instituições de fomento. O evento contou com a participação de 245 pessoas.



O APL Aeroespacial e Defesa apoiou também a divulgação de ações/eventos de seus parceiros estratégicos no intuito de oferecer aos associados possíveis oportunidades de negócios: Entre os dias 23 a 26 de outubro, a Embaixada da França, através do parceiro Business France, trouxe ao Brasil uma delegação de 10 empresas francesas voltadas ao segmento de MRO Aeronáutico. As empresas francesas buscavam clientes e parceiros comerciais para desenvolvimento de cooperação no Brasil e na América Latina. O parceiro BCI AEROSPACE, destinou ao Cluster condição especial exclusiva aos associados do APL Aeroespacial e Defesa para participação no evento AEROMART que aconteceu em Toulouse de 04 a 06 de dezembro de 2018, os associados tinham descontos na aquisição dos estandes. Outro parceiro de destaque é o Consulado Geral do Canadá que convidou as empresas associadas para participarem da Missão ao Canadá, que aconteceu de 29 de outubro a 02 de novembro, especificamente voltada para os veículos aéreos não tripulados ("drones"). Importante ressaltar que estas ações não há participação e nem envolvimento direto do APL, elas têm como objetivo convidar, comunicar e fortalecer as parcerias.

Ainda no que diz respeito a promoção de alianças e parcerias estratégica, iniciamos discussões junto a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos, Apex-Brasil, e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial, ABDI, para renovação de acordos de cooperação que visem fortalecer o setor.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Parceria SEBRAE SP

No que diz respeito a parcerias estratégicas e governança, por mais um semestre renovamos o programa de capacitações gerenciado pelo SEBRAE SP, é um programa exclusivo para empresas de TIC, o que garante a aderência às necessidades das empresas deste setor. Para este programa temos 7 empresas associadas ao APL TIC participando e o calendário compõe uma série de cursos que serão ministrados até o final de 2018.

Calendário de capacitações:

TENDENCIAS SETORIAIS – 28/06

OFICINA – EQUIPE MOTIVADA – 12/07

CURSO DE MARKETING – 31/07 a 02/08

CONSULTORIA NA MEDIDA MARKETING – 06/08 a 10/08

OFICINA PLANEJA FÁCIL – 05/09

OFICINA INDICADORES FINANCEIROS – 12/09

EAD NEGOCIAÇÃO – 15/09

OFICINA SEGMENTAÇÃO DE MERCADO – 19/09

OFICINA SEBRAE RESPONDE – 26/09

Empresas participantes: Bootcomp, Grupo Lexos, IT FAST, Sankhya, Imersão Visual, Click Now e Omega 7.

Projeto de Integração Produtiva do Mercosul



O Projeto de Integração Produtiva do Mercosul, com coordenação nacional da SDCI/MDIC, promoveu o II Encontro Empresarial dos setores de software e calçados, nos dias 11 e 12 de junho, no Centro de Formación de la Cooperación Española de Montevideo, no Uruguai.

Com o objetivo de promover a competitividade e a internacionalização das PMEs do Mercosul, a iniciativa desenvolveu um curso de capacitação em EAD de ferramentas para o desenho de projetos de integração e complementação produtiva para os setores de software e calçados. Este projeto teve a participação de 8 empresas associadas ao APL TIC, o que promove o reconhecimento das empresas buscando alcançar destaque no Mercosul em soluções de TIC.

Digital Marketing Show | 21 de novembro – Objetivo de Captar novos associados ao APL

Paralelo as ações de capacitação da cadeia, o APL TIC em parceria como Sebrae realizou o Evento Digital Marketing Show. Um encontro gratuito sobre estratégias de diferenciação na Era Digital. Especialistas em Marketing Digital apresentaram ferramentas e ações essenciais do Planejamento de Comunicação, com o objetivo de melhorar resultados e alavancar negócios.

Duas empresas estão em negociação em decorrência do evento: Cadê Guincho e Inex Soft

19h00 - Abertura.

19h15 - Apresentação do Projeto de Tecnologia e APL TICVALE.

19h40 - Persona: peça fundamental no planejamento de marketing por Eduardo Costa.

20h10 - Gamification: importante ferramenta de engajamento por Michele F. Lourenço.

20h40 - Marketing On-life: como romper a barreira do online e off-line nas redes sociais por Rafael Kiso.

21h30 - Bate papo empreendedor.

21h50 - Fechamento

PALESTRANTES

Eduardo Costa

É co-fundador da empresa Resultage e Phocus Interact, referência no Vale em Marketing Digital, voltado para performance e negócios, com atuação ativa em mentorias de Marketing para o Parque Tecnológico de São José dos Campos e do Sebrae/SP.

Michele Ferreira Lourenço

Atua há 20 anos com desenvolvimento de projetos e ações de marketing para ambiente digital, proprietária e fundadora da Clicknow - especializada em campanhas para canais digitais e produção de games para ações de live marketing.

Rafael Kiso

É co-fundador da startup MLabs da empresa Focusnetworks, possui notório conhecimento em marketing digital e foi eleito o melhor profissional de Planejamento Estratégico Digital em 2017 pela ABRADI.



Status de Execução da Meta/Indicador

Status: 171 Associadas – AERO 92; TIC 70; TIC/AERO 9.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.3: Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (1.3)	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 8 novos serviços em 4 anos, com uma média anual mínima de 2 serviços.
-------------------	--

Indicadores
Serviços implantados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e, tendências:

Balcão 360°

Os Balcões de Atendimentos temáticos nas áreas de Gestão, Tecnologia e Negócios são uma oportunidade de *networking* e consultoria gratuita, com o objetivo de apresentar soluções para empresas ou instituições. Os atendimentos são executados por uma rede especializada de consultores credenciados pelo Escritório de Negócios, ou seja, por profissionais, empresas e pesquisadores com trabalhos reconhecidos e acreditados pelo Parque Tecnológico São José dos Campos.

Tema: Gestão

No dia 19 de julho de 2018, foi realizado o Balcão 360° - Gestão totalizamos 99 atendimentos nas seguintes áreas.

- Jurídico 15
- Contabilidade 12
- Marketing 14
- Comunicação Estratégica 06



- Gestão de Processos 05
- Gestão de Pessoas 08
- Negócios 15
- Captação de Recursos 12
- Marcas e Patentes 12



Na oportunidade do **Balcão 360º - Gestão** e levantando as demandas das empresas Associadas, Residentes e Incubadas, vimos a necessidade na área de Comunicação Estratégica – enfatizando o assunto **CLIENTE** - meios de abordagem, análise de perfil, foco nas vendas, etc. Diante disso, realizamos no dia 04 de setembro, em parceria com uma empresa credenciada pelo Escritório de



Negócios, uma palestra “Decifrando o Perfil do Cliente”. Participaram 50 pessoas, foi um encontro de muito aprendizado e troca de experiências.



A2. Revisar e aprimorar portfólio:

Após reuniões de discussões junto a empresa RV Consultoria, criamos em conjunto o **Processo de Avaliação** para parceiros do Escritório de Negócios. Nosso objetivo é trazer as melhores empresas na sua área de atuação para as demandas de Associados, Residentes e Incubados. Dentro deste processo podemos avaliar:

- Plano de Negócio: Conhecer o que a empresa tem a oferecer ao Pqtec
- Certificação: Nível de Conhecimento;
- Experiência: Tudo que seja relevante ao PqTec;
- Clientes: Citar pelo menos 3 empresas;
- Visão, Missão e Valores: Cada empresa em seus aspectos;
- Proposta de valor: o que sua empresa vai oferecer para o mercado que realmente terá valor para os clientes;
- Segmento de clientes: quais segmentos de clientes serão foco da sua empresa;
- Relacionamento com clientes: como a sua empresa se relacionará com cada segmento de cliente;
- Atividade-chave: quais são as atividades essenciais para que seja possível entregar a Proposta de Valor;
- Recursos principais: são os recursos necessários para realizar as atividades-chave;
- Parcerias principais: são as atividades-chave realizadas de maneira terceirizada e os recursos principais adquiridos fora da empresa.

Visando a melhoria contínua, iniciamos a implantação do processo de avaliação dentro da Plataforma Dynamique, com a estratégia de atuarmos com maior agilidade e formalidade nas demandas do Escritório de Negócios e, buscar melhores oportunidades às empresas, vem acontecendo. Previsão de fechamento fev-mar 2019.

Em continuidade no Programa de Capacitação NadCap (APL AEROESPACIAL) e Programa de Mentoria Nexus.

A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:



Dentre outros benefícios, para trabalhar a divulgação do Escritório de Negócios, foi reestruturado o site do Parque Tecnológico que incluiu um link <http://www.pqtec.org.br/servicos-e-negocios/escritorio-de-negocios>, neste espaço podemos receber contatos para futuras parcerias/cooperações. Após um cadastro da empresa a equipe faz uma rápida avaliação e entra em contato para viabilizar a parceria.

Como estratégia para atrair parceiro, a APTSJC divulga as atividades, resultados e oportunidades que o Escritório de Negócios está oferecendo as empresas, através da internet e e-mail (principalmente). Abaixo, algumas divulgações do período:

Balcão 360° - tecnologia - FATEC: <https://www.facebook.com/pqtecsjc/posts/1710399212405215>

Balcão 360° - tecnologia - CNPEM: <https://www.facebook.com/pqtecsjc/posts/1599395956838875>

Com objetivo de ampliar parceiros dentro Escritório de Negócios e visando a necessidades das empresas Associados, Residentes e Incubados, assinamos nesse período, 6 intermediações de Negócios na área:

- ✓ Comunicação e Marketing;
- ✓ Comunicação Estratégica;
- ✓ Captação de Clientes;
- ✓ Engenharia de Projetos.

Acreditação Softlanding HUB do Enrich Brazil - Neste período (outubro/2018) o parque foi credenciado como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações *matchmaking*;

Status de Execução da Meta/Indicador

Implantamos o Balcão 360° - Tecnologia
Softlanding HUB do Enrich Brazil;



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (1.4)	Em 4 anos, implantar 4 novos serviços de apoio no Núcleo do Parque e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano.
Indicadores	
Número de serviços implantados e relatórios quadrimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:	
<ul style="list-style-type: none"> • Pesquisa 2017 realizada em Dezembro/2017 e Oficina de Planejamento Participativo (OPP); • Planejado para Janeiro de 2018 - Pesquisa 2018, OPP APL AERO realizada (agosto/18); <p>Importante destacar que o PqTec recebe de forma recorrente empresas/empresários que apresentam demandas e sugerem serviços e facilidades.</p>	
A2. Priorizar ações:	
<ul style="list-style-type: none"> • Com base na pesquisa 2017 e Oficina de Planejamento Participativo, realizada no mês Março/2018 com <u>empresas e instituições residentes</u>, ações priorizadas: <ul style="list-style-type: none"> ○ Outras opções de provedores de internet e pacotes de serviços; ○ Disponibilizar mais espaços de alimentação comunitária e espaços de convivência; ○ Mais opções de alimentação/restaurantes; • No período de setembro a dezembro 2018 foram priorizadas as seguintes ações: <ul style="list-style-type: none"> ○ Alimentação/Restaurantes; ○ Expansão de novas áreas de serviços; ○ Lava-rápido; 	
A3. Buscar parceiros e oportunidades:	
<ul style="list-style-type: none"> • Com base na priorização realizada da atividade A2, no período realizamos: 	



- Negociação com residente do Parque, Energy Telecom, para ser um novo provedor de internet;
- Mantemos conversas com 2 potenciais investidores e parceiros para a execução dos projetos que aprovamos junto à direção do Parque para expansão de novas áreas de serviços;
- Conversas com restaurantes para prestarem serviços no Parque e termos uma segunda opção de alimentação;
- Aprovado junto a Prefeitura orçamento para adequação do novo espaço de serviços (item anterior), onde pretendemos instalar novas empresas de alimentação e serviços em geral;
- Inauguração do lava-rápido anunciada para 14/1/19.

A4. Ofertar e /ou aprimorar os serviços:

- Novos provedores de internet (permanece em negociação iniciada no quadrimestre anterior);
- “Orlando Seguros” – 07/11/2018;
- Atividade em andamento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Orlando Seguros - 1 novos serviços.



Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

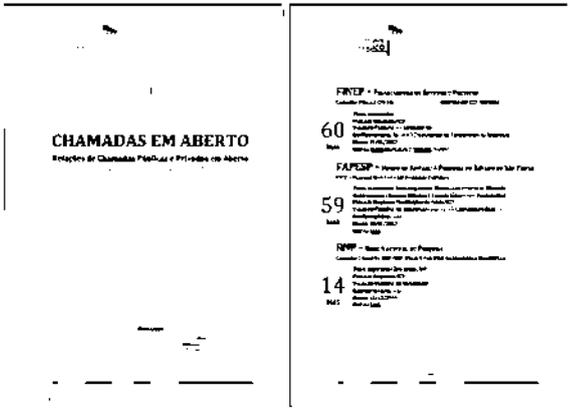
Enunciado 1.5: Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (1.5)	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque Tecnológico (*).
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais para acompanhamento do Plano de Captação de Recursos	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:	
A APTSJC desenvolveu e atualiza periodicamente o Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação e apoio à expansão de infraestrutura, sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.	
No dia 23/10/2018 a APTSJC promoveu uma reunião em que participaram pela PMSJC o Sr. Prefeito Felício Ramuth e o Sr. Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico Alberto Marques Mano e, pelo BNDES os senhores Rodrigo de Matos Moreira, Leandro Tobará Crema e André Luiz Teixeira representando o Departamento de Gestão Pública de Estados e Capitais, tendo como pauta o apoio do BNDES aos municípios. Na ocasião foram discutidas e apresentadas linhas de financiamento ao setor público, em especial para obras de infraestrutura.	
A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:	
Radar de Chamadas.	
A3. Elaborar e apresentar propostas: (*)	
Sem oportunidades no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.1.1)	Promover ao menos um evento anual entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
Indicadores	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos atualiza periodicamente o seu “Radar de Chamadas”. Esta ferramenta monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.</p>	
	
<i>Ferramenta Radar de Chamadas</i>	



A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:

- No dia **17 de julho de 2018** das **14h às 16h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada** que aportará nas startups **investimentos de até R\$ 200 mil**. A apresentação do **Programa Samsung Creative Startups** contou com a presença de 46 participantes.
- No dia **30 de julho de 2018** às **10h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa Finep Startup** por meio de um **Road Show online**. O Programa Finep Startup prevê investimento de até **R\$ 1 milhão** de reais em **startups**. O **Road Show online** contou com a presença de representantes de **14 startups**.
- O segundo dia do Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de Agosto de 2018, foi dedicado ao tema Acesso à Investimentos. As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor. A manhã se encerrou com um debate entre os palestrantes com o tema Empreendedor vs Investidor.
- Em outubro o BNDES esteve presente no PqTec para conversar junto à Prefeitura de São José dos Campos e com o PqTec sobre linhas possíveis de fomento a iniciativa pública.
- Nos meses de outubro e dezembro o PqTec participou do comitê de fomento da ANPEI, que visa prospectar oportunidades de fomento para empresas e ICTS.

Objetivo do comitê de fomento ANPEI: *Para contribuir com o avanço e o aprimoramento dos instrumentos disponíveis, alavancar o investimento do Brasil em inovação e promover boas práticas e aprendizado no uso de instrumentos de fomento à inovação, a Anpei instituiu, em 2013, o Comitê Temático de Fomento à Inovação. Para promover um ambiente de networking e mobilização em torno do tema, o Comitê tem a missão de mapear, interpretar e difundir as melhores práticas corporativas e institucionais vinculadas ao uso e a adequação dos instrumentos de fomento no Brasil voltados ao estímulo à inovação.*

<http://anpei.org.br/comites/comite-fomento/>

- 6 de dezembro – Recepção de Comitativa do BID – Banco Interamericano de Desenvolvimento, com a participação de 50 executivos dos diversos países da América Latina, incluindo a equipe do escritório BID Brasil. O evento apresentou o parque e diversas empresas residentes como Atech, Altave, Ericsson, IPT, Eletric Dreams, Cemadem, além de apresentar projetos com potencial de parceria com o banco.

Status de Execução da Meta/Indicador

Informações A2.

6 eventos realizados no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (2.1.2)	Promover pelo menos 4 interações anuais entre universidades e empresas.
---------------------	---

Indicadores	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	

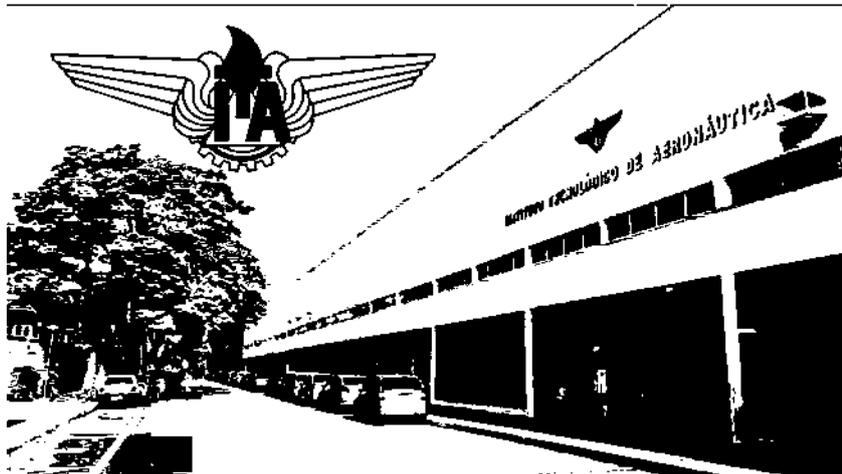
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:	
De forma constante, procura-se fomentar o a interação universidade empresa. Desta forma, por exemplo, o programa Balcão 360° - Tecnologia visa justamente aproximar as universidades das empresas e instituições residentes. Além do Balcão 360° - Tecnologia ações específicas ocorrem conforme demanda.	
Por exemplo:	
<ul style="list-style-type: none"> • Em 13 de agosto de 2018, a Embraer conversou diretamente com 4 empresas residentes visando entender as expectativas destas empresas em um programa de mestrado profissional. A Embraer está estudando algumas possibilidades para desenvolver um programa em parceria com <i>startups</i> e empresas de base tecnológica e, portanto, teve esta primeira conversa para desenhar um possível futuro programa de mestrado profissional neste sentido. As empresas visitadas foram: SIATT, AUTAZA, ALTAVE e VISIONA. • Em 30 de agosto de 2018 o ITA lançou oficialmente, no PqTec, o programa de Doutorado Acadêmico Industrial em parceria com o CNPq: 	



DOUTORADO ACADÊMICO INDUSTRIAL SERÁ LANÇADO NO POTEC

Evento ocorrerá no dia 30/08. Iniciativa e do ITA, em parceria com CNPq e Parque Tecnológico

Compartilhe:  FACEBOOK  TWITTER



<http://www.pqtec.org.br/n/573/doutorado-academico-industrial-sera-lancado-no-pqtec>

- Em agosto de 2018 iniciou-se a estruturação do programa de aproximação do mestrado profissional da Unifesp às empresas residentes e associadas ao PqTec-SJC;
- Em 31 de agosto foi oficialmente iniciado o uso do Laboratório de Transferência de Tecnologia do projeto de transferência de tecnologia do Ministério da Saúde para a área de radioterapia. Este laboratório está localizado no Centro Empresarial 2 em uma área de 33m². Trata-se de uma parceria do Ministério da Saúde com a empresa Varian e Unifesp e PqTec.

Constantemente são monitoradas oportunidades de encontros que acabam por gerar iniciativas como o Comitê de Integração Acadêmica (CIA) e também o Workshop sobre o programa Rota 2030 (mencionados no item A2).

A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:

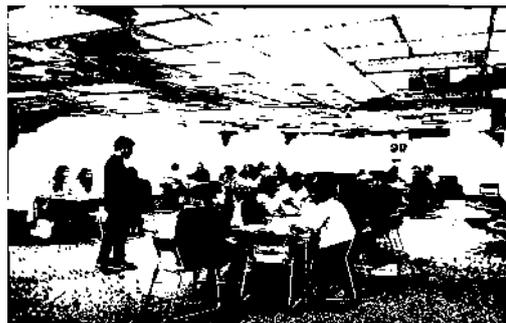
Dentre as ações de aproximação Universidade e Empresa, destaca-se o programa Balcão 360° – Tecnologia. No período deste relatório ocorreram as seguintes ações e resultados:

Balcão 360° - Tecnologia CNPEM

No dia 21 de junho de 2018, foi realizado Balcão - CNPEM. Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscitos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos



pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas. Neste Balcão 360° - Tecnologia compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente 43 atendimentos.



Balcão 360° - Tecnologia FATEC

Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360°- Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos, nas áreas:

- Gestão Competitiva de Manufatura: Operações, Logística e Sistemas de Gestão;
- Materiais Compostos e Especiais, Sistemas de Gestão Integrada, Automação Modular e Manufatura 4.0;
- Sistemas Inteligentes, Conectividade e Integração;
- Treinamento customizado.

Recebemos 13 empresas participantes, com 23 atendimentos.





Balcão 360° - Tecnologia UNIFESP E UNESP

Em novembro houve o Balcão 360º – Tecnologia, com a participação da Unifesp e Unesp:

08 DE NOVEMBRO DE 2018

| BALCÃO 360 TECNOLOGIA

📍 SALA 1 - PARQUE TECNOLÓGICO, NO DIA 8/11, AS 9H

Compartilhe: [f FACEBOOK](#) [t TWITTER](#)

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, por meio das patentes que foram registradas recentemente.

Esta rodada será conduzida por professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista) e terá oito mesas temáticas.

A Unifesp trará 12 pesquisadores para apresentar tecnologias em quatro áreas:

Engenharia de materiais: comportamento mecânico por fluência em ligas metálicas para aplicações aeroespaciais; motores termomagnéticos; sensores e dispositivos ópticos cerâmicos; biossensores.

Engenharia biomédica: manufatura aditiva aplicada à área da saúde.

<http://www.pgtec.org.br/institucional/a/35/balcao-360-tecnologia>

Comitê de Integração Acadêmica – CIA

Em dezembro foi inaugurado o Comitê de Integração Acadêmica – CIA, que tem por objetivo fomentar o intercâmbio de informações entre Universidades de Empresas. O primeiro comitê contou com a participação do ITA, FATEC, Unesp, Unifesp e empresa Atech.

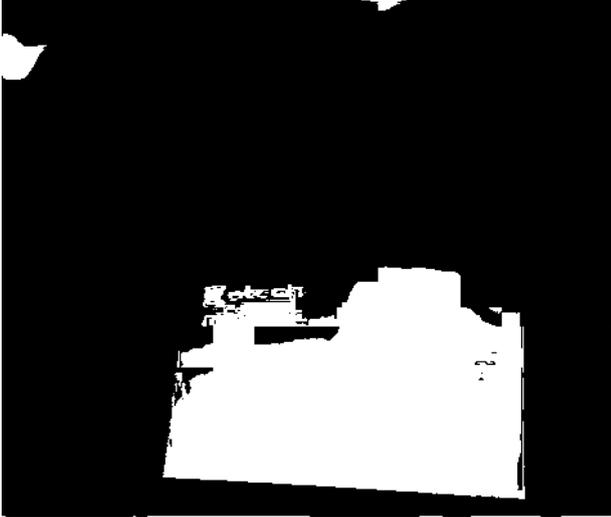
O próximo comitê está previsto para março/19.



Luiz Leduino · 1st
Associate Professor | Federal University of São Paulo

Particpei hoje da 1a reunião do Comitê de Integração Acadêmica das Instituições de Ensino e Pesquisa que compõem o Parque Tecnológico São José dos Campos iniciativa idealizada e liderada pelo Luiz Fernando Carvalho [see more](#)

[See translation](#)



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Workshop Rota2030

Em dezembro houve também o Workshop Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o programa Rota2030.



Luiz Leduino • 153

Associate Professor, Federal University of São Paulo
20x



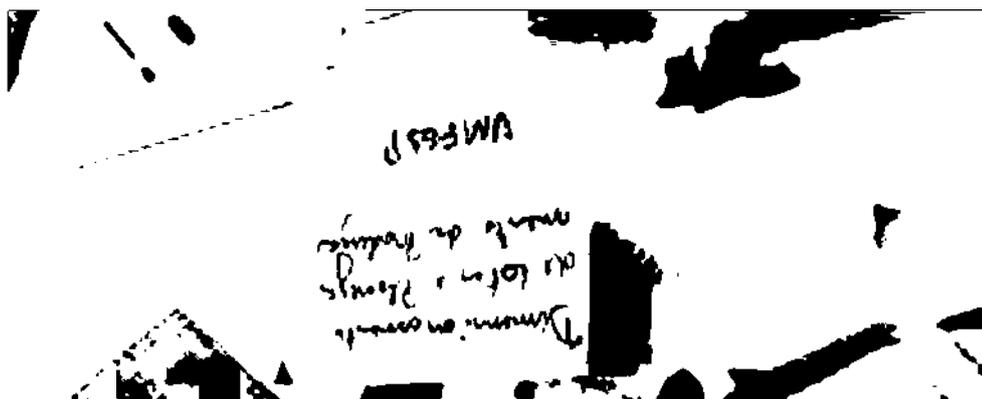
No 1o Workshop Rota 2030 realizado hoje no Parque Tecnológico de São José dos Campos, houve uma dinâmica bem interessante: as ICTs e universidades foram para uma sala e escreveram suas ofertas de solução em post-its. As empresas foram para outra sala e escreveram suas demandas da mesma forma. Depois verificamos se "deu match".

Devem ocorrer agora alguns "dates"...

No nosso caso há possibilidades de casamento futuro nas áreas de big data, machine learning, estatística, sensores, operations research, novos materiais e nanotecnologia.

Prossigamos, visando criar novas oportunidades de aperfeiçoamento da formação dos nossos estudantes como inovadores e contribuir com o desenvolvimento econômico do país.

🌐 See translation



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Está previsto um próximo workshop para 19/fevereiro/2019, também no Parque Tecnológico São José dos Campos.

Status de Execução da Meta/Indicador

Interação Embraer e Empresas Residentes – Oportunidade Curso de Mestrado;
3 Balcões 360° - FATEC; CNPEM e Unifesp e Unesp;
Comitê de Integração Acadêmica – CIA;
Workshop Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o Programa Rota 2030.
Pelo menos 6 interações no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.1.3)	Realizar ao menos 1 evento anual para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APLs.
Indicadores	
Evento realizado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Estruturar evento de promoção a sinergia entre as instituições residentes e dos APLs:	
Está previsto para fevereiro/2019 uma Rodada de Negócios entre: Associados e Residentes.	
Rodadas de Negócios na RM Vale TI 2018;	
Nova interação - Replanejamento interno - Evento previsto para Abril/2019.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
1 Rodada de Negócios – RM Vale TI 2018.	
2 eventos previstos para 2019: Rodada de Negócios entre: Associados e Residentes e Nova interação - Replanejamento interno	



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.2)	Obter para o PqTec pelo menos 1 credenciamento ou habilitações, ao longo de quatro anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos. Habilitação / Credenciamento obtidos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar oportunidades:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Como destaque, dentro do período, vale mencionar a divulgação da Samsung para o programa Creative Startups, que visa investir em <i>startups</i> de base tecnológica através dos recursos da Lei da Informática:</p> <p>No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada que aportará nas startups investimentos de até R\$ 200 mil. A apresentação do Programa Samsung Creative Startups contou com a presença de 46 participantes.</p> <p>Atualmente o PqTec está em processo de credenciamento do programa Nexus, na Anprotec - prazo de inscrição é 28/fev/2019.</p>	



O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Como destaque neste período vale mencionar a divulgação da Samsung para o programa Creative Startups, que visa investir em *startups* de base tecnológica através dos recursos da Lei da Informática:

No dia **17 de julho de 2018** das **14h às 16h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada** que aportará nas startups **investimentos de até R\$ 200 mil**. A apresentação do **Programa Samsung Creative Startups** contou com a presença de 46 participantes.

O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento.

Atualmente o PqTec está em processo de credenciamento do programa Nexus, na Anprotec - prazo de inscrição é 28/fev/2019.

<http://www.sebrae.com.br/Sebrae/Portal%20Sebrae/Anexos/Regulamento%20Nexus%20final.pdf>

A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:

O Parque Tecnológico foi credenciado como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking.

O PqTec segue monitorando outras possibilidades de credenciamento para outros setores.

Status de Execução da Meta/Indicador

1 credenciamento– Softlanding HUB da União Europeia no Brasil.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.3.1)	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 4 projetos de P&D&I em 4 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Número de projetos aplicados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PqTec e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:	
De forma constante, procura-se fomentar o a interação universidade empresa. Desta forma, por exemplo, o programa Balcão 360° - Tecnologia vista justamente aproximar as universidades das empresas e instituições residentes através da exposição e conexão direta dos professores e pesquisadores das universidades junto às empresas residentes e associadas ao PqTec.	
Está em etapa de estruturação também o programa chamado “Colmeia – Residência em Inovação”, uma parceria entre o PqTec e a Unifesp que visa aproximar os alunos do mestrado profissional em inovação das empresas residentes e associadas ao PqTec. Este programa está em formação e espera-se que esteja estruturado até o 1º. Trimestre de 2019.	
A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:	
Como estratégia de fomentar este vínculo de competências em oportunidades, o PqTec realiza o Balcão 360° – Tecnologia, que teve como resultados neste período:	
Balcão 360º - Tecnologia CNPEM	



No dia 21 de junho de 2018, foi realizado Balcão - CNPEM. Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas. Esse Balcão 360 Tecnologia compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente 43 atendimentos.

Balcão 360º - Tecnologia FATEC

Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360º -Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos, nas áreas:

- Gestão Competitiva de Manufatura: Operações, Logística e Sistemas de Gestão;
- Materiais Compostos e Especiais, Sistemas de Gestão Integrada, Automação Modular e Manufatura 4.0;
- Sistemas Inteligentes, Conectividade e Integração;
- Treinamento customizado.

Recebemos 13 empresas participantes, com 23 atendimentos.

Em 31 de agosto foi oficialmente iniciado o uso do Laboratório de Transferência de Tecnologia do projeto de transferência de tecnologia do Ministério da Saúde para a área de radioterapia. Este laboratório está localizado no Centro Empresarial 2 em uma área de 33m². Trata-se de uma parceria do Ministério da Saúde com a empresa Varian e Unifesp e PqTec, para o desenvolvimento de projetos de P&D&I.

Balcão 360º - Tecnologia UNIFESP e Unesp

Em novembro houve o Balcão 360º – Tecnologia, com a participação da Unifesp e Unesp:



08 DE NOVEMBRO DE 2018

BALCÃO 360 TECNOLOGIA

SALA 1 - PARQUE TECNOLÓGICO. NO DIA 8/11, ÀS 9H

Compartilhe: [FACEBOOK](#) [TWITTER](#)

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, por meio das patentes que foram registradas recentemente.

Esta rodada será conduzida por professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista) e terá oito mesas temáticas.

A Unifesp trará 12 pesquisadores para apresentar tecnologias em quatro áreas:

Engenharia de materiais: comportamento mecânico por fluência em ligas metálicas para aplicações aeroespaciais; motores termomagnéticos; sensores e dispositivos ópticos cerâmicos; biossensores.

Engenharia biomédica: manufatura aditiva aplicada à área da saúde.

<http://www.pgtec.org.br/institucional/a/35/balcao-360-tecnologia>

Comitê de Integração Acadêmica – CIA

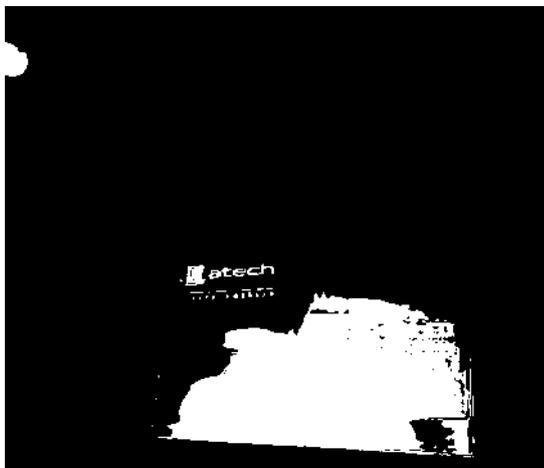
Em dezembro foi inaugurado o Comitê de Integração Acadêmica – CIA, que tem por objetivo fomentar o intercâmbio de informações entre Universidades de Empresas. O primeiro comitê contou com a participação do ITA, FATEC, Unesp, Unifesp e empresa Atech.

O próximo comitê está previsto para março/19.

Luiz Leduino • 1st
Associate Professor, Federal University of São Paulo

Participei hoje da 1ª reunião do Comitê de Integração Acadêmica das Instituições de Ensino e Pesquisa que compõem o Parque Tecnológico São José dos Campos, iniciativa idealizada e liderada pelo Luiz Fernando Carvalho.

See translation



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino



Workshop Rota 2030

Em dezembro houve também o Workshop Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o programa Rota2030.



Luiz Leduino • 1st
Associate Professor, Federal University of São Paulo

...

No 1o Workshop Rota 2030 realizado hoje no Parque Tecnológico de São José dos Campos, houve uma dinâmica bem interessante. as ICTs e universidades foram para uma sala e escreveram suas ofertas de solução em post-its. As empresas foram para outra sala e escreveram suas demandas, da mesma forma. Depois verificamos se "deu match":

Devem ocorrer agora alguns "dates"...

No nosso caso há possibilidades de casamento futuro nas áreas de big data machine learning, estatística, sensores, operations research, novos materiais e nanotecnologia.

Prossigamos, visando criar novas oportunidades de aperfeiçoamento da formação dos nossos estudantes como inovadores e contribuir com o desenvolvimento econômico do país.

🌐 See translation



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Está previsto um próximo workshop para 19/fevereiro/2019, também no Parque Tecnológico São José dos Campos.

Oportunidade chamada ABDI: Chamada Pública nº 1/2018:

Em publicação no diário oficial da União PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018, foi Divulgado os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL e o projeto do Parque Tecnológico de São José dos Campos foi aprovado em 1º lugar.



DIÁRIO OFICIAL DA UNIÃO



Publicado em: 03/10/2018 - Edição: 191 | Seção: 1 | Página: 35-36
Órgão: Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços/Secretaria Executiva

PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018

Divulga os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 e dá outras providências

A SECRETÁRIA-EXECUTIVA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS, conforme disposto no Edital de Chamamento público nº 1/2018 e o que consta no Processo nº 52020 100164/2018-39 combinado com artigo 1º incisos I, II e III, do Anexo VI da Portaria Nº 905-SEI, de 21 de maio de 2018, Regimento Interno do MDIC, resolve:

Art. 1º Divulgar o resultado final do Edital de Chamamento Público nº 1/2018, correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL.

Art. 2º Apresentar as propostas classificadas, conforme os critérios estabelecidos no item 6.2.3 do Edital de Chamamento público nº 1/2018 e análise do Comitê de Julgamento, após interposição e análise dos recursos.

Art. 3º Os 10 (dez) projetos melhor pontuados estão habilitados a celebrar parceria técnico-financeira com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI), por meio de convênio.

Art. 4º Caso o proponente não se habite técnica e juridicamente ao regulamento de convênios da ABDI, será chamada a proposta classificada imediatamente subsequente.

Art. 5º Os proponentes serão contatados através do endereço eletrônico industria40@abdi.com.br.

Art. 6º Esta Portaria entra em vigor na data de sua publicação.

INSTITUIÇÃO/ENTIDADE	NOTA FINAL
PARQUE TECNOLÓGICO SÃO JOSÉ DOS CAMPOS	1134
ESCOLA POLITECNICA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO - POLI USP	1104
UNIVERSIDADE FEDERAL DE UBERLÂNDIA	1047
UNIVERSIDADE TECNOLÓGICA FEDERAL DO PARANÁ - UTRPF	997
METALSA	801
FUNDAÇÃO UNIVERSIDADE DO ABC - UFABC	780
SENAI MG	774
EMBRAER	734
ASSINTECAL	720
JUSTINO DE MORAIS IRMÃOS S/A - JUMM	701
FUNDAÇÃO CERTI	664
INSTITUTO DE ENGENHARIA DE SISTEMAS E COMPUTADORES, PESQUISA E DESENVOLVIMENTO DO BRASIL - INESC P&D BRASIL	622
WHIRPOOL SA - UNIDADE DE ELETRODOMÉSTICOS	600

Diário oficial da União publicação da portaria Nº 1.671- SEI, de 1º de outubro de 2018.

Projeto Do Parque Tecnológico São José dos Campos aprovado pela ABDI: Laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção.

Status de Execução da Meta/Indicador

2 projetos em andamento no período:

- Ministério da Saúde, Varian, Unifesp e PqTec (início no 1º quadrimestre 2019);
- ABDI, PqTec e Unifesp – Laboratório Virtual – Testbeds em IoT (início neste quadrimestre).

Em estruturação: “Colmeia – Residência em Inovação”.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.3.2)	Prospectar um novo Arranjo Produtivo Local.
Indicadores	
Relatório anual de evolução dos processos;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:	
<p>No dia 19/06, iniciamos o trabalho do Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação Cibernética (CDTIC Ciber).</p> <p>As atividades serão coordenadas pela Energy Telecom e pelo Parque Tecnológico (PqTec) e desenvolvidas por universidades, instituições de pesquisa e empresas parceiras. O centro será implantado no segundo semestre deste ano, nas dependências do Centro Empresarial 2, do PqTec.</p> <p>A criação de um centro de pesquisa e desenvolvimento nesse setor é inédita no Brasil. “Pela primeira vez, uma iniciativa integra um parque tecnológico, empresas e instituições de ensino e pesquisa para desenvolver e oferecer soluções e produtos na área de tecnologia da informação cibernética”, disse Giovanni Mariotto durante o anúncio.</p> <p>O CDTIC Ciber será responsável pela implantação do primeiro laboratório de defesa cibernética da América Latina, que prestará serviços nesse segmento para organizações de todos os portes. Acreditamos também que poderá ser um elo muito forte para os futuros projetos envolvendo o setor Automotivo (Oportunidade APL Automotivo).</p> <p>O Parque Tecnológico São José dos Campos, a Associação Brasileira de Engenharia Automotiva (AEA) e a Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea) realizou no dia 14 de dezembro o 1º Workshop Rota 2030 – Projetos e Programas Prioritários. O evento reuniu 120</p>	



peçoas, entre representantes do setor automotivo brasileiro, de empresas ligadas ao setor, de instituições acadêmicas, como a Universidade de São Paulo e a Mackenzie, e também de empresas e instituições vinculadas ao Parque Tecnológico - “O evento teve o objetivo de entender de que forma o Parque pode contribuir para identificar, coordenar e realizar projetos de pesquisa e desenvolvimento para o setor automotivo, com a participação das empresas e das instituições acadêmicas vinculadas”, explica Elso Alberti Jr., diretor de novos negócios do PqTec.

Durante o evento, foram identificadas mais de 50 demandas do setor, especialmente para novas técnicas de propulsão (como alternativa ao uso de combustível fóssil) e manufatura avançada. Ao mesmo tempo, foram apresentadas mais de 370 ofertas de 34 instituições, especialmente nas áreas de manufatura avançada, técnicas de propulsão e big data - “Este foi o primeiro passo para identificarmos demandas do setor e verificar que tipos de oferta as organizações do Parque apresentaram. Agora vamos entender por meio de quais projetos e quais recursos o desenvolvimento das tecnologias poderá ser feito”, diz Alberti Jr Diretor de Negócios do PqTec.

Mais detalhes na meta 2.3.2 AT 2

A2. Promover encontros/reuniões para oportunidades;

No dia 19/06, inauguramos o Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação Cibernética (CDTIC Ciber). Nessa inauguração contamos com aproximadamente 90 empresários.

Os propósitos do CDTIC Ciber serão:

- Atrair instituições de pesquisa e desenvolvimento, fabricantes de serviços e soluções e universidades, para realizar ações em parceria.
- Disseminar conhecimento por meio de capacitação e certificação oferecidas pelas instituições; promover criação e desenvolvimento de novas soluções e serviços.
- Estimular inovação e interação entre empresas e universidades.
- Promover a criação e desenvolvimento de novas empresas de base tecnológica com foco em cibersegurança.
- Ofertar de imediato produtos e serviços já disponíveis nas empresas que fazem parte do CDTIC.
- Criar um laboratório de defesa cibernética, composto por equipe altamente qualificada, para prestação de serviços em segurança, prevenindo, detectando, analisando e respondendo a incidentes relacionados à segurança cibernética de uma organização.

No dia 05/07, em uma reunião com a equipe da ATECH, vimos a possibilidade de uma parceria, visando a elaboração de Projetos para Smart City. É de nosso desejo que empresas Associadas e Residentes participem desse projeto.

O Parque Tecnológico São José dos Campos, a Associação Brasileira de Engenharia Automotiva (AEA) e a Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea) realizou no dia 14 de dezembro o 1º Workshop Rota 2030 – Projetos e Programas Prioritários.



O Programa Rota 2030 é regulado pela Lei nº 13.755/2018, que estabelece a nova política para o setor automotivo e está estruturado em três pilares: condições para a comercialização de novos veículos no Brasil; redução de imposto de renda e da contribuição social sobre o lucro líquido para empresas que investirem em pesquisa e desenvolvimento e isenção fiscal para aquisição de peças.

A primeira medida da nova política industrial automotiva estabelece que todas as empresas que quiserem comercializar veículos no Brasil, sejam elas fabricantes ou importadoras, terão que firmar compromisso com o país de cumprir metas de eficiência energética e segurança veicular.



Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.4)	Estimular o estreitamento dos professores e orientadores para a promoção conjunta com seus alunos e orientados no desenvolvimento de trabalhos no todo ou em parte no ambiente do Parque Tecnológico.
Indicadores	
Estratégia de estímulo. Relatório quadrimestral da realização e resultado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Elaborar uma estratégia de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:	
Em agosto de 2018 iniciou-se a estruturação do programa de aproximação do mestrado profissional da Unifesp às empresas residentes e associadas ao PqTec-SJC. Este programa está em formação e espera-se que esteja estruturado até o 1º. Trimestre de 2019.	
O objetivo do programa é aproximar as empresas residentes e associadas ao PqTec-SJC dos alunos do curso de mestrado profissional da Unifesp. Este programa tem nome inicial de “Colmeia – Residência em Inovação”.	
A estratégia é que o programa seja expandido também para as demais instituições: Unifesp, Fatec e ITA para aderirem conforme possibilidade e conveniência de cada instituição.	
De forma complementar, o Nexus Summit também pode colaborar com este processo de integração universidade / empresa. Sobre o Nexus Summit: é um evento criado para reunir o ecossistema de startups e empreendedores do Brasil no Vale do Paraíba, no interior de São Paulo. A iniciativa é da comunidade de empreendedores da região, considerada um polo de desenvolvimento de novas ideias e tecnologias, que atrai cada vez mais investidores, empreendedores, profissionais e serviços.	



O Nexus – hub de inovação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos – traz para este encontro sua experiência de acompanhamento de *startups*, desde a concepção da ideia até a consolidação das empresas.

A2. Promover e apoiar a participação destes projetos em eventos relativos ao empreendedorismo:

De forma recorrente, os projetos vinculados às universidades são promovidos e apoiados pelo PqTec-SJC. Por exemplo no mês de agosto a FATEC-SJC apresentou o Hackatruck, em parceria com a IBM:



Hackatruck Makerspace 2018

Público: Organizado por Fatec São José dos Campos - Prof. Jessen Vidal e Parque Tecnológico São José dos Campos

★ Tenho interesse

...

<https://www.facebook.com/events/2060674290633276/>

O Curso GRATUITO presencial teve duração de 3 semanas com carga horária de 60 horas.

Durante este período os alunos foram capacitados nas metodologias mais avançadas de desenvolvimento (DevOps, Agile, Scrum e Design Thinking). Além dos fundamentos de Indústria 4.0, eles tiveram a possibilidade de prototipação de suas ideias, no Caminhão IBM HackaTruck MakerSpace esteve presente no estacionamento do Pq. Tecnológico de São José dos Campos.

Pré-Requisito: Aprovação nos Cursos EAD, com 70% do rendimento.



Em novembro, ocorreu a primeira apresentação do programa Nexus (PqTec) para os participantes do Colmeia (Unifesp). A previsão é que esta ação ocorra novamente no 1º. Semestre de 2019.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

“Colmeia – Residência em Inovação” – estratégia de estímulo: aproximar os alunos do mestrado profissional em inovação das empresas residentes e associadas ao PqTec.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (2.5.1)	Realizar no mínimo 2 eventos por ano, que congreguem as instituições de São José dos Campos e região para <i>networkings</i> .
---------------------	--

Indicadores

Relatório da realização e resultados dos eventos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

Durante o período foram realizados os eventos **Nexus Summit** e **Startup Weekend** que congregaram **26 instituições** de São José dos Campos e região como patrocinadores e apoiadores:

Patrocínio Ouro



Patrocínio Prata



Innovecare



FindOut

Patrocínio Bronze



DominguezADVOGADOS



SoluCX



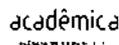
Hotel Oficial



Internet Oficial



Agência Oficial



Apoio



Parceiros Institucionais



Foi realizada também a **5ª RM Vale TI** que congregou **79 instituições** de São José dos Campos e região como patrocinadores (10), apoiadores (34) e expositores (42) – Melhor descrito na A2 e Meta 2.5.2:

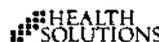
PATROCÍNIO OURO



PATROCÍNIO PRATA



PATROCÍNIO BRONZE



APOIO





EXPOSITORES					



A2. Realizar os eventos:

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou dentro do período o evento “Pizza de quinta - Papo de primeira”

Os encontros têm como objetivo criar um ambiente de sinergia e troca de conhecimento trazendo sempre convidados especiais que somam na missão do Nexus de promover conexões entre todos os atores de inovação.

- Na edição de junho, tivemos como convidado: **MICHEL AMARAL**

É CEO e founder da Designa (www.designa.com.br), uma empresa especialista em desenvolvimento de software utilizando métodos ágeis desde 2008, entregando projetos no menor tempo possível e gerando retorno sobre investimento para seus clientes em tempo recorde.



Michel é um fanático por métodos ágeis, um eterno aprendiz e um dos idealizadores e organizadores dos eventos Startup Vale, Agile Vale, RuPy Brazil, FrontInVale, Startup Weekend São José dos Campos e do projeto Jovem Programador que tem como objetivo criar bons programadores através de uma cultura de aprendizado contínuo.

Atualmente é um dos líderes do Google Developers Group do Vale do Paraíba, co-líder do Google Business Group de São José dos Campos e um membro ativo do Google Educators Group de São José dos Campos.

- Na edição de agosto, tivemos a palestra: Como a Lei Geral de Proteção de Dados do Brasil vai mudar sua vida, com Gustavo Zaniboni e Frederico Carvalho.

Os palestrantes apresentaram uma abordagem completa sobre a Lei, contemplando aspectos pouco discutidos na mídia em geral. Avaliaram os principais pontos da legislação e os aspectos de governança, tecnológicos e de serviços. Além disso, contaram algumas experiências sobre os primeiros meses do Regulamento Geral sobre a Proteção de Dados - a lei europeia da proteção de dados.



SOBRE OS SPEAKERS



Gustavo Zaniboni é CTO da Caligena. É matemático, com mestrado em computação. Tem vasta experiência com desenvolvimento de sistemas e de software, além de experiência com sistemas de segurança para o mercado de defesa e indústria.



Frederico Carvalho é parceiro da Caligena para assuntos legais. É engenheiro e advogado, com pós-graduação em administração empresarial. Atua na área consultiva, em contencioso administrativo fiscal e judicial desde 2001.

- Na 28ª edição de novembro, tivemos como convidado: **Rafael Kiso** - fundador da mLabs e

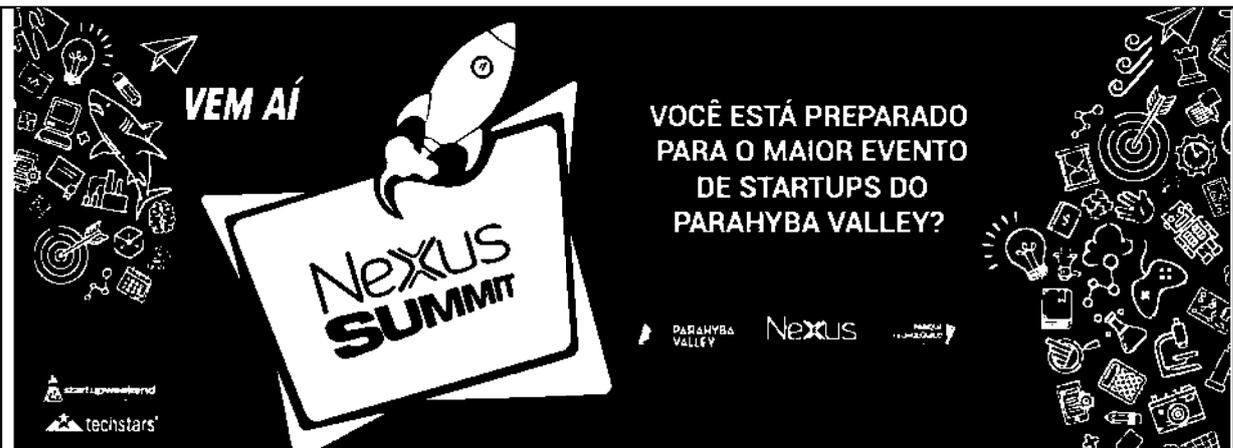


CDO na Focusnetworks. Com o tema: "Como foi a jornada para chegar em 41 mil clientes, erros e acertos"

Publicitário com MBA em Marketing pela HSM, especialista em Marketing Digital e em Gestão da Inovação pela ESPM. Rafael Kiso é Chief Digital Officer da Focusnetworks e fundador da mLabs, plataforma de gestão de mídias sociais. Responsável por soluções que potencializam negócios e a comunicação através do universo digital para empresas nacionais e internacionais. Fonte para matérias em veículos como Exame, O Globo, Estadão, Globonews, RecordNews, JovemPan, Meio

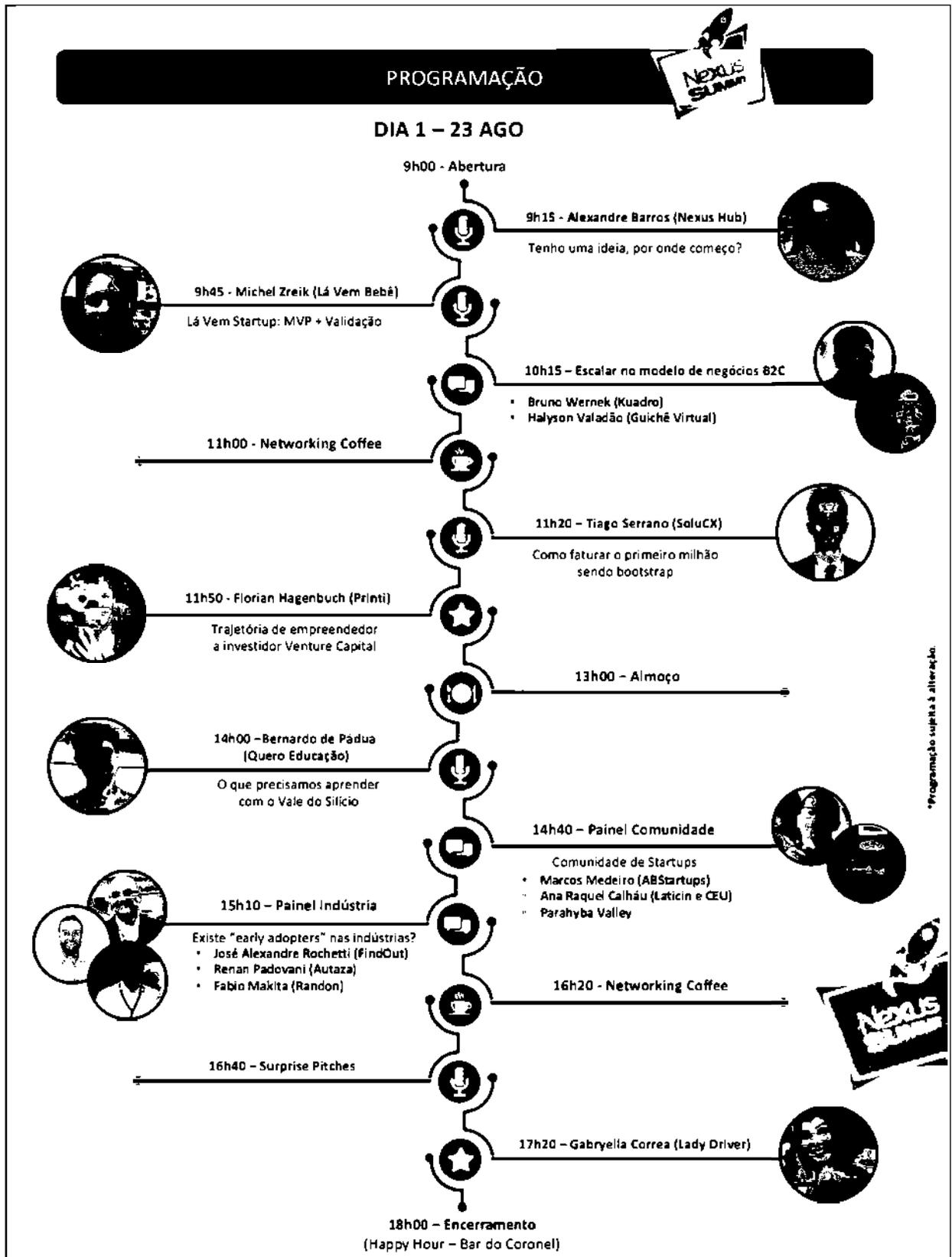
& Mensagem, Uol, Valor Econômico, entre outros. Em 2017 foi eleito o melhor Profissional de Planejamento Digital pela ABRADi-SP.

Nos dias 23 e 24 de Agosto de 2018 aconteceu o **Nexus Summit**, um evento criado para reunir o ecossistema de startups e empreendedores do Brasil no Vale do Paraíba, no interior de São Paulo.



O primeiro dia foi focado nas trocas de experiência entre empreendedores. Grandes líderes de startups do Brasil e do Parahyba Valley compartilharam suas trajetórias e trazer insights essenciais para quem busca crescimento e sucesso. Recebemos no palco Florian Hagenbuch - CEO da Printi, Gabryella Correa - CEO da Lady Driver, Bernardo de Pádua - CEO da Quero Educação, Halysen Valadão - COO da Guichê Virtual, Marcos Arruda - CEO da Moneto, Tiago Serrano - CEO da SoluCX, Bruno Wernek - CEO da Kuadro e Michel Zreik - CEO da Lá Vem Bebê.

O segundo dia foi dedicado a responder à pergunta: Como conseguir investimento para a minha startup? As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor, entre outros temas. Recebemos no palco nomes como o de Romero Rodrigues - Founder BuscaPé e Redpoint Ventures, João Kepler - Bossanova Investimento, Marco Poli - Closed Gap Ventures, Paulo Mariotto - Anjos do Brasil, Thiago Carvalho - CEO Guichê Virtual, George Batschinski - Founder Back4App e Bruno Moreno - CTO Justto (substituiu Alexandre Viola – CEO Justto).



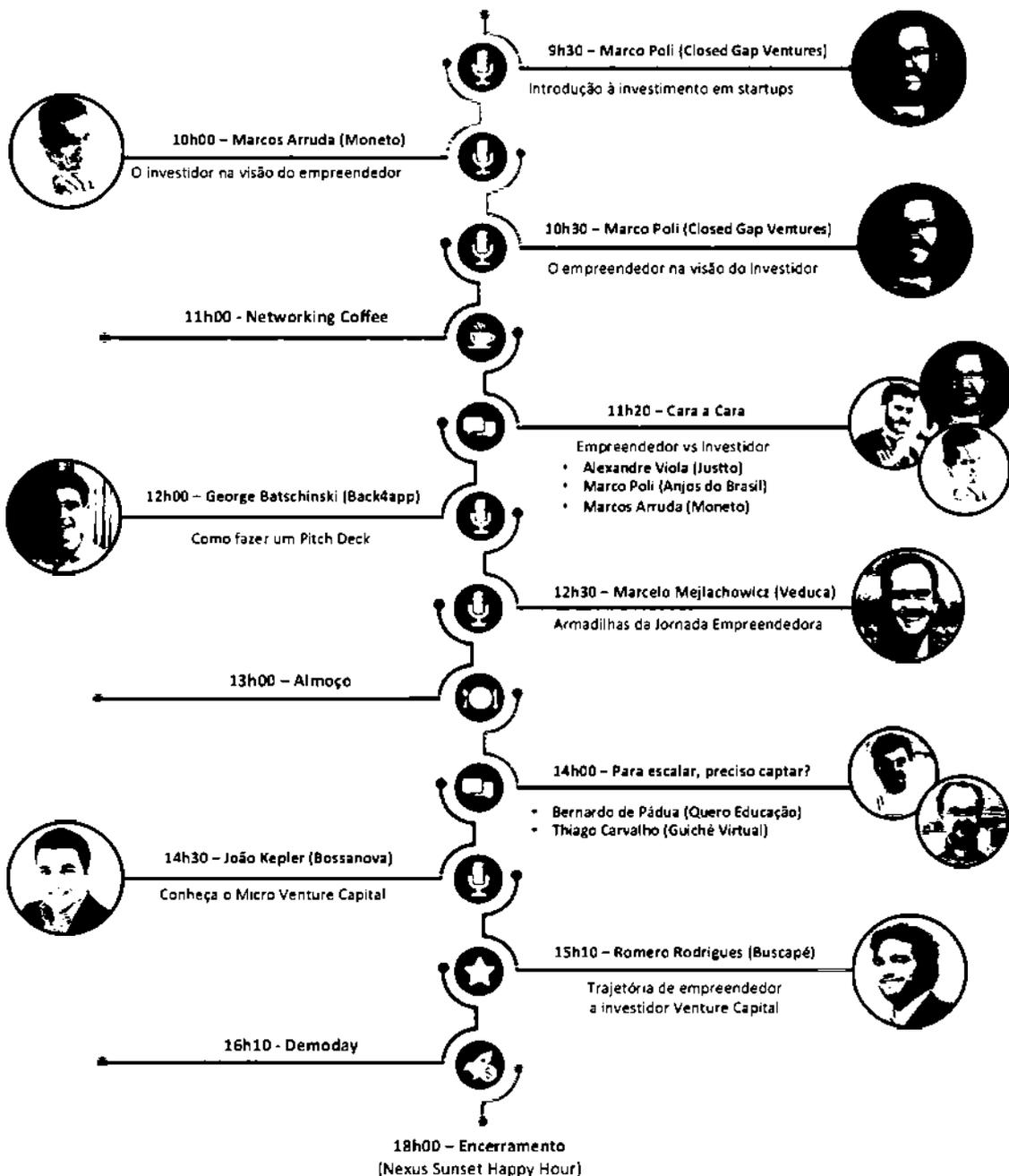


PROGRAMAÇÃO



DIA 2 – 24 AGO

9h00 – Abertura
(Flashback do dia 1 – Giane Santos)



*Programação sujeita à alteração.

O Nexus Summit contou com um total de **347 participantes** nos dois dias do evento.



são José dos campos

startupweekend™

Powered by Google for Entrepreneurs



24, 25 e 26 de agosto

#swsjc

Nos dias 24, 25 e 26 de agosto de 2018 aconteceu o Startup Weekend, uma competição de startups, que nasceu a partir de ideias, e se desenvolvem em 54 horas de muita ação. Ao longo dos três dias de trabalho os participantes foram encorajados a ter boas ideias, validá-las, construir o modelo de negócios, desenvolver um protótipo e realizar uma apresentação para uma banca avaliadora. O evento já foi realizado em cerca de 100 países e mais de 8000 startups já foram criadas. O Startup Weekend é voltado para pessoas com perfil de business, desenvolvedores, makers e designers.



Durante o Startup Weekend, os patrocinadores e apoiadores se reuniram em prol de incentivar e alavancar os projetos desenvolvidos no evento.



Foram **120** participantes, **18** mentores, **16** staffs e **6** organizadores, totalizando **160** pessoas que se envolveram nesta imersão de final de semana.

5ª RM VALE TI – 23 a 25 de outubro de 2018



RM Vale TI 2018



- A RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação já é o evento de referência no Vale do Paraíba para divulgação de tecnologias da informação e comunicação. Sua quinta edição, realizada de **23 a 25 de outubro de 2018**, apresentou recorde de público e de prospecção de negócios, em comparação às edições anteriores. Passaram pela RM VALE TI **2.500 inscritos, 4 mil visitantes, 42 expositores** e mais de **40 palestrantes** de alto nível.

Segundo os expositores, **120 negócios** devem ser fechados até a próxima feira, somando um valor estimado de **R\$ 25 milhões**. Foram feitos **1.150 contatos** e **136 parcerias** foram identificadas.

Congresso

O congresso iniciou com a **abertura solene** do prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, que discorreu sobre o tema “Como criar ferramentas para tornar sua Cidade Inteligente – Tecnologia para potencializar a contratação de Inovação Tecnológica”. Durante a feira, foram realizados **11 painéis** temáticos: Smart City (3), Indústria 4.0 (3), Agronegócio (2) e Varejo (3). A RM Vale TI realizou ainda uma **palestra âncora** com o presidente da ABDI, Guto Ferreira, com o tema “Indústria 4.0 – Sua empresa precisa estar preparada para esta realidade”.

Rodada de negócios

Grande novidade da 5ª RM VALE TI, uma rodada de negócios foi planejada para os dois primeiros dias do evento. Ocorreram **mais de 450 reuniões previamente agendadas**, com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para smart cities, agronegócio, indústria e varejo.

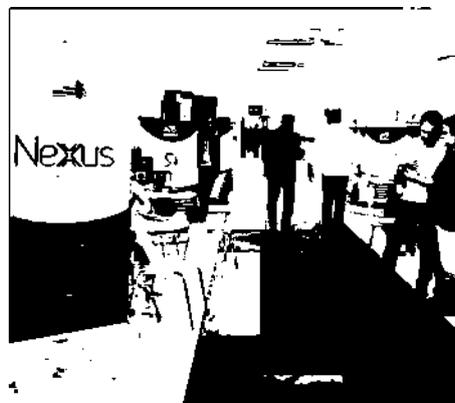


No primeiro dia, a rodada contou com a presença de **15 prefeituras**, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, **60 empresas âncoras** receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC.

Startup Wold

A 5ª RM Vale TI disponibilizou uma área especial para exposição de startups na feira. O Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico disponibilizou oito spots em cada dia do evento, que foram utilizados por **20 startups**, de forma gratuita. As startups ocuparam o espaço de acordo com as áreas temáticas do congresso: smart cities (exposição no dia 23/10), agronegócio e indústria 4.0 (24/10) e varejo (25/10).

As startups que utilizaram os espaços para expor seus produtos e serviços foram:





- 3D tecnologia
- 4SMART
- Arquiteia
- Desh Tecnologia
- Dynamotech
- Edutopia Br
- Eletrika
- Growth IMOBI
- InnoveCare
- KDCARE
- Meu Gestor Financeiro
- Palo Technology
- Ottertechs
- SiLab
- Shopper Um
- Smart Drones
- Smart Lockers
- TATech
- TrackCash
- Weeseg



Startups apresentando seus produtos e serviços para o prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, no Espaço Startup World

Espaço de Realidade Virtual

As novas tecnologias têm sido decisivas no varejo e estão transformando a forma de vender e de comprar. Por isso, a 5ª RM Vale TI trouxe uma grande novidade: o espaço de realidade virtual, no qual os visitantes puderam conhecer gratuitamente a loja perfeita. A atração foi desenvolvida e apresentada pelo **Sebrae-SP**.

Demoday Startup SP e Graduação Nexus



Demoday Startup SP e Graduação Nexus – 6 de dezembro de 2018

- No dia 6 de dezembro de 2018, a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação, realizou junto com o SEBRAE SP, o **Demoday Startup SP e Graduação Nexus**.

O evento contou com uma agenda compartilhada para apresentação dos resultados do programa de Startups do SEBRAE e do programa Nexus do Parque Tecnológico São José dos Campos.

PROGRAMAÇÃO - Demoday Startup SP e Graduação Nexus.

- **Demoday Startup SP**

Apresentação de novas soluções digitais das Startups do Programa dirigido pelo Sebrae/SP.

O Demo Day teve como objetivo celebrar e apresentar os resultados do Startup SP para o ecossistema de tecnologia e inovação. Após meses de atividades intensas, as startups participantes apresentaram suas soluções para investidores, empreendedores e empresários, por meio de um “Pitch”.

- **Palestra com Marco Poli**

Marco Poli é mentor, advisor, professor, palestrante, escritor, coach e investidor em StartUps. Ele é fundador e CEO da ClosedGap. Formado em engenharia, fundou sua primeira StartUp assim que saiu da faculdade. Depois fundou outras três. Já ajudou milhares de empreendedores e StartUps em seus modelos de negócios, tecnologia, interação com corporate e captação de investimento. Analisou milhares de empresas, mentorou centenas e investiu em quase 50. É membro líder da Anjos do Brasil, fundador e líder do DealMatch, fundador e conselheiro da Insper Angels e membro da Sand Hill Angels, no Vale do Silício. Também é membro do conselho de programa da Aceleradora Darwin. Ele é mestre em Inovação Corporativa e Inovação Aberta ajudando Corporações nas suas Estratégias de Inovação e StartUps e Corporações a interagir e compreender suas vantagens competitivas e como capturar valor uma na outra, desde a concepção até o M&A.



- **Graduação Nexus**

O evento de graduação Nexus contou com a Cerimônia de Graduação de 6 startups, ou seja, startups que atingiram os objetivos no Parque Tecnológico São José dos Campos, acessaram o mercado e agora caminham na consolidação de seus negócios. Durante o evento, a equipe de Empreendedorismo e Inovação realizou também a apresentação de resultados 2018 do Nexus Hub.

PROGRAMAÇÃO

18h30 - Welcome coffee

18h50 - Abertura

19h00 - Hub de Inovação - Nexus

19h25 - Importância do Ecosistema - Sebrae/SP

19h40 - Demoday - Apresentação do Startup/SP

20h40 - O que o investidor procura? - Marco Poli

Status de Execução da Meta/Indicador

- Pizza de Quinta Papo de Primeira;
- Nexus Summit;
- Startup Weekend;
- 5ª Edição da RM vale TI 2018;
- Demoday Startup SP e Graduação Nexus.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (2.5.2)	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação.
---------------------	--

Indicadores

Relatório da realização e resultados da feira.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

Patrocinadores e Apoiadores são peça chave para o desenvolvimento de novos negócios. Eles trazem visibilidade para a Feira e atraem público alvo, consolidando a qualidade do evento com seu posicionamento expressivo.

Para a edição de 2018 da RM VALE TI, contamos com 10 patrocinadores, 34 apoiadores, 42 Expositores e 44 Estandes:

Patrocinadores | 10

- Avaya
- Compnet
- Embras
- Energy Telecom
- FIA
- Geopixel
- Hssaude (Energy)
- Lenovo
- NIP BR
- Oracle



Apoiadores | 34

- ABDI
- ABES
- ABIMAQ
- ACI
- ACONVAP
- AEA
- Agemvale
- ANPEI
- ANPROTEC
- Aprecesp
- ASSECRE
- BRASCOM
- CEIVAP
- CIESP SJC
- CIESP Taubaté
- Clarke Modet
- CODIVAP
- Dualsy
- Embrapa
- EOCP - Eastern Oklahoma County
- EsalqTec
- Fatec
- ITA
- MDIC
- Mtel
- Nacional Inn
- PMSJC
- Prova Lab
- Riosoft
- SEBRAE - SP
- SENAI
- Sicoob
- Softex

Expositores | 42

- Atech
- Autaza
- Backsite
- Bootcomp
- Click Now (Datalogix)
- Climatempo
- Compnet
- Conexão Local



- Embras
- Energy Telecom
- Avaya
- Lenovo
- Suellen Ferrari Treinamentos | Escritório de Negócios
- Andrade e Teodoro Advogados Associados | Escritório de Negócios
- GeoAmbiente
- Geopixel
- Gomaq
- GSW
- Hssaude (Energy)
- Hubse
- Ipplan
- Kersys
- Necto System
- NIP BR
- Omega 7
- Onset
- Optimus GIS
- Oracle
- Parkbots
- Parker
- Pqtec Lab's
- Proxion
- Resultage
- Seal
- Siemens
- Sil Tecnologia
- Squiter
- STC Simuladores
- Tecsus
- TOTVS
- Vallid
- Village

A2. Realizar a feira:

A RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação já é o evento de referência no Vale do Paraíba para divulgação de tecnologias da informação e comunicação. Sua quinta edição, realizada de 23 a 25 de outubro de 2018, apresentou recorde de público e de prospecção de negócios, em comparação às edições anteriores. Passaram pela RM VALE TI 2.500 participantes, 42 expositores e mais de 40 palestrantes de alto nível.



Além dos inscritos, tivemos a presença de centenas de pessoas entre gestores, empresários, estudantes, profissionais de TI e moradores da região. Segundo uma pesquisa realizada com os expositores, 120 negócios devem ser fechados até a próxima feira, somando um valor estimado de R\$ 98 milhões.



Rodada de negócios

Grande novidade da 5ª RM VALE TI, uma rodada de negócios foi planejada para os dois primeiros dias do evento. Ocorreram mais de 450 reuniões previamente agendadas, com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para Smart Cities, agronegócio, indústria e varejo.

No primeiro dia, a rodada contou com a presença de 15 prefeituras, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, 47 empresas âncoras receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC.

As empresas-âncora, que vieram em busca de novos fornecedores, também avaliaram a rodada como um grande diferencial do evento. “A organização foi excelente e tivemos uma variedade boa de participantes”, afirma Clovis Cordeiro, da GMP Marcatto, associada aos APLs.

Na visão de João Wilmar de Melo, Thyssenkrupp Automata, a rodada de negócios foi o grande destaque da RM VALE TI. “Foi um dos melhores eventos de negócios de que já participei na região.”



Cidades inteligentes, agronegócio, indústria 4.0 e varejo

A 5ª RM VALE TI foi dividida em quatro segmentos que demandam intensamente soluções em TIC: cidades inteligentes, indústria 4.0, agronegócio e varejo. É um evento voltado para quem consome tecnologia nessas quatro áreas, para quem precisa aumentar a competitividade no mercado nacional e internacional e busca novas soluções para isso acontecer.



Soluções dos quatro segmentos foram mostradas na feira, nos mais de 40 estandes de empresas. Houve também 24 startups no Startup World que apresentam suas propostas em uma área



totalmente dedicada a elas. O congresso ainda apresentou programação específica a cada dia e reuniu 12 painéis e mais de 40 palestrantes.

Por fim, o balanço desta edição da feira foi extremamente positivo, atraímos um público qualificado, cumprimos a missão de gerar visibilidade para as empresas e conseqüentemente novos negócios. Tivemos como destaque a participação de grandes players como patrocinadores e expositores da feira, como: Oracle, Siemens, Lenovo, Avaya, Parker, TOTVS e Atech. Além disso a Rodada de Negócios agregou valor ao evento, trazendo uma metodologia de reuniões dinâmica e assertiva para juntar oferta e demanda. A evolução e ganho de maturidade desta ação é notório e muito relevante para a cidade de São José dos Campos, principalmente trazendo destaque a contribuição no desenvolvimento tecnológico do país.

Status de Execução da Meta/Indicador

Meta Realizada para o ano Maio/2018 – Maio/2019.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.6: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para a internacionalização do Parque Tecnológico, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios de cooperação internacional.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.6)	Estabelecer no mínimo 4 acordos internacionais em 4 anos que visem incrementar as conexões do Parque Tecnológico com instituições congêneres no mundo.
Indicadores	
Números de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospear potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&D&I e empreendedorismo consoantes ao Parque Tecnológico.	
<p>MAIO</p> <p>24 e 25/05 – Participação do workshop Land2Land, programa de apoio a internacionalização de ambientes de inovação, coordenado pela ANPROTEC, do qual o PqTec é integrante. Oportunidade de discutir e trocar experiências sobre as ações que vem sendo executadas pelos parques tecnológicos brasileiros.</p> <p>29 e 30/05– Participação no evento Brazil Investment Forum 2018 realizado pela APEX Brasil em São Paulo. Oportunidade de discutir com os agentes públicos as ações e estratégias de cada entidade na promoção do Brasil como exportador e foco de atração de investimentos.</p> <p>JUNHO</p> <p>4 a 8/06 – Participação do Congresso Anual da European Business Network, em Luxemburgo, onde participamos das discussões de promoção internacional de programas de apoio a cadeia aeroespacial europeia, bem como, fechamos a participação do PqTec no Programa Enrich In Brazil, da Comissão Europeia, como HUB Certificado e definimos a agenda do processo de certificação do PqTec. No mesmo evento, discutimos a instalação no PqTec do programa de incubação de empresas espaciais da European Space Agency – ESA e discutimos e definimos a realização de um acordo de cooperação entre o PqTec e 3 parques Portugueses.</p>	



15 a 30/06 – Participação no Programa de Treinamento de Gestores de Parques Tecnológicos e Políticas de Desenvolvimento Econômico da Coreia do Sul, financiado pelo Governo da Coreia do Sul. Foram 2 Semanas de treinamento e imersão nos programas Coreanos de C, T & I. Visitas Técnicas a parques tecnológicos e centros de P&D públicos e privados. Reunião e visita a empresas e startups coreanas interessadas em investir no Brasil. Reuniões de aproximação com o Cluster Aeroespacial Coreano e com a Innopolis Foundation, instituição responsável pela gestão de 5 parques tecnológicos coreanos. Oportunidade de interagir e conviver com 21 gestores de parques de 17 países emergentes/em desenvolvimento.

JULHO

2 e 3/07 – Visita Técnica de auditoria para Certificação do PqTec como HUB do Programa Europeu Enrich in Brazil, realizado pela Srta Chiara Davali, Gestora de Projetos da EBN e responsável pelos processos de certificação da entidade europeia.

12 e 13/07 – Realização do Workshop Brazil – União Europeia de Aplicações Espaciais, realizado em parceria com a Comissão Europeia, atraindo oportunidades de atração de negócios para o Brasil e o PqTec, bem como, apoiar a interação entre empresas Brasileiras e Europeias no desenvolvimento de soluções tecnológicas de aplicações para dados e informações de satélites Galileo e Copernicus.

13 a 20 de julho – Participação com grupo de 10 empresas na Farnborough Air Show – FIA 2018 em parceria com a APEX Brasil. Estande Brasileiro, recebendo comitivas e interessados em negócios comerciais as empresas do APL Aero. Participação como palestrante sobre a indústria Aeroespacial e de Defesa Brasileira em Workshop realizado pela Embaixada Brasileira em Londres.

AGOSTO

10 a 25/08 – Participação em Missão Internacional China 2018, realizada pela ANPROTEC, visitando as cidades de Pequim, Shanghai, Shenzhen e HongKong e seus respectivos parques tecnológicos, incubadoras e aceleradoras de startups, reuniões com empresas, fundos de investimento e instituições governamentais. Oportunidade de retomar as negociações de parceria e cooperação com o TUSPark (maior parque Tecnológico da China) e com o Cluster de TIC de Pequim e seu programa de Co-Incubação, desdobrando em organização de ações junto as empresas do APLTIC de aproximação com empresas chinesas, além da oferta de um escritório para o PqTec na cidade de Pequim, China.

SETEMBRO

No período foram realizadas diversas promoções de oportunidades junto a parceiros estratégicos do PqTec, com especial destaque para:

- AMANI Marketing & Vendas técnicas internacionais – Promoção das empresas do PqTec nos países do Oriente Médio, adesão da empresa Nexus BR, que foi para os Emirados Arabes em novembro;
- HUB55 Startup Dive USA – Programa de imersão de startups brasileiras nos EUA, IMedical, incubada no PqTec foi aprovada, recebeu apoio e mentoria e irá para os Estados Unidos em janeiro de 2019;



- Shenzhen High Tech Fair – China – Selecionou 2 empresas brasileiras para participar da feira com direito a Stand de 9m² e todos os custos da feira incluídos. Nexus BR, residente do PqTec foi selecionada e participou da feira chinesa em novembro.

04/09 – Recepção de Comitiva do Consulado Suíço, aproximação do Parque com o Consulado para divulgar ações de cada entidade e promover os negócios e oportunidades oferecidos pela Suíça para as empresas do PqTec.

OUTUBRO

Neste mês o parque recebeu a ACREDITAÇÃO da União Europeia para o programa ENRICH IN BRAZIL como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB, que possibilita ao parque receber empresas europeias apoiadas pelo programa da União Europeia.

22/10 – Recepção da Comitiva da Província de Hunan, na China, ocasião em que foi assinado um Termo de Cooperação com o objetivo de internacionalizar empresas do setor aeroespacial na China e promover parcerias de negócios com empresas chinesas daquela província.

23/10 – Evento internacional dentro da R MValeTI, em parceria com a condado de Oklahoma City, EUA, realizado pela Eastern Oklahoma County Partnership - EOCP. Na ocasião foi assinado Termo de Cooperação para apoio e criação de um programa de softlanding de empresas brasileiras nos Estados Unidos e vice-versa.

30 a 31/10 – Participação no evento 7º Diálogo Brasil – Alemanha de Ciência, Pesquisa e Inovação, realizado na sede da FAPESP, em São Paulo e contou com a participação do Consulado Alemão e de diversas Universidades e Institutos alemães.

NOVEMBRO

12/11 – Participação no evento Encontro de Líderes de Inovação, realizado pela Altair em parceria com o PqTec e contou com a participação do CEO Global da Altair Engereering, sr. BRETT CHOUINARD e do VP de Estratégia e Inovação da Embraer, sr. Luis Carlos Affonso, e mais de 20 executivos “C-Level” e diretores de ICTs da região.

12 a 15/11 – Participação do Diretor do PqTec, Elso Alberti Jr., na Missão Internacional Barcelona e participação no SmartCity Expo Barcelona em decorrência de parceria firmada com a Universidade de La Salle, em Barcelona, Espanha.

20 a 24/11 – Participação de dois representantes da equipe PqTec, Alexandre Barros e Thalita Cancas, na EBN TechCamp with ESA BIC, que aconteceu no Centro de Pesquisa e Tecnologia da European Space Agency -ESA, na cidade de Noordwijk (Netherlands). O evento contou com apoio do Programa Enrich in Brazil, que custeou as despesas de viagem da equipe do PqTec que participou como panelista falando sobre o Programa de Softlanding do PqTec como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB (Alexandre) e do Setor e Cluster Aeroespacial Brasileiro (Thalita). Como resultado imediato, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações *matchmaking*.

21 e 22/11 – Participação no Workshop Science Parks and Areas of Innovation: Building the iBRICS Network, organizado e sediado pelo Ministério de Relações Exteriores – Palácio do Itamaraty discutindo as oportunidades de parceria e cooperação com parques da Rússia, China, Índia e África do Sul. O PqTec fez uma apresentação no dia 21 e moderou um painel de discussões no dia 22. Como



resultado além da participação do PqTec na Missão Rússia, houve boa aproximação do PqTec junto aos parques Russos e Chineses presentes no evento. Neste último caso, o ICI – International Cross Incubation Network, que já encaminhou 1 empresas chinesas com interesse em iniciar atividades no mercado brasileiro.

DEZEMBRO

6/12 – Recepção de Comitiva do BID – Banco Interamericano de Desenvolvimento, com a participação de 50 executivos dos diversos países da América Latina, incluindo a equipe do escritório BID Brasil. O evento apresentou o parque e diversas empresas residentes como Atech, Altave, Ericsson, IPT, Eletric Dreams, Cemadem, além de apresentar projetos com potencial de parceria com o banco.

11 a 15/12 – Participação na Missão Internacional de Parques Tecnológicos Brasileiros na Rússia, realizada e financiado pelo Ministério das Relações Exteriores, Embaixada do Brasil em Moscou, o evento contou com a participação do PqTec além de outros 2 parques brasileiros (UFRI e Porto Digital) e visitou 3 parques tecnológicos russos, 2 universidades, incubadoras de empresas e o Ministério de C, T & I russo. Foram discutidas oportunidades de cooperação e colaboração entre os parques russo e brasileiros, bem como, visitadas empresas e startups daqueles ambientes. Como resultado será realizado um programa de imersão de empresas russas no Brasil e empresas brasileiras na Rússia, promovendo a interação e a internacionalização das empresas desses países.

Status de Execução da Meta/Indicador

Acordos de Cooperação assinados no período:

- 1 HUB55 – Connecticut – USA, revisão e renovação do acordo de cooperação;
- 2 Parque Tecnológico AnnHarbor – Michigan – USA, assinatura de cooperação para softlanding de empresas e apoio a internacionalização de residentes de ambos os parques;
- 3 Eastern Oklahoma County Partnership – EOCP, assinatura de acordo de cooperação para internacionalização de empresas nos EUA e atração de empresas americanas.
- 4 Enrich in Brazil – Programa União Europeia, PqTech ACREDITADO como Oficial SOFTALANDING HUB.
- 5 China – Província de Hunan – Acordo de Promoção e internacionalização da Industria Aeroespacial Brasileira na China.

Acordos de Cooperação em Negociação/Andamento:

- 1 Portugal – TagusValley, Coimbra
- 2 Rússia – SKOLKOVO Foundation
- 3 China – TUSPark e ICI – International Cross Incubation Network

Início das ações de internacionalização da AUTAZA (USA) e Parkbots (Espanha e Itália);

Início das Ações de *Softlanding* com as empresas VIZWORKS do Canadá e SMARF da Coreia do Sul;



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.7.1)	Realizar pelo menos 8 ações, em 4 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar ao menos de 8 feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo promover as exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APL's coordenados pelo Parque Tecnológico.
Indicadores	
Quantidade de ações. Relatório de resultados das ações relativas à promoção das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas com perfil exportador:	
<p>No período, destaque para APL Aeroespacial:</p> <p>O Parque Tecnológico por intermédio do APL Aeroespacial e Defesa (APL AERO) tem firmado com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimento (APEX-BRASIL) uma parceria por meio de convênio de Cooperação Tecnológica. No total, participam deste programa 56 empresas com perfil exportador, das quais, 51 são, também, associadas ao APL AERO; e destas empresas, 19 são exportadoras.</p> <p>O convênio tem como objetivo diversificar a pauta e os destinos e aumentar o valor das exportações das empresas do setor Aeroespacial, via a promoção internacional das empresas associadas ao Programa, bem como, aumentar o número de empresas exportadoras do setor; aumentar exposição e reforçar a imagem das empresas associadas e do programa; e, desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes. O presente convênio foi aditivado até setembro de 2018. A marca utilizada para identificação internacional da cadeia produtiva aeroespacial brasileira dentro do Convênio PQTEC – APEX-Brasil é Aerospace Brasil.</p>	



Empresas integrantes do projeto PQTEC 21-05/2016 - APEX com o perfil exportador mapeadas no período de janeiro a julho de 2018:

- Liebherr Aerospace Brasil
- Latecoere do Brasil Industria Aeronautica
- Sobraer – Sonaca Brasileira Aeronautica
- Aernnova Aerospace do Brasil
- Digicon S. A.
- AEL Sistemas S A
- Globo Usinagem
- Magnaghi Aeronautica do Brasil
- Pan Metal Industria Metlurgica
- Rockwell Collins
- AGS Aerohoses
- Plasteam Ind Com de Plasticos e Metais Ltda
- A S Avionics Services
- Lima & Bonfá Ind e Com de Ferramentas Ltda
- Winnstal Industria e Comercio Ltda
- Rosemberger Domex Telecomunicações Ltda
- Serviço Aero Tecnico Ltda
- Novaer Craft
- Lace Engenharia

Todas as empresas citadas são membros do Projeto Setorial entre PQTEC e APEX – Brasil e fazem parte do seguimento Aeroespacial. As 18 empresas já exportaram pelo menos um item ou mais de NCM (Nomenclatura Comum do Mercosul) ligado ao setor no período de janeiro a novembro de 2018. Os valores de exportação FOB das empresas membros do projeto correspondem a US\$ 67.691.760,00 (sessenta e sete milhões, seiscentos e noventa e um mil, setecentos e sessenta dólares).

O Convênio APEX encontra-se em fase de finalização com a apresentação de relatório e prestação de contas e, está sendo negociado um novo convênio para o período entre 2019-2021.

Para atender a meta de mapear empresas com perfil exportador foi elaborado uma pesquisa completar de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e como resultado mostrará perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação à comércio exterior e mercados internacionais.

Em referência a participação em feiras e/ou agendas internacionais que tenham como foco a ampliação no valor de exportação das empresas, destacamos no período as atividades:



Farnborough Air Show, a segunda maior feira do seguimento aeroespacial que ocorreu no período de julho de 2018, na qual 10 empresas participaram do estande compartilhado gerenciado pela equipe do PQTEC. As empresas presentes: AEL Sistemas, Aernnova, Ambra, Akaer, AGS Cargo, Latecoere, Sonaca, Vertix Aerospace, Avionics e Alestis. A feira teve o anúncio de US\$ 192 bilhões em vendas, sendo US\$ 67 bilhões durante o evento. Compareceram 1500 expositores de 48 países e 80 mil visitantes de 112 países. Espera-se que nos 12 meses subsequentes ao evento, as empresas participantes do pavilhão brasileiro alcancem um total de US\$ 23.480.00,00 em negócios. Dentro do pavilhão brasileiro foram promovidas cerca de 228 reuniões de negócios sendo 166 novos contatos, a origem da maioria dos contatos foram EUA, Reino Unido, França, Espanha e China.

No intuito de promover oportunidades para as empresas participantes da atividade, foram contatados órgãos como o SECOM (Setor de Promoção Comercial do Brasil no Exterior) – Embaixada Brasileira na Inglaterra, UKTI (UK Trade & Investment), e outros Clusters e empresas na região Europeia e EACP (European Aerospace Cluster Partnership).

A equipe do APL Aeroespacial ainda teve a oportunidade de se reunir com Clusters Europeus, com o representante da Diretoria Geral para Pesquisa e Inovação da Comissão Europeia, com os Clusters canadenses Aero Montreal e CRIAC, com o Ministério da Defesa do Reino Unido, com o Ministério da Defesa do Brasil, com o IED – Plataforma das Industrias de Defesa Nacionais (Portugal), com representantes de empresas e Câmara de Comercio Indiana, e ainda com o Departamento de Estado de Washington e a Association of Aerospace Industries Singapore.

No intuito de aproveitar a oportunidade de reunir representantes brasileiros e do Reino Unido, a Embaixada do Brasil em Londres e o Ministério para o Comércio Internacional Defesa e Segurança (DIT DSO), braço do Ministério para o Comércio Internacional britânico dedicado a promoção de exportações e investimentos no setor de Defesa e Segurança, organizaram um seminário sobre produtos de defesa. O seminário visou fornecer às empresas do Reino Unido e do Brasil informações relevantes sobre o processo de aquisição de produtos de Defesa e oportunidades no Brasil e no Reino Unido nos setores de Defesa e Aeroespacial. Além disso, o evento buscou promover a indústria brasileira e futuras parcerias entre empresas brasileiras e britânicas, como também, atrair investimentos e estreitar relações entre o Brasil e o Reino Unido nas áreas de comércio, defesa e segurança. O seminário representou uma oportunidade para a indústria brasileira mostrar a capacidade nacional no setor e buscar futuras parcerias como também estreitar relações com o Reino Unido.

O seminário aconteceu no dia 19 de julho foi realizado com o título **“First Brazil-UK Seminar on Defence Procurement”** com 3 painéis (listados abaixo), além de empresas britânicas e brasileiras, foram convidados o Ministério da Defesa do Brasil, Escola Superior de Guerra, “Department for International Trade Defence & Security Organization (DIT DSO). A abertura do evento foi realizada pelo Embaixador do Brasil em Londres Eduardo dos Santos e o Vice-Admiral Marcelo Francisco Campos, Secretário de Produtos de Defesa.

- “The procurement System in Brazil and in the UK” - Ministério da Defesa, ESG.



- “The Brazilian Aerospace and Defence Industry” – Embraer, Brazilian Aerospace Cluster e King’s College London.

- “Views from the Industry” – BAE Systems, RUAG Ammotec Brasil, ADS Group e DIT DSO.

O seminário foi uma oportunidade de networking, troca de experiências, contatos e apresentação de oportunidades para as empresas e órgãos do governo de ambas as regiões.

No dia 20 de julho, em Londres, aconteceu a segunda Edição do “**Global Aerospace Cluster Summit**”, esse encontro é organizado pela governança do EACP – European Aerospace Cluster Partnership. O evento reuniu 44 representantes de Clusters Europeus, empresas e Comissão Europeia. Durante o encontro foram realizadas 3 palestras (listadas abaixo) e foram organizados grupos de discussões.

- “Innovation in Regional Clusters for a Global Market” – Rolls Royce, MAA Technology Group
- “Perspectives of European Commission on International Cooperation in Aerospace” – European Commission Unit DG for Research and Innovation
- “Business Environment and Supply Chain: What will the future bring” – Boeing Commercial Airplanes

As empresas do Projeto Setorial puderam ser representadas pelo APL Aeroespacial Brasileiro nesse encontro. O APL é um parceiro do EACP, e foi convidado para participar do encontro durante Farnborough como moderador dos grupos de discussões, podendo trocar experiências sobre a governança, dificuldades e oportunidades com os temas “Como cooperar internacionalmente – A nível de clusters e membros” e “Como apoiar as empresas a impulsionar a inovação”. Esses encontros possibilitam a troca de experiências e oportunidades a nível de clusters podendo trazer boas práticas e experiências para o projeto.

No que diz respeito às capacitações voltadas à internacionalização e exportação das empresas destacamos:

O Programa de Acreditação Nadcap desenvolvido e coordenado pelo APL Aeroespacial e Defesa. Acreditação Nadcap, é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. Ao total, participam do Programa 26 empresas. Visando atender a cadeia, o Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa foi dividido em três regiões - São José dos Campos, Botucatu e Campinas. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional.

Outra iniciativa que podemos destacar com relação ao auxílio das empresas no aumento da competitividade no mercado aeroespacial, é o Planejamento Estratégico Participativo em conjunto com a empresa de Inteligência CMP Group e APEX Brasil, entre os dias 29 e 31 de agosto foram realizados 3 encontros com cerca de 30 representantes de empresas do seguimento aeroespacial. Visando a atualização, complementação e aprofundamento das informações da OPP realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos



junto a Cadeia Aeroespacial, as empresas foram convidadas a participar do Planejamento Estratégico Participativo – referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos. Os representantes da APEX-Brasil estiveram presentes durante a ocasião no intuito de apoiar e esclarecer as eventuais dúvidas de forma a construir ações efetivas de acordo com as diretrizes da Agência.

A programação dividida em três dias seguiu conforme descrito abaixo, foi de grande importância a participação das empresas em toda a programação para que o Planejamento pudesse ser construído de forma a atender as demandas do grupo.

1º dia

- Direcionamento PQTEC e APEX
- Introdução Mercado Aero
- Introdução ao Planejamento Estratégico

2º dia

- Análise do Ambiente Externo
- Análise e Construção da Matriz SWOT

3º dia

- Finalização do SWOT e construção da Estratégia

Por fim, a empresa IMedical ficará em imersão nos EUA por 3 meses, por meio do programa Startup Dive USA do Hub55.

A2. Mapear as necessidades das empresas:

No período, destaque para o APL Aeroespacial:

Atualmente 56 empresas voltadas ao seguimento Aeroespacial compõe o Projeto Setorial – APEX voltado para a promoção de exportações gerenciado pela equipe do PQTEC. No período de janeiro até julho de 2018 foram 18 empresas que exportaram seus produtos, com relação a exportação de serviços, não foi definida a melhor forma de contabilizar esse indicador.

O Planejamento Participativo das empresas do seguimento aeroespacial com o apoio da empresa CMP e APEX Brasil, identificaram as forças, fraquezas, oportunidades e ameaças para as empresas da cadeia aeroespacial. Ainda será apresentado um estudo de mercado, e a partir desses resultados a equipe do PQTEC em conjunto com as empresas irá construir uma nova proposta de ações internacionais que possam vir a atender a cadeia nos próximos anos de forma a garantir um aumento da capacitação das empresas para atender o mercado internacional.

Ainda antes de cada feira, missão, a APTSJC, promove junto às empresas interessadas uma discussão e identificação de necessidades, objetivos e estratégias nestas oportunidades, favorecendo a melhores resultados nas ações.

Para atender a meta de mapear as necessidades das empresas foi elaborado uma pesquisa completar de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e como resultado mostrará perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação à comércio exterior e mercados internacionais.

A3. Buscar parceiros e apoiadores junto a agência de promoção e fomento (*):



Em vigor, um convênio de Cooperação Tecnológica/Financeira com Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimento (APEX-BRASIL) para apoio e suporte ao desenvolvimento das atividades do APL Aeroespacial e Defesa. O convênio tem como foco principal o aumento do valor de exportação, e a promoção internacional das empresas do Setor Aeroespacial no período de maio de 2016 a maio de 2018.

O aporte total do convênio corresponde ao montante de R\$ 5.169.341,47, sendo: R\$ 3.052.164,47 de aporte da Agência APEX-BRASIL e R\$ 2.117.177,00 de contrapartida aportados pelas empresas associadas.

Importante destacar que no período em questão o Convênio APEX está sendo finalizado, com previsão de encerramento em setembro de 2018, o convênio encontra-se em fase de apresentação de relatório e prestação de contas e está sendo negociado um novo convênio para o período entre 2019-2021, com valor total estimado em R\$ 3.829.390, sendo R\$ 2.225.289,71 em recursos APEX e R\$ 1.604.101,02 em recursos de contrapartida.

A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

O APL Aeroespacial e Defesa do Parque Tecnológico São José dos Campos, possui um canal de exposição das empresas que podem ser acessados através do link <http://www.aerospacebrazil.com.br/>.

Desde maio 2018 o Parque Tecnológico lançou uma nova versão do site institucional voltado também para a divulgação dos Programas do Parque. APL AERO tem uma página exclusiva que pode ser acessada através do link <http://www.pqtec.org.br/cluster-aero>. A página é destinada exclusivamente ao APL Aeroespacial e Defesa onde é possível acessar as informações institucionais e o rol de empresas associadas, bem como suas competências e produtos e serviços.

Para os residentes e associados APL TIC os canais são:

<http://www.pqtec.org.br/centros-empresariais>
<http://www.pqtec.org.br/nexus-startups>
<http://www.pqtec.org.br/tic-vale>
<http://www.ticvale.org.br/>

Status de Execução da Meta/Indicador

Capacitações: - 2

- Programa de Acreditação Nadcap;
- Planejamento Estratégico;

Feiras/agendas internacionais: - 4

- Farnborough Air Show;
- "First Brazil-UK Seminar on Defence Procurement";
- Global Aerospace Cluster Summit;
- Agenda/Encontro com Clusters Europeus;

Oportunidades do período também descritas na Meta 2.6.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.7.2)	Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's
Indicadores	
Relatório de resultados das ações realizadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:	
<p>Destacamos oportunidades e projeções das empresas Metinjo, Massucato e Akaer. Destas, Massucato e Akaer Europa já estão com sede na região de Portugal.</p> <p>As empresas citadas, receberam ou recebem o apoio do APL Aeroespacial e Defesa através de ações internacionais como feira, rodadas de negócios e contatos com instituições e capacitações técnicas para seu desenvolvimento em âmbito internacional.</p> <p>Início das ações de internacionalização da AUTAZA (USA) e Parkbots (Espanha e Itália);</p> <p>Para atender a meta de mapear as empresas interessadas em internacionalização foi elaborada uma pesquisa completa de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e como resultado mostrará perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação à comércio exterior e mercados internacionais.</p>	
A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:	
<ul style="list-style-type: none"> Lançamento do Programa de Softlanding do PqTec e divulgação deste em diversas missões e visitas técnicas internacionais, atraindo empresas e startups estrangeiras para se instalar no PqTec. No período foram realizadas ações com as seguintes empresas: VIZWORKS do Canadá, apresentação do programa e 3 reuniões via Skype com os gestores canadenses; e SMARF da Coreia do Sul, apresentação das soluções da empresa coreana a potenciais parceiros locais ligados ao Cluster TIC/AgroTech, envio das informações do programa e do 	



parque à empresa Coreana e 2 reuniões (1 física na coreia e 1 virtual, via Skype) para discutir as estratégias de atração da empresa para o PqTec;

- Credenciamento do PqTec como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações *matchmaking*;
- Início das atividades de internacionalização da AUTAZA (USA), apoio do PqTec na participação da empresa em missões técnicas aos EUA, em especial após acordo de cooperação com AnnHarbor, que possibilitou à empresa do parque identificar oportunidade de instalação de uma célula da empresa naquele parque. Atividades de busca de parques e ambientes na Itália e Espanha para apoiar o processo de internacionalização da empresa Parkbots;
- No mesmo sentido e em decorrência de parceria iniciada com o ICI – International Cross Incubation Network, da China, este ambiente chinês já encaminhou 1 empresa chinesa com interesse em iniciar atividades no mercado brasileiro e que começa a receber apoio do PqTec na busca de clientes e parceiros;
- Destaque para o apoio e mentoria às empresas Nexus BR, apoiada para participar de feira internacional de tecnologia na cidade de Shenzhen, na China e a empresa iMedical, aprovada para participar do HUB55 Startup Dive, nos Estados Unidos e vem recebendo apoio e mentoria da equipe internacional do PqTec para organizar a agenda de atividades e alcançar melhores resultados durante a viagem;
- 28/09 – Recepção da Comitiva empresa Wipro, sediada na Índia, com a participação do CEO Global, Sr. Pratik Kumar e do Diretores para o Brasil, Sr. Joseph Thomas e Jose Luiz Ramos. Agenda de visitas inclui o PqTec e outras empresas aeroespaciais da região. A empresa demonstrou interesse em aderir ao Cluster Aeroespacial e em vincular centro de P&D com o PqTec;
- 03/10 – LUCALEX, empresa brasileira sediada no Canadá que presta serviços de apoio à internacionalização de empresas naquele país. Está em discussão uma parceria de apoio a empresas do PqTec que pretendam acessar o mercado canadense;
- 1/11 – Negociação com a empresa alemã, Dipteron, apresentando as oportunidades de instalação e participação no programa de Softlanding do PqTec;



- 9/11 – Recepção de Comitiva da Universidade de Toronto, com a participação do Sr. Reitor da Universidade e de representantes do Estado de Ontário e do Consulado Canadense, buscando oportunidade de parcerias com empresas e instituições brasileiras para o desenvolvimento científico e tecnológico;
- 14 a 18/11 – Com apoio do PqTec a empresa residente Nexus BR participou da Shenzhen High Tech Fair, na China, tendo sido selecionada em programa apoiado pelo PqTec;
- 19/11 – Participação em Workshop de Alinhamento Estratégico da APEX, em São Paulo, discutindo as etapas do novo convênio para o setor aeroespacial;

Status de Execução da Meta/Indicador

Ref. A2.

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.8.1)	Inaugurar 2 novos laboratórios em 4 anos (*)
Indicadores	
Números de laboratórios inaugurados; Manutenção da infraestrutura laboratorial existente.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:	
A APTSJC, busca continuamente realizar estudo e identificar oportunidades para a implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos.	
Hoje estão em operação os seguintes laboratórios geridos pelo PqTec:	
<ul style="list-style-type: none"> • Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM); • Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC); 	
A ser inaugurado:	
<ul style="list-style-type: none"> • Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC) – em fase final de configuração e instalação, previsão de inauguração, primeiro semestre de 2019; 	
Outros laboratórios dentro do Pqtec, geridos por outras empresas e instituições:	
<ul style="list-style-type: none"> • Laboratório de Estruturas Leves (LEL – IPT); • Laboratório de Automação e Robótica (PqTec e ParkBoots); • Laboratório de ensaios ambientais (Siatt); • Laboratório de ensaios de descargas elétricas (Lace Engenharia); • Laboratório de Desenvolvimento de Protótipos Inovadores envolvendo sistemas computacionais - em 31 de agosto foi oficialmente iniciado o projeto Laboratório de Transferência de Tecnologia - Ministério da Saúde para a área de radioterapia. Trata-se de 	



uma parceria do Ministério da Saúde com a empresa Varian e Unifesp e PqTec. A transferência tecnológica está em andamento. A previsão de conclusão do projeto é dezembro/2019;

- Laboratórios das Universidades aqui instaladas.

No período de apuração deste relatório, dentre as oportunidades, fruto da estratégia da instituição e em cumprimento às metas do presente Contrato de Gestão, destacamos:

Laboratório de Automação e Robótica:

- A parceria do Parque Tecnológico com a empresa ENTEV INTEGRAÇÃO ROBÓTICA E ENERGÉTICA LTDA ME (nome fantasia – PARK BOTS Robotic Center), que foi assinado em dezembro de 2017, teve seu início de operação em junho de 2018. Finalidade da parceria: proporcionar uso compartilhado das instalações laboratoriais do PqTec para promoção de ações socioeducativas, treinamentos, ações de ensino visando o fortalecimento dos Arranjos Produtivos Locais, empresas de base tecnológica e outras instituições que possam se valer das ações objeto do Termo de Parceria, bem como a constituição de uma “escola” de formação de mão de obra aplicada em robótica.

- **Atividades / Eventos no período de apuração do relatório:**

- visitas às instalações da Parkbots Robotic Center:
 - ◆ 55 visitas de empresas e seus representantes;
 - ◆ 12 Universidades e seus representantes;
- 2 (dois) convênios firmados com Universidades – UNIFEB e UNITAU;
- 22 visitas externas às empresas das APLs e outras;
- Evento da Proxion – Indústrias conectadas;
- Participação na Feira RM Vale TI;
- Participação em todas as rodas de negócios promovidas pelo PqTec e participação em 90 % das reuniões dos APLs;

- **Resultados alcançados (Quantitativos e Qualitativos).**

- **Resultados qualitativos:**

Foram alcançados parcerias e convênios com as mais variadas empresas num âmbito de fabricantes e empresas de desenvolvimentos de tecnologia, além de Universidades para montagem de cursos de graduação e pós-graduação para o ano de 2019. Montagem e curso de pós-graduação na Engenharia Unitau e Engenharia UNIFEB. Ambas as Universidades passarão a oferecer pós-graduações em Robótica que nunca antes haviam oferecido. Passarão a ter estes cursos devido a montagem dos projetos metodológicos do Parkbots Robotic Center.

- **Resultados Quantitativos:**

Foram executados 14 orçamentos a indústrias.



Parceria CEPHAS x Pqtec (Laboratório: Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM):

• **Objeto da Parceria**

Uso do espaço para sala de relacionamento (escola x empresa) e laboratório para desenvolvimento de oficinas e cursos livres do Núcleo de Formação Continuada.

O intuito é o acesso a alta tecnologia do Centro de Desenvolvimento e Manufatura - CDM, com o acesso aos equipamentos de ponta e o networking com a incubadora de negócios com vistas ao empreendedorismo.

○ **Data da Celebração da Parceria**

A parceria foi celebrada conforme convênio assinado em 27 de setembro de 2017, com vigência de 24 meses.

○ **Data da Inauguração:**

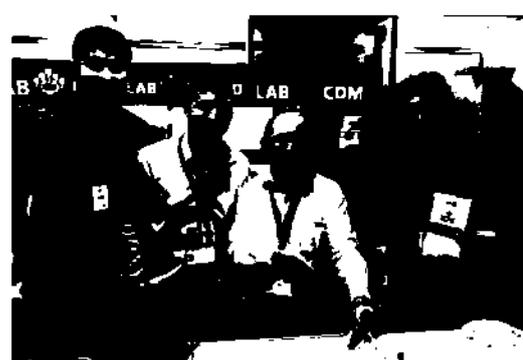
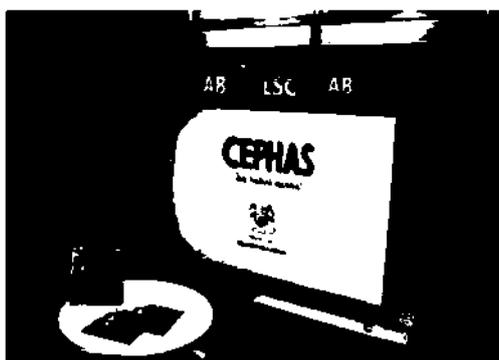
Inauguração da sala de relacionamento Cephas e laboratório em 26 de julho de 2018.

○ **Data do Início de Operação**

A sala de relacionamento começou a ser utilizada em 30 de julho de 2018. Antes dessa data, algumas visitas aconteceram para os cursos de Mecânica e Administração.

○ **Atividades / Eventos no Período de Apuração**

- Acompanhamento nas atividades, nos processos e procedimentos com o técnico do laboratório de desenvolvimento em manufatura, nos equipamentos de ponta e de última geração (torno convencional, fresa e o processo de Eletroerosão de corte à fio) para a Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação - 5ª RM Vale TI;
- Acompanhamento, apresentação e explicação dos processos de manufatura e dos equipamentos do CDM para os alunos da FUNDHAS e Cephas;
- Visita Técnica dos alunos da FUNDHAS e Cephas no PqTec e no CDM.



Participação do CEPHAS na 5ª RM Vale TI junto com o stand dos laboratórios do Pqtec.



Visita Técnica dos alunos da FUNDHAS e Cephas no parque tecnológico e no CDM.



Visita Técnica dos alunos da FUNDHAS e CEPHAS no PqTec e no CDM.





Visita Técnica dos alunos da FUNDHAS no laboratório do CEPHAS no Centro empresarial II do Pqtec.

○ **Resultados alcançados (Quantitativos e Qualitativos)**

No período de apuração deste relatório:

- 04 turmas do CEPHAS visitaram as instalações do laboratório do CEPHAS no Centro empresarial II, além de conhecerem a incubadora de negócios para fomento do empreendedorismo;
- Algumas *STARTUPS* receberam os alunos CEPHAS e FUNDHAS, explicando sobre gestão de processos e riscos do empreendimento quando não bem planejado;
- Alunos do curso de Mecânica em específico do 2º e 3º módulo visitaram o CDM para contato direto com equipamentos de ponta. Ao todo foram 62 alunos visitando as dependências do Parque Tecnológico entre espaço CEPHAS, Incubadora e o CDM;
- Foram ofertados 03 cursos presenciais, no total de 130 vagas pelo Núcleo de Formação Continuada (NFC), cursos esses, que foram realizados nas dependências do Parque Tecnológico para a comunidade:
 - 1º curso: Normas Regulamentadoras - NR 18: oferta de 90 vagas;
 - 2º curso: Gestão de Startup: oferta de 20 vagas;
 - 3º curso: Ferramentas da Qualidade: oferta de 20 vagas.

○ **NR 18**



Curso NR18

○ **Gestão de Startup**





Curso gestão de Startup.

○ **Visita a Startup**



Visita a Startup.

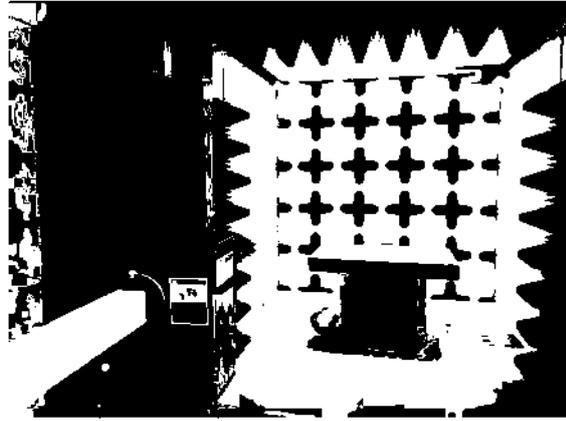
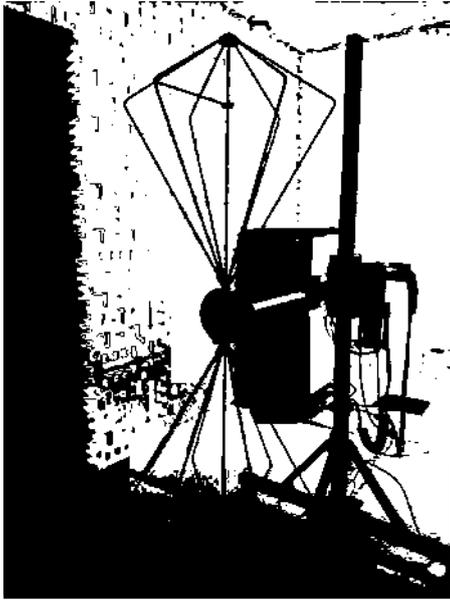
○ **Curso de Ferramentas da Qualidade**



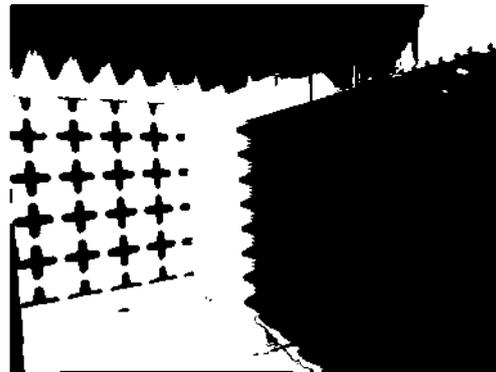
Curso Ferramentas da qualidade.

Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC):

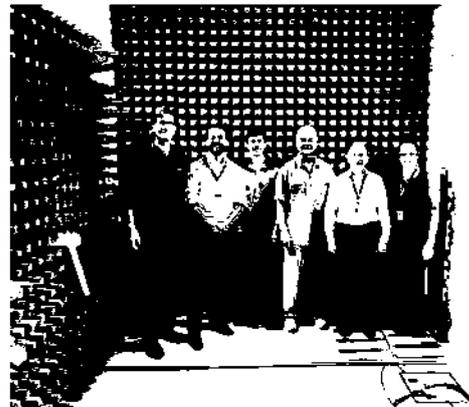
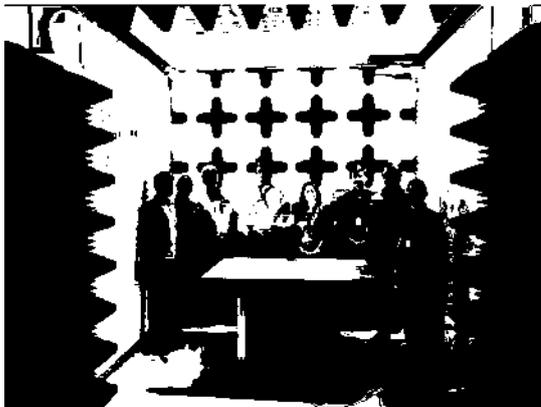
- O ambiente de ensaios é composto por câmara anecóica blindada, sala de controle e sala de amplificadores. Tais equipamentos já foram totalmente instalados e testados.



Comissionamento Laboratório de EMI/EMC.



Comissionamento Laboratório de EMI/EMC.



Comissionamento Laboratório de EMI/EMC.



Comissionamento Laboratório de EMI/EMC

Os equipamentos para a implantação da primeira fase do laboratório, que envolvem ensaios de Emissões Radiadas e Conduzidas na faixa de 9 kHz a 40 GHz, foram adquiridos em junho de 2017 da empresa Rohde & Schwarz do Brasil. Os equipamentos chegaram ao Pqtec em fevereiro de 2018, foram montados pela empresa em março de 2018, ministrado treinamento em final de abril de 2018.

No período de apuração desse relatório, o laboratório está em fase de comissionamento e integração final entre o ambiente de teste - câmara semi-anecóica da empresa ETS-Lindgren e os equipamentos do sistema de emissão radiada e conduzida da Rohde & Schwarz.

Previsão de término dessa fase em fevereiro de 2019.

Para as próximas fases do projeto serão necessários outros conjuntos de equipamentos. Para tanto, o Parque Tecnológico São José dos Campos, continua em busca de recursos financeiros e novos parceiros.

No período de apuração desse relatório, o laboratório está em fase de estruturação do seu plano de negócios e de um edital para operacionalização do futuro laboratório de EMI/EMC. A operação do laboratório deverá ocorrer até maio de 2019.

Laboratório de Ensaios Ambientais:

A APTSJC vem acompanhando e apoiando a PMSJC a oportunidade de construção do prédio para o laboratório de ensaios ambientais, com recursos oriundos de emenda parlamentar, até a apuração desse relatório, é de nosso conhecimento que os valores se encontram nominais à PMSJC (1ª. parcela já depositada). Para a ocupação desse ambiente existe possibilidade de parceria entre CEMADEN/SIATT/Parque Tecnológico.

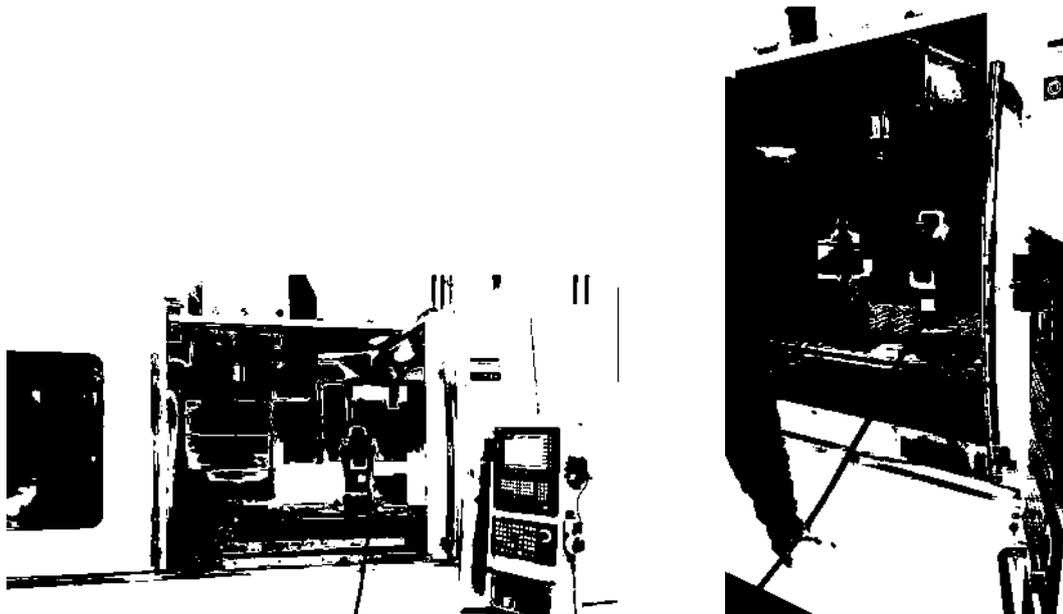


A2. Buscar fontes de fomento e investimento (*):

O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (ver ferramenta “Radar de Chamadas”).

Além de fontes de investimento para novos laboratórios o Parque também procura ativamente parcerias que possam aprimorar os laboratórios em operação, entre eles:

- Em **31 de julho de 2018**, Pqtec assinou termo de parceria com a empresa Automated Precision, especializada em medições tridimensionais de grandes volumes e calibração de máquinas. Essa parceria prevê a calibração periódica do centro de usinagem CNC, composto por quatro máquinas Romi, que fica no Centro de Desenvolvimento em Manufatura Avançada. Em contrapartida, a Automated Precision pode apresentar o trabalho feito no Parque em seu portfólio, a fim de potencializar a captação de clientes.



Calibração da Máquina Romi 4 eixos D1500 com equipamento da API (parceria).

Oportunidade chamada ABDI: Chamada Pública nº 1/2018:

Em publicação no diário oficial da União PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018, foi Divulgado os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL e o projeto do Parque Tecnológico de São José dos Campos foi aprovado em 1º lugar.



DIÁRIO OFICIAL DA UNIÃO



Publicado em: 03/10/2018 - Edição: 191 | Seção: 1 | Página: 35-36
Órgão: Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços/Secretaria Executiva

PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018

Divulga os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 e dá outras providências

A SECRETÁRIA-EXECUTIVA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS conforme disposto no Edital de Chamamento público nº 1/2018 e o que consta no Processo nº 52020 100164/2018-39 combinado com artigo 1º incisos I, II e III, do Anexo VI da Portaria Nº 905-SEI, de 21 de maio de 2018, Regimento Interno do MDIC, resolve:

Art. 1º Divulgar o resultado final do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL.

Art. 2º Apresentar as propostas classificadas conforme os critérios estabelecidos no item 6.2.3 do Edital de Chamamento público nº 1/2018 e análise do Comitê de Julgamento após interposição e análise dos recursos.

Art. 3º Os 10 (dez) projetos melhor pontuados estão habilitados a celebrar parceria técnico-financeira com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI), por meio de convênio.

Art. 4º Caso o proponente não se habite técnica e juridicamente ao regulamento de convênios da ABDI, será chamada a proposta classificada imediatamente subsequente.

Art. 5º Os proponentes serão contatados através do endereço eletrônico industria40@abdi.com.br.

Art. 6º Esta Portaria entra em vigor na data de sua publicação.

INSTITUIÇÃO/ENTIDADE	NOTA FINAL
PARQUE TECNOLÓGICO SÃO JOSÉ DOS CAMPOS	1134
ESCOLA POLITECNICA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO - POLI USP	1104
UNIVERSIDADE FEDERAL DE UBERLÂNDIA	1047
UNIVERSIDADE TECNOLÓGICA FEDERAL DO PARANÁ - UTRPF	997
METALSA	801
FUNDAÇÃO UNIVERSIDADE DO ABC - UFABC	780
SENAI MG	774
EMBRÁER	734
ASSINTECAL	720
JUSTINO DE MORAIS IRMÃOS S/A - JUMIL	701
FUNDAÇÃO CERTI	664
INSTITUTO DE ENGENHARIA DE SISTEMAS E COMPUTADORES, PESQUISA E DESENVOLVIMENTO DO BRASIL - INESC P&D BRASIL	622
WHIRPOOL SA - UNIDADE DE ELETRODOMÉSTICOS	600

Diário oficial da União publicação da portaria Nº 1.671- SEI, de 1º de outubro de 2018.

Projeto Do Parque Tecnológico São José dos Campos aprovado pela ABDI: Laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – *Internet of Things*) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção.

O projeto compreende a implantação de um laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – *Internet of Things*) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção;

- O projeto apresentado pela Associação Parque Tecnológico São José dos Campos (APTSJC) está focado no uso de internet das coisas (IoT), tecnologia que será testada e avaliada em diversas aplicações de indústria 4.0. O PqTec propõe o monitoramento de máquinas, o desenvolvimento de soluções em comunicação máquina a máquina como algumas das soluções que farão parte de sua "fábrica inovadora", modelo proposto pelo MDIC e ABDI nesta chamada. Para este projeto, o PqTec vai envolver universidades e empresas dos setores aeronáutico, de defesa e de tecnologia da informação. A iniciativa ainda contempla



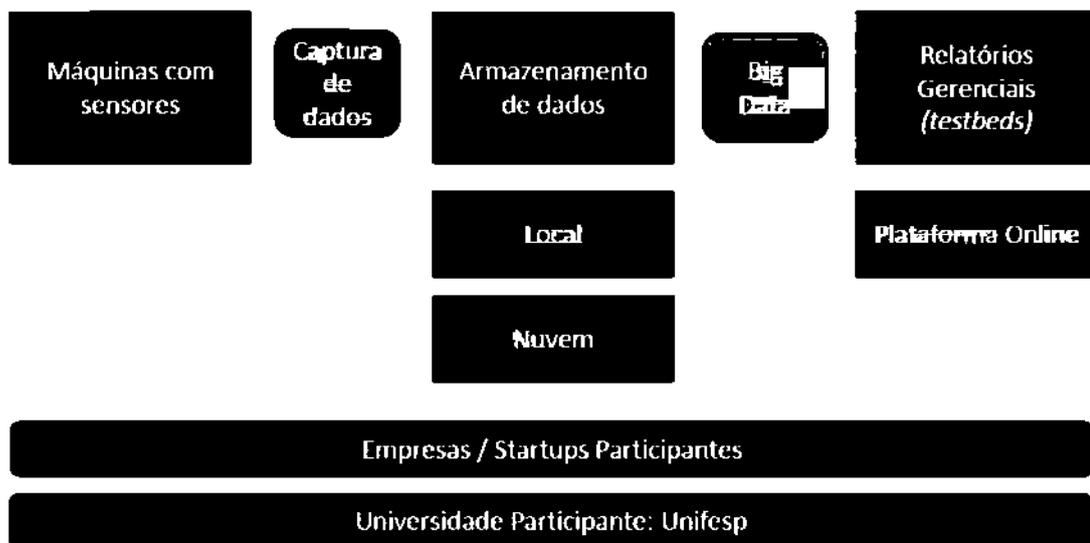
a participação de startups em áreas como, por exemplo: sensores, visão computacional, inteligência artificial, manufatura aditiva e big data;

Este laboratório atuará provendo um ambiente virtual de *testbed* para novos produtos e tecnologias a serem desenvolvidos, tais como Redes de Comunicações e segurança cibernética (tecnologias de comunicação entre equipamentos, produtos, sistemas e pessoas), especialmente no que tange a conectividade entre máquinas, tecnologias M2M (*Machine-to-Machine*) e gestão de produção, que engloba a integração com sistemas em nuvem para compor os ambientes Cyber-Físicos e os processos de manufatura avançada dentro do contexto IoT e da Indústria 4.0;

- R\$ 300 mil (subvenção ABDI), prazo - 10 meses
- Entregáveis do projeto para a chamada:



Visão Geral



Entregáveis como resultados do projeto à ABDI (caixas azuis).

A3. Submeter projetos:

Em andamento o trabalho para captação de oportunidades para novos laboratórios – ver/sinergia Meta 2.1.1 – A1.

Reporta-se que dentro do período deste relatório foi submetido e aprovado o projeto de **Laboratório virtual de Internet das Coisas** na chamada da ABDI e que iniciará a implementação em janeiro de 2019 e terá 10 meses de duração.



A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:

Infraestrutura laboratorial atual do Parque Tecnológico:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia; braço scanner, impressoras tridimensionais e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops.
- Laboratório de Prototipagem Tridimensional e Escâner 3D (LPTS3D): com duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Líquida) e escâner 3D para medição e engenharia reversa;

Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios;
- Manutenção corretiva da máquina ROMI D1500 (4 eixos) em 06 de junho de 2018;
- Visita técnica da empresa ROMI, para diagnóstico funcional/operacional da máquina de usinagem de 5 eixos ROMI DCM 620-5X em 19 de junho de 2018;
- Suporte e manutenção do software Solid Edge (CAM) em 18 de julho de 2018;
- Manutenção corretiva da máquina Romi 5 eixos DCM 620-5x iniciada em 27 de agosto com término previsto para 06 de setembro de 2018;
- Atualização do software CAE Ansys em 01 de junho de 2018;
- Manutenção e suporte da empresa ESSS para o software Ansys (CAE) em 25 de julho de 2018;
- Contratação de consultoria técnico-jurídica para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-jurídico do serviço de simulação computacional do Pqtec. Primeira fase contratada e os resultados dessa primeira fase serão entregues em final de outubro de 2018;
- Realizado levantamento das condições da proposta técnica e comercial de renovação da manutenção e suporte para o sistema do Supercomputador SGI com a empresa HP Enterprise. Por falta de recurso financeiro, não foi realizada a renovação da manutenção e suporte do SGI junto a empresa HPE;
- Iniciado processo de renovação de manutenção e suporte do software CAE – para simulação de sistemas críticos - Ansys, junto ao representante brasileiro ESSS. Software terá validade até 14 de setembro de 2018. O Valor da renovação está sendo analisado pela diretoria devido ao alto valor da renovação – R\$ 183.092,000 de acordo com a proposta enviada de R\$ 183.000,00;
- Enviado Braço de medidas tridimensionais scanner para manutenção corretiva na Hexagon em 21 de agosto de 2018;
- Troca de óleo da máquina de usinagem D600 Romi em 08/10/2018;
- Manutenção no compressor de ar comprimido do laboratório CDM, em 05/12/2018;



- Manutenção corretiva da máquina ROMI DCM 620 5X em 07/12/2018;
- Renovação de Suporte e manutenção do software EDGE CAM para as máquinas de usinagem D1500 e DCM 620-5x e EDGE CAM Wire para máquina de eletroerosão de corte à fio em 30/11/2018;
- Atualização do software CAE Ansys em 08 de agosto de 2018;
- Manutenção corretiva do Braço de medidas tridimensionais scanner para manutenção corretiva na Hexagon (Scanner 3D) em 21/09/2018;
- Manutenção da impressora de papel do laboratório LSC em 09/11/2018;
- Contratação de consultoria técnico-jurídica para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-jurídico do serviço de simulação computacional do Pqtec. Primeira fase contratada e os resultados dessa primeira fase serão entregues em janeiro de 2019;
- Troca da iluminação de lâmpadas incandescentes de todo o centro laboratorial do Centro Empresarial II por lâmpadas de LED para economia de energia elétrica e redução das manutenções corretivas que eram recorrentes devido as lâmpadas serem incandescentes. Além de que, para a manutenção corretiva das mesmas era de difícil acesso e para tanto, eram necessários contratação de equipe especializada em papel para realizar a troca das lâmpadas.

Status de Execução da Meta/Indicador

0 laboratórios inaugurados no período.

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (2.8.2)	Atender no mínimo 10 projetos por ano por laboratório já implantado, com pelo menos 1 ano de implantação.
---------------------	---

Indicadores

Número de contratos e/ou convênios para uso de cada laboratório.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:

Os atendimentos realizados pelos laboratórios LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) e CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura) estão apresentados a seguir:

Laboratório	Nº de Projetos	Status
Laboratório de Sistemas Críticos (LSC)	49	14 executados
		7 em execução
		17 em negociação
		11 não executados
Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM)	58	27 executados
		5 em execução
		11 em negociação
		15 não executados
Total	107	41 executados
		12 em execução
		28 em negociação
		26 não executados

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no **CDM** no período: **58 projetos**, sendo 27 contratos **executados**

Total de projetos atendidos no **LSC** no período: **49 projetos**, sendo 14 contratos **executados**

Total de Contratos e/ou Convênios **executados** no período: **41**.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque Tecnológico e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.9)	Em 4 anos implantar uma rede com ao menos 5 laboratórios do qual a APTSJC não participe de sua gestão, mesmo que instalado no núcleo do Parque Tecnológico por meio de parcerias com universidades, ICT's e empresas.
Indicadores	
Evolução quadrimestral da implantação	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no PqTec e região:	
<p>Como estratégia de melhoria contínua está em planejamento a criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais” (sinergia com a Meta 2.3.1 – A1 - ferramenta criada pela equipe de projetos para o monitoramento das competências das empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico). A proposta apresenta o seguinte escopo: Levantamento das instituições de ensino que possuem termo de parceria com o Parque Tecnológico de São José dos Campos; reuniões com os representantes das referidas instituições, para identificação das competências/equipamentos disponíveis e das possibilidades de disponibilizá-los como laboratórios multiusuários para utilização compartilhada com as empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico.</p> <p>No período desenvolvemos o levantamento e mapeamos as instituições próximas fisicamente ao Parque Tecnológico. Iniciamos uma aproximação maior com a Unifesp e FATEC;</p> <p>Em uma segunda etapa, este mapa será mais abrangente e buscará não só os laboratórios das instituições de ensino, mas também os laboratórios das empresas privadas, de maneira a fomentar a cadeia produtiva do município e formar uma rede de laboratórios. No período de apuração desse relatório, foram iniciadas tratativas de parceria / utilização multiusuária dos laboratórios das</p>	

empresas residentes como SIATT no seu laboratório de ensaios ambientais e também laboratório de eletrônica de empresa residente LACE Engenharia.

A2. Promover parcerias:

- **Parque Tecnológico x Unifesp**

Através deste “Mapa de Competências Laboratoriais” das instituições de ensino e pesquisa do entorno do Parque Tecnológico, como da FATEC, UNESP, UNIFESP, Anhembi Morumbi, ITA e o Instituto Federal de São José dos Campos, construiremos uma base para a análise e busca de futuras parcerias e de uso compartilhado, e assim, formar uma completa rede laboratorial do Parque Tecnológico.

Neste período já tivemos avanço deste trabalho com a UNIFESP e foi adequado uma área dentro do Centro empresarial II (área de laboratórios) para receber duas equipes de pesquisa do Laboratório de Desenvolvimento de Protótipos Inovadores envolvendo sistemas computacionais. Este laboratório está previsto inauguração em meados de setembro de 2018:



Área no Centro Empresarial II destinada e mobiliada para laboratório Unifesp.

- **Parque Tecnológico x CEPHAS**

Reporta-se que por meio da parceria firmada com o CEPHAS em novembro de 2017, foram destinadas, duas áreas de 80m² e 150m² no Centro Empresarial II, para instalação de postos administrativos, salas de aula e postos de trabalhos práticos.

A inauguração do polo Cephass no Parque Tecnológico ocorreu em 26 de julho de 2018.



Inauguração do polo Cephas no Centro empresarial II do Parque Tecnológico.

- **Parque Tecnológico x API (medição e calibração)**

Parceria entre CDM do Parque Tecnológico com empresa Automation Precision (Medições tridimensionais de grandes volumes e Calibração de máquina CNC) iniciada em 31 de julho de 2018.

A parceria prevê a calibração periódica do centro de usinagem CNC, composto por quatro máquinas Romi, que fica no Centro de Desenvolvimento em Manufatura Avançada. Em contrapartida, a Automated Precision pode apresentar o trabalho feito no Parque em seu portfólio, a fim de potencializar a captação de clientes.

"O acordo faz com que haja segurança para quem for desenvolver algum equipamento conosco, porque é uma garantia de que nossas máquinas estão no padrão correto. E, para o Parque, não haverá custo", explica José Iram Barbosa, diretor de operações do Parque Tecnológico.

A Automated Precision também vê a parceria com entusiasmo. "Para nós é muito importante, porque o Parque Tecnológico está crescendo muito e recebe muitas visitas, o que aumenta a visibilidade de nossa marca", diz Mariana Batista, analista de marketing sênior da empresa



Diretores do Parque e representantes da Automated Precision assinam parceria

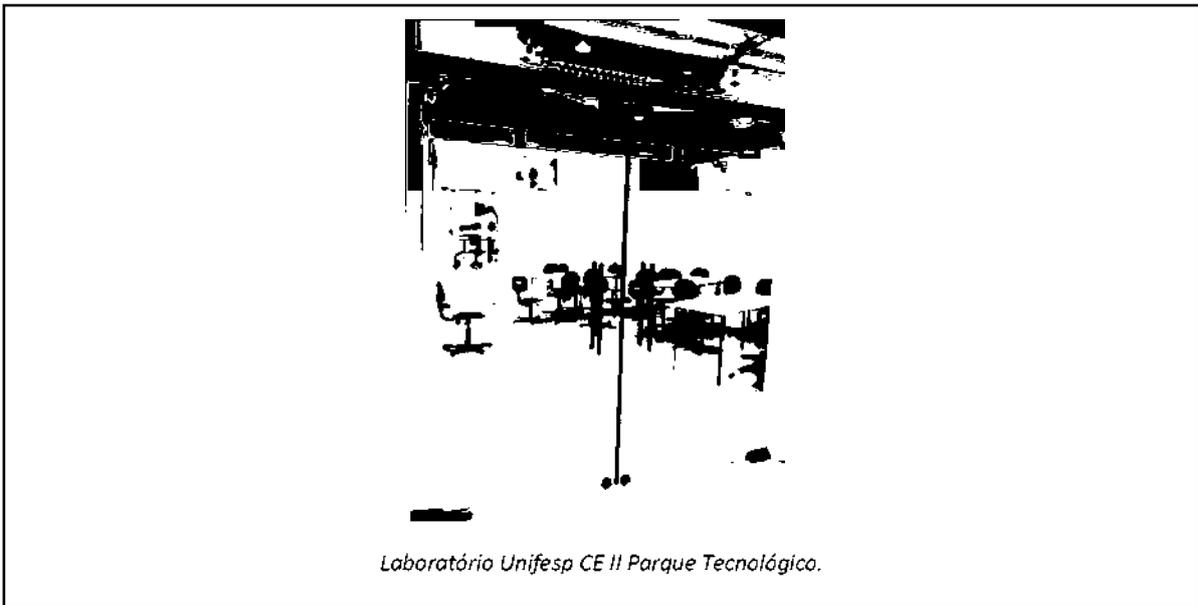
Assinatura da Parceria Parque Tecnológico com empresa API.

- **Parque Tecnológico x LACE Engenharia (Laboratório de Ligthning – laboratório de raios)**

No período de apuração deste relatório, buscamos parceria com a empresa residente LACE Engenharia na área de compatibilidade eletromagnética para implantação de um novo laboratório de Ligthning – laboratório de simulação de raios, para atendimento a seção 2 da Norma aeronáutica DO-160 e também uma parceria para uso compartilhado no laboratório LSC (Laboratório de sistemas críticos) para implantação de simulação eletromagnética usando software especiais para esta finalidade e o poder computacional instalado no PqTec. Se esta parceria se concretizar, o PqTec será a primeira instituição a ter um ambiente de simulação de efeitos eletromagnéticos e ao mesmo tempo o meio de teste físico (câmara semi-aneecóica) instalados na mesma instituição. Isso poderá reduzir os custos para desenvolvimento dos projetos.

A3. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região:

Foi designada uma área dentro do Centro empresarial II para ser compartilhada por duas equipes da UNIFESP, para implantação de dois projetos: um para área de inovação em sistemas computacionais, em particular, sistemas embarcados, e outro voltado para desenvolvimento de software em radiologia. No período de apuração desse relatório, as obras de adequação do espaço, sob responsabilidade do PqTec já foram concluídas e a universidade e sua parceira está mobiliando o espaço.



Laboratório Unifesp CE II Parque Tecnológico.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.10.1)	Identificar oportunidades e promover ações no sentido de criação de novos CDT's.
Indicadores	
Relatório das Ações realizadas e descrição de CDT's eventualmente criados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidades e tendências:	
O PqTec constantemente prospecta e desenvolve novas parcerias. Tendo em vista os CDT's vigentes e os em estruturação, um conjunto de ações prospectivas é realizado visando a formalização de novas parcerias. Nos próximos itens, A2 e A3, serão apresentadas as ações em andamento neste sentido.	
A2. Promover parcerias:	
No período em questão, duas novas parcerias foram formalmente constituídas: Energy Telecom e Agevap – estas ações estão detalhas no próximo item.	
Além destas, outras seguem em monitoramento e em conversas para possíveis desdobramentos em CDT's e projetos. Exemplos de conversas e prospecções em andamento:	
<ul style="list-style-type: none"> • CDTMA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Manufatura Avançada, em especial relacionado ao projeto CMAIPS – Centro de Manufatura Aditiva para Indústria de Produtos para a Saúde: <ul style="list-style-type: none"> ○ KPMG – Estratégia, Consultoria e Auditoria; ○ Grupo Amil; ○ Hospital Albert Einstein; ○ Omnitek – Desenvolvedora nacional de impressoras 3d; ○ HighBond – Fornecedora nacional de pó-metálico para impressão 3d; 	



- CDTIC – Cidades Inteligentes
 - A empresa Atech manifestou interesse em ter um convênio com o PqTec no âmbito de desenvolvimento de projetos para Cidades Inteligentes.
- CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental - foram selecionados 3 projetos através da primeira chamada pública. Estes 3 projetos envolveram 2 empresas (Tecplas e Nexus). Os contratos para execução destes projetos foram assinados em dezembro/18 e a previsão de início da execução destes projetos é janeiro/19, com prazo de 15 meses.

A3. Estruturar novos CDT's diante das oportunidades identificadas:

Dentro do período, o PqTec lançou o CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental e formalizou o início das atividades para estruturação do CDTIC-Ciber – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Tecnologia da Informação e Comunicação – CDTIC-Ciber.

CDTASA

NOTÍCIA

07 DE JUNHO DE 2018 - Atualizado em 08/06/2018

PARQUE TECNOLÓGICO INAUGURA CENTRO DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO EM ÁGUAS E SANEAMENTO AMBIENTAL

Centro de pesquisa e desenvolvimento fomenta pesquisa e projetos de inovação na maior bacia hidrográfica da região Sudeste

Compartilhe:  FACEBOOK  TWITTER



<http://www.pqtec.org.br/cdts/cdt-de-aeronautica/n/543/parque-tecnologico-inaugura-centro-de-desenvolvimento-tecnologico-em-aguas-e-saneamento-ambiental>



O Parque Tecnológico São José dos Campos inaugura hoje (8) o Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental (CDTASA). O Centro é coordenado pelo PqTec e pela AGEVAP (Associação Pró-Gestão das Águas da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul), com interveniência do Comitê de Integração da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul (CEIVAP). O projeto também prevê a participação de instituições de ensino como Unesp, Fatec São José dos Campos e Escola Politécnica da USP. A prefeitura municipal de São José dos Campos é signatária deste centro.

CDTIC - Ciber

NOTÍCIA

19 DE JUNHO DE 2018 - Atualizado em 25/06/2018

CIBERSEGURANÇA: CERIMÔNIA MARCA LANÇAMENTO DE NOVO CENTRO DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO

Iniciativa resulta de parceria entre Parque Tecnológico e empresa Energy Telecom

Compartilhe:



<http://www.pqtec.org.br/n/550/ciberseguranca-cerimonia-marca-lancamento-de-novo-centro-de-desenvolvimento-tecnologico>

O diretor geral do Parque Tecnológico São José dos Campos, Marco Antonio Raupp, e o CEO da Energy Telecom, Giovani Mariotto, anunciaram na manhã desta terça-feira, 19/06, a criação do Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação Cibernética (CDTIC Ciber).

As atividades serão coordenadas pela Energy Telecom e pelo Parque Tecnológico (PqTec) e desenvolvidas por universidades, instituições de pesquisa e empresas parceiras.



A criação de um centro de pesquisa e desenvolvimento nesse setor é inédita no Brasil. “Pela primeira vez, uma iniciativa integra um parque tecnológico, empresas e instituições de ensino e pesquisa para desenvolver e oferecer soluções e produtos na área de tecnologia da informação cibernética”, disse Giovani Mariotto durante o anúncio.

Com o objetivo de estruturar um CDT-Auto, o PqTec organizou, em conjunto com a ANFAVEA e com a AEA um workshop para identificação de oportunidades para o programa Rota2030. Este workshop ocorreu em dezembro/2018 e teve como objetivo identificar ofertas e demandas tecnológicas para o setor automotivo envolvendo grandes empresas (por exemplo: montadoras e sistemistas), pequenas e médias empresas (por exemplo, residentes no PqTec e associadas ao APL) e universidades / ICTS.



Luiz Leduino • 1st
Associate Professor | Federal University of São Paulo



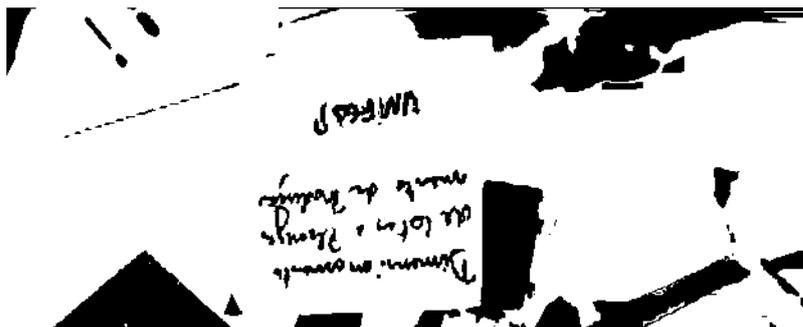
No 1o Workshop Rota 2030 realizado hoje no Parque Tecnológico de São José dos Campos, houve uma dinâmica bem interessante: as ICTs e universidades foram para uma sala e escreveram suas ofertas de solução em post-its. As empresas foram para outra sala e escreveram suas demandas, da mesma forma. Depois verificamos se “deu match”:

Devem ocorrer agora alguns “dates”...

No nosso caso há possibilidades de casamento futuro nas áreas de big data machine learning, estatística, sensores, operations research, novos materiais e nanotecnologia.

Prossigamos, visando criar novas oportunidades de aperfeiçoamento da formação dos nossos estudantes como inovadores e contribuir com o desenvolvimento econômico do país.

🌐 See translation



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Está previsto um próximo workshop para 19/fevereiro/2019, também no Parque Tecnológico São José dos Campos.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (2.10.2)	Promover ações visando a reestruturação dos 3 CDT's vigentes.
Indicadores	
Relatório anual com acompanhamento das metas e descrição dos CDT's efetivamente estruturados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT	
Constantemente o PqTec analisa e considera possíveis revisões no conceito vigente para os Centros de Desenvolvimento Tecnológico.	
O conceito vigente foi validado em diretoria no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (3.1)	Atrair em 4 anos para o PQTEC, no mínimo, uma nova universidade, ou faculdade ou ICT, sendo preferencialmente uma escola de negócios.
-------------------	---

Indicadores	
Relatório quadrimestral acompanhando o processo. Ao menos 1 nova instituições instaladas no Parque Tecnológico São José dos Campos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapeamento de universidades, ICTs e escola de negócios:	
A APTSJC vem prospectando e recebendo entidades (universidades e ICT's) para parcerias e oportunidades.	
UNITAU – Articulação que iniciou em 28/08/2018, não evolui no período atual, mas a oportunidade permanece em aberto;	
FIA – No período caminhamos para uma conversa de que sejam realizados cursos de curta duração em 2019.	
FGV – Articulação com proposta de parceria a partir de 2019.	
A2. Articular oportunidade:	
Aberta nova frente de negociação junto à FGV-SP, que durante o período veio sendo avaliadas por ambas as instituições (FGV e PqTec).	
A3. Promover a parceria:	
Em andamento.	



Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (3.2)	Atingir ao final de 4 anos pelo menos 2.000 vagas anuais de entrantes no ensino superior e na pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec, com estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no município.
Indicadores	
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:	
Unesp – 40 vagas (graduação integral – disponibilizadas anualmente)	
Unifesp – 324 vagas (200 integrais e 100 noturnas, somente graduação, valor anual e 24 vagas mestrado profissional)	
Fatec – 420 vagas (160 manhã e 200 noturnas, graduação, valor anual, 60 vagas escola de inovadores extensão, ano)	
Cité – 70 vagas (35 por semestre, sendo 20 de mestrado e 15 de doutorado em cada semestre)	
Univesp – 200 vagas (graduação EAD, disponibilizadas anualmente no início do segundo semestre)	
Total: 1054 vagas disponibilizadas em 2018, segundo informações recebidas pelas entidades.	
Podemos considerar ainda mais 60 cursos de extensão – Fatec e mais 24 pós-graduação – Unifesp.	
Informações levantadas em nov/2018	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Total: 1054 vagas	

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (3.3)	Garantir que a área disponível para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atinjam pelo menos 30.000m ² ao final de 4 anos.

Indicadores
30.000 m ² de área disponível.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar estudo de área disponível:

MAPA ABL			
31/12/2018			
ABL TOTAL	ABL / Disponível	Ocupada	Remunerada
30.138m ²	29.947 m ²	26.559 m ²	20.509 m ²
			Isenta
			6.050 m ²
		Desocupada	
		3.388 m ²	
	ABL / Indisponível		
	191 m ²		

Ref. Nov/2018

A2. Mapear oportunidades:

- Concluímos o estudo da área disponível para ampliação e novos empreendimentos na Laje superior da Universidade Estadual Paulista – UNESP (projeto básico concluído). Aprovado recursos extras junto a Prefeitura. Aguardando a liberação / disponibilidade;
- Mapeada área que ainda pertence ao núcleo do Parque com 25.000 m², porém está situada fora da atual área cercada. Esta área poderá ser utilizada para uma possível expansão do Parque;



- Realizamos reuniões com a Innovact (Cesar Mello) para a utilização de novos espaços para acomodações de empresas de serviços e alimentação. Com isso pretendemos ter um aumento de área disponível para instalação de empresas de apoio.

A3. Ampliar área disponível:

- Mantendo o estudo da nova área de serviços. Buscando recursos e futuros residentes;
- Adequado nova área da Nexus com 150 m² para novas empresas (modelo *coworking*);
- Laboratório de Ensaio Ambientais – aguardando processo junto a Prefeitura Municipal de São José dos Campos;

A4. Firmar parcerias:

- ENTEV – concluída
- Energy Telecom – concluída
- CEPHAS – área laboratorial / treinamento no CE II - concluída
- UNIMED - descontos para residentes - concluída
- PLANI – diagnósticos - descontos para residentes (em construção)
- Orlando Seguros - concluída

Status de Execução da Meta/Indicador

30.138m² de área disponível – acumulado



Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e também para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (3.4)	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração, sendo 2 por ano.
Indicadores	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:	
<ul style="list-style-type: none"> Planejado para Janeiro de 2018 - Pesquisa 2018, OPP APL AERO realizada (agosto/18); <p>Importante destacar que o PqTec recebe de forma recorrente empresas/empresários que apresentam demandas e sugerem serviços e facilidades.</p>	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (4.1)	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTec e associados). Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
-------------------	--

Indicadores	
Número de programas executados; Número de participações.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:

No período, foram realizados os seguintes eventos previstos no Calendário anual de Empreendedorismo:

- Eventos promovidos pela equipe de **Empreendedorismo e Inovação** para os programas **Nexus Growth Aceleração** e **Nexus Growth Incubação**:

Workshop de MPV

No dia 03 de agosto de 2018, o treinamento organizado pela equipe de empreendedorismo e inovação do PqTec foi aplicado pelo Michel Zreik, CEO da *startup* incubada LáVemBebê, que compartilhou técnicas e estratégias para o desenvolvimento de um MVP – *minimum viable product* (produto mínimo viável) e assim lançar o produto da forma mais rápida possível no mercado. Número total de participantes no evento: **25**.





Workshop de Validação

No dia 17 de agosto de 2018, foi organizado o workshop de capacitação com o tema “Validação”, ministrado pelo nosso parceiro Michel Zreik da *startup* LáVemBebê.

A validação de uma ideia, hipótese ou modelo de negócio significa fazer um test-drive dos conceitos que se pressupõe que sejam verdade. Uma forma bastante comum de se validar uma ideia de negócio é utilizando um MVP (mínimo produto viável). Usualmente se realiza uma pré-validação no formato de pesquisa, seja ela qualitativa ou quantitativa. Uma boa pesquisa cujo objetivo é a validação se baseia sempre no passado, isto é, nos problemas que o potencial cliente já possui e nas soluções que ele já buscou.

Uma startup está em constante validação, seja de seu modelo de negócio ou de novas futuras para os seus produtos.

Número total de participantes no evento: **18**.

Workshop de Precificação



Aconteceu no dia 14 de setembro o workshop de precificação, o objetivo foi abordar os conceitos que são utilizados para determinar o preço e o lucro de um produto ou serviço. O workshop abordou assuntos sobre os conceitos de custo, despesa e receitas, bem como abordar de forma sucinta como deve ser feito o cálculo do valor de investimento necessário para desenvolver o produto ou serviço. Foi ministrado pelo Francisco Novaes ("Chico") da Soltcon Treinamento e Consultoria Financeira.

Número total de participantes no evento: 32

Workshop de Finanças

Tivemos no dia 05 de outubro o Workshop de modelagem financeira, consiste em desenvolver um modelo econômico e financeiro que auxilia no planejamento financeiro e na tomada de decisões, sejam elas de curto ou longo prazo.

Número total de participantes no evento: 23

Workshop de Pitch



Realizado no dia 19 de outubro Workshop de pitch. **O que é um Pitch?** Apresentar de forma clara e objetiva os principais pontos do negócio, com intenção de despertar interesse do espectador, é o objetivo de um bom pitch. Por isso, o conteúdo do workshop visa detalhar a estrutura de um pitch que varia de acordo com a audiência, estágio e mercado do negócio, e também do tempo disponível.

Além disso, outros pontos também são importantes, como design da apresentação, vestimenta, postura e voz. Tudo isso para que o conteúdo do pitch seja o ponto

forte da apresentação.

Número total de participantes no evento: 20

Workshop de Marketing Digital

No dia 23 de novembro foi realizamos o Workshop de Marketing Digital foi ministrado pelo Maciel Eustáquio - Professor de marketing digital e Analista de Marketing. Atua no mercado desde 2009 e já trabalhou nos mais variados segmentos do mercado. Entre eles destacam-se principalmente e-commerce, agronegócio, educacional e marketplace.

Marketing Digital, é o conjunto de atividades que uma empresa (ou pessoa) executa online com o objetivo de atrair novos negócios, criar relacionamentos e desenvolver uma identidade de marca.



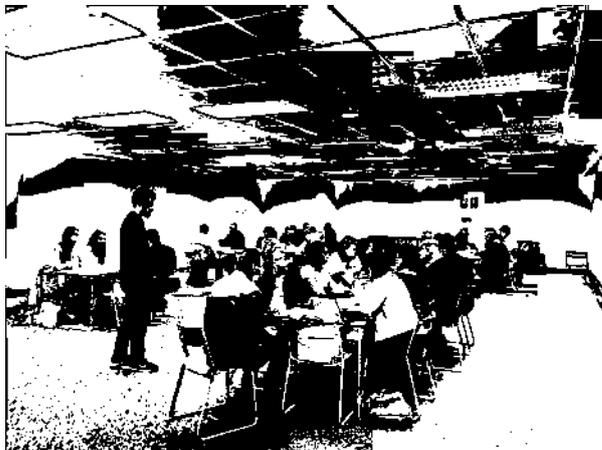
Número total de participantes no evento: 28

- Eventos promovidos pela equipe do **Escritório de Negócios** no programa **Balcão 360º**:

Balcão 360º - CNPEM



No dia 21 de junho de 2018, foi realizado Balcão - CNPEM. Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e



tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas.

Compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente **43 atendimentos**.

Balcão 360° - Gestão

No dia 19 de julho de 2018, foi realizado o Balcão 360° - Gestão, é uma oportunidade de *networking* e consultoria, muitas vezes gratuita, com o objetivo de apresentar soluções para sua empresa ou instituições. Os atendimentos são executados por uma rede especializada de consultores credenciados pelo Escritório de Negócios, ou seja, por profissionais, empresas e pesquisadores com trabalhos reconhecidos e acreditados pelo Parque Tecnológico São José dos Campos. Resultados dos Últimos Balcões de Atendimento: Jurídico 15, Contabilidade 12, Marketing 14, Comunicação Estratégica 06, Gestão de Processos 05, Gestão de Pessoas 08, Negócios 15, Captação de Recursos 12 e Marcas e Patentes 12. Totalizando **97 atendimentos**.

Balcão 360° - Tecnologia

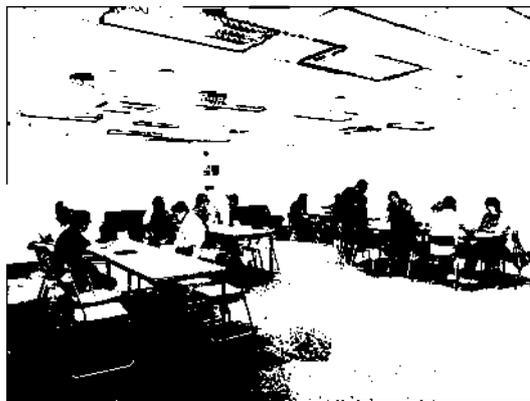
Temas | Balcão 360 Tecnologia com a Fatec

Gestão competitiva de manufatura: operações, logística e sistemas de gestão	Materiais compostos e especiais, sistemas de gestão integrada, automação modular e manufatura 4.0	Sistemas inteligentes, conectividade e integração
		Treinamento customizado



Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360º - Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos.

Número total de participantes no evento: 13 empresas participantes, com **23 atendimentos**.



Balcão 360º - Tecnologia

Realizado no dia 08 de novembro o Balcão 360º Tecnologia, o Parque sabe da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira. Esta rodada de negócios foi conduzida por professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista). O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios do PqTec.



Compareceram nesse encontro 20 empresas e realizamos aproximadamente **31 atendimentos**.

- Eventos promovidos pela equipe do **APL TIC**:

O APL TIC realizou no período capacitações do “**Programa de Capacitação SEBRAE & APL TIC**”. Neste programa participam 18 empresas, sendo que 7 são associadas ao TIC e 2 são *startups* Nexus. 1 das *startups* Nexus também é associada TIC. As demais são empresas de TI da região. A lista de empresas participantes deste programa está detalhada a seguir:

- **Bootcomp (associada APL TIC)** - Solução em ERP e BI para indústrias, distribuidores e varejo, fábrica de software, conectividade rádio e fibra (smart cities, prédios, condomínios);
- **Grupo Lexos (associada APL TIC)** - Software de Automação Comercial, desenvolvimento de E-Commerce, Software de gestão de clínicas e consultórios Médicos, Equipamentos de Automação Comercial;
- **ITFAST (associada APL TIC)** - Soluções em cidades inteligentes, IOT Indústria, Inspeção e análise por visão computacional em sistemas robóticos;
- **Sankhya (associada APL TIC)** - Soluções de Software em Gestão Empresarial Corporativa;



- **Imersão Visual (associada APL TIC e startup Nexus)** - sistema multiusuário imersivo para: desenvolvimento, planejamento e treinamento. VR, AR, 3D;
- **Kolibri** - projetos customizados IOT, Smart House, Firmware e integração com Apps;
- **A + Project** - Empresa de Desenvolvimento de Sistemas especializados e Customizados para as plataformas Web, Desktop e aplicativos Mobile (Android e IOS) Construção de portais WebGis (mapas) Migração e tratamento de arquivos GeoReferenciados;
- **MEED** - Soluções em TI especializada em Segurança da Informação, venda de software e hardware e serviços em geral para empresas de médio porte e Data Center;
- **3D Tecnologia (startup Nexus)** - Soluções em impressão 3D;
- **BRCOL** - Automação industrial e laboratorial;
- **Click Now (associada APL TIC)** - agência digital especializada em desenvolvimento web, marketing digital e produção de jogos corporativos com conceitos de gamification e live marketing;
- **LCX** - Computação Gráfica, imagens 3D e conteúdo áudio visual (filmes);
- **Delphine** - Soluções em vendas on-line para empresas de artesanato Premium;
- **Scrum-go**- Solução de Software e Consultoria para a gestão de projetos de desenvolvimento de software;
- **I.deal** - soluções em software de gestão para indústria e serviços;
- **Smart&care** - Soluções em gestão para hospitais e consultórios;
- **Zappts** - Desenvolvimento de software e integração de tecnologia;
- **Omega 7** (associada APL TIC) - Soluções em Sistemas Embarcados e Automação Industrial.

Todas as capacitações no período aconteceram conforme o calendário:

- **28/Junho:** Tendências Setoriais – 18 empresas | participantes;
 - **12/Julho:** Oficina – Equipe Motivada – 18 empresas | participantes;
 - **20 e 31/Julho e 01 e 02/Agosto:** Na Medida Marketing – 18 empresas | participantes;
 - **06 a 10/Agosto:** Consultoria Na Medida Marketing – 18 empresas | participantes
 - **05/setembro:** Oficina Planeja Fácil – 18 empresas | participantes
 - **12/setembro:** Oficina Indicadores Financeiros – 18 empresas | participantes
 - **15/setembro:** Ead Negociação – 18 empresas | participantes
 - **19/setembro:** Oficina Segmentação De Mercado – 18 empresas | participantes
 - **26/setembro:** Oficina Sebrae Responde – 18 empresas | participantes
- Eventos promovidos pela equipe do **APL Aero:**

No que diz respeito às capacitações técnicas do APL Aeroespacial de Defesa, o período foi marcado com a realização de 06 capacitações técnicas voltadas as empresas participantes do “**Programa de Acreditação Nadcap**”. O tema principal das capacitações foi “Análise Crítica dos Documentos Aplicáveis pelos Auditores Nadcap a cada Tecnologia a ser Acreditada”, conforme seguinte cronograma:



- **21 e 22/Maio:** Tecnologia Compósitos e Laboratórios de Controle – 02 empresas | 11 participantes;
- **04 e 05/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo Botucatu – 04 empresas | 10 participantes;
- **07 e 08/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo Campinas – 08 empresas | 18 participantes;
- **11 e 12/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo SJCampos – 06 empresas | 19 participantes;
- **16 e 17/Julho:** Tecnologia Compósito e Ultrassom – 01 empresa | 04 participantes;
- **09/Agosto:** Workshop Complementar Tecnologia Compósitos – 03 empresas | 09 participantes;
- **28/Setembro:** Workshop Coletivo do Programa Nadcap - Follow-up da Consultoria sobre fragilidades observadas de forma geral; feedback das empresas sobre o andamento das ações e lições aprendidas | 32 participantes
- **12/Dezembro:** Workshop referente aos requisitos adicionais solicitados pela Embraer no que diz respeito aos Processos de Selagem | 35 participantes

A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

No dia **17 de julho de 2018** das **14h às 16h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada.**

**SAMSUNG
CREATIVE
startups**

**Quer criar
soluções inovadoras
para desafios globais?**

Acesse: anprotec.org.br/samsung/

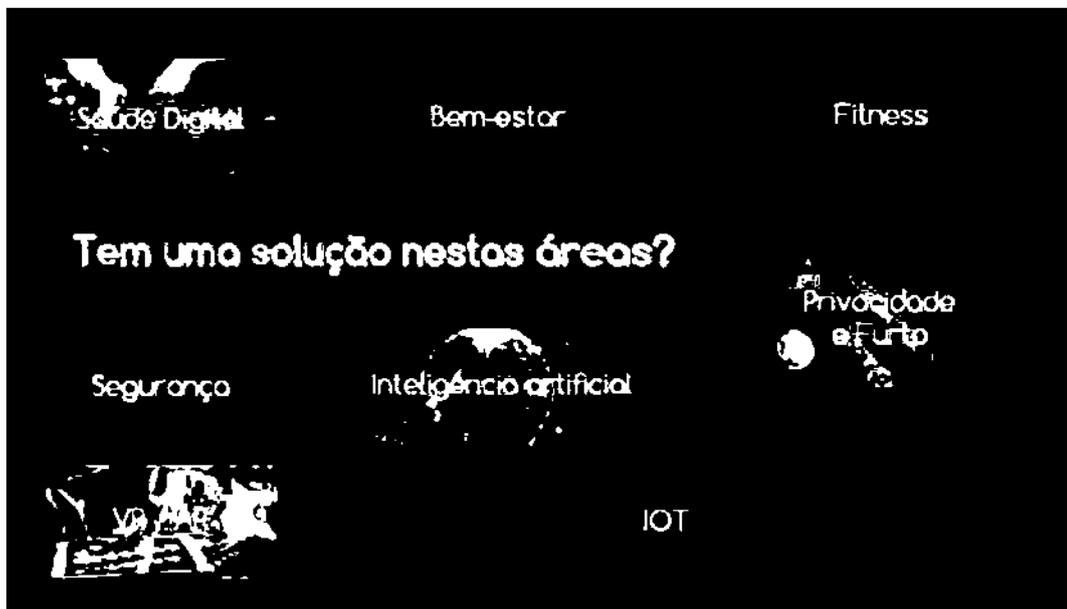
**4ª Rodada
Inscrições
Abertas!**

**Samsung e Anprotec
irão selecionar
20 startups brasileiras,
sendo 10 da região
Norte. Elas receberão
mentorias e aporte de
até R\$200 mil.**

Visando auxiliar os interessados no programa, o **Nexus**, recebeu no dia **17 de julho às 14h** a **equipe da Samsung**, para explicar detalhes e tirar dúvidas sobre a chamada do Programa de Promoção da Economia Criativa: o Creative Startups.



As áreas fomentadas pelo programa nesta edição são: Saúde Digital, Bem Estar, Fitness, Segurança, Privacidade e Furto, Inteligência Artificial, VR / AR, IOT.



Os selecionados no programa poderão estabelecer sua startup no Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos.

As startups escolhidas receberão **aporte de até R\$ 200 mil.**

- + Treinamentos
- + Mentorias
- + Assessoria
- + Suporte para PD&I
- + Oportunidade de Aceleração ou Incubação no Parque Tecnológico São José dos Campos

A partir do momento que ingressarem no programa, as empresas selecionadas receberão apoio financeiro e um acompanhamento que visa ampará-las no desenvolvimento tecnológico e mercadológico dos produtos e serviços da startup.



NEXUS

ROADSHOW CREATIVE STARTUPS

17 de julho | 14h às 16h

Parque Tecnológico São José dos Campos

Nexus - HUB de Inovação

(Av. Doutor Altino Barasch, 500, Distrito de Eugênio
do Melo - São José dos Campos, SP)

Execução

Janprotec

Patrocínio

SAMSUNG

Parceria

Embrapa



O Roadshow Creative Startups contou com a presença de representantes de **46 participantes**.

No dia **30 de julho de 2018** às **10h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa Finep Startup** por meio de um **Roadshow online**.



Finep Startup

A Finep, em conjunto com o Parque Tecnológico São José dos Campos, convidam para uma **apresentação online** sobre o Programa Finep Startup, que prevê investimento de até **R\$ 1 milhão** de reais em **startups**.



30 julho de 2018 às 10h

Nexus

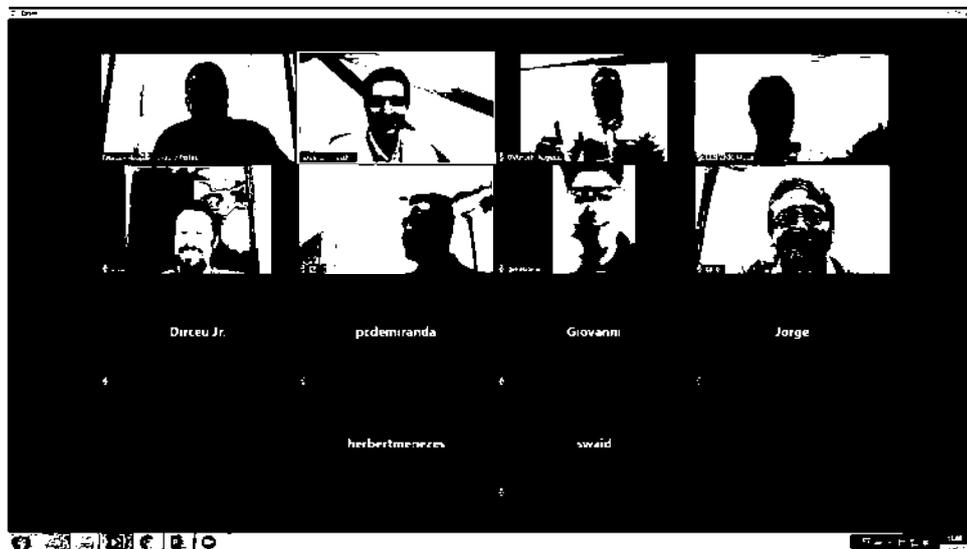


Finep

MINISTÉRIO DA
CIÊNCIA, TECNOLOGIA,
INOVAÇÕES E COMUNICAÇÕES

GOVERNO
FEDERAL

Visando auxiliar os interessados no programa, o **Nexus**, organizou no dia **30 de julho às 10h** um **Road Show online**, para apresentar e explicar detalhes e tirar dúvidas sobre a chamada do Programa Finep Startup, que prevê investimento de até **R\$ 1 milhão** de reais em **startups**.



O **Roadshow online** contou com a presença de **14 representantes** de startups.

Encontra-se em fase de discussão a assinatura de um Convênio entre o Parque Tecnológico e o SENAI-SP - Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial, o convênio terá como objetivo o



estreitamento de relações institucionais entre as partes visando a promoção da inovação tecnológica, empreendedorismo e a competitividade para a indústrias e empresas de base tecnológica, bem como fomentar práticas de gestão nestas áreas na região de atuação do Parque Tecnológico – São José dos Campos, incluindo o Programa Industria Paulista + Competitiva e ações voltadas para o Ambiente de Empreendedorismo e Inovação UPLAB. A expectativa é que até o primeiro quadrimestre de 2019 a parceria se consolide.

Status de Execução da Meta/Indicador

NEXUS – 21/maio a 31/dezembro

Status: 06 workshops – 148 participantes total

ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS – 01/maio a 31/dezembro

Status: 04 Balcões – 194 atendimentos.

TIC – 01/maio a 31/dezembro

Status: 09 workshops (dias) – 07 empresas – 18 participantes

AERO – 01/maio a 31/dezembro

Status: 8 workshops – 138 participantes

Foram executados **5 programas** pelas equipes do Parque Tecnológico no período (Nexus Growth Aceleração, Nexus Growth Incubação, Balcão 360°, Capacitação SEBRAE & APL TIC e Acreditação Nadcap).

Foram realizados um total de 27 eventos com 498 participantes.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.2)	Implantar programa de mentoria com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual.
Indicadores	
Número de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:	
Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE-SP	
O Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae/SP, realizou ao longo do ano de 2018 o Programa de Apoio as Incubadoras (Rodada de Mentorias).	
Com o objetivo de: Orientar e aconselhar empresários de pequenos negócios visando inspirá-los, desenvolvê-los e conectá-los, de modo a alavancar os seus empreendimentos. Transmitir conhecimentos estratégicos de gestão, marketing, influência, jurídicos e legais necessários para a criação, desenvolvimento e para a proteção jurídica do patrimônio e do negócio digital, proporcionando uma visão 360 sobre o ecossistema das startups e ferramentas para o desenvolvimento do empreendedor.	
As mentorias individuais abordaram os seguintes assuntos: Marketing Direto, Material Impresso, Redes Sociais, Processo de Venda, Investimentos (retorno), Site, Programa de Investimentos, Participação de Feiras, Carta de referência, Orçamento de Patente, Site, Blogs, JTBD, Cronograma de Atividades, Recrutamento e Seleção, Formatação de Produto, SPIN Selling, Vídeo Demonstrativo, Site, Visita a Clientes, Plano de Negócios, Indicação de Futuros Parceiros, Pitch para Investidores, Pesquisas, Missão e Visão da Empresa, N.D.A., Pós-Venda, MVP (melhores práticas), Script de Vendas, Tamanho da Pista, Fluxograma, Canvas, Custo de Oportunidade, Sociedade (acordo e responsabilidades), Benchmarking (concorrentes e outros mercados), Editais, PIPE, FAPESP, Focus Group, Landing Page, Persona, Apresentação, Validação de hipóteses, Régua de Relacionamento e Funil de Vendas.	



E nas mentorias com parceiros tivemos as seguintes áreas: Marcas e Patente, Finanças, Comunicação, Marketing, Vendas, Direito, Marcas e Patentes, Processos, Captação de Recursos, Gestão de Pessoas, Planejamento, Tecnologia da Informação e Contabilidade.

Na avaliação aplicada nos clientes, as startups desmontaram satisfação com as atividades desenvolvidas, importante ressaltar alguns destaques de evolução de algumas empresas, (relatado pelo consultor Tiago Damazio).

EMPRESA	INCUBADORA
VELYK*	UNIVAP
DYNAMOTECH*	PQTEC
3D CREATOR*	PQTEC
ARQUITEIA*	PQTEC
INNOVECARE*	PQTEC

***5 empresas incubadas e aceleradas selecionadas para participar do programa.**

Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE-SP

Ao longo dos 6 meses do "Programa de Apoio a Incubadoras", foram realizados mais de 130 mentorias: considere que foram feitas mais de 50 mentorias individuais do SEBRAE/SP e 3 rodadas com mentores externos.

"As mentorias são um excelente caminho para apoiar empreendedores no desenvolvimento de seus negócios, e entendemos que grande parte das pessoas empreendedoras com interesse em desenvolver projetos inovadores ainda não desenvolveram todas as competências necessárias para concretizar suas ideias e terão de desenvolvê-las na prática". Sendo assim, a cada rodada temos mentores que apoiam os empreendedores, tirando dúvidas, orientando modelo de negócios, indicando parcerias.

EMPRESA	INCUBADORA
AEROSPACEBRAZIL	UNIVAP
SUGARZYME / RMT	UNIVAP
VELYK*	UNIVAP
"BRCOL	UNIVAP
SPEC QUIMICA	UNIVAP
A MAIS PROJECTS	SEBRAE -SJC
ETSYS	SEBRAE -SJC
CONSTATA	SEBRAE -SJC
LEAL ENERGIA	SEBRAE -SJC
EMSISTI	SEBRAE -SJC



SUPERGIFT	SEBRAE -SJC
DYNAMOTECH*	PQTEC
3D CREATOR*	PQTEC
ARQUITEIA*	PQTEC
INNOVECARE*	PQTEC

***5 empresas incubadas e aceleradas selecionadas para participar do programa.**

Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE-SP

O Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae/SP, realizou ao longo do ano de 2018 o Programa de Apoio as Incubadoras (Rodada de Mentorias).

Com o objetivo de: Orientar e aconselhar empresários de pequenos negócios visando inspirá-los, desenvolvê-los e conectá-los, de modo a alavancar os seus empreendimentos. Transmitir conhecimentos estratégicos de gestão, marketing, influência, jurídicos e legais necessários para a criação, desenvolvimento e para a proteção jurídica do patrimônio e do negócio digital, proporcionando uma visão 360 sobre o ecossistema das startups e ferramentas para o desenvolvimento do empreendedor.

As mentorias individuais abordaram os seguintes assuntos: Marketing Direto, Material Impresso, Redes Sociais, Processo de Venda, Investimentos (retorno), Site, Programa de Investimentos, Participação de Feiras, Carta de referência, Orçamento de Patente, Site, Blogs, JTBD, Cronograma de Atividades, Recrutamento e Seleção, Formação de Produto, SPIN Selling, Vídeo Demonstrativo, Site, Visita a Clientes, Plano de Negócios, Indicação de Futuros Parceiros, Pitch para Investidores, Pesquisas, Missão e Visão da Empresa, N.D.A., Pós-Venda, MVP (melhores práticas), Script de Vendas, Tamanho da Pista, Fluxograma, Canvas, Custo de Oportunidade, Sociedade (acordo e responsabilidades), Benchmarking (concorrentes e outros mercados), Editais, PIPE, FAPESP, Focus Group, Landing Page, Persona, Apresentação, Validação de hipóteses, Régua de Relacionamento e Funil de Vendas.

E nas mentorias com parceiros tivemos as seguintes áreas: Marcas e Patente, Finanças, Comunicação, Marketing, Vendas, Direito, Marcas e Patentes, Processos, Captação de Recursos, Gestão de Pessoas, Planejamento, Tecnologia da Informação e Contabilidade.

Na avaliação aplicada nos clientes, as startups desmontaram satisfação com as atividades desenvolvidas, importante ressaltar alguns destaques de evolução de algumas empresas, (relatado pelo consultor Tiago Damazio).

EMPRESA	INCUBADORA
DYNAMOTECH*	PQTEC
3D CREATOR*	PQTEC
ARQUITEIA*	PQTEC

Status de Execução da Meta/Indicador

15 startups mentoradas sendo 5 dos programas Nexus Growth Incubação e Nexus Growth Aceleração do Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico.

1 Programa executado no período: **Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE - 5 startups mentoradas no período.**



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para que os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano.
Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
<p>B2B – Aerospace Meetings Brazil: São José dos Campos recebeu no de 19 a 21 de junho o Aerospace Meetings Brazil 2018, evento internacional criado para ampliar as oportunidades de negócios entre as indústrias do setor aeroespacial. O APL Aeroespacial e Defesa, gerido pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, foi parceiro do Aerospace Meetings Brazil. Empresas associadas ao APL tiveram desconto na aquisição do estande, para facilitar e promover a presença da cadeia local no evento, que é considerado estratégico e uma grande oportunidade para encontrar os principais agentes da cadeia global por meio de reuniões individuais. Na oportunidade, estiveram presentes 23 empresas associadas. Ainda, o APL Aeroespacial e Defesa organizou visitas de uma executiva do setor de suprimentos da Boeing a empresas associadas, todas fornecedoras da Embraer. O APL selecionou três associadas, de diferentes perfis, para receber a Boeing e mostrar a variedade de fornecedores disponíveis no Brasil. As visitas possibilitaram apresentar à Boeing o perfil específico da cadeia brasileira.</p>	



Feira Farnborough Air Show: Em 2018 as empresas do Programa tiveram a oportunidade de participar pela segunda vez da feira Farnborough Air Show, considerada a segunda maior do seguimento, a feira teve o anúncio de US\$ 192 bilhões em vendas, sendo US\$ 67 bilhões durante o evento. Nesta edição, compareceram 1500 expositores de 48 países e 80 mil visitantes de 112 países. As empresas associadas/vinculadas participantes, foram: AEL Sistemas, Aernnova do Brasil, AGS, Akaer, Alestis, Ambra Solutions, Avionics, Latecoere, Sonaca e Vectra Technology. O pavilhão brasileiro contou com um espaço compartilhado de 140m², composto por sala de reunião, balcão para as expositoras e mesas de reunião compartilhadas. No intuito de promover oportunidades para as empresas participantes do programa, durante o evento, foram realizados contatos com importantes órgãos como o SECOM (Setor de Promoção Comercial do Brasil no Exterior) – Embaixada Brasileira na Inglaterra, UKTI (UK Trade & Investment), e outros Clusters e empresas na região Europeia e EACP (European Aerospace Cluster Partnership). Dentro do pavilhão brasileiro foram promovidas cerca de 228 reuniões de negócios sendo 166 novos contatos, a origem da maioria dos contatos foram EUA, Reino Unido, França, Espanha e China. Visando ainda aproveitar a oportunidade de reunir representantes brasileiros e do Reino Unido, a Embaixada do Brasil em Londres e o Ministério para o Comércio Internacional Defesa e Segurança (DIT DSO) - braço do Ministério para o Comércio Internacional britânico dedicado a promoção de exportações e investimentos no setor de Defesa e Segurança, organizaram um seminário sobre produtos de defesa. O seminário visou fornecer às empresas do Reino Unido e do Brasil informações relevantes sobre o processo de aquisição de produtos de Defesa e oportunidades no Brasil e no Reino Unido nos setores de Defesa e Aeroespacial. Além disso, o evento buscou promover a indústria brasileira e futuras parcerias entre empresas brasileiras e britânicas, como também, atrair investimentos e estreitar relações entre o Brasil e o Reino Unido nas áreas de comércio, defesa e segurança. O seminário foi uma oportunidade para a indústria brasileira mostrar a capacidade nacional no setor e buscar futuras parcerias como também estreitar relações com o Reino Unido. O percentual de satisfação dos empresários perante o evento foi 80% positiva, e 100% representa o percentual de interesse numa próxima edição. A feira ocorreu de 16 a 22 de julho de 2018.

O Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa tem seguido com sucesso conforme planejamento inicial. O lançamento ocorreu em Abril de 2018 com previsão de término em Junho de 2019, no total, aderiram ao programa 22 empresas da cadeia. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado



internacional. A Acreditação Nadcap, uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. No mercado mundial, a Embraer foi a última empresa a exigir a tal acreditação de seus fornecedores. De modo geral, grande parte das empresas estão evoluindo positivamente frente ao Programa e os pontos importantes que temos observados nas empresas com relação ao Nadcap estão na questão documental (mudança de cultura), necessidade de adequações e/ou compra de maquinário e corpo técnico reduzido. O Programa está sendo aplicado nas regiões de São José dos Campos, Botucatu e Campinas. O escopo de ações do Programa envolve workshops coletivos, auditórias e consultorias técnicas in loco, avaliação de pré-auditores oficial e acompanhamento da auditoria oficial realizada pelo órgão responsável. Estima-se mais de 104 horas de Programa. Seguindo o cronograma de ações, o período foi marcado com a realização de oito workshops. As tecnologias desenvolvidas no Programa são nas áreas de Selagem, Pintura, Ultrassom, Laboratórios e Compósitos.

- **21 e 22/Maio:** Tecnologia Compósitos e Laboratórios de Controle – 02 empresas | 11 participantes;
- **04 e 05/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo Botucatu – 04 empresas | 10 participantes;
- **07 e 08/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo Campinas – 08 empresas | 18 participantes;
- **11 e 12/Junho:** Tecnologia Selagem, grupo SJCampos – 06 empresas | 19 participantes;
- **16 e 17/Julho:** Tecnologia Compósito e Ultrassom – 01 empresa | 04 participantes;
- **09/Agosto:** Workshop Complementar Tecnologia Compósitos – 03 empresas | 09 participantes;
- **28/Setembro:** Workshop Coletivo do Programa Nadcap - Follow-up da Consultoria sobre fragilidades observadas de forma geral; feedback das empresas sobre o andamento das ações e lições aprendidas | 32 participantes
- **12/Dezembro:** Workshop referente aos requisitos adicionais solicitados pela Embraer no que diz respeito aos Processos de Selagem | 35 participantes

Resultados: Em dezembro de 2018, três associadas obtiveram a acreditação em um processo que se revelou eficiente e com poucas não conformidades. A primeira empresa associada a ser aprovada foi a Tecplas, que recebeu a acreditação em ensaio não destrutivo de ultrassom. Em seguida, a Serco foi acreditada para o processo de pintura de peças aeronáuticas. A Alltec foi a terceira associada a ser acreditada, também para o processo de pintura aeronáutica. Após essa certificação, a Alltec já trabalha para obter a acreditação Nadcap para outros processos produtivos como fabricação de peças de composto, ensaio não destrutivo de ultrassom, selagem e laboratório de ensaios. Estes resultados refletem no excelente trabalho conjunto realizado pelo APL, consultores e empresas participantes do Programa.



20 a 24/11 – Participação de dois representantes da equipe PqTec, Alexandre Barros e Thalita Cancas, na EBN TechCamp with ESA BIC, que aconteceu no Centro de Pesquisa e Tecnologia da European Space Agency - ESA, na cidade de Noordwijk (Netherlands). O evento contou com apoio do Programa Enrich in Brazil, que custeou as despesas de viagem da equipe do PqTec que participou como panelistas falando sobre o Programa de Softlanding do PqTec como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB (Alexandre) e do Setor e Cluster Aeroespacial Brasileiro (Thalita). Como resultado imediato, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking.

Parceria com os EUA - Encontro internacional com a delegação do Eastern Oklahoma County Partnership (EOCP). Oportunidade que ocorreu durante a 5ª edição da RM Vale TI 2018. A proposta visa formar uma rede de colaboração entre o Brasil e o estado de Oklahoma, nos EUA, a fim de auxiliar empresas das duas localidades a acessar esses mercados. Foi firmado um acordo de cooperação com o Parque Tecnológico São José dos Campos. Houve ainda reuniões individuais com representantes do estado de Oklahoma e de empresas que têm interesse em investir naquele mercado. Diretores da EOCP explicaram que Oklahoma é a região industrial de maior custo-eficiência dos Estados Unidos, com predomínio de empresas dos setores de componentes eletrônicos, aeroespacial e defesa e fabricação de metais. Também apresentaram os diversos incentivos do estado norte-americano para atrair indústrias e empresas estrangeiras.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Capacitações

O APL TIC está participando de um programa de capacitações do SEBRAE SP, com a participação de 07 empresas associadas. Este programa visa capacitar as empresas em temas ligados a gestão e neste caso, mais especificamente tratando algumas deficiências de marketing e mercado diagnosticado nas empresas. O programa todo contempla 9 capacitações que serão realizadas até o final de 2018, até o momento 09 delas já foram aplicadas:

- **28/Junho:** Tendências Setoriais – 18 empresas | participantes;
- **12/Julho:** Oficina – Equipe Motivada – 18 empresas | participantes;
- **20 e 31/Julho e 01 e 02/Agosto:** Na Medida Marketing – 18 empresas | participantes;
- **06 a 10/Agosto:** Consultoria Na Medida Marketing – 18 empresas | participantes
- **05/setembro:** Oficina Planeja Fácil – 18 empresas | participantes
- **12/setembro:** Oficina Indicadores Financeiros – 18 empresas | participantes
- **15/setembro:** Ead Negociação – 18 empresas | participantes



- **19/setembro:** Oficina Segmentação De Mercado – 18 empresas | participantes
- **26/setembro:** Oficina Sebrae Responde – 18 empresas | participantes

Empresas participantes do programa: Bootcomp, Grupo Lexos, IT FAST, Sankhya, Imersão Visual, Click Now e Omega 7

Participação na maior Feira Mundial de Smart Cities

- **Objetivo:** Participação no “Barcelona Smart City Expo Word Congress de 2018” como membro da Comitiva Oficial Brasileira
- **Período:** 12/11/2018 – 16/11/2018
- **Agenda Geral da Missão:**
 - Participação nos 3 dias da Exposição e do Congresso do Smart City Word Congress.
 - Visitas aos seguintes ambientes e instituições:
 - Barcelona Supercomputing Center;
 - Evento de Apresentação da Comitiva Oficial Smart City Expo;
 - Evento: O Setor das Smart Cities no Brasil – Desafios e Oportunidades – juntamente com os prefeitos da Rede Nacional de Prefeitos;
 - Visita a Ca l’Alier e 22@Barcelona;
 - Visita a Indra Systems;
 - Evento Paralelo – Microsoft Intelligent Cities Forum;
 - Visita a CISCO IoE Center;
 - Evento – CISCO VIP Customer Appreciation Reception;
 - Evento – Café da Manhã Microsoft LATAM;
 - Visita a Barcelona Activa.
- **Atividades Realizadas:**

Devido a chegada do meu voo em Barcelona apenas na manhã do dia 12/11, não foi possível atender à visita ao Supercomputing Center de Barcelona que ocorreu na manhã daquele dia. Entretanto todas as demais atividades e visitas previstas na agenda geral da missão foram atendidas conforme o relatório anexo elaborado pelos organizadores laSalle – Technova, iCities de Curitiba e representante da Fira Barcelona, e da Global Business.

Cabe observar que o Prefeito de São José dos Campos Felício Ramuth também participou do congresso integrando a comitiva da FNP – Frente Nacional de Prefeitos, que contou com a participação também dos prefeitos de Ribeirão Preto, Sorocaba, Jaguariuna, Foz do Iguaçu, Curitiba, Palmas e outros.

Nesta edição do congresso, a cidade de Curitiba concorreu ao prêmio de cidade inteligente que foi vencido por Hong Kong.



A Comitiva Oficial Brasileira contou com a presença de mais de 40 participantes de várias cidades do Brasil sendo que Curitiba teve a maior representatividade com mais de 40% dos participantes. Se considerarmos o Estado do Paraná, foram quase 60% dos participantes conforme atesta a lista de participantes apresentada no relatório dos organizadores.

- **Observações e conclusões:**

A missão foi muito rica para a observação de vários conceitos sobre Cidades Inteligentes, Sustentáveis, Humanas e Resilientes, conceitos estes que podem ter muita aplicação em São José dos Campos.

Vários desses conceitos podem inspirar políticas e ações para áreas degradadas de São José, como o centro da cidade, novas áreas de desenvolvimento urbano incluindo aí a ZEPTec onde a APTSJC tem ações de desenvolvimento imobiliário e de promoção de empreendimentos de convivência e conveniência. Vale a pena avaliar os conceitos e ações empreendidas no projeto Barcelona 22@ que, em quase 30 anos desde o seu início, transformou aquela cidade em um dos polos que mais atrai investimentos, turismo e cultura no mundo.

O Smart City World Expo também é o evento mais famoso e maior referência mundial em termos de cidades inteligentes. Observa-se todas as grandes empresas mundiais de TIC, Cyber Security, Mobilidade Urbana, IoT e Cloud estavam presentes no evento além de algumas centenas de empresas de pequeno e médio porte.

Do Brasil havia apenas o estande da empresa Bright, do Paraná. Pequena empresa oferecendo estudos para implantação de projetos de cidades inteligentes.

Entendo que as empresas do APL TIC Vale têm soluções que poderiam ser expostas neste evento como a Energy Telecom em cyber security, a Electric Dreams com suas bicicletas e veículos de transporte de carga elétricos, a Atech como integradora de sistemas, e muitas outras, Assim, o APL TIC Vale deverá avaliar a participação de suas empresas nas próximas edições desse evento.

Em relação a projetos de Cidade Inteligente cabe observar que a implantação de um projeto desses deveria seguir alguns passos precedentes à instalação de sensores, centro de operações e infraestrutura de conectividade, que são elementos essenciais do projeto, mas precisariam estar inseridos num contexto mais amplo e sistêmico de inteligência, sustentabilidade, eficiência administrativa, mobilidade, resiliência e benefícios para os municípios em termos de elementos de humanização da cidade que inclui segurança, espaços de convivência e conveniência, rede abrangente de transporte público de qualidade, escolas de qualidade, principalmente nos ensinos fundamental e médio, atendimento básico de saúde e também preparo para atendimento e rápida superação de acidentes ou incidentes, particularmente aqueles de causas naturais como tempestades, ventanias, inundações.

Cidade Inteligente é muito mais que um projeto, é um conceito que deve ser bem caracterizado, difundido, adotado e perseguido por todos os que moram e interagem com a cidade, desde os mais altos escalões da administração e poderes públicos municipais, passando pela sociedade local



organizada, até os cidadãos de todas as classes sociais, econômicas e culturais, de forma que seja duradouro e efetivamente transformador da cidade.

Entendo que São José dos Campos já reuni inúmeros atributos para a conceituação e implantação de um amplo projeto de Cidade Inteligente com as características e requisitos acima, mas poderia se inspirar, por exemplo, no 22@ de Barcelona.

Como observação final, a Barcelona Activa é uma agência sem fins lucrativos que faz a gestão do 22@ com ações de atração de investimentos, instalação de empresas de todos os tamanhos, intensa promoção de start-ups e do empreendedorismo, e promoção da inovação. Possui um corpo de 400 empregados e é fortemente suportada pela prefeitura de Barcelona que financia 75% do orçamento anual de cerca de 55 milhões de Euros.

Não se comparando a dimensão, as ações que a APTSJC desenvolve no Parque Tecnológico São José dos Campos são basicamente as mesmas que Barcelona Activa desenvolve naquela cidade catalã, ousando afirmar, com eficiência semelhante.

A APTSJC permanece à disposição da Prefeitura de São José para detalhar os aprendizados dessa missão e apoiar a conceituação e implantação de um projeto estruturado e abrangente de Cidade Inteligente.

Rodada de Negócios – Empresas Privadas

Grande novidade da 5ª RM VALE TI - 2018, a Rodada de Negócios foi planejada para os dois primeiros dias do evento. No segundo dia ocorreram mais de **342 reuniões previamente agendadas** com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para Agronegócio, Indústria e Varejo.

No segundo dia da Rodada, dedicado as Verticais de Agronegócios, Indústria e Varejo, contamos com a presença de 47 empresas âncoras receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC.

As empresas-âncora, que vieram em busca de novos fornecedores, também avaliaram a Rodada como um grande diferencial do evento. “A organização foi excelente e tivemos uma variedade boa de participantes”, afirma Clovis Cordeiro, da GMP Marcatto.

Na visão de João Wilmar de Melo, Thyssenkrupp Automata, a rodada de negócios foi o grande destaque da RM VALE TI. “Foi um dos melhores eventos de negócios de que já participei na região.”

No segundo dia de Rodada, dedicado exclusivamente as Verticais de Agronegócio, Indústria e Varejo foram 47 empresas participantes:

- Aernnova Aerospace do Brasil
- Alestis do Brasil
- Alltec Composites
- Alltech
- Atech
- Atech Negócios em Tecnologias S/A



- Ball
- Bayer
- Betel Aerointeriores
- Carsul Bosch Car Service
- Clélia Óticas
- Colégio Planck
- CoreIT Datacente
- DataLogix Tecnologia
- Embraer
- Embraer Desenvolvimento Tecnológico
- Embrapa Informática Agropecuária
- Emercor
- Fibria Celulose S/A
- Fundação Ezute
- General Motors
- Gerdau
- Globo Usinagem
- GMP Marcatto
- Grauna Aerospace
- Grupo AB Areias
- Grupo Marcondes Cesar - Construção Civil
- Grupo Marcondes Cesar – Pecuária/Agronegócio
- Ipplan
- Itakar
- Klabin
- Laboratórios - Parque Tecnológico São José dos Campos
- Latécoère
- Liebherr-Aerospace Brasil
- Maquinas Agricolas Jacto SA
- Petrobras
- Qualiciclo
- Oscar Calçados
- Safra 4.0
- Suzano Papel e Celulose S.A.
- Thyssenkrupp Autômata
- Usicam Ind. e Com. Ltda
- Veibras Importação e Comercio Ltda
- Visiona
- Volkswagen - Caminhões & Ônibus
- WF Estruturas e Sistemas Ltda
- Winnstal

Status de Execução da Meta/Indicador



AERO – 21/maio a 31/dezembro

Status: 12 ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 4

Capacitações – 8

TIC – 21/maio a 31/dezembro

Status: ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 2

Capacitações – 9



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
Balcão 360º - Tecnologia CNPEM	
<p>No dia 21 de junho de 2018, foi realizado Balcão - CNPEM. Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas.</p> <p>Esse Balcão 360º - Tecnologia compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente 43 atendimentos.</p>	



Balcão 360° - Tecnologia FATEC

Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360º -Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos, nas áreas:

- Gestão Competitiva de Manufatura: Operações, Logística e Sistemas de Gestão
- Materiais Compostos e Especiais, Sistemas de Gestão Integrada, Automação Modular e Manufatura 4.0
- Sistemas Inteligentes, Conectividade e Integração
- Treinamento customizado

Recebemos 13 empresas participantes, com 23 atendimentos.



Balcão 360° - Tecnologia UNIFESP e UNESP



Sabemos da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira. Com isso realizamos no dia 08 de novembro mais uma edição do Balcão 360º - Tecnologia, conduzida pelos professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista).



20 empresas participaram com 31 atendimentos nas seguintes áreas:

- ✓ Polímeros; TIC e Transformação Digital; Gestão e Tomada de Decisão; Engenharia Biomédica; Saúde, Odontologia e Restauração
- ✓ Endodontia; Engenharia Instrumentação e Meio Ambiente; Engenharia Construção Civil e Equipamentos.



A2. Organizar e monitorar os encontros:

No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada que aportará nas startups investimentos de até R\$ 200 mil.



A apresentação do Programa Samsung Creative Startups contou com a presença de 46 participantes.

No dia 30 de julho de 2018 às 10h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa Finep Startup por meio de um Road Show online. O Programa Finep Startup prevê investimento de até R\$ 1 milhão de reais em startups. O Road Show online contou com a presença de representantes de 14 startups.

O segundo dia do Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de agosto de 2018, foi dedicado ao tema Acesso à Investimento. As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor. A manhã se encerrou com um debate entre os palestrantes com o tema Empreendedor vs Investidor.



Painel Cara a Cara – Empreendedor vs Investidor

Marco Poli da Closed Gap Ventures realizou uma palestra sobre **Introdução à investimento em startups**, Marcelo Arruda da Moneto palestrou sobre **O investidor na visão do empreendedor**, seguido por mais uma palestra de Marco Poli sobre **O empreendedor na visão do investidor** e a manhã se encerrou com uma *mesa redonda Cara a Cara* com um debate **Empreendedor vs Investidor**.

Participaram do Nexus Summit 2018, um total de **48 representantes de 33 startups, empresas residentes e associadas aos APLs**.

Mais detalhes na Meta 4.4.2 AT 1

Status de Execução da Meta/Indicador

4 encontros realizados no período – relatórios descritos nos itens A1 e A2 da Meta 4.3.2.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores.
Indicadores	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:	
No período de 21 de maio a 31 de agosto de 2018, a equipe de empreendedorismo e inovação trabalhou na aquisição de novos membros da rede de investidores e fundos de investimentos do Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio de reuniões que estreitaram o relacionamento com estes atores do ecossistema empreendedor (item A2).	
Representantes dos fundos Bossa Nova Investimentos (João Kepler), Redpoint Ventures (Romero Rodrigues) e Canary (Florian Hagenbuch) estiveram visitando o Parque Tecnológico São José dos Campos pela primeira vez nos dias 23 e 24 de Agosto, durante o evento Nexus Summit.	
A2. Reuniões com investidores e fundos:	
<ul style="list-style-type: none"> • 19 de agosto de 2018 - Pedro Oliveira da Kaszek Ventures • 12 de setembro de 2018 – Brossanova e Redpoint Ventures; • 19 de dezembro de 2018 – Redpoint Ventures. 	
Além destas, foram realizadas diversas reuniões com investidores e fundos de investimento durante a CASE 2018, maior evento de startups da América Latina, no qual o Parque Tecnológico participou com um stand do Nexus – Hub de Inovação.	
A3. Encontros entre empresas e investidores:	



Demo Day Nexus Summit

O Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de Agosto de 2018, se encerrou com um DEMO DAY, momento em que nove (9) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados. A banca foi composta por:

- **Romero Rodrigues**, CEO da Redpoint eventures;
- **João Kepler**, sócio da Bossa Nova Investimentos;
- **Marcelo Almeida**, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- **Marco Poli**, fundador da Closed Gap Ventures;
- **Paulo Mariotto**, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba,
- **Leonardo Gonzalez Soares**, associado sênior da Grão Investimentos.



Banca de Jurados – Demoday Nexus Summit

Para concorrer a uma vaga no Demo Day do Nexus Summit, as startups interessadas enviaram até 19 de agosto um vídeo pitch de até dois minutos com áudio em português.

Uma comissão do Nexus escolheu 9 (nove) propostas com grandes chances de receber investimentos. As startups selecionadas apresentaram seu projeto para a banca de investidores em um pitch de até cinco minutos.

As startups que apresentaram seus projetos foram:

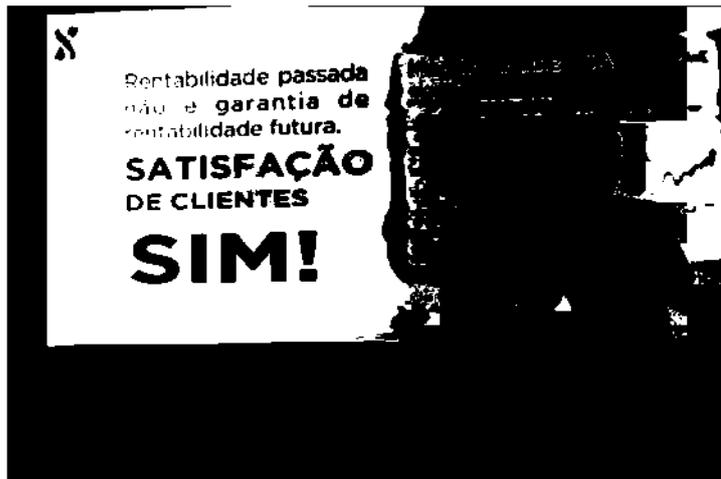
- **Compre Sorrindo**
- **Eletrika**
- **Eutroco.net.br**
- **mLabs**
- **Palo Technology**
- **Rio.**
- **Shopper UM**
- **SoluCX**
- **Weeseg**



Pitch Rio.



Pitch Shopper UM



Pitch SoluCX



Cara a Cara Primattec

Reunião com as startups:

- **Allgoo**
- **Treevia**
- **Solucx**
- **Autaza**

O PqTec, em parceria com o representante do núcleo regional da Anjos do Brasil, intermediou os seguintes encontros com investidores anjos no período:

- **Imersão Visual e Anjos do Brasil;**
- **Lá Vem Bebê e Anjos do Brasil.**

Também, intermediou um encontro com fundo de investimento de Venture Capital:

- **Autaza e fundo de investimentos Primattec;**

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de membros na rede: **2 investidores / fundos de investimento** oficializados por meio de termo de cooperação.

Parcerias com investidores e fundos de investimento: **4 novas parcerias em negociação/andamento** (Bossa Nova Investimentos, Redpoint Ventures, Canary e Kaszek Ventures).

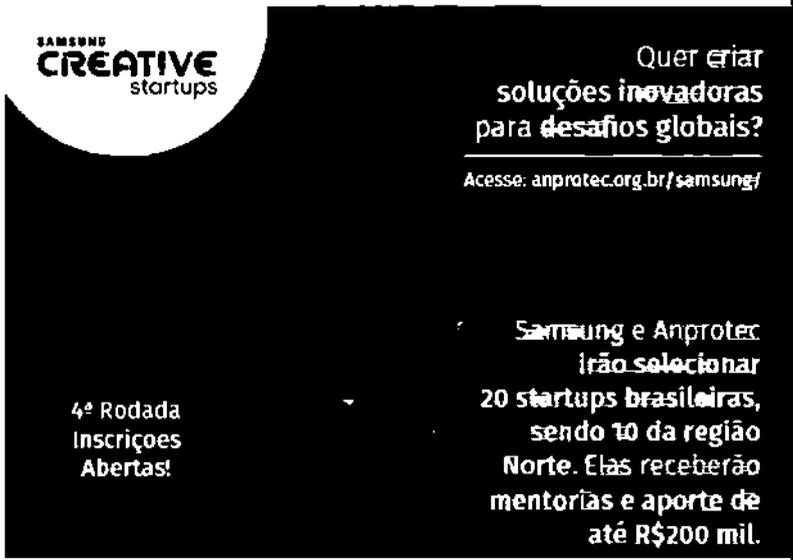
Encontros realizados: **2 encontros no período** (Demo Day Nexus Summit e Cara a Cara Primattec).

Reuniões PqTec e investidores/fundos: **3 reuniões.**

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas.
Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
<p>No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada que aportará nas startups investimentos de até R\$ 200 mil.</p> <p>A apresentação do Programa Samsung Creative Startups contou com a presença de 46 participantes.</p>	
<p>No dia 30 de julho de 2018 às 10h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa Finep Startup por meio de um Road Show online.</p>	



O Programa Finep Startup prevê investimento de até **R\$ 1 milhão** de reais em **startups**.

O **Road Show online** contou com a presença de representantes de **14 startups**.

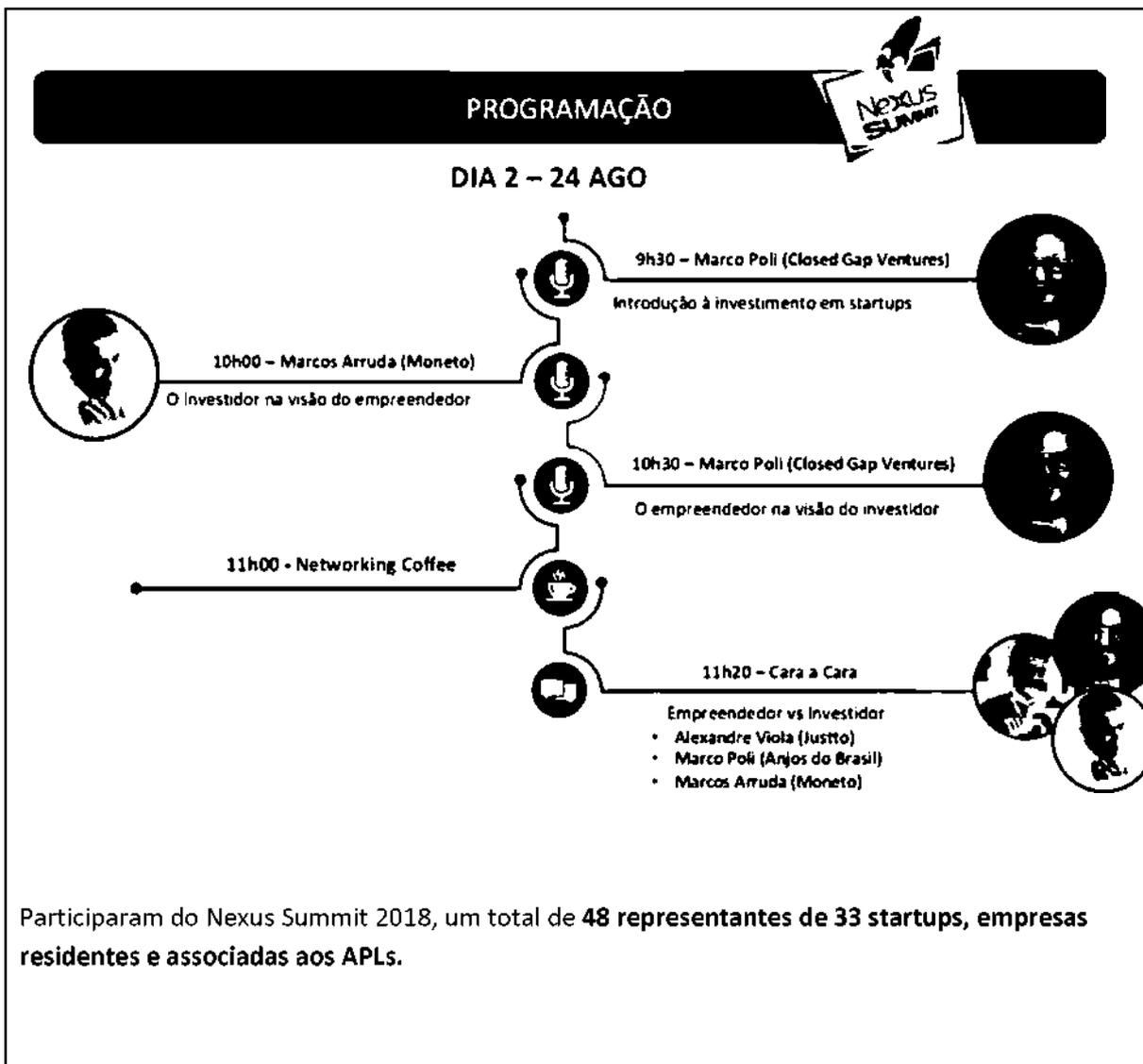
O **segundo dia do Nexus Summit** que aconteceu nos dias 23 e 24 de Agosto de 2018, foi dedicado ao tema **Acesso à Investimento**. As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor. A manhã se encerrou com um debate entre os palestrantes com o tema **Empreendedor vs Investidor**.



Painel Cara a Cara – Empreendedor vs Investidor

Marco Poli da Closed Gap Ventures realizou uma palestra sobre **Introdução à investimento em startups**, *Marcelo Arruda da Moneto* palestrou sobre **O investidor na visão do empreendedor**, seguido por mais uma palestra de *Marco Poli* sobre **O empreendedor na visão do investidor** e a manhã se encerrou com uma *mesa redonda Cara a Cara* com um debate **Empreendedor vs Investidor**.

Segue a programação completa da manhã do segundo dia do Nexus Summit:



Status de Execução da Meta/Indicador

3 eventos realizados com **32 empresas** diferentes participantes. Relatórios no item A1 da Meta 4.4.2.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital, etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.
Indicadores	
Número de projetos avaliados pelo investidor. Número de projetos aprovados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar empresas interessadas:	
No período, foram realizadas reuniões com as startups para identificação das demandas. Algumas empresas demonstraram necessidade de prospecção de investimento e a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação trabalhou para conectá-las com investidores e/ou fundos de investimento (reuniões realizadas detalhadas no item A3).	
A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:	
A equipe de empreendedorismo e inovação trabalhou no estreitamento do relacionamento com os membros da rede de investidores e fundos de investimentos do Parque Tecnológico São José dos Campos. Como resultado do trabalho do período, o fundo de investimentos Primatec, que faz aportes de Venture Capital, se reuniu com quatro startups oriundas do Nexus – Hub de Inovação (reuniões realizadas detalhadas no item A3). A equipe continua mapeando novas fontes de recurso e três fundos de investimento visitaram o Parque Tecnológico pela primeira vez, nos dias 23 e 24 de agosto:	
<ul style="list-style-type: none"> • Bossa Nova Investimentos • Redpoint Ventures • Canary 	



A equipe continua mapeando novas fontes de recurso para conectar com empresas e startups que demandem necessidade de investimento.

A3. Promover encontros:

No período o fundo de investimentos Primattec teve reunião com as startups:

- Allgoo
- Treevia
- Solucx
- Autaza

A startup Allgoo é graduada do Nexus – Hub de Inovação e atualmente reside na sala 205 do Centro Empresarial 1 do Parque Tecnológico e a startup Autaza é incubada no Nexus. Treevia e SoluCX são startups graduadas do Nexus que permanecem na região de São José dos Campos.



O segundo dia do Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de Agosto de 2018, foi dedicado ao tema **Acesso à Investimento**. No período da manhã *Marco Poli da Closed Gap Ventures* realizou uma palestra sobre **Introdução à investimento em startups**, *Marcelo Arruda da Moneto* palestrou sobre **O investidor na visão do empreendedor**, seguido por mais uma palestra de *Marco Poli* sobre **O empreendedor na visão do investidor** e a manhã

se encerrou com uma *mesa redonda Cara a Cara* com um debate **Empreendedor vs Investidor**.

No período da tarde o Nexus Summit se encerrou com um **DEMO DAY**, momento em que nove (9) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados. A banca foi composta por:



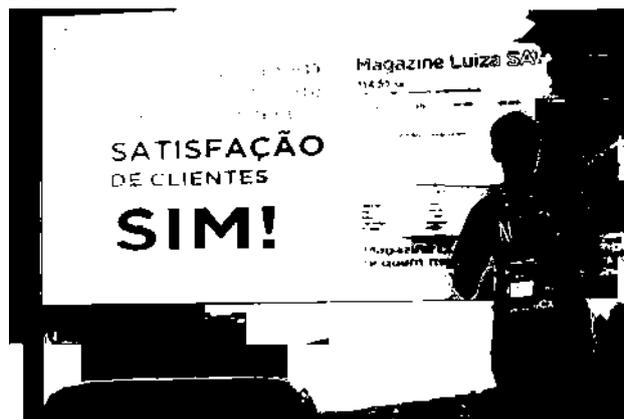
- **Romero Rodrigues**, CEO da Redpoint eventures;
- **João Kepler**, sócio da Bossa Nova Investimentos;
- **Marcelo Almeida**, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- **Marco Poli**, fundador da Closed Gap Ventures;
- **Paulo Mariotto**, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba,

- **Leonardo Gonzalez Soares**, associado sênior da Grão Investimentos.

Uma comissão do Nexus escolheu 9 (nove) propostas com grandes chances de receber investimentos. As startups selecionadas apresentaram seu projeto para a banca de investidores em um pitch de até cinco minutos.

As startups que apresentaram seus projetos foram:

- **Compre Sorrindo**
- **Eletrika**
- **Eutroco.net.br**
- **mLabs**
- **Palo Technology**
- **Rio**
- **Shopper UM**
- **SoluCX**
- **Weeseg**



As startups **Compre Sorrindo**, **Eutroco.net.br**, **Palo Technology** e **Weeseg** são residentes do Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos.

O grupo de investidores da Anjos do Brasil avaliou as seguintes startups:

- **Imersão Visual;**
- **Lá Vem Bebê.**

EA startup **Imersão Visual** foi aprovada – em fase de negociação – e as demais startups seguiram em avaliação até 31/12/2018.

Status de Execução da Meta/Indicador

11 (onze) projetos avaliados e 1 (um) projeto aprovado no período.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 6 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros <i>clusters</i> para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
Indicadores	
Número de acordos e cooperações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APLs existentes:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
<p>O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre Sr. Engenheiro Ozires Silva. A presente parceria se fez devido:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Ao número importante de empresas de Botucatu e região com atuação em setores de elevada tecnologia, inclusive no setor aeronáutico; – Empresas da cidade e região como Aerocristaldo – Areiópolis; STB Aeronáutica e Mecânica Industrial – Botucatu; Vemax Usinagem – Botucatu e WF Estruturas – Botucatu já associadas ao Cluster e que desejam ter algumas das atividades e ações promovidas por este Cluster realizadas em Botucatu para maior facilidade de participação, inclusive logística; – A existência de uma unidade fabril da Embraer em Botucatu e um conjunto de subfornecedores da região; 	



- O interesse do Parque Tecnológico de Botucatu em dar apoio às empresas que atuam no setor aeronáutico na cidade e região de forma cooperativa e complementar ao APL Aero gerido pelo Pqtec-SJC e, futuramente, implantar seu próprio APL Aeroespacial;

A iniciativa de uma política bem-sucedida de atuação conjunta entre as partes tende a, naturalmente, fomentar, impulsionar e apoiar a inovação, o empreendedorismo e a realização de pesquisas de desenvolvimentos tecnológicos.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Oportunidade AGEMVALE

A2. Estabelecer agenda comum:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Com participação do APL Aeroespacial e Defesa na Feira Farnborough Air Show, a equipe do Cluster teve a oportunidade de se reunir com Clusters Europeus como por exemplo Aerospace Valley (França), Skywin (Belga), Hamburg Aviation (Alemanha), Niedersachsen Aviation (Alemanha), AICEP (Portugal), Aviation Valley (Polônia), clusters estes que já possuímos acordos e/ou relacionamentos.

Tivemos a oportunidade também de realizar reuniões a fim de estreitar relacionamento com o representante da Diretoria Geral para Pesquisa e Inovação da Comissão Europeia, com os Clusters canadenses Aero Montreal e CRIAC, Ministério da Defesa UK, Ministério da Defesa do Brasil, IED – Plataforma das Industrias de Defesa Nacionais (Portugal), AED Portugal, representantes de empresas e agências Indianas e Câmara de Comercio Indiana, Departamento de Estado de Washington, Association of Aerospace Industries Singapore.

No período do evento aconteceu a segunda Edição do “Global Aerospace Cluster Summit”, encontro organizado pela governança do EACP – European Aerospace Cluster Partnership, no qual temos acordo de cooperação tecnológico firmado. O evento reuniu 44 representantes de Clusters Europeus, empresas e Comissão Europeia. Durante o encontro foram realizados palestras e grupos de discussões. Esses encontros possibilitam a troca de experiências e oportunidades a nível de clusters podendo trazer boas práticas e experiências para o programa.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO



Termo de Cooperação AGEMVALE – A AGEMVALE é um agrupamento de 39 municípios organizado por um Plano Diretor integrado e suportado pelo Governo do Estado de São Paulo, atuando de forma similar aos Arranjos Produtivos Locais. O APL TICVALE assinou em 13 de dezembro, com a presença do Ministro da Ciência implantação de soluções que promovam maior eficiência na gestão municipal, comunicação com a população e facilite a tomada de decisão do executivo, além de otimizar o uso dos recursos municipais.

Próximos Passos: O Termo com abrangência mais ampliada, que aborda também a questão do *Know How* do Parque Tecnológico de São José dos Campos, buscará a partir de 2019 traçar um plano de ação mais abrangente – além de cidade inteligente, uma Metrópole Inteligente, focando no compartilhamento de recursos e cruzando informações municipais.

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

No período, tivemos 01 renovação de acordo de cooperação para atuação em nível internacional e 01 acordo de cooperação assinado em âmbito nacional.

Renovação Parceria Hub55 - O Parque Tecnológico São José dos Campos renovou no dia 05 de Julho 2018 o contrato de parceria com o Hub55, plataforma de internacionalização que reduz custos e acelera o processo de penetração em novos mercados das empresas. Em resultado da parceria a empresa associada Globo Usinagem assinou contrato com o Hub55 durante a comemoração dos 33 anos da empresa. O Parque Tecnológico foi um elo importante para concretização desta parceria, foi através do APL que a empresa conheceu o Hub e a oportunidade. A decisão da Globo Usinagem em se associar ao Hub55 foi motivada devido às possibilidades que a plataforma oferece para encurtar o processo de internacionalização. A apresentação de um projeto inovador estruturado foi decisiva para a oficialização da parceria. Com o fechamento do contrato, a Globo Usinagem espera se tornar uma marca global nos próximos anos. A empresa IMedical, incubada no Nexus, também é beneficiada com a Parceria. A empresa foi uma das selecionadas para o Programa Hub55 Startup Dive USA, programa de imersão para startups que acontecerá nos Estados Unidos no início de 2019.

PqTec Botucatu - O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre Sr. Engenheiro Ozires Silva. Em decorrência da parceria, no dia 14 de setembro participamos do encontro denominado Café Tecnológico com objetivo de reunir empresas a fazerem parte do Brazilian Aerospace Cluster de Botucatu. A nossa participação foi apresentar às novas empresas da região de Botucatu e do setor Aeroespacial o que é o APL e seus objetivos, a fim de desenvolver a cadeia regional e conseqüentemente fortalecer o cluster. A parceria firmada em julho de 2018 entre o Parque Tecnológico de São José dos Campos e Botucatu,



prevê atuação conjunta entre o parque, as empresas que se vincularem ao Cluster de Botucatu automaticamente integram o quadro associativo do APL Aeroespacial e Defesa podendo usufruir das ações e benefícios oferecidos.

Status de Execução da Meta/Indicador

AERO - 02 Acordos de Cooperação Assinados

TIC - 01 Acordo de Cooperação Assinado



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
Indicadores	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo - OPP.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Preparar, convocar e realizar a OPP:	
NEXUS – HUB DE INOVAÇÃO E CENTROS EMPRESARIAIS	
As Oficinas de Planejamento Participativo junto aos residentes e incubados estão previstas para serem realizadas no período de março-maio de 2019.	
APL AEROSPACIAL E DEFESA	
Em cumprimento ao Convênio de Cooperação Técnica e Financeira firmado com a Agência Brasileira de Exportação e Investimentos – APEX-Brasil, o período foi marcado com a realização do Planejamento Estratégico Participativo – referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos. A programação foi dividida em três dias, de 29 a 31 de agosto, e contou com a participação das empresas associadas e vinculadas ao Projeto Setorial Apex e os representantes da Agência. A ação foi complementar e de aprofundamento das informações da OPP – Oficina de Planejamento Participativa realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto ao APL Aeroespacial e Defesa.	
Nos dias 29 a 31 de agosto foi realizada uma Oficina de Planejamento Participativo para elaboração do Planejamento Estratégico referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos. A programação foi dividida	



em três dias e contou com a participação das empresas associadas e vinculadas ao Projeto Setorial Apex e os representantes da Agência. A ação foi complementar e de aprofundamento das informações da OPP – Oficina de Planejamento Participativa realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto ao APL Aeroespacial e Defesa. Ainda, visando refinamento da proposta, no dia 16 de outubro, foi realizado uma reunião junto as empresas para definição e escolhas das ações que seriam submetidas à nova Proposta de trabalho do Convênio APEX-Brasil – PqTec para os próximos dois anos. A proposta encontra-se em fase de análise e aguardamos posicionamento da instituição.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

A Oficina de Planejamento Participativo do APL TIC estava programada para acontecer no mês de dezembro/2018, conforme calendário anual estabelecido com as empresas associadas ao Cluster, porém, uma nova data se fez necessária; Replanejamento interno fevereiro/2019.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Realizada Oficina de Planejamento junto aos associados do APL Aero conforme descrito no item A1 da Meta 4.6.2. As demais Oficinas de Planejamento Participativo estão previstas e planejadas conforme descrito no item A1 da Meta 4.6.2.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
Indicadores	
Resultados dos Diagnósticos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:	



MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

O objetivo do Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas é apresentar as avaliações da evolução das empresas incubadas do **Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos** realizadas entre 21 de maio de 2018 e dezembro de 2018.

Nos três primeiros meses de residência a empresa será assistida pela incubadora na elaboração do Plano de Graduação. Esse plano estabelece quando os objetivos de evolução da empresa serão atingidos em cada uma das cinco dimensões de avaliação:

1. Desenvolvimento do produto,
2. Desenvolvimento do mercado,
3. Desenvolvimento da estrutura organizacional,
4. Desenvolvimento da estrutura produtiva ou de prestação de serviços, e
5. Desenvolvimento da estrutura de capital.

Após a entrevista, o relatório é emitido e encaminhado ao gestor do Nexus, para planejamento de ações com os seguintes focos:

1. Auxílio individual a uma empresa.
2. Auxílio geral para o grupo de empresas.
3. Melhorias no processo de gestão das incubadoras.

A cada trimestre é feita a avaliação de desempenho das empresas incubadas para identificar os potenciais de melhoria em diversas áreas.

As empresas recebem relatórios individuais de avaliação em Tecnologia, Produto, Mercado, Gestão, Finanças e Pessoas. Estes diagnósticos identificam pontos fortes e fracos de seus negócios, para melhoria de seu desempenho.

O objetivo do Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas é avaliar os principais processos de uma empresa incubada que, além de acompanhar a evolução competitiva do negócio por meio de indicadores, identifica o momento ideal para a graduação.

A Tabela abaixo lista as avaliações realizadas no período de **maio a dezembro**, o respectivo ciclo de avaliação, a data na qual foi executada a avaliação, o tempo de residência da empresa avaliada, em meses, no momento da avaliação.

Empresa	Data da avaliação	Meses de residência
3DTECNOLOGIA	24/07	12
	31/11	12
4SMART ENGENHARIA	24/07	2
	22/11	6
ELLO SOLUÇÕES	24/07	7
	23/11	10
EXPECTOR	25/07	2
	23/11	6



EOLIC	-	15
GENIUZ	31/07	2
	23/11	6
OTBIO	25/07	2
	21/11	6
PAIX MEDICAL	31/07	8
	21/11	12
PLAYER 8 GAMES	31/07	2
	22/11	6
SCI VALE	19/07	12
	22/11	16
SMART DRONE	25/07	2
	23/11	6
TATECH	18/07	16

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais I, II, III e IV do Parque Tecnológico São José dos Campos.

São consideradas verticais as modalidades de ocupação dos centros empresariais de acordo com o objetivo e projeto da empresa a ser desenvolvido no Parque Tecnológico São José dos Campos.

As empresas dos Centros Empresariais I, II, III e IV são divididas em três verticais: Empreendedorismo Inovador, Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos.

Cada vertical possui um programa de acompanhamento das empresas específico de acordo com o descrito no Quadro 4.1.

Quadro 4.1. Eixos dos Programas de Acompanhamento aplicados nas empresas residentes dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico.

Eixo Vertical	Empreende- dorismo	Inovação	Relaciona- mento com o PqTec	Nome do Programa de Acompanhamento
EI¹	SIM	SIM	SIM	PAE⁴
PD&I²	NÃO	SIM	SIM	PAI⁵
SEs³	NÃO	NÃO	SIM	PAS⁶



¹ Vertical Empreendedorismo Inovador

² Vertical Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação

³ Vertical Serviços Estratégicos

⁴ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Empreendedorismo (EI)

⁵ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Inovação (PD&I)

⁶ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Serviços (SEs)

As verticais:

- **Empreendedorismo Inovador (EI)**

Na vertical Empreendedorismo Inovador são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBTs) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi o crescimento do negócio e que, posicionam o headquarter da empresa na unidade da empresa dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. As empresas desta vertical são prioritariamente PMEs e, que possuem, no projeto proposto a ser desenvolvido no ambiente do Parque.

- **Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação (PD&I)**

Na vertical pesquisa, desenvolvimento e inovação (PD&I) são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBT) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi desenvolver novas tecnologias, e que posicionam a divisão de desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços da empresa na unidade presente nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Nesta vertical, o headquarter da empresa está em uma matriz externa e a unidade do Parque Tecnológico é um centro de pesquisa e desenvolvimento da empresa.

- **Serviços Estratégicos (SEs)**

Na vertical serviços estratégicos são enquadrados as empresas cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi se posicionar estrategicamente no Parque Tecnológico São José dos Campos. As empresas desta vertical são prioritariamente empresas prestadoras de serviços para as empresas residentes no Parque Tecnológico ou Empresas de Base Tecnológica que não se enquadrem nas demais verticais.

A aplicação do **PAE** está prevista para ser realizada nos períodos de **setembro à dezembro de 2018** e de **abril à maio de 2019**.

A aplicação do **PAI** e do **PAS** está prevista para ser realizada no período de **abril à maio de 2019**.

Periodicidade

O PAE é realizado semestralmente para as empresas da vertical Empreendedorismo Inovador e o PAI e o PAS são realizados anualmente para as empresas das verticais Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos.



O PAE 2018 referente ao 2º semestre foi aplicado de 18 de outubro a 28 de novembro de 2018 em 22 empresas da vertical Empreendedorismo Inovador segundo cronograma abaixo:

#	Empresa	Data
1	Empresa A	21/nov
2	Empresa B	19/nov
3	Empresa C	09/nov
4	Empresa D	06/nov
5	Empresa E	14/nov
6	Empresa F	28/nov
7	Empresa G	28/nov
8	Empresa H	08/nov
9	Empresa I	18/out
10	Empresa J	31/out
11	Empresa K	20/nov

#	Empresa	Data
12	Empresa L	13/nov
13	Empresa M	13/nov
14	Empresa N	06/nov
15	Empresa O	24/out
16	Empresa P	09/nov
17	Empresa Q	06/nov
18	Empresa R	30/out
19	Empresa S	08/nov
20	Empresa T	13/nov
21	Empresa U	09/nov
22	Empresa V	06/nov

O PAI 2018 e o PAS 2018 estão previstos para serem realizado em Janeiro/2019 para 15 empresas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.7.1)	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
Indicadores	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Acompanhar os projetos e empresas:	
<p>No que tange a atividade estratégica, foram realizadas as reuniões mensais com os incubados:</p> <p>- Em 07 de junho aconteceu a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”, a reunião tem como objetivo reunir e utilizar a diversidade de pensamentos e experiências para gerar soluções inovadoras, sugerindo pensamentos ou ideias a respeito do tema tratado. Com isso, espera-se reunir o maior número possível de ideias, visões, propostas e possibilidades que levem a um empreendedor comum e eficaz para solucionar problemas e entraves que impedem um projeto de seguir adiante.</p>	
	
<p><i>Reunião Mensal – Ação: “Brainstorm de Soluções”</i></p>	



- Aconteceu no dia 12 de julho a reunião mensal “Pitch Perfeito”. O pitch é uma apresentação usado pelos empreendedores para “vender” o projeto da sua empresa para potenciais investidores. O tempo de apresentação é curto (entre 2 e 3 minutos) e deve trazer informações que sejam capazes de chamar a atenção do possível investidor.

*Reunião Mensal – Ação:
“Pitch Perfeito”*

- Tivemos no dia 09 de agosto a reunião mensal com o tema: **“Você é o cara em quê?”**. O convidado nesta edição foi Marcus Vinicius Pereira, Gerente de Tecnologia. Analista de sistemas com mais de 15 anos de experiência, com especialização em Gestão estratégica de Negócios pela FGV-SP. Dedicou sua vida profissional em liderança e desenvolvimento de sistemas em empresas de telecomunicações, como Claro e Nextel. Atuou como líder técnico e arquiteto de sistemas para as áreas de vendas, receita, jurídico, crédito e riscos. É CTO da Palo Technology há 2 anos, empresa incubada no Nexus, desenvolvedora de uma plataforma de comunicação e interatividade entre pais, alunos e professores.

Falando sobre: “O que tenho que pensar na hora de desenvolver meu APP”.



- No dia 06 de setembro aconteceu a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”. Esta é uma reunião em grupo para debate sobre soluções a um problema entre as empresas e parceiros do NEXUS.

O objetivo central da ação, aponta para o “pensar fora da caixa”, estimulando a geração de ideias criativas para velhos ou novos problemas na empresa.

Reunião Mensal – Ação: “Brainstorm de Soluções”



Reunião Mensal – Ação: "Pitch Perfeito"

- Tivemos no dia 04 de outubro a reunião mensal "Pitch Perfeito". A ideia da reunião é que todas as empresas que estão no programa do Nexus esteja preparado para falar sobre seu trabalho para um investidor, caso o encontre em um elevador, ou seja, em um curto espaço de tempo.

- Aconteceu no dia 14 de novembro a reunião mensal com o tema: "**Você é o cara em quê?**". O convidado nesta edição: Diogo Branquinho Ramos, Founder da startup graduada TecSUS - Falando sobre: "Vendas e Gestão de Pessoas"

- No dia 06 de dezembro o Nexus – hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou a cerimônia de graduação de seis startups que, a partir de 2019, passam a integrar o programa Nexus Scale Up, que auxilia as empresas a escalonar os negócios.

As empresas graduadas são: **Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia.**





“O Nexus e o Parque Tecnológico foram fundamentais no desenvolvimento de nossa



empresa. Durante o processo de incubação, conseguimos grandes méritos que estão sendo reconhecidos internacionalmente”, diz Bruno Guízone, CEO da Eolic Future.

Na avaliação do gestor do programa, Alexandre Barros, a trajetória das seis empresas graduadas é mais um exemplo da

consolidação do Nexus como um hub de inovação que trabalha para transformar ideias em negócios.

“Foi um ano bem importante para o Nexus. Tivemos números recordes de inscrições nos dois editais deste ano, com mais de cem startups inscritas em cada processo seletivo. O Hub foi credenciado para estabelecer uma parceria de co-incubação no Programa Creative Startups, organizada pela Anprotec e Samsung, entre outras conquistas que serão apresentadas no evento”, relata Barros.

Na história da Imersão Visual, o Nexus foi importante para dar visibilidade e credibilidade

à startup. *“Sem o Parque Tecnológico, nada do que conquistamos teria sido possível, como os financiamentos, os contratos com grandes empresas, como a Du Pont e a Hyundai, os clientes que conquistamos aqui dentro. Pivotamos umas quatro vezes até chegar no modelo de negócios de sucesso”, conta Carlos Barbosa, CEO da Imersão Visual.*



Software de Gestão



Durante o período o software de gestão das Incubadoras, foi atualizado com todas as informações referentes as empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos efetuados.

Acesso: www.pantone300.com/aceso (apertar botão “entrar” ao lado do “BUSSOLA”)

Usuário: incubadora@cecompil.org.br

Senha: Governanca@2017

Aplicação do MAEI

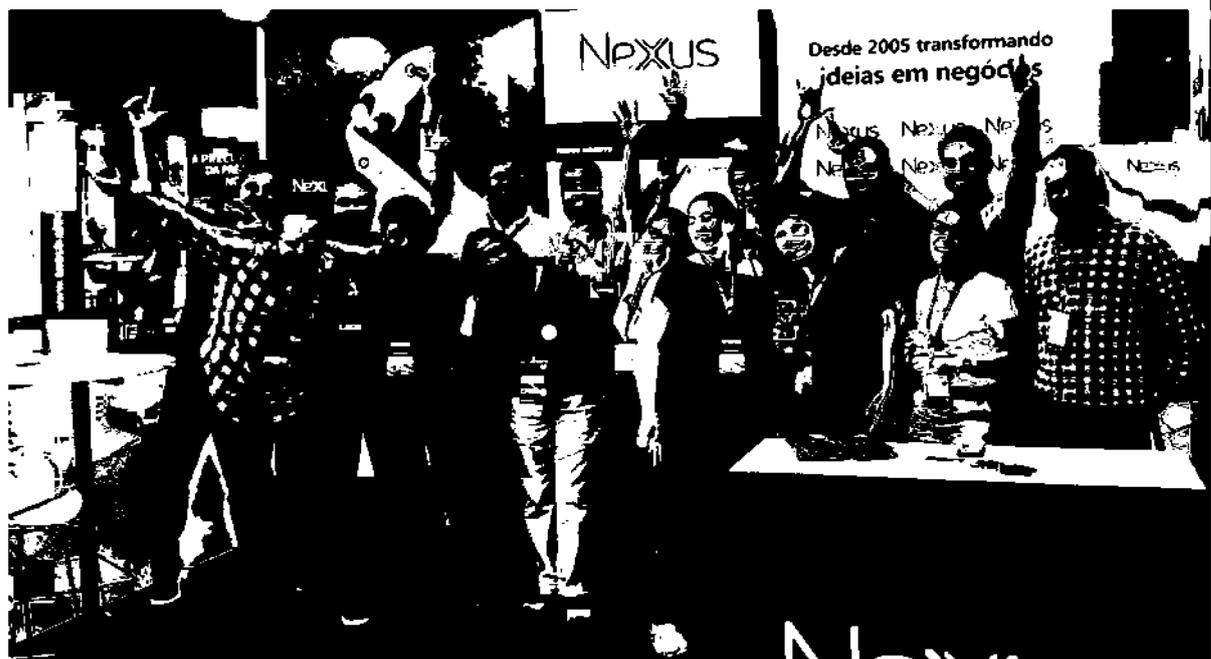
A2. Participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

Participação na CASE 2018

A CASE – Conferência Anual de Startups e Empreendedores, realizada em 2018 nos dias 29 e 30 de novembro de 2018, é o maior evento de startups da América Latina. O Parque Tecnológico São José dos Campos marcou presença como patrocinador e contou com um stand da nova marca: Nexus Hub.

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos é um programa que acompanha empreendedores desde a ideia no papel até a consolidação das startups, em busca de um crescimento exponencial.

A CASE permitiu divulgar a marca “Nexus” para potenciais empreendedores que venham a ser residentes do Nexus, contatar parceiros estratégicos, se aproximar de investidores e fundos de investimento e, ainda, disponibilizou ingressos para que empreendedores de startups residentes participassem da feira desenvolvendo networking e expondo seus produtos e serviços.





Equipe Nexus e Empreendedores na CASE 2018 – dias 29 e 30 de Novembro de 2018.

Participação na 5ª RM Vale TI

Stands Próprios

A startup Autaza (graduada em dezembro de 2018), contou com um stand próprio na 5ª RM Vale TI durante os dias 23, 24 e 25 de Outubro de 2018.

Espaço Startup Wold - Spots

A 5ª RM Vale TI disponibilizou ainda uma área especial para exposição de startups na feira. O Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico disponibilizou oito spots em cada dia do evento, que foram utilizados por **20 startups**, de forma gratuita. As startups ocuparam o espaço de acordo com as áreas temáticas do congresso: smart cities (exposição no dia 23/10), agronegócio e indústria 4.0 (24/10) e varejo (25/10).



50% das startups expositoras (10 startups) foram startups residentes do Parque Tecnológico São José dos Campos: 3D Tecnologia, 4SMART, Arquitéia, Dynamotech, Innovecare, Palo Technology, Smart Drones, TATech, TrackCash e Weeseg.



Startups apresentando seus produtos e serviços para o prefeito de



São José dos Campos, Felício Ramuth, no Espaço Startup World

A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):

Entre junho e agosto foram realizadas mais uma rodada do atendimento às empresas incubadas no ano de 2018, totalizando 13 empresas.

Entre setembro e dezembro foram realizadas mais uma rodada do atendimento às empresas incubadas no ano de 2018, totalizando 11 empresas, detalhado na meta 4.6.3 – A1.

A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):

Não foram desenvolvidas atividades no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

6 empresas graduadas no período: Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no Pqtec, no entorno ou na região.
Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:	
<p>Foi designado um ambiente de Pós-Incubação, composto por 5 salas de aproximadamente 50 m² no Centro Empresarial I, para as empresas que se graduam nas incubadoras, mas que ainda não estão prontas para seguirem solo nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Ocuparam no período estes espaços no período as empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ALLGOO; • ALTAVE; • DATABOT; • TECSUS; • URBEMOBILE. <p>As empresas Allgoo e Altave deixaram o ambiente de Pós-Incubação no final deste período, passando a ocupar respectivamente a sala 205 do Centro Empresarial I (Allgoo) e as salas 1102, 1104 e 1301 do Centro Empresarial II (Altave). Ficam assim, dois módulos disponíveis para startups que graduarem no próximo período.</p> <p style="text-align: center;">6 empresas se graduaram no período:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Autaza 	



- Eolic Future
- IMedical
- Imersão Visual
- STC
- Treevia

As empresas IMedical e Imersão Visual passarão a ocupar a partir de janeiro/2019 os espaços vagos na Pós-Incubação.

As empresas Autaza e STC irão para salas nos Centros Empresariais.

A Treevia permanece em São José dos Campos.

A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico São José dos Campos. O programa de acompanhamento de empresas do eixo Empreendedorismo Inovador (PAE) será aplicado nas empresas da pós incubação no período de setembro a dezembro de 2018 e de abril a maio de 2019 conforme descrito no item 4.6.3.

Status de Execução da Meta/Indicador

Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que decidiram no período permanecerem no PqTec, no seu entorno na região: 5 no período - 83,33%.



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
---------------------	--

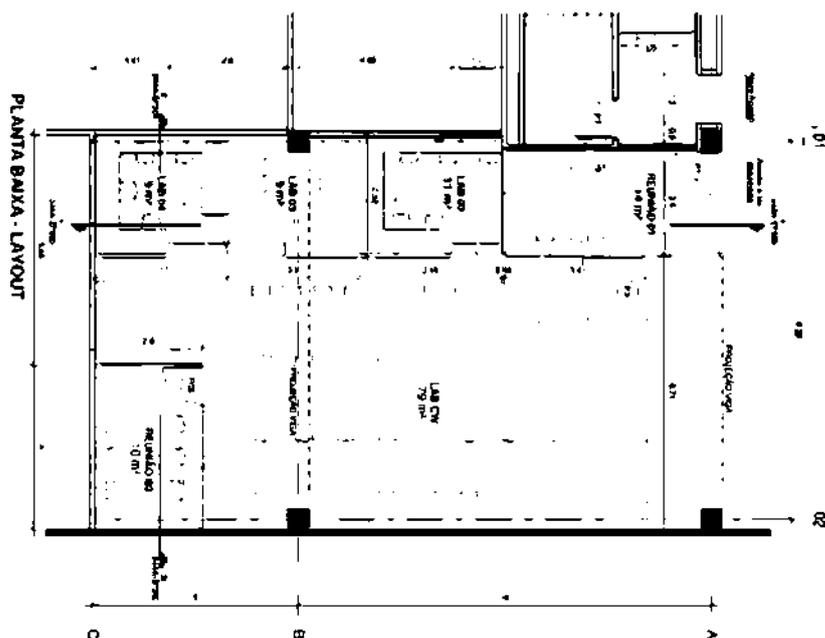
Indicadores

Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapear a estrutura disponível:

Mapeado novo espaço para expansão da incubadora (Nexus), conforme planta abaixo.





A APTSJC realiza de forma recorrente ajustes e oportunidades para a adequação de espaço físico de forma a atender mais empresas e negócios.

A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:

- Projetos executivos de expansão do novo espaço *“coworking”* (1º quadrimestre) realizados;
- Necessário a expansão de novos módulos em especial atender à continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque;

A3. Captar fontes de recurso e investimentos:

Em 27 de dezembro de 2018 APTSJC e PMSJC firmaram aditivo, que entre outros objetos incluiu adequação e ampliação da área física do Nexus.

A4. Expandir 8 novos módulos:

Além dos novos 40 postos criados com a adequação do espaço do novo *coworking*, seguimos planejando novas ampliações em formato de “módulos”.

Status de Execução da Meta/Indicador

1 novo módulo ofertado. Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Número de ideias de projetos apresentados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:	
Ação está sendo planejada - ABDI/INMETRO através das empresas cadastradas no Ambiente de Demonstração Soluções de Cidades Inteligentes e Planejada para março de 2019.	
A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
Considerando sinergia com a Meta 5.2, um encontro realizado - ação descrita na Meta (5.2) atividade 2. Novas ações previstas para março/2019	
A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
Ações Previstas para março/2019	
Status de Execução da Meta/Indicador	
1 ideia apresentada no período. Atividades em andamento.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua expertise e competência para outros municípios.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (5.2)	Realizar pelo menos um encontro anual entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec para apresentação de novas ideias relativas ao projeto cidade inteligente.
-------------------	---

Indicadores	
Ata da reunião anual.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:	
<p>A Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para a cidade de São José dos Campos.</p> <p>A Prefeitura recebeu empresas ofertantes dessas soluções atingindo claramente o objetivo de fomentar negócios e apresentar soluções tecnológicas que impactarão de forma efetiva no cotidiano do cidadão da cidade de São José dos Campos.</p> <p>Empresas Ofertantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Grupo Embras; • Atech Negócios em Tecnologia; • Squitter; • DataLogix; • Mtel Tecnologia S.A. 	
A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:	



Foi realizada uma Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, Secretário Desenvolvimento - Mano, Secretário da Saúde - Dr. Oswaldo, Diretor Geral do Parque Tecnológico - Dr. Raupp, a SPDM - Dr. Maganha e Dr. Lin, apresentamos um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM. Estamos cumprindo nosso papel, fomentando inovação e competitividade para o país.



A3. Preparar proposta de projeto para PMSJC:

No dia 29 de maio foi enviado ao Secretário e o Sr. Prefeito a Proposta descrevendo a Solução para o Sistema de Saúde e propondo a apresentação que posteriormente foi feita presencialmente.

A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:

A Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para outros municípios participantes, além de São José dos Campos:

- Prefeitura de Cananeia
- Prefeitura de Birigui
- Prefeitura de Brotas
- Prefeitura de Caraguatatuba
- Prefeitura de Caxambu
- Prefeitura de Diadema
- Prefeitura de Guaratinguetá
- Prefeitura de Hortolândia
- Prefeitura de Ilhabela
- Prefeitura de Lins
- Prefeitura de Mogi das Cruzes
- Prefeitura de Paraibuna
- Prefeitura de Pindamonhangaba
- Prefeitura de Piracicaba
- Prefeitura São José dos Campos
- Prefeitura de Ubatuba
- Prefeitura de Santo Antônio do Pinhal
- Governo do Estado de Minas

A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:

Está sendo avaliada a possibilidade de financiamento através do BNDES, 50% PMSJC e 50% BNDES.



Durante a RM VALE TI, trouxemos para uma reunião reservada representantes do BNDES da área de GESTÃO PÚBLICA DE ESTADOS E CAPITAIS para discutir viabilidades de utilização das linhas específicas de financiamento para implementação de tecnologias para SMART CITIES, resultado do Plano Nacional de IoT finalizado em 2017. <https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/onde-atuamos/municipios>.

Pelo BNDES estavam presentes:

- Rodrigo de Matos Moreira - Chefe de Departamento AGS/DEGEST;
- Leandro Tobará Crema - gerente AGS/DEGEST;
- André Luiz Teixeira dos Santos - técnico AGS/DEGEST.

Pelo PQTEC SJC estavam presentes:

- Elso Alberti – Diretor de Negócios;
- José Iram Barbosa – Diretor de Operações
- Luiz Carvalho – Coordenador do Escritório de Projetos

Pela Prefeitura de São José dos Campos – SP

- Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
- Felício Ramuth – Prefeito Municipal de SJC

Após a apresentação e discussão sobre as linhas de financiamento os representantes municipais irão avaliar as oportunidades e viabilidade para que as fontes de financiamento possam ser utilizadas nas prioridades municipais de soluções em Smart Cities.

Status de Execução da Meta/Indicador

3 encontros realizados no período – atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (5.3)	Apresentar projetos conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
Ação previstas para o primeiro trimestre de 2019	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
<p>No período recebemos uma demanda oriunda da Secretária de Desenvolvimento Econômico fazendo uma ponte entre empresas do APL TIC e a Secretaria de Urbanismo, para que pudesse ser levantada a possibilidade de utilização de tecnologias no monitoramento da árvore símbolo de São José dos Campos, o Jequitibá Rosa, que está prejudicada devido a repetidos casos de incendo. Nesta oportunidade duas empresas foram chamadas (Tecsus e Omega 7), para que pudessem analisar as possibilidades e propor soluções que pudessem monitorar o “reparo” na árvore. Este projeto está em fase inicial pois depende de um croqui da árvore para que seja definido o projeto de monitoramento, este croqui está sendo desenvolvido pela Secretaria de urbanismo e terá novas ações no próximo trimestre.</p> <p>A Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para a cidade de São José dos Campos.</p> <p>A Prefeitura recebeu empresas ofertantes dessas soluções atingindo claramente o objetivo de fomentar negócios e apresentar soluções tecnológicas que impactarão de forma efetiva no cotidiano do cidadão da cidade de São José dos Campos.</p>	



Empresas Ofertantes

- Grupo Embras;
- Atech Negócios em Tecnologia;
- Squitter;
- DataLogix;
- Mtel Tecnologia S.A.

A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:

Para o projeto do Jequitibá Rosa, através do APL TIC conseguimos que as empresas se dispusessem a fazer o piloto da árvore com valores apenas para cobrir custos do projeto sem lucratividade das empresas.

Durante a RM VALE TI, trouxemos para uma reunião reservada representantes do BNDES da área de GESTÃO PÚBLICA DE ESTADOS E CAPITAIS para discutir viabilidades de utilização das linhas específicas de financiamento para implementação de tecnologias para SMART CITIES, resultado do Plano Nacional de IoT finalizado em 2017. <https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/onde-atuamos/municipios>.

Pelo BNDES estavam presentes:

- Rodrigo de Matos Moreira - Chefe de Departamento AGS/DEGEST;
- Leandro Tobará Crema - gerente AGS/DEGEST;
- André Luiz Teixeira dos Santos - técnico AGS/DEGEST.

Pelo PQTEC SJC estavam presentes:

- Elso Alberti – Diretor de Negócios;



- José Iram Barbosa – Diretor de Operações
- Luiz Carvalho – Coordenador do Escritório de Projetos

Pela Prefeitura de São José dos Campos – SP

- Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
- Felício Ramuth – Prefeito Municipal de SJC

Após a apresentação e discussão sobre as linhas de financiamento os representantes municipais irão avaliar as oportunidades e viabilidade para que as fontes de financiamento possam ser utilizadas nas prioridades municipais de soluções em Smart Cities.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (6.1)	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:	
A APTSJC está na expectativa da aprovação do Plano Diretor para propor agenda junto à representantes das Secretarias de Mobilidade Urbana, Inovação e Desenvolvimento Econômico, Gestão Administrativa e Finanças para identificar demandas que possam ser atendidas por empresas vinculadas ao PqTec condizentes com o Plano Diretor do município.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividade em andamento.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro da ZEPTEC, estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos na ZEPTEC, verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
-------------------	--

Indicadores	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:

Por meio da Carta APTSJC183/2018 de 27 de setembro de 2018, a APTSJC apresentou à PMSJC sugestões para o Plano Diretor da cidade que estava em consulta pública.

Na oportunidade, sugerimos incluir os seguintes pontos no documento:

1. Considerando que São José dos Campos é uma cidade pioneira na implantação e obtenção de resultados bastante positivos de um sistema de cidade inteligente e, considerando também que a Prefeitura tem buscado expandir esse sistema tanto em dimensão quanto na inclusão de novos temas de atuação, parece-nos plausível que o conceito de **Cidade Inteligente, Humana e Sustentável** seja incorporado de forma explícita ao plano diretor;
2. Considerando que o Parque Tecnológico, por suas características, pelas contribuições que já proporcionou a cidade, e pelo seu futuro ainda mais promissor como vetor de desenvolvimento econômico, social e urbano da cidade, foi enquadrado como uma Área de Desenvolvimento Estratégico, algumas diretrizes, se explicitadas no Plano Diretor, incrementarão a atratividade desta cidade para a novos investimentos públicos e privados, para a implantação de novas empresas de base tecnológica, desde aquelas de maior porte até as *startups*, para a atração de investimentos no setor de serviços e para a criação de ambientes que propiciem qualidade vida de maneira que as pessoas que trabalham no Parque e no seu entorno se motivem a morar nesta área.



Assim sugerimos que sejam incorporados ao Art. 19 do Plano os seguintes pontos:

- Organizar o transporte de passageiros para atender demandas específicas de trabalhadores e estudantes;
- Estabelecer política de incentivos fiscais para a atração de empresas de base tecnológica bem como estabelecer processos simplificados de abertura deste tipo de empresa, particularmente para aquelas que se proponham a desenvolver projetos e soluções em temas de elevado conteúdo tecnológico, inclusive aqueles que relativos a mobilidade urbana e cidade inteligente, humana e sustentável;
- Estabelecer procedimentos de aprovação integrada de empreendimentos imobiliários de forma que, enquanto um novo empreendimento é implantado, as construções de instalações empresariais, residências e estabelecimentos comerciais possam ter suas obras aprovadas e iniciadas;
- Planejar e implantar equipamentos de apoio a vida como postos de saúde, creche, posto policial, terminais de ônibus, e outros.

Adicionalmente, são apresentadas a seguir algumas observações extraídas da oportunidade da viagem à Barcelona, no período de 12 à 16 de novembro de 2018, na qual o colaborador Elso Alberti Junior participou do Barcelona Smart City World Congress de 2018 como membro da Comitativa Oficial Brasileira, evento em que o prefeito Felício Ramuth também participou integrando a comitativa da FNP – Frente Nacional de Prefeitos, que contou com a participação também dos prefeitos de Ribeirão Preto, Sorocaba, Jaguariuna, Foz do Iguaçu, Curitiba, Palmas e outros.

Entre as observações e conclusões, inclusive apresentadas na oportunidade deste relatório, em meta específica, destacam-se as seguintes:

- Alguns conceitos de Cidades Inteligentes, Sustentáveis, Humanas e Resilientes, tendo como referência o projeto Barcelona 22@, podem inspirar políticas públicas e ações para áreas degradadas de São José, como o centro da cidade, e novas áreas de desenvolvimento urbano incluindo aí a ZEPTec onde a APTSJC tem ações de desenvolvimento imobiliário e de promoção de empreendimentos de convivência e conveniência;
- Especificamente sobre o projeto de Cidade Inteligente observa-se que a implantação de um projeto desses deveria seguir alguns passos precedentes à instalação de sensores, centro de operações e infraestrutura de conectividade, que são elementos essenciais do projeto, mas precisariam estar inseridos num contexto mais amplo e sistêmico de inteligência, sustentabilidade, eficiência administrativa, mobilidade, resiliência e benefícios para os municípios em termos de elementos de humanização da cidade que inclui segurança, espaços de convivência e conveniência, rede abrangente de transporte público de



qualidade, escolas de qualidade, principalmente nos ensinos fundamental e médio, atendimento básico de saúde e também preparo para atendimento e rápida superação de acidentes ou incidentes, particularmente aqueles de causas naturais como tempestades, ventanias, inundações;

- Cidade Inteligente é muito mais que um projeto, é um conceito que deve ser bem caracterizado, difundido, adotado e perseguido por todos os que moram e interagem com a cidade, desde os mais altos escalões da administração e poderes públicos municipais, passando pela sociedade local organizada, até os cidadãos de todas as classes sociais, econômicas e culturais, de forma que seja duradouro e efetivamente transformador da cidade;
- Como observação final, a Barcelona Activa é uma agência sem fins lucrativos que faz a gestão do 22@ com ações de atração de investimentos, instalação de empresas de todos os tamanhos, intensa promoção de start-ups e do empreendedorismo, e promoção da inovação. Possui um corpo de 400 empregados e é fortemente suportada pela prefeitura de Barcelona que financia 75% do orçamento anual de cerca de 55 milhões de Euros;
- Não se comparando a dimensão, as ações que a APTSJC desenvolve no Parque Tecnológico São José dos Campos são basicamente as mesmas que Barcelona Activa desenvolve naquela cidade catalã, ousando afirmar, com eficiência semelhante;

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para a ZEPTec (Zona Especial do Parque Tecnológico), prestando informações e ofertando dados sobre o presente e perspectivas futuras, bem como sobre experiências exibidas no País e no exterior para as mesmas circunstâncias, apoiando assim a consolidação de projetos como o da Cidade Tecnológica.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:	
<ul style="list-style-type: none"> O PqTec assinou em 25/10/2018, um termo de parceria com o projeto Cidade Tecnológica, que será realizado pela Innovact e Exto Incorporação e Construção - O termo de parceria prevê que as empresas instaladas na Cidade Tecnológica possam usufruir da estrutura e do networking oferecido pelo ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos. (http://www.pqtec.org.br/quem-esta-aqui/instituicoes-de-ciencia-tecnologia-e-inovacao/n/589/parque-tecnologico-assina-termo-de-parceria-com-a-cidade-tecnologica). 	



Parque Tecnológico São José dos Campos
26 de outubro de 2018

Um bairro projetado para compartilhar conhecimento, abrigando os maiores players de tecnologia e conectando redes locais e globais. Esse é o conceito da Cidade Tecnológica, área de 550 mil metros quadrados, inserida na Zona Especial do Parque Tecnológico (ZPETEC). Nessa quinta, 25/10, o PqTec assinou termo de parceria com os responsáveis pelo empreendimento. Saiba mais: <http://br.ly/cidadetecnologica>



- Divulgação do Empreendimento Cidade Tecnológica (<http://cidadetecnologica.com.br/>) – durante o evento RM VALE TI 2018 (23 a 25/10/2018);
- Reportagem no Portal Olhar Digital, exibida online e no canal fechado AXN - detalha a estrutura do parque e de seu entorno como estratégia de divulgação:

https://olhardigital.com.br/video/por-dentro-da-embraer-conheca-o-parque-tecnologico-em-torno-da-gigante/78696?utm_campaign=newsletter_posicao_video&utm_medium=imagem&utm_source=newsletter

Vale ressaltar que também a presença constante do Parque Tecnológico na mídia, por meio de pautas que mostram as ações que realiza para estímulo de parcerias, desenvolvimento de tecnologia e inovação, entre outros.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
-------------------------	-------------------------------------

Meta (7.1.1)	Conservar por 4 anos a infraestrutura existente;
---------------------	--

Indicadores
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:
Atividades de Manutenção:
Durante o período, foram realizadas diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias nas seguintes áreas:
<ul style="list-style-type: none"> • Elétrica; • Civil; • Obras e; • Engenharia.
No total foram emitidas 460 ordens de serviços, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco neste período.
Dentre estas atividades podemos destacar abaixo várias relevantes, sendo algumas já concluídas e outras em execução:
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Comunicação visual das empresas, através de placas nos totens externos e no painel das recepções; ➤ Manutenção de vários aparelhos de ar condicionado; ➤ Impermeabilizações nas lajes sobre o Sicoob e Atech; ➤ Pintura externa dos prédios do Parque, assim como estacionamento frontal; ➤ Análise de vários projetos apresentados por residentes, como por exemplo: FITEC, SQUITTER, HONEYWELL, LACE, FEV, etc.; ➤ Troca de cabeamento de telefonia da incubadora / recepção; ➤ Instalação de fita antiderrapante nas rampas dos banheiros CEIV;



- Substituição das luminárias da cúpula dos Labs / CE II;
- Impermeabilização de calha / CE IV;
- Manutenção corretiva bomba de recalque Agua reuso;
- Troca dos Chuveiros CE I;
- Pintura das salas de reuniões do CE I;
- Manutenção elétrica nos auditórios;
- Manutenção de Iluminação Externa;
- Adequação de nova sala de reuniões do CEII (mudança de local);
- Manutenção - Cabine de Entrada;
- Cobertura no Quadro Elétrico - Portaria PQTEC;
- Manutenção da bomba de incêndio;
- Forro WC Boeing - CE III – reparo devido a vazamento da rede pluvial;
- Ponto de Rede - Sala Unifesp CE II.
- Melhorada iluminação do hall de eventos;
- Análise de projetos apresentados por residentes, como por exemplo: AVIBRAS, CEMADEN, etc.;
- Pintura Hall auditório 2 (300 lugares);
- Manutenção Goteira Cabine elétrica IPT - CE III;
- Manutenção da Pia do Embraer/IPT - CE III;
- Manutenção Preventiva - gerador e motobomba diesel;
- Avaliação da capacidade dos sanitários do CEII;
- Ajuste iluminação sala de treinamento Incubadora;
- Substituir medidor 1224410 da empresa Altave (QDG-01);
- Modernização Cabine Primaria 13,8 KV;
- Estudo Áreas de Descanso - CE II;
- Manut. Grupo Gerador;
- Manutenções Banheiros Masculino e Feminino próximo Embraer - CE III;
- Pintura Frente Nexus – Incubadora;
- Instalado novos medidores de energia do IPT;
- Manutenção corretiva Chiller;
- Cobertura da cabine primaria de energia (ao lado da portaria).

A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentaria:

No período finalizamos o processo 002/2018 para seleção de nova empresa para os serviços de limpeza do PqTec com fornecimento de materiais de limpeza e materiais descartáveis de higiene (papel toalha e papel higiênico). O dimensionamento das equipes de serviço considera a população de residentes e as áreas comuns em 31 de dezembro de 2018.

A partir de janeiro de 2019 haverá uma economia de 15% em relação ao contrato anterior.

Em 30 de novembro de 2018 o parque rescindiu o contrato de limpeza, manutenção e conservação com a empresa até então contratada devido a inadimplência de obrigações contratuais. Em 2 de janeiro de 2019 iniciou-se o novo contrato de manutenção com a nova empresa selecionada.

A3. Administrar estes contratos:



Afim de se adequar ao contingenciamento orçamentário, a equipe administrativa do Parque reavaliou os contratos de prestação de serviço de manutenção de áreas verdes, limpeza e conservação, manutenção predial e das instalações e o contrato de Segurança Patrimonial.

Como resultado desta reavaliação dos contratos, foram identificados os itens que poderiam ser suprimidos causando o menor prejuízo aos serviços prestados.

Os quadros seguintes relacionam a redução de efetivo e respectivo escopo em cada contrato que entrou em vigor a partir de 1º de julho.

MANUTENÇÃO DE ÁREAS VERDES	
REDUÇÃO DO EFETIVO	REDUÇÃO DO ESCOPO
CORTE DE 50% DO EFETIVO	* REDUÇÃO DA CONSERVAÇÃO DE ÁREAS VERDES DE 39.000 M ² PARA 29.000M ² * EXCLUSÃO DO REFILAMENTO DE CANTEIROS E COROAS DE ÁRVORES * EXCLUSÃO DA ROÇADA DE TALUDES * EXCLUSÃO DA REPOSIÇÃO DE 500M ² DE GRAMA POR ANO * EXCLUSÃO DE REPOSIÇÃO DE MUDAS DE ARBUSTOS E ARVORES (20 MUDAS/ MÊS) * EXCLUSÃO DA IRRIGAÇÃO MECANIZADA /MANUTENÇÃO DA REGA MANUAL DE CANTEIROS E JARDINS

MANUTENÇÃO PREDIAL E INSTALAÇÕES	
REDUÇÃO DO EFETIVO	REDUÇÃO DO ESCOPO
DE: PEDREIRO + SERVENTE PARA: NENHUM	NOTA: OS SERVIÇOS TERÃO QUE SER ORÇADOS E CONTRATADOS A CADA DEMANDA * EXCLUSÃO DOS SERVIÇOS DE REPAROS HIDRÁULICOS (PIAS, LAVATORIOS, VASOS SANITÁRIOS, ESGOTO E CALHAS) * EXCLUSÃO DE PEQUENAS OBRAS E REPARAÇÕES (PISOS, PAREDES, PORTAS,ESQUADRIAS E DRYWALL)

SEGURANÇA PATRIMONIAL		
TURNO	REDUÇÃO DO EFETIVO	REDUÇÃO DO ESCOPO
DAS 7 AS 16:48 HORAS	DE: 4 VIGILANTES PARA: 3 VIGILANTES	REDUÇÃO DE 25% NA CAPACIDADE DE ABORDAGEM, VIGILÂNCIA E RONDA
DAS 16:48 AS 19 HORAS	DE: 3 VIGILANTES PARA: 2 VIGILANTES	REDUÇÃO DE 33% NA CAPACIDADE DE ABORDAGEM, VIGILÂNCIA E RONDA
DAS 19 AS 7 HORAS	2 VIGILANTES EFETIVO SEM ALTERAÇÃO	SEM ALTERAÇÃO

Com o advento de novas empresas entrantes (IPPLAN, Honeywell, Atech) a situação fica ainda mais frágil e será necessário alocar recursos para ao menos voltar ao contingente anterior.

Em relação aos serviços de limpeza foi postergada a entrada dois novos serventes de limpeza para atendimento ao Centro Empresarial 4. No momento, considerando ainda a baixa ocupação, foi possível remanejar o efetivo existente, de outros prédios, para limpeza do ambiente do CE 4.

Encontra-se também em avaliação, com vistas a redução de custos, o contrato de serviços de assessoria do Centro de Eventos.



A partir de janeiro de 2019 os contratos de Serviços Gerais e de Jardinagem sofrerão reduções significativas visando fazer frente ao contingenciamento orçamentário determinado no período de janeiro a maio de 2019.

Os serviços de jardinagem tiveram a frequência reduzida e ficaram limitados ao corte de grama na área remanescente resultante da redução ocorrida em 1º de julho.

Já nos serviços gerais de apoio, a principal redução ocorreu com o cancelamento do serviço de tratoragem (trator e carreta) e com a redução do efetivo de auxiliares de serviços gerais.

Em relação a Segurança Patrimonial, importante ressaltar que o efetivo atual não corresponde ao dimensionamento adequado para a área e perímetro do Parque, sua população, empresas e respectivos ativos presentes neste ambiente.

A partir de 1º de janeiro de 2019 o efetivo de vigilantes que atua no contrato de Segurança Patrimonial será novamente reduzido (1º corte ocorreu em 1º de julho de 2018) devido ao contingenciamento orçamentário.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.1.2)	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIDE (*).
Indicadores	
Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PQTEC e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PQTEC ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações:	
Em 18 de dezembro de 2017 foi protocolada na PMSJC/SIDE (APTSJC 741/2017) a entrega do documento RT 10/17 denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços.	
Atualizamos o documento periodicamente, ou por necessidade oportunidade encaminhamos outras demandas.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
<ul style="list-style-type: none"> • Aditivos assinados no período / APTSJC executou demandas através de recursos para manutenção. <p>Atividade em andamento.</p>	

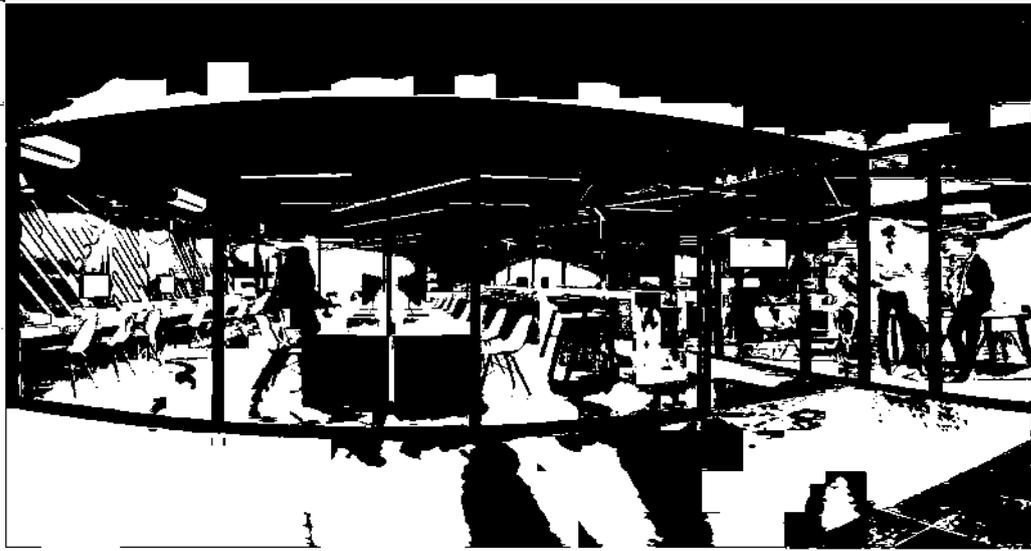


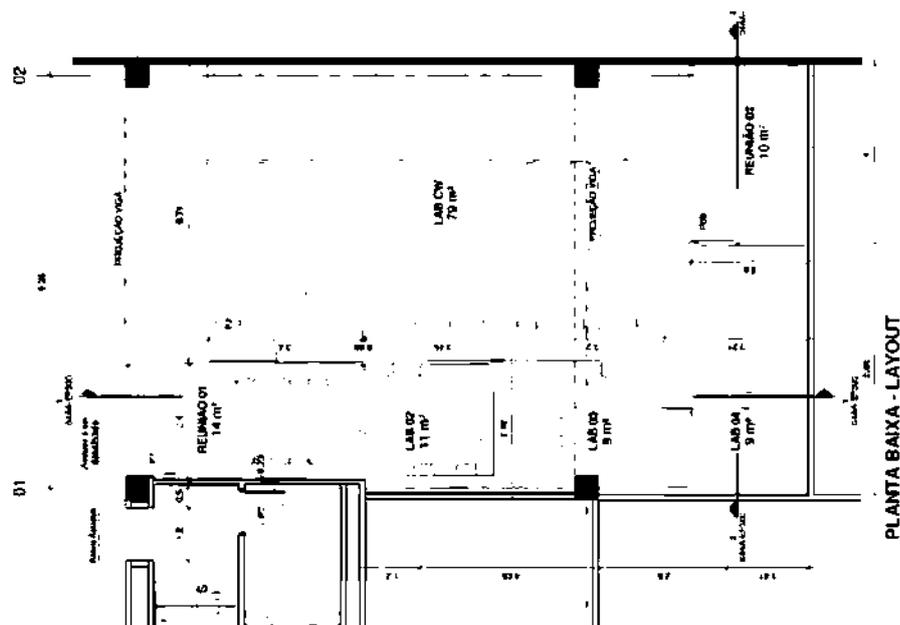
Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.2)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Aprovado estudo / pré-projeto apresentado para a direção do Parque para adequação do ambiente (Nexus): Conceito - Coworking	
	





- Inauguração do Nexus Coworking e aprovação de aditivo para novas adequações e ampliação dos espaços Nexus - expansão;

Criado um novo espaço na frente da recepção do Nexus com mobiliário (pufes e grama sintética) doados pela construtora Exto, parceira do projeto Cidade Tecnológica.

A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

Identificado recurso parcial para início da adequação apresentada no item acima.



Iniciando processo de elaboração de especificação técnica para identificação dos trabalhos que iremos realizar com o recurso parcial liberado e dar sequência na contratação de empresa para execução da obra.

Parceria com Innovact e Exto (por intermédio do empresário Cesar Mello) e PMSJC.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Não se aplica no período

Projetos em execução e/ou desenvolvimento, não sendo aplicado revisões até o momento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.3)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Os valores para esta adequação foram apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC 741/2017) denominado Projeto de Melhorias – Infraestrutura e Serviços. A carta APTSJC 129/2018 complementa o Projeto de Melhorias destacando os itens prioritários e acrescentando projetos que não estavam incluídos originalmente.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificado as seguintes fontes até o momento: <ul style="list-style-type: none"> • Prefeitura de São José dos Campos; • Oportunidade de parceria com Innovact e Exto (por intermédio do empresário Cesar Mello) / adequação do espaço conhecido como Café do Barão no Centro Empresarial I. Iniciando projeto; Doação de empresas residentes – execução do piso intertravado da nova área externa de convivência que está sendo construída no gramado em frente ao auditório 1. Nova etapa consiste na construção da cobertura de 20 m ² para criação de um quiosque – em estudo.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento, não sendo aplicadas revisões até o momento.	
Status de Execução da Meta/Indicador	



Atividades em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.4)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Não houveram novos projetos aprovados no período.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Especificamente em relação as fontes de recursos para o Plano de Gestão de Resíduos serão identificadas a partir do Levantamento de Custos que está sendo elaborado em parceria com professores e alunos do curso de Engenharia Ambiental da UNESP.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Não se aplica para o período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
O projeto de elaboração do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP, encontra-se em andamento. O cronograma apresenta a situação da execução.	
As etapas finais de Definição de metas e objetivos, Levantamento de custos e Implantação serão retomados após o início do ano letivo de 2019 com previsão de finalização dentro do primeiro semestre de 2019.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.5)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Até o fechamento deste relatório não houve manifestação da PMSJC/SIDE em relação aos projetos propostos a saber: Estudo Preliminar – Segurança Patrimonial (anexo VI – Relatório do 3º quadrimestre do 1º ano /maio 2018) e Anexo V - Nova Concepção da portaria Dutra.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Até o fechamento deste relatório não foram identificadas fontes de recursos financeiros disponíveis para implantação dos itens propostos no Estudo Preliminar – Segurança Patrimonial (anexo VI – Relatório do 3º quadrimestre do 1º ano/maio 2018) e para a proposta apresentada no Anexo V - Nova Concepção da portaria Dutra.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos propostos continuam atuais e prementes. Não se aplica, portanto, nenhuma revisão no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Os projetos em andamento: manutenção da Central de alarmes de incêndio e Ampliação do SPDA – Sistema de Proteção de Descargas Atmosféricas do Núcleo foram concluídos em agosto de 2018.	
*A execução carece de aprovação e disponibilidade de recursos financeiros.	
Atividades em andamento.	



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.6)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Até o fechamento deste relatório não houve manifestação em relação aos projetos de áreas externas de convivência relacionadas no Anexo V do relatório do 2º quadrimestre do 1º ano do contrato de gestão (maio 2018) e cujos custos foram apresentados no Plano de melhorias relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC 741/2017) denominado Projeto de Melhorias – Infraestrutura e Serviços.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Em andamento a construção de um quiosque no gramado em frente ao Auditório 1 e cujo os recursos foram captados a partir da doação de empresas residentes. Já foi executado o piso intertravado e está em processo de compras a contratação da estrutura de 20 m ² para cobertura da área. Também em curso negociação da base para parceria do Parque com as empresas Innovact e Exto (por intermédio do empresário Cesar Mello) que devem favorecer iniciativas para uma fase preliminar do projeto de paisagismo do Parque	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Até de 30 de junho os serviços de jardinagem e manutenção de áreas verdes incluíram atividades de revitalização de áreas arborizadas, jardins e canteiros, existentes que compunham os 39.000 m ² de áreas verdes do núcleo do Parque Tecnológico incluindo serviços de adubação, poda de condução em árvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação.	



A partir de 1º de julho a área atendida foi reduzida a 29.000 m² e foram excluídos os serviços de adubação, poda de condução em árvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação conservação de refinamento de canteiros e coroas de árvores, roçada de taludes, reposição de grama e mudas de arbustos e árvores bem como a irrigação mecanizada (vide relatório 2º quadrimestre do 1º ano do contrato) e a partir de 1º de janeiro de 2019 os serviços foram reduzidos ao corte de grama.

Status de Execução da Meta/Indicador

Em termos de criação de novas áreas verdes, o Parque trabalha em um projeto de uma pequena praça de convívio para residentes e visitantes que se propõem seja construída com recursos financeiros captados com empresas residentes. Até a presente data as adesões de empresas residentes ao projeto, contabilizou recursos potenciais da ordem de 40% do projeto que totaliza R\$15 mil reais.

As ações para convencimento, junto a residentes, para novas adesões ao projeto prosseguem.

Atividade em andamento.



Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães. Gestão do espaço ECO Terminal Jardim Mariana.

Ações/Atividades	21 de maio a 31 de dezembro de 2018
Meta (7.7)	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos.
Indicadores	
Relatório de acompanhamento das ações/atividades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Atividade concluída para o período, serviços contratados de segurança e de limpeza em andamento. Em relação aos serviços de segurança, está em curso, na fase de seleção de fornecedor, processo de compras para substituição da segurança presencial por câmeras de monitoramento que irá gerar economia substancial.	
A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Realizado os seguintes reparos nas galerias: <ul style="list-style-type: none"> • Manutenção de bebedouros; • Instalação de refletores; • Infiltrações em lojas; • Manutenção de portas; • Desentupimento de rede de esgoto; • Troca de lâmpadas; • Manutenção dos banheiros. • Tratamento de vazamento de água • Troca de lâmpadas • Manutenção de bancos Externo • Instalação de grelha Reparação da caixa de coleta de água pluvial no estacionamento	
A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:	
Foi prorrogado para janeiro 2019 as inscrições para o processo seletivo do Programa Galerias do Empreendedor de São José dos Campos. A disponibilidade de vagas estará dividida entre os Mini	



Shoppings Campos dos Alemães e Castelli - no Putim, para a instalação de novos empreendimentos. São 9 vagas a serem preenchidas no total, considerando que haverá graduações.

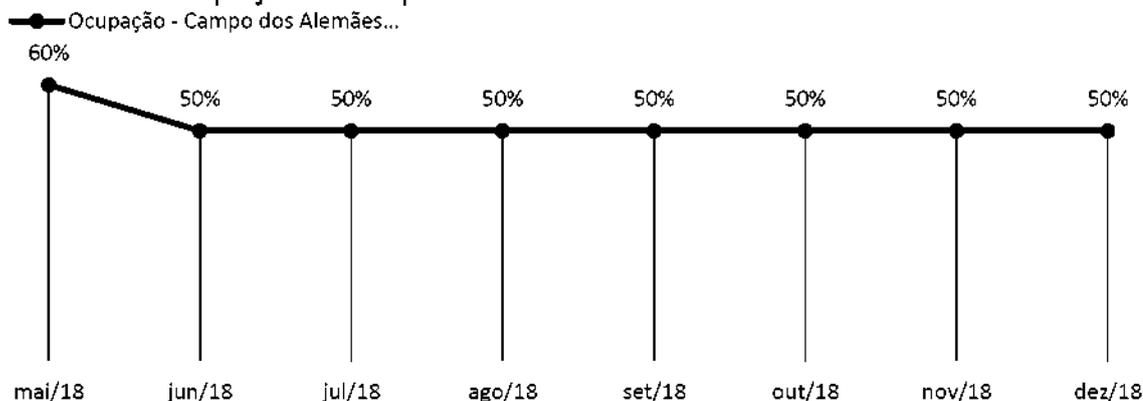
O cronograma interno foi replanejado (considerando o último relatório) por estratégia da APTSJC.

A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:

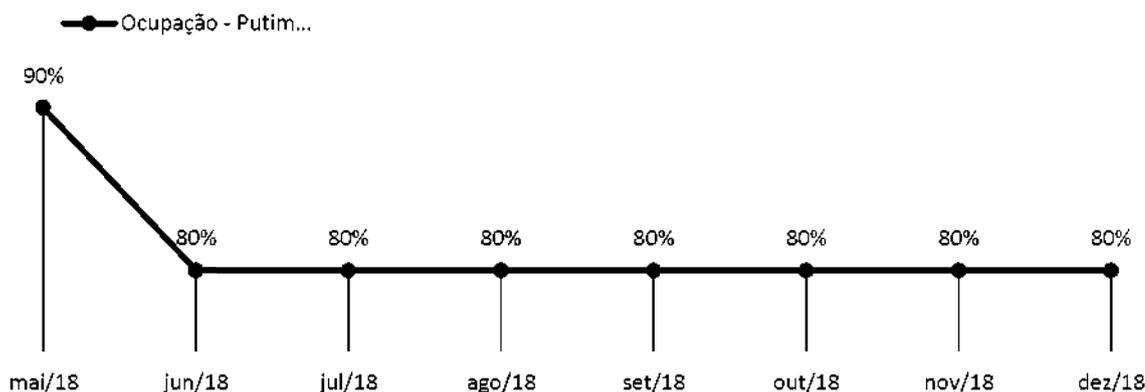
• **Ocupação**

- O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando as 02 unidades (Campo dos Alemães e Putim), até o presente momento está com a ocupação de: 05 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 08 boxes no Mini Shopping Castelli – Putim. Totalizando 65% de ocupação nos Mini Shoppings. Novo edital está previsto para ser lançado em janeiro de 2019.

Ocupação - Campo dos Alemães Maio a Dezembro 2018



Ocupação - Putim Maio a Dezembro 2018



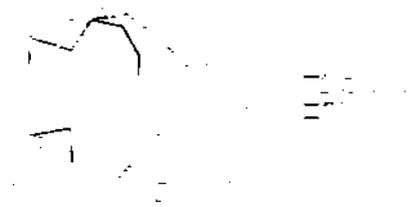
• **Manejo Comportamental**

A Avaliação comportamental dos empreendedores do Programa. As avaliações acontecem trimestralmente com o objetivo de avaliar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores, por meio desta ação, é possível traçar o perfil dos candidatos e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das Galerias mais empreendedor. A avaliação no período de setembro a dezembro de 2018 traça o perfil de cada empreendedor e foi realizada com sucesso, compiladas abaixo:

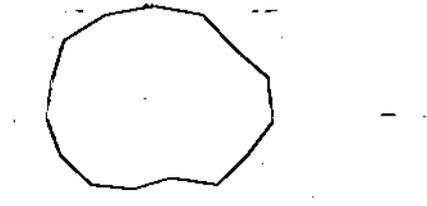


- Empreendedores da Galeria do Campo dos Alemães

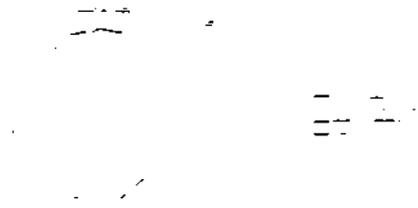
**Avaliação Comportamental - Regiene Dias Pereira
Loja 5 / Campo dos Alemães - Nêia Cabeleireiros**



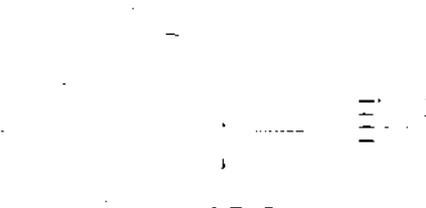
**Avaliação Comportamental - Diego Gustavo de Lima
Loja 2 / Campo dos Alemães - Si Informatica**



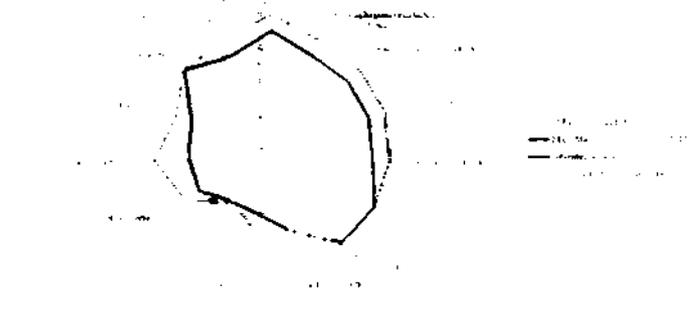
**Avaliação Comportamental - Carlos Roberto de Souza
Loja 6 / Campo dos Alemães - Roca Luluz**



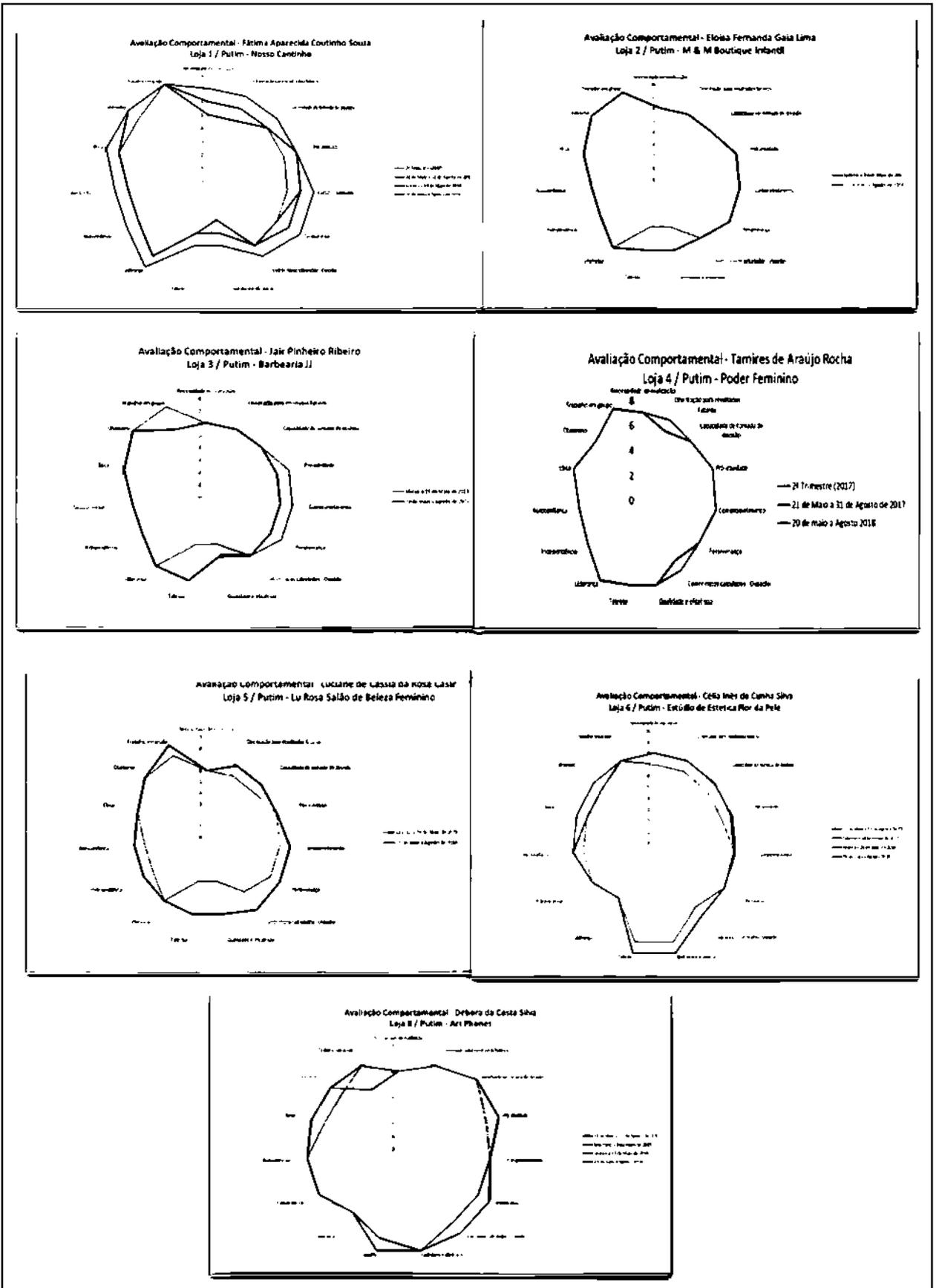
**Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos Santos
Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas**

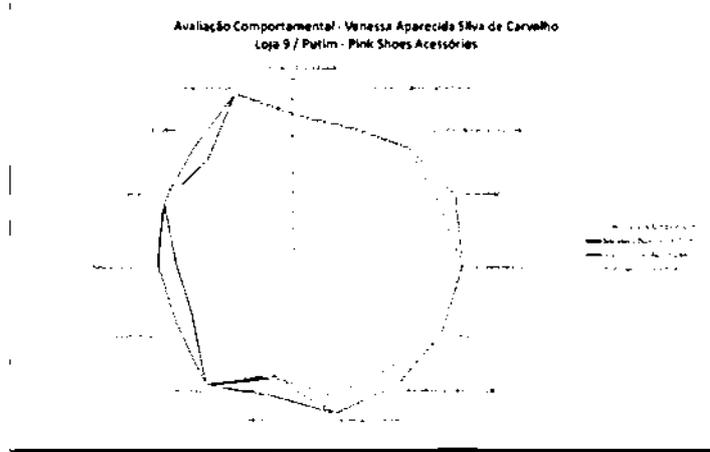


**Avaliação Comportamental - Erani Pereira Rodrigues
Loja 9 / Campo dos Alemães - Art Dog**



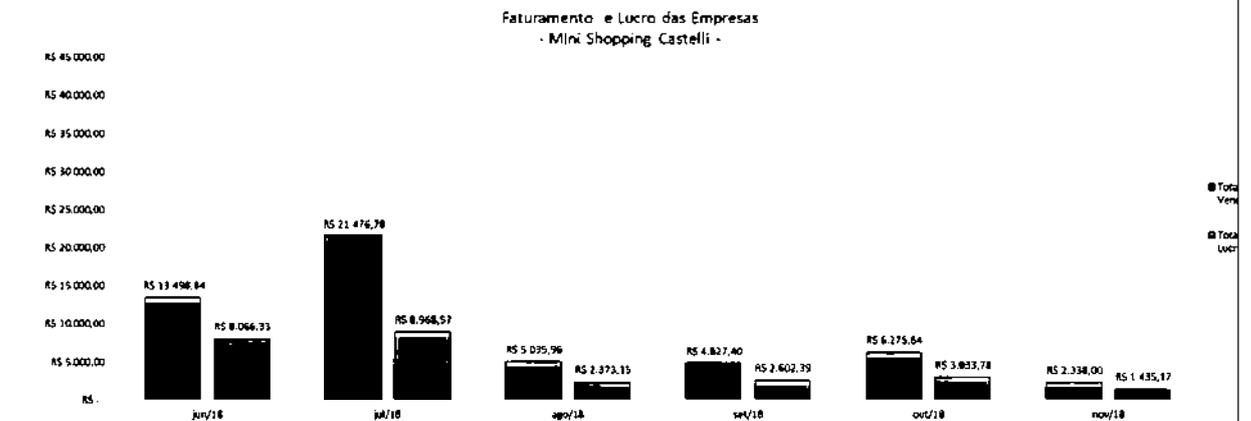
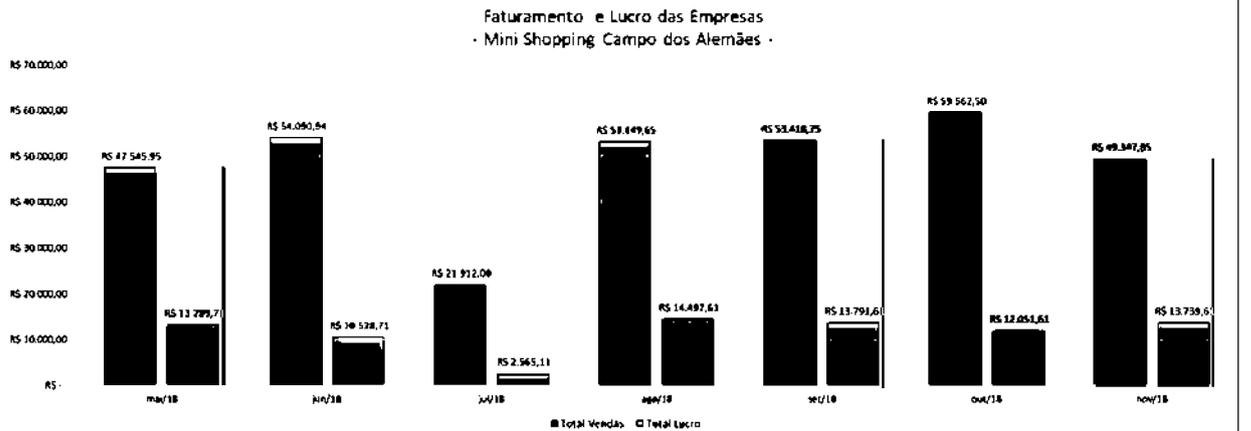
- Empreendedores da Galeria do Castelli – Putim





• **Faturamento e Lucro**

Abaixo estão compilados o Faturamento e o Lucro obtido pelas empresas que estão nas Galeria no período de setembro a novembro 2018. O fechamento de dezembro/2018 será realizado na segunda quinzena de janeiro/2019.





- **Capacitações Técnicas**

O cronograma de capacitações está focado no desenvolvimento empreendedor e na competitividade dos negócios em parceria com o SEBRAE. Os temas foram selecionados de acordo com as necessidades identificadas. A participação é obrigatória, no entanto, é parte da avaliação empreendedora focado no desenvolvimento e comprometimento com o Programa.

No intuito de estimular a participação, os pontos que definimos no período de 21 de maio a 31 agosto de 2018 foram:

- Situação atual da empresa, produto/serviço, clientes e atendimento;
- Pontos a serem melhorados de acordo com a percepção do empresário e do consultor;
- Ações de venda online;
- Ações de aumento de visibilidade da marca e venda da empresa;
- Estratégia de melhoria da visibilidade e venda do mini shopping como todo, ações em conjunto.

FASE - Graduação

No período de maio a agosto tivemos a graduação do empreendedor: **Luciano Barros – Barros Esportes**.



Após ingressar no programa em 2016, o empreendedor demonstrou grande interesse nas atividades, mentorias e acompanhamento realizados periodicamente na galeria. Com isso, apresentou um



crescimento rápido e grande maturidade, o que possibilitou que inaugurasse, em junho de 2018, uma nova loja fora do Mini Shopping Castelli. Diante deste cenário, entendemos que o mesmo atingiu os objetivos ao fazer parte do programa, e conquistou sua graduação.

Aconteceu no dia 08 de novembro de 2018 o 1º Encontro com as empresas que serão graduadas no Projeto Galeria do Empreendedor - Campos dos Alemães.

>>> INDIVIDUAL + COLETIVO - DURAÇÃO: 03 HORAS

09:00 às 10:00 - Apresentação e início do atendimento coletivo



10:30 às 12:30 - Consultoria 01ª empresa - Art Dog

13:30 às 15:30 - Consultoria 02ª empresa - Néia Cabeleireiros

15:30 às 17:30 - Consultoria 03ª empresa - Roka Luke

> ESCOPO INDIVIDUAL - 01º ENCONTRO

- Diagnóstico situacional

Foi realizado um mapeamento geral afim de identificar o momento atual da empresa quanto a aplicação de ações de marketing por meios dos canais online e off-line.

- Análise de ambiente de negócios

Foi trabalhado o processo de identificação de Oportunidades, Ameaças, Forças e Fraquezas que afetam a empresa no cumprimento da sua Missão.

- ✓ Oportunidades são situações externas, atuais ou futuras que, se adequadamente aproveitadas pela empresa, podem influenciá-la positivamente.
- ✓ Ameaças são situações externas, atuais ou futuras que, se não eliminadas, minimizadas ou evitadas pela empresa, podem afeta-la negativamente.
- ✓ Forças são características da empresa, tangíveis ou não, que podem ser potencializadas para otimizar seu desempenho.
- ✓ Fraquezas são características da empresa, tangíveis ou não, que devem ser minimizadas para evitar influência negativa sobre seu desempenho.

- Alinhamento da metodologia de trabalho

Ter uma estratégia bem definida é imprescindível para quem deseja empreender. No contexto empresarial, o planejamento, ou pensamento estratégico, é um processo contínuo de criação, implementação e avaliação de decisões que orientam e permitem a uma organização atingir seus objetivos.

> ESCOPO COLETIVO - 01º ENCONTRO

*Conceitos centrais de marketing

- Análise de ambiente
- Mix Marketing
- Posicionamento
- Marca
- Estratégia de Vendas



Após este atendimento, agendaremos as datas para os demais encontros, que acontecerá em **janeiro/2019**, conforme modelo:

GRADUAÇÃO - GALERIA DO EMPREENDEDOR



OBJETIVO: CAPACITAR EMPRESAS PARA O PROCESSO DE GRADUAÇÃO DO PROJETO GALERIA DO EMPREENDEDOR

GALERIA DO EMPREENDEDOR - CAMPOS DOS ALEMÃES

2018

01º ENCONTRO ONDE ESTUDAR?	02º ENCONTRO ONDE QUERO CHEGAR?	03º ENCONTRO COMO VOU CHEGAR?
<ul style="list-style-type: none"> - CONCEITOS CENTRAIS DE MARKETING - DIAGNÓSTICO SITUACIONAL - ALINHAMENTO DE METODOLOGIA 	<ul style="list-style-type: none"> - CONCEITOS CENTRAIS - COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR E ANÁLISE DE MERCADO - ANÁLISE DE AMBIENTE - PLANO DE NEGÓCIOS 	<ul style="list-style-type: none"> - CONCEITOS CENTRAIS - PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO - ESTRATÉGIAS DE MARKETING - INDICADORES DE DESEMPENHO - MONITORAMENTO
<div style="background-color: white; color: black; padding: 2px 10px; border-radius: 5px; display: inline-block;">07/11</div>	<div style="background-color: white; color: black; padding: 2px 10px; border-radius: 5px; display: inline-block;">jan/19</div>	<div style="background-color: white; color: black; padding: 2px 10px; border-radius: 5px; display: inline-block;">jan/19</div>
DURAÇÃO: 03 horas (individual + coletivo)	DURAÇÃO: 02:30 horas (individual)	DURAÇÃO: 02:30 horas (individual)

• **Eventos**

Estratégia: Visibilidade, reconhecimento, divulgação e oportunidade para os empreendedores.

Mini Shopping Castelli

- Em 11 de outubro de 2018 realizamos o mês **Outubro Rosa**, foi uma campanha de conscientização que teve como objetivo principal alertar as mulheres e a sociedade sobre a importância da prevenção e do diagnóstico precoce do câncer de mama e mais recentemente sobre o câncer de colo do útero.



Outubro 2008



Dance terapia



Palestra : A importância da atividade física.
Dra Mara Ligia Souza.

Café comunitário

Dia 11 de outubro às 9:00 hrs

Local : Mini Shopping Castelll Putim

Contamos com sua presença ! Traga suas amigas !

- No dia 08 de dezembro realizamos um evento de Moda de Viola, com o show "Os conquistadores". Contamos a presença de Valdemiro Moreira da rádio Piratininga, cantor e filho de música gaúcha e Só Dito da rádio de jambeiro!





- Aconteceu no dia 13 de dezembro a Confraternização da Dança Terapia Natalina.



Uma grande festa foi realizada para dar as boas-vindas ao Papai Noel, no dia 15 de dezembro, sábado, às 15 horas. Além da chegada do Papai Noel, nas compras acima de R\$ 20,00 em qualquer loja do Mini Shopping Castelli o cliente já concorre ao sorteio que acontecerá no dia 24 às 17h.

**HORÁRIO ESPECIAL
FINAL DE ANO**
MINI SHOPPING CASTELLI
17/12 à 21/12-9h às 20h
22/12-9h às 18h
23/12-9h às 13h
24/12-9h às 17h
25/12-Fechado
26/12 à 28/12-9h às 19h
29/12-9h às 13h
31/12-Fechado



Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.