



OTBIO	Nexus
ELLO SOLUÇÕES	Nexus
ID-SUBSEA	Nexus
HARPIA	Nexus
4Smart Engenharia e Consultoria Ltda	Nexus
SUBITER	Nexus
Ck Med	Univap
Direction Z	Univap
Desaer	Incubaero

No segundo quadrimestre, as startups atendidas e ações realizadas:

SUBITER

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: finalização do projeto de termografia, formalização, desafios em indústria de vidros, marketing de conteúdo, redes sociais, modelagem de negócios, negociação com grandes empresas, vendas complexas, oportunidades em diversos segmentos (aero, gás, energia). Vendas em empresas menores, mercado da indústria aero.

HARPIA

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 03/06, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: Entrada de investidor, pitch, desafios TECHDAY SOFTEK, gestão de pessoas, perfil em redes sociais, marketing de conteúdo, participação societária, PIPE/FAPESP, linhas de trabalho, funções organizacionais e desafios de inteligência artificial, formulário de NDA, Softec, modelagem de negócios.

4SMART

Assuntos tratados: Projeto invalidado, saída do programa no dia **01/07**.

MFSIM

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 01/06, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: Pauta de transmissão na Vanguarda, concorrentes, parcerias com Desaer e FATEC, SPIN selling, feiras, Assuntos tratados site, marketing de conteúdo, perfil em redes sociais, reunião



com Ana Crisitlma, entrada de novos sócios, modelagem de negócios, eventos apresentação de portfólio.

ELLO

Mentorias realizadas nos dias **18/07 e 09/08**

Assuntos tratados: validação da ideia, fluxo de entrega de serviços, sociedade, estrutura organizacional. Empresa com solução muito voltada a resolver um problema que é específico do acionista, possui dificuldade de escalar.

OTBIO

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 18/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: parceria com UNICAMP, representação comercial (modelo), parceria com USP, indicação de clientes e carta de interesse, contratos, modelagem de negócios, tratamento de chorume, prospecção de clientes, edital Petrobrás, contatos e network, fontes de fomento como PIPE/FAPESP.

ID-SUBSEA

Mentorias realizadas nos dias **10/05, 03/06 e 01/07**.

Assuntos tratados: metodologia para realização de acordos entre os sócios, características de segurança para grandes contratos, MVP aquicultura, clientes no Chile, Focus Group, Redes Sociais (LinkedIn), Marketing de Conteúdo, Projeto Sonar, Linhas de Fomento, Edital da Petrobrás, Detalhes dos Projetos e Vesting.



No terceiro e último quadrimestre do ano ocorreu o encerramento da edição 2019 dos programas Startup SP e Incubadora SP que promoveram mentorias para 10 startups do Nexus. Os resultados do programa Startup SP foram apresentados durante a Cerimônia de Graduação e Demo Day – Nexus Hub no dia 03/12 conforme relatado na Meta 2.5.1. Atividade A2.

STARTUP SP

Startup SP é o programa gratuito de desenvolvimento de startups digitais em estágio de validação das premissas dos modelos de negócio, sobretudo aquelas relacionadas ao problema de mercado,



segmentos de clientes, solução e modelo de receitas. Tem duração de 4 meses e oferece capacitações, acompanhamento de negócios, conexão com outros programas e investidores e mentoria com parceiros de mercado.

Startups atendidas:

- EMANDA
- IDEALIZE
- MOBAYA
- BOA RESERVA

Ações realizadas:

Foram realizados workshops com os temas de Canvas, Desenvolvimento pelo Cliente, MVP, Validação, Marketing Digital, Pitch e Job to be Done.

3 mentorias reforçando os temas dos Workshops:

- CANVAS
- VALIDAÇÃO
- MVP

- Mentoria 1: 12/08 e 13/08
- Canvas Innovation 19/08
- Rodada 1: 22/08
- Rodada 2: 23/08
- Mentoria 2: 26/08 e 27/08

Status de Execução da Meta/Indicador

2 programas foram rodados em 2019;

21 empresas mentoradas no período.

* Encerramento da edição 2019 dos programas (Startup SP e Incubadora SP) que atenderam 10 startups

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para que os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano.
Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:	
APL AEROSPACIAL E DEFESA	
<p>Para o período, no que diz ao Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial, que vem acontecendo, destacamos a realização de 03 Workshops para o Grupo de Selagem das regiões de SJCampos, Botucatu e Campinas. O workshop foi dedicado a Commodity ASA Check-list AC7135 (Aero Structure Assembly) objetivou discussões envolvendo os requisitos gerais estabelecidos neste documento específico. O prazo para adequação e atendimento a todos os requisitos NADCAP conforme determinação do principal comprador da cadeia base nacional (Embraer) vai até dezembro de 2020. Entre os vários assuntos abordados, destacou-se: Requisitos Gerais NADCAP solicitados no Check-list AC7135, cronograma de ações para implementação e atendimento a todos os requisitos NADCAP que hoje apresenta um total de 05 Check-list (ASA), treinamento, qualificação e Certificação de pessoal, adequação de processo, procedimentos e recursos em infraestrutura, entre outros assuntos. Os workshops ocorreram nas seguintes datas: 21/03 – SJCampos, 08 empresas e 18 participantes; 22/03 – Botucatu, 04 empresas e 06 participantes e 04/04 – Campinas, 07 empresas e 12 participantes.</p> <p>O Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial teve sua fase I encerrada. No total, participaram do Programa 22 empresas associadas. A FASE I englobava a acreditação das commodities (ULTRASSOM e PINTURA), exigidas pela Embraer. Foram acreditadas as empresas Alltec, Serco, Tecplas e Inbra. No período, iniciamos a fase II que tem a previsão de encerrar-se em dezembro/2020.</p>	



com foco preliminar em SELAGEM. Participam desta fase também, 22 empresas associadas. Para o período registra-se as visitas in loco.

LAAD – O Parque Tecnológico por meio do APL Aeroespacial e Defesa, coordenou participação de 04 empresas associadas (CG Vale, Delphos Aerospace, Avionics e Aernnova do Brasil) na LAAD Defense & Security 2019, mais importante feira de defesa e segurança da América Latina, que aconteceu entre os dias 2 e 5 de abril de 2019, no Riocentro, Rio de Janeiro. Nesta edição, O APL Aero contou com um espaço de 54m² para reuniões, catering, divulgação das marcas e toda infraestrutura para uma perfeita participação no evento. Com estande próprio, estavam também presentes as empresas associadas Siatt, Iacit, Altave e Akaer.

B2B - Como destaque da Laad, no segundo dia do evento, o Cluster em conjunto com a ABIMDE e a Plataforma das Indústrias de Defesa Nacional de Portugal promoveram um encontro entre as empresas Brasileiras e Portuguesas exportadoras de serviços e produtos no âmbito da economia de defesa. A ação focou em iniciativas que promovessem as companhias de ambos os países, sujeitando as empresas à concorrência internacional. A expectativa é que a ação gere negócios e acrescente valor, indireto e direto à economia nacional. O B2B contou com a participação de 12 empresas portuguesas e 03 brasileiras (Aernnova, CG Vale e Comutensili do Brasil).

PARIS AIR SHOW – O APL Aero esteve presente com mais 13 empresas associadas no maior evento do setor aeroespacial do mundo, a Paris Air Show. O evento ocorreu de 17 a 23 de junho em Le Bourget, nos arredores de Paris, na França. A programação contou com exposições de aeronaves, reuniões de negócios, workshops e conferências. AGS Holding, Akaer, Amtech (Ambra), Avionics, Comutensili, Cruzeiro do Sul Aviação, Delphos, Itakar, M&K Logistics, MacJee, Recominte, Thyssen e Vectra compartilharam um pavilhão de 136 metros quadrados, com sala de reunião e serviços de catering para receber clientes e realizar negócios. A área foi subsidiada pelo Parque Tecnológico São José dos Campos por meio do projeto setorial “Aerospace Brazil”, da Apex-Brasil (Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos). Além do projeto setorial, a delegação brasileira teve o apoio também do Ministério das Relações Exteriores, do Ministério da Defesa e da Business France – agência francesa de promoção à internacionalização de empresas. No dia da abertura, a Paris Air Show recebeu o presidente da França e diversas autoridades de Estado do país, além de 160 delegações oficiais de assuntos de defesa de outros 86 países. Na primeira noite, 17/06, a Embaixada Brasileira na França realizou uma recepção oficial, da qual participaram os representantes do Cluster Aeroespacial Brasileiro e das 13 empresas expositoras. A delegação brasileira foi recepcionada pelo embaixador do Brasil na França, Paulo Cesar de Oliveira Campos e, por diversas autoridades que representavam, entre outras instituições brasileiras, o Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovação e Comunicações, o Ministério da Defesa e o BNDES. Nos dias seguintes, o pavilhão do Brasil recebeu também a visita dos deputados federais Eduardo Cury, José Carlos Nunes Júnior e General Peternelli e da comitiva do Estado Maior da Aeronáutica, com a presença do Brigadeiro Carlos Amaral de Oliveira.

Simultaneamente à feira, a delegação brasileira contou com uma agenda intensa de networking, todos os compromissos foram agendados com o objetivo de colocar nossas empresas em contato com potenciais clientes, futuros parceiros e oportunidades para o desenvolvimento de novos



produtos. Foram promovidos encontros com os clusters aeroespaciais franceses da Normandia, de Toulouse e de Paris e, também com clusters da Rússia, do México, dos EUA, da Bélgica, da Itália, da Holanda e da Alemanha.

No dia 20/6, foi promovido um tour executivo de empresas francesas, que visitaram o pavilhão brasileiro em busca de mais informações sobre produtos e serviços do setor que são desenvolvidos no país. O Cluster Aeroespacial Brasileiro também participou do 3º Global Aerospace Cluster Summit, promovido pela European Aerospace Cluster Partnership (EACP). Durante o evento, o Cluster Aeroespacial Brasileiro pode apresentar o projeto setorial “Aerospace Brazil”, subsidiado pela Apex-Brasil, e abordar as ações do grupo brasileiro previstas para os próximos dois anos.

IBAS – Através de uma parceria com a organização da feira, iniciamos a sensibilização para a participação das associadas no IBAS – International Brazil Air Show que acontece de 11 a 13 de setembro de 2019 no GRU AIRPORT - Aeroporto Internacional de São Paulo. A parceria permite ao APL Aero um estande compartilhado de 60m² para até 05 empresas associadas. Não houve adesão por parte das empresas, sendo assim, nossa participação foi institucional na feira IBAS - Internacional Brazil Air Show. Na ocasião, o APL AERO representado pelo coordenador do programa, apresentou durante o evento dois painéis: “Como a tecnologia pode transformar a indústria aeroespacial e o mercado de transporte aéreo” e “Perspectiva econômica: o mercado aeroespacial brasileiro no contexto internacional”.

No que diz respeito ao mercado nacional e a geração de novos negócios voltados a competitividade e lucratividade das empresas, o APL Aeroespacial realizou um Estudo de Mercado voltado ao segmento de MRO (Maintenance, Repair and Overhaul). O trabalho teve como objetivo apresentar para as empresas associadas uma visão geral do segmento no que diz respeito à Aviação Civil e fomentar discussões sobre as oportunidades de negócio nesse setor.

Destacamos ainda, dentro do período a realização do Workshop: Aprender a pagar menos impostos e manter o fisco em dia, evento realizado por meio do Escritório de Negócios do Parque Tecnológico e destinado principalmente as empresas associadas ao APL Aero (12 de fevereiro 2012).

No dia 31 de junho, o APL Aero realizou o Workshop de apresentação dos Resultados do Estudo de Mercado do Segmento de MRO. Estiveram presentes 22 associados.

B2B – Participação de 06 empresas associadas na rodada de negócios da 6ª edição da RM VALE TI. As empresas participaram no intuito de identificar soluções para a área de indústria 4.0.

Por meio do convênio APEX-Brasil, realizamos uma missão prospectiva na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas. A missão teve como objetivo, identificar oportunidades no mercado americano de aviação executiva. Foram realizadas nove importantes reuniões com as instituições de Oklahoma, Kansas, NBAA, Embraer, HeliXP, Flapper, HondaJet, Textron Aviation, Lider. Dentre as oportunidades identificadas pode-se destacar Embraer Business Jets, e o mercado de MRO - Peças de reposição e serviços diversos.

Nos dias 21 e 22 de outubro o PqTec recebeu a Missão Empresarial da Delegação Turca, organizada pelo Ministério da Defesa do Brasil e pela Presidência das Indústrias de Defesa da Turquia (SSB, na



sigla em turco). O evento teve como objetivo a atração de investimentos para a base Industrial de Defesa (BID) brasileira. No primeiro dia da Missão, as 12 empresas turcas fizeram exposições sobre suas tecnologias no período da manhã. À tarde, houve rodada de negócios com 13 empresas brasileiras do setor de Defesa, associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo PqTec. No dia 22, a Delegação visitou os laboratórios do Parque Tecnológico e a 6ª RM VALE TI - Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação realizada pelo PqTec. A agenda no Brasil seguiu por mais dois dias e incluiu também visitas à Avibras, em Jacareí, e as empresas associadas ao APL AÉRO, Embraer e à Alltec, em São José dos Campos, e à Fiesp, em São Paulo.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Smart City Expo Curitiba | 21 e 22 de março

Participação do APL TIC VALE na Smart City Expo Curitiba. A feira é uma grande imersão para empresas, pesquisadores e representantes mundiais que buscam conhecer e discutir sobre os conceitos de cidades inteligentes. É um ambiente propício para aquisição de um amplo benchmark sobre as soluções mundiais que estão contribuindo para o desenvolvimento da nossa sociedade. É onde as melhores ideias de negócios se encontram e evoluem.

Estivemos acompanhados pelo Sr. Prefeito de São José dos Campos Felício Ramuth. Participamos de palestras e fizemos importantes networks para o desenvolvimento das nossas ações do APL TICVALE.



Sessão de Negócios - Parque Tecnológico | 24 de abril

O Parque Tecnológico realizou no dia 24 de abril uma Sessão de Negócios entre empresas de diversos segmentos da região e residentes, incubadas, associadas aos APL's Aero e TIC Vale.



Foram 47 empresas ao todo, que durante 3 horas, apresentaram suas soluções e empresas, trocaram cartões e fizeram networking com o objetivo de estabelecer uma relação com potenciais parceiros de negócios.



Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio

O APL TIC VALE promoveu no dia 08 de maio de 2019, uma Rodada Tecnológica que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities.

Estavam presentes empresas atuantes no projeto de Xerém-RJ (Ambiente de Demonstração de Tecnologias para Cidades Inteligentes), em parceria com a ABDI e INMETRO, Empresas do APL TIC VALE, além da participação de outros APL's de Tecnologia espalhados por todo o Brasil. Essas empresas atuaram com ofertantes de soluções.

Foram apresentadas as melhores e mais inovadoras tecnologias para o setor, que juntas podem ser aplicadas visando a melhoria de infraestrutura, gestão e tomada de decisão a fim de tornar os centros urbanos e dependências mais eficientes e autossustentáveis.

Como Demandantes, estavam presentes autoridades, prefeitos e secretários de municípios da região.

A lista de Participantes segue abaixo:

Demandantes

- Prefeitura Municipal de São José dos Campos;
- Prefeitura Municipal de Caçapava;
- Prefeitura Municipal de Caraguatatuba;
- Prefeitura Municipal de Jacareí;
- Prefeitura Municipal de Santo Antônio de Pinhal;
- Urban - Urbanizadora Municipal;
- IPPLAN – Instituto de Pesquisa e Planejamento.

Ofertantes

- Agência Brasileira de Meteorologia Ltda – Climatempo;
- Cadê Guncho Soluções Integradas Ltda,
- Datalogix Ltda,



- Eletric Dreams Engenharia da Mobilidade;
- Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda;
- Fundamentos Informática Ltda;
- Geoambiente Sensoriamento Remoto Ltda;
- Geo Pixel Geotecnologias Const Serv Ltda EPP;
- Hubse Tecnologia da Informação Ltda;
- KDL Tecnologia em Iluminação Ltda;
- Midiacode.com;
- Nearbee;
- Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP;
- Trendz Soluções Ltda;
- Sil Tecnologia em Software Ltda;
- Tecsus Tecnologias para a Sustentabilidade Ltda Me;
- TI2 Cidades Inteligentes.



Participação Smart City Business Brazil Congress & Expo – 22 a 24 de julho

Com o intuito de posicionar as empresas associadas no mercado de SmartCities, além de conhecer as mais inovadoras soluções para a Área, o APL TIC participou mais uma vez da SmartCity Business. Realizada no Transamérica Expor Center em São Paulo, nos dias 22, 23 e 24 de julho de 2019, nosso espaço contava com mais de 30m² e 2 salas de reuniões.

13 empresas do APL TIC compartilharam o espaço e demonstraram seus produtos e soluções voltados a vertical de Cidades Inteligentes no mais importante evento relacionado ao ecossistema das Smart Cities da América Latina. 25% das empresas da Feira eram associadas ao APL TIC VALE, mais uma prova da relevância do trabalho do Cluster em especial para essa vertical.

Os representantes foram:



- Altave Industria, Comércio e Exportação de Aeronaves S.A
- Backsite Serviços Online Ltda
- Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda
- Climatedpo – A StormGeo Company
- DataLogix Ltda
- Geopixel Geotecnologias Consultoria e Serviços Ltda
- InexPron Tecnologia e Representação Ltda
- Ipplan - Instituto de Pesquisa e Planejamento
- Onset Tecnologia Ltda
- Panorama Segurança e Informações Logísticas Ltda EPP
- Sil Tecnologia em Software Ltda
- TecSUS Tecnologias para a Sustentabilidade S.A.
- Vislona Tecnologia Espacial



Nosso estande contou com a ilustre presença do Sr. Prefeito Felício Ramuth e o Deputado Federal Eduardo Cury. Durante a Feira aconteceu ainda a entrega do Prêmio InovaCidade. O município de São José dos Campos em parceria com a empresa associada do APL TIC Panorama, ganharam Prêmio de Startup Inovadora.



17 e 18/09 | Connected Smart Cities

Entre os dias 17 e 18 de setembro o APL TIC participou do Connected Smart Cities, o evento reúne especialistas, entidades, empresas e governos engajados que apresentam as melhores práticas para o desenvolvimento das cidades. Na oportunidade o Coordenador do APL TIC pôde moderar um painel composto inclusive pelo atual prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth.

**22 e 23 de outubro | Rodada de Negócios RM VALE TI**

Uma das principais ações dentro da RM VALE TI, sem dúvida é a Rodada de Negócios. Ela foi planejada e desenvolvida para garantir que o evento tenha o foco total na criação de oportunidades de negócios, neste contexto a Rodada promove o encontro entre demandantes (Prefeituras, Varejo, Indústria e Agronegócio) e ofertantes (Empresas de TI). Durante a edição de 2019 foram realizadas mais de 800 reuniões entre Demandantes e Ofertantes. No primeiro dia, a rodada contou com a presença de 15 prefeituras, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, 41 empresas âncoras da Indústria, Varejo e Agronegócio receberam fornecedores em potencial que apresentaram soluções em TIC. Como resultado desta ação estão previstos mais de 130 milhões em negócios para os próximos 12 meses.

Prefeituras |

ADE Sampa; Prefeitura de Araçatuba; Prefeitura de Caçapava; Prefeitura de Caraguatatuba; Prefeitura de Caxambu; Prefeitura de Diadema; Prefeitura de Itatiba; Prefeitura de Jacareí; Prefeitura de Monteiro Lobato; Prefeitura de Petrópolis; Prefeitura de Pouso Alegre; Prefeitura de Resende; Prefeitura de Santo Antônio do Pinhal; Prefeitura de São José dos Campos e Secretaria do Estado da Agricultura e Abastecimento - SP.

Âncoras |

Aernova Aerospace do Brasil; AGC Vidros do Brasil; Agrirede; Airship do Brasil; APTVI; Bayer; Betel Aerointeriores; Canção Nova, Caça Chery, Claro, Comutensill do Brasil; Cooperativa Costas; Dall Cargo Transporte de Cargas; Dispomec, Droga 15; EDP - Energias do Brasil; Embraer; Embrapa Territorial; Empório Peixes & CIA - Especialista em Pescados.

Faber Castell; Farma Conde, Green Rio; GreenYellow; Grupo MilClean; Grupo Sorridents; Hospital 10 de Julho; Howden; Iacit; Johnson & Johnson; JPA Engenharia, Latécoère; Mexichem; Nestlé; Nitzsche Consultoria; Prolind - Soluções Alumínio; Security; Sítio Cambará; Thyssenkrupp Autômatas, Total BR; Vernax Usinagem e Viação Jacareí.

Ofertantes |

25 Inovações Tecnológicas S/A; 3D Tecnologia; Ai Chico; Alcatel-Lucent Enterprise; Aruba; Atena Solutions; ATS Aerothermal Solutions and Software Distributor; Autaza Tecnologia; Conexão Local; CSJ Sistemas; Daitan, Data Info Soluções em TI; Digsystem, EnergyTelecom; Fórmula XR; Funcate; Fundamentos, Geopixel, HE Controls; Hexagon; Inexpron, Ipplan; Lace Serviços de Engenharia; Liax; Lineare; Omega7; Onset Tecnologia; Opentech; Optimus Gis; Promarking; Pruxion Solutions; Room Telecom; Siatt; Siemens; SmartFrees; Squitter Meteorologia e Hidrologia; Technite; Sankhya; Nectó; Tecsus; Tria Software; Totvs; Check Point; Tinnova, Techne, Westcon FS; Westcon VMware; Westcom; HPE; Visiona; BitCluster; Convergência e Algar.

INSTITUCIONAIS**Participação do PQTac na FEISSECRE/2019 – 15 a 19 de julho**



O Parque Tecnológico, representado pelo NEXUS, APL AERO, APL TIC VALE, participou da 21ª FEISSECRE – Feira de Tecnologia para Indústria, cuja temática esse ano foi Indústria 4.0.

A dinâmica da Feira consistia em exposição nos estandes, atividades dirigidas e rodadas de negócios. Representaram o Parque Tecnológico as empresas associadas e residentes:

Algumas das empresas do APL TIC VALE participantes: Super Client / Microassist / Conexão Local / Imersão Visual / Proxion.



Status de Execução da Meta/Indicador

AERO – 01/janeiro a 31/dezembro

Status: 11 ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 7

Capacitações – 4

TIC – 01/janeiro a 31/dezembro

Status: 06 ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 6

Capacitações – 0

INSTITUCIONAIS – 21/maio a 31/agosto

Status: 1 ação

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 1 Feira Nacional

Capacitações – 0

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
<p>O PqTec, sabe da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira.</p> <p>Com isso realizamos no dia 28 de fevereiro mais uma edição do Balcão 360º - Tecnologia, conduzida pelos professores e pesquisadores do IEAv (Instituto de Estudos Avançados) e do ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica de São José dos Campos).</p> <p>23 atendimentos nas seguintes áreas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Laser; • Indústria 4.0; • Energia/Propulsão; • EMC / EMI; • Sistemas Embarcados; • TI / Data Science; • Radiação; • Sensores Eletro-ópticos. 	



No dia 13 de junho trouxemos mais uma vez as empresas residentes e associadas a oportunidade de se conectar com futuras soluções e Informação para seu desenvolvimento, e juntos aumentar a produtividade e competitividade. O Balcão 360º – Tecnologia, conduzido pela Universidade FATEC – São José dos Campos e a Associação Brasileira de Indústria Máquinas e Equipamentos – ABIMAQ.

Tivemos 23 atendimentos nas seguintes áreas:

Mesas conduzidas pela Abimaq:

- ✓ Coleta de Dados Industriais – IoT;
- ✓ Segurança em Máquinas;
- ✓ Robótica Industrial;
- ✓ Sensoriamento 4 0

Mesas conduzidas pela Fatec:

- ✓ Mobilidade Urbana;
- ✓ Engenharia de Software, Aplicações de Banco de Dados e Inteligência Artificial;



Realizamos mais 2 edições do Balcão 360º – Tecnologia nos dias:

- 25 de setembro conduzido pela IFSP - Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo e IPT - Instituto de Pesquisas Tecnológicas, tivemos 18 atendimentos; e
- 04 de dezembro conduzido pela FGV - Fundação Getúlio Vargas, tivemos 40 atendimentos;



Oportunidade Programa Colmeia:

- Fundação de Amparo à Pesquisa do Estado de São Paulo (FAPESP) - No dia 26/nov ocorreu a 3ª. oficina do Colmeia - programa de integração universidade empresa do PqTec. Nesta edição, a Fapesp participou diretamente através de seu representante, que fez a apresentação das linhas de fomento da FAPESP, com ênfase para PIPE e PITE (meta 2.1.1);

Outros encontros:

- 04/10 – Workshop Friday - Tema: Jurídico para startups,
- 27/09 – Workshop Friday - Tema: De capital semente a Venture Capital, como estar preparado?;
- 27/09 – Mentoria com Marco Poll;

A2. Organizar e monitorar os encontros:

Roadshow ABDI – Startup Indústria - Recebemos no dia 15/02 às 10h o roadshow Startup Indústria da ABDI: um meetup presencial para apresentação e explicação do edital binacional da ABDI, visando à seleção de startups e indústrias, brasileiras e portuguesas para o codesenvolvimento de soluções inovadoras.

O encontro contou com **57 participantes**.

Roadshow Programa TechD – 30/04 - Recebemos no dia 30/04 às 10h o Roadshow do Programa TechD, que passou por mais de 20 cidades do país, com a finalidade de apresentar o terceiro edital do Programa para startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. A ideia é realizar um Meetup para esse público, convidando também algumas empresas âncora e instituições do CATI que participam.

O Programa TechD é uma iniciativa nacional de inovação aberta realizada pelo MCTIC com execução da Softex, que tem o objetivo de fomentar o desenvolvimento tecnológico trazendo maior competitividade a empresas já consolidadas no mercado que testarão as soluções, modelos de negócios alternativos às ICTs e escalabilidade às startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. O encontro contou com **17 participantes**.

Mais informações (Meta 4.4.2 e 4.3.2 A1)

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos **10 encontros** realizados no período;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
-------------------------	--

Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e investidores, por meio da Rede de Investidores.
---------------------	---

Indicadores

Número de membros na rede;
Parcerias com investidores e fundos de investimento,
Encontros realizados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:

No período de 01 de setembro a 31 de dezembro de 2019, a equipe de empreendedorismo e inovação trabalhou na manutenção dos membros da rede de investidores e fundos de investimentos do Parque Tecnológico São José dos Campos. O PqTec conta atualmente com 13 membros na Rede de Investidores. (1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos, (7) MAYA Capital Primatéc, (8) Anjos do Brasil, (9) Valetéc Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh e (13) Primatéc. Sem atividades referentes à aquisição de novos membros no período.

A2. Reuniões com investidores e fundos:

Destaques do período:

- Reunião com turma ITA 80, onde foi apresentado o modelo NEXUS e o investidor anjo, Paulo Maroto – Valetéc Capital, falou sobre Investimento em startups;
- Reuniões com investidores anjos e fundos:

Investidores anjo:

- Amure Pinho,
- Marco Poli (Closed GapVentures);



- ♦ Maria Rita Spina Bueno (Anjos do Brasil);
- ♦ Paulo Mariotto (Valetec Capital).

Fundos de investimento:

- ♦ Bossa Nova Investimentos (João Kepler);
- ♦ Redpoint Ventures (Romero Rodrigues);
- ♦ Hangar 8 (Vinicius Ferriani);
- ♦ Crescera Investimentos (Fernando Wagner da Silva);
- ♦ Primatec (Marcelo Almeida);
- ♦ MOV Investimentos (Martin Mitteldorf);
- ♦ MAYA Capital (Lara Lemann e Monica Sagoro).

A3. Encontros entre empresas e investidores:

Na reunião com turma ITA 80, duas startups apresentaram, a EEL's e a TrackCash.

Demo Day Nexus Summit

O Nexus Summit que aconteceu nos dias 29 e 30 de agosto de 2018, se encerrou com um DEMODAY, momento em que quinze (15) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados. A banca foi composta por:

- ♦ Romero Rodrigues, CEO da Redpoint ventures;
- ♦ Vinicius Ferriani, do fundo de investimento Hangar 8;
- ♦ Fernando Wagner da Silva, do fundo Crescera Investimentos;
- ♦ Marcelo Almeida, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- ♦ Martin Mitteldorf, do fundo MOV Investimentos;
- ♦ Marco Poli, investidor anjo e fundador da Closed Gap Ventures;
- ♦ Paulo Mariotto, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba.

Para concorrer a uma vaga no Demo Day do Nexus Summit, as startups interessadas enviaram até 19 de agosto um vídeo pitch de até dois minutos com áudio em português

Uma comissão do Nexus escolheu 15 (quinze) propostas com grandes chances de receber investimentos separadas em duas categorias – Early Stage – para startups em fase de validação e sem faturamento – e Growth Stage – para startups com produto ou serviço no mercado e com faturamento. As startups selecionadas apresentaram seu projeto para a banca de Investidores em um pitch de até cinco minutos

As startups que apresentaram seus projetos foram:



Early Stage	Growth Stage	
<ul style="list-style-type: none"> • Emenda • Harpia Health Solutions • Linkaogol • Subiter • Vínculo Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Cadê Gulinho • Compre Sorrindo • Fofuuu • IBPlus • Kmaleon 	<ul style="list-style-type: none"> • Lá Vem Bebê • Pix Força • TotalCross • Tripbiha • Widend
<p>27/09 – Mentoria com Marco Poli – O Investidor anjo Marco Poli da Anjos do Brasil esteve presente no Nexus para rodadas de mentorias com as startups residentes. O encontro permitiu uma conversa mais próxima entre as startups e o investidor, permitindo-as entender como os Investidores pensam e ainda saber se suas startups estavam no caminho correto por meio de feedbacks efetivos sobre os negócios. Participaram da rodada de mentoria 13 startups:</p> <ul style="list-style-type: none"> • 3D Tecnologia • Clube da Bariátrica • Idealize • Kenaz • Persona Decora • Plantern • Dynamotech • Genluz 7 • Id Subsea • Mobaya • nub.ee • Subiter • Zap Weeding 		


Status de Execução da Meta/Indicador

- Número de membros na rede: 13 Investidores e fundos (valor acumulado);
- Parcerias com investidores e fundos de investimento: 15 reuniões (valor acumulado);
- Encontros realizados: 29 reuniões (entre investidores e startups);

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas.
Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
Roadshow ABDI – Startup Indústria – 15/02	
<p>O Nexus Hub recebeu no dia 15/02 às 10h o roadshow Startup Indústria da ABDI: um meetup presencial para apresentação e explicação do edital binacional da ABDI, visando à seleção de startups e indústrias, brasileiras e portuguesas para o codesenvolvimento de soluções inovadoras</p> <p>Os benefícios do edital Startup Indústria 4.0 são a conexão real entre startups e indústrias e o aporte financeiro de R\$ 80.000,00 (oitenta mil reais) nas startups selecionadas pelas indústrias</p> <p>O encontro contou com 57 participantes.</p>	
	



Roadshow Programa TechD – 30/04

O Nexus Hub recebeu no dia **30/04 às 10h** o Roadshow do Programa TechD, que passou por mais de 20 cidades do país, com a finalidade de apresentar o terceiro edital do Programa para startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. A ideia é realizar um Meetup para esse público, convidando também algumas empresas âncora e instituições do CATI que participam.

O Programa TechD é uma iniciativa nacional de inovação aberta realizada pelo MCTIC com execução da Softex, que tem o objetivo de fomentar o desenvolvimento tecnológico trazendo maior competitividade a empresas já consolidadas no mercado que testarão as soluções, modelos de negócios alternativos às ICTs e escalabilidade às startups, empresas de TI e grupos de pesquisa.

O Programa conta com investimentos de até R\$500 mil de recursos públicos e até R\$2 milhões de investimento privado a depender da linha de pesquisa e empresa âncora por projeto aprovado.

O encontro contou com **17 participantes**.



O segundo dia do Nexus Summit 2019 (30/08) foi dedicado a responder à pergunta: **como conseguir investimento para uma startup?** Os palestrantes abordaram temas como: Como conquistar Investidores-anjo, fundos de Venture Capital e como funciona a cabeça de um investidor, entre outros.

Amure Pinho – presidente da Abstartups e investidor anjo abriu o dia com a palestra **“Sua startup está pronta para receber investimento?”**.

Status de Execução da Meta/Indicador

Relatório de evento: Descrito na meta

Número de empresas participantes: 135 participantes.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019		
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital, etc.) Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.		
Indicadores			
Número de projetos avaliados pelo investidor.			
Número de projetos aprovados			
Relatório das Ações/Atividades Realizadas			
A1. Buscar empresas interessadas:			
<u>01 de janeiro a 20 de maio de 2019</u>			
- Apoio a startup residente na aceleradora de ideias – TrackCash.			
<u>21 de maio a 31 de agosto de 2019</u>			
- 16 startups do Nexus interessadas em receber investimento se inscreveram para participar do Demoday do Nexus Summit 2019, foram elas:			
Intemedi...	Eschela	Edo e Brio	Emp. Jasp
Gr. Alis	Neot... ..	Natal' B... ..	Excentra S... ..
MM... ..	Ex... ..	Ex... ..	Ex... ..
Marqu	Ex... ..	Ex... ..	Ex... ..
<u>01 de setembro a 31 de dezembro de 2019</u>			
Foram 13 startups interessadas no período.			



- | | | |
|---|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • 3D by - Inova • 3D by - Inova • Dynamotech • Gensol • M3Bio | <ul style="list-style-type: none"> • InV • InV • M3Bio • M3Bio | <ul style="list-style-type: none"> • Ecosistema Inovar • Ecosistema Inovar • Nativus • Zupamax |
|---|--|--|

A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:

Foram realizadas **11 reuniões** no período com os seguintes investidores anjos e fundos de venture capital, conforme detalhado no item A2. da Meta 4.4.1.

A3. Promover encontros:

01 de janeiro a 20 de maio de 2019:

Realização de duas reuniões com potenciais investidores, uma destas reuniões resultou no avanço e início no desenvolvimento de um plano de investimento na startup TrackCash, negociação dos termos em processo.

21 de maio a 31 de agosto de 2019:

Durante o Nexus Summit 2019, no dia 30 de agosto de 2019, 15 startups, sendo 7 residentes do Nexus Hub do Parque Tecnológico São José dos Campos, se apresentaram para investidores anjos e fundos de venture capital. As startups que apresentaram seus projetos foram:

Early Stage	Growth Stage	
<ul style="list-style-type: none"> • Emenda* • Maria Health Solutions* • Linkedge* • Sublime* • Social - Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Café Guincho • Compra Sorrindo* • Fetus* • ApPlus • Kmalcon* 	<ul style="list-style-type: none"> • La Vem Bebe • Pix Forte • Tofa - Tofa • Triptera • Wajgnd

*Startups do Nexus Hub

A banca do Demoday foi composta por **2 investidores anjos** e **5 representantes de fundos de investimento de venture capital**.

Investidores anjo:

- **Marco Poli**, investidor anjo e fundador da Closed Gap Ventures,
- **Paulo Mariotto**, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba.

Fundos de Venture Capital:

- **Romero Rodrigues**, CEO da Redpoint ventures;
- **Vinicius Ferriani**, do fundo de investimento Hangar 8;
- **Fernando Wagner da Silva**, do fundo Crescera Investimentos,
- **Marcelo Almeida**, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- **Martin Mitteldorf**, do fundo MOV Investimentos;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 6 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros clusters para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
Indicadores	
Número de acordos e cooperações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APLs existentes:	
APL AERROESPACIAL E DEFESA	
<p>Aerocluster Queretaro – Em virtude da aproximação do APL Aero com a CAMEBRA (Câmara México – Brasil), nos dias 27 e 28 de março de 2019 o Parque Tecnológico recebeu a Missão Comercial México. Estavam presentes os representantes da Universidad Aeroespacial Querétaro UNAQ, Cides Queretaro, GE Aviation, Camara de Comercio Mexico Brasil e o Aerocluster Queretaro. O evento foi uma oportunidade de conhecermos as instituições bem como iniciamos as discussões para um possível acordo de cooperação tecnológico com Aerocluster Queretaro (México), cluster presente na missão. No dia 27/03 foi realizada uma Rodada de Negócios entre as empresas associadas ao APL Aero e participantes da Missão e no dia 28/03 a agenda concentrou-se na visita institucional as instalações do PqTec e empresas da região</p> <p>Durante o Paris Air Show tivemos reuniões com os Clusters da Normandia, Rússia, Bélgica, Itália e Portugal, no qual iniciamos relacionamento para futuras parcerias.</p>	
APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO	
<p>Dia 26 de Setembro tivemos uma reunião, via video conferência, com os Clusters de TIC de Marilla – Representado pelo Sr. Elvis Fusco, e de Campinas, representado pelo Sr. Edvar Pera, para tratar do assunto de atuação em REDE de APLs de TIC em SP</p>	



A2. Estabelecer agenda comum:

APL AEROSPAZIAL E DEFESA

Prospecção - Dias 27 e 28 de março de 2019 Missão Comercial México com a participação do Cluster "Aerocluster Queretaro"

Com participação do APL Aeroespacial e Defesa na Feira Paris Air Show, a equipe do Cluster teve a oportunidade de se reunir com os clusters aeroespaciais franceses da Normandia, de Toulouse e de Paris Rússia, Bélgica, Itália e Portugal. Na mesma oportunidade, nos reunimos também com os representantes das instituições que já possuímos acordos firmados com o EACP, Hamburg Aviation (Alemanha), NAG (Holanda), Queretaro (México), GIFAS (França) e Aerospace Valley, para atualizar informações, apresentar o novo projeto APEX, renovamos as parcerias e alinhamos agendas e ações. Com essas instituições estamos trabalhando para ampliar o relacionamento com ações mais concretas

EACP - European Aerospace Cluster Partnership: No dia 21 de Junho, durante a Paris Air Show, o Cluster participou do 3º Global Aerospace Cluster Summit, promovido pela European Aerospace Cluster Partnership (EACP), Instituição que temos acordo de cooperação firmado. Durante o evento, pudemos apresentar o projeto setorial "Aerospace Brazil", subsidiado pela Apex-Brasil, e abordar as ações do grupo brasileiro previstas para os próximos dois anos.

Durante a participação na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas, o APL AERO representado pelo departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico reuniu-se com a Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança – ABIMDE e os clusters de Portugal e México, não houve assinatura de acordos, apenas comprometimento de possíveis parcerias.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

- Em decorrência da aproximação com os APLs de Marília e Campinas, estão planejadas as seguintes ações para 2020:
- Avaliação sobre a criação de um Stand dos APLs Paulistas na 7ª edição da RM VALE TI,
- Realizar levantamento das tecnologias existentes nos Clusters como oferta para as verticais de Indústria, Agro, Smart Cities e Varejo;
- Realizar Rodada de Negócios entre os APLs, em abril de 2020;
- Promover a troca de experiência nas ações de formação e retenção de talentos nas empresas dos APLs.

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

APL AEROSPAZIAL E DEFESA

Para o período, em decorrência da parceria do Parque Tecnológico de Botucatu, no dia 22 de março de 2019 na sede do Parque, foi realizado para o grupo de selagem da região Botucatu o Workshop para discussão dos Requisitos do Check-list AC7135 da Commodity ASA.



Em virtude da parceria e acordo de cooperação firmado, o Parque Tecnológico divulgou a seus associados a oferta do HUB 55 para a participação das empresas do setor aeroespacial no evento Aviation Week MRQ AMERICAS que ocorreu em Atlanta, EUA de 9 a 11 de Abril. A proposta do HUB 55 foi realizar a divulgação das empresas brasileiras interessadas no mercado norte-americano através de reuniões de aproximação e sem a necessidade da presença física da equipe da empresa.

Status de Execução da Meta/Indicador


0 acordos de cooperação no período



Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
Indicadores	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo - OPP.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A.1. Preparar, convocar e realizar a OPP:	
<u>APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO</u>	
Workshop de Coleta de Dados para OPP – APL TIC VALE 22 de abril	
O objetivo do Workshop foi realizar um recenseamento para a construção dos cenários e planos para os novos negócios e mercados no segmento de TIC para os próximos 3 anos (2019 – 2021).	
Participaram das ações as Empresas	
<ul style="list-style-type: none"> • T12 Cidades Inteligentes • Necto Systems • Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda • CIS-ERP Soluções Gerenciais Ltda EPP • Squalter Equip. Profissionais do Brasil Ltda • 4Smart Engenharia e Consultoria Ltda Me • SuperClient Solutions Sistema Ltda • DataLogix Ltda 	
Na ação foram coletados dados fornecidos pelos empresários para complemento do Estudo de Mercado para o segmento de Tecnologia da Informação e Comunicação e realização da OPP, que aconteceu no dia 07.05.2019.	



OPP – Oficina de Planejamento Participativo – APL TIC VALE | 07 de maio

A OPP de 2019 teve como objetivo priorizar a realização de um Planejamento dos associados quanto aos objetivos e alvos para novos Negócios no Brasil ou no Exterior, no segmento e áreas de TIC, com potencial atendimento pelas empresas do Parque Tecnológico.

As fases foram definidas em:

1. diagnosticar,
2. orientar ações imediatas,
3. analisar potencial e
4. sugerir ações futuras

Resultados

a) Análise dos Cenários – total 40 horas

- Realizada análise dos cenários por meio de levantamento e coleta de dados secundários e primários, coletados a partir de dados prévios e fontes externas, para identificação de planos, ações, demandas, oportunidades e expectativas;
- Realizada reunião de kick-off junto a coordenação do programa e principais stakeholders.

b) Entrevistas com as Empresas Associadas – total 40 horas

- Entrevistas estratégicas com as principais empresas atuantes e associadas pertencentes aos grupos de trabalhos das verticais;
- Identificação novas oportunidades e re-priorizar potenciais oportunidades já mapeadas;
- Compilação visando identificar itens e serviços já disponibilizados pelo Cluster e os faltantes na visão das empresas;

c) Preparação e Realização da Oficina de Planejamento Participativo (OPP) de Planejamento Estratégico para Mercados e Novos Negócios de cada vertical – total 40 horas

- Com base nos estudos e análises, realizado planejamento e cronograma prévio das ações, por verticais, que poderão ser ofertadas às empresas;
- Realizada Oficina Prévia de Entrevistas e Coleta de dados do Planejamento Participativo para elaboração do Plano de Ação por verticais,
- Realizada Oficina de Planejamento Participativo para elaboração do Plano de Ação por verticais; - Apresentado realinhamento dos planejamentos de acordo com os objetivos e ações estabelecidas junto aos associados nas Oficinas de Planejamento Participativo.



d) Relatório, conclusão, Apresentação e Plano de participação e assessoria em ações conjuntas do Projeto voltadas as ações e/ou temas priorizados na OPP - Planejamento Estratégico. Total: 20 horas

Participaram das ações as Empresas:

- TI2 Cidades Inteligentes;
- Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda;
- CIS-ERP Soluções Gerenciais Ltda EPP;
- Fundamentos Informática Ltda;
- Inex Software Corporation Ltda;
- Onset Tecnologia Ltda;
- Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP;
- Imax Brasil Telecomunicações Ltda Me,
- Digimax Sistemas de Informação Ltda Me;
- Necto Systems;
- Datalogx Ltda;
- Proxion Soluções Comércio e Serviços Ltda.



07 de maio de 2019 – OPP Residentes

Divulgação:

A divulgação foi realizada por e-mail e sensibilização presencialmente.

Realização:



04 de Abril de 2019 – OPP NEXUS

Dentro da reunião mensal do programa Nexus, realizada no dia 4 de abril, foram apresentados os resultados realizados com base nas ações definidas na Oficina de Planejamento Participativo - OPP promovida em março de 2018, assim foi utilizado este momento para validar e adicionar ações ao plano de ações da Oficina de Planejamento Participativo - OPP, estas mesmas ações foram priorizadas dentro dos eixos estratégicos: Gestão das Empresas, Gestão do Programa, Infraestrutura e Parcerias.



Status de Execução da Meta/Indicador

APL TIC: 07/05/2019;

Residentes: 07/05/2019;

Incubados: 04/04/2019;

APL Aero: 29-31/08/18 + Oficinas Internacionalização 2019;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
Indicadores	
Resultados dos Diagnósticos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A.1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:	



MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

O processo de avaliação de empresas incubadas ocorre durante o período de residência da empresa em uma das incubadoras gerenciadas pelo PqTec. Nos três primeiros meses de residência a empresa será assistida pela incubadora na elaboração do Plano de Graduação. Esse plano estabelece quando os objetivos de evolução da empresa serão atingidos em cada uma das cinco dimensões de avaliação:

1. Desenvolvimento do produto,
2. Desenvolvimento do mercado,
3. Desenvolvimento da estrutura organizacional,
4. Desenvolvimento da estrutura produtiva ou de prestação de serviços, e
5. Desenvolvimento da estrutura de capital.

No final do terceiro mês e a partir desse momento, a cada três meses, a empresa é avaliada nessas cinco dimensões com base no questionário de avaliação e os resultados obtidos são apresentados em comparação com os objetivos de evolução determinados no Plano de Graduação.

Abaixo apresenta a relação temporal entre as etapas do processo de avaliação de empresas incubadas e sua residência na incubadora.

Fluxo simplificado do processo de avaliação de empresas incubadas.



A Tabela abaixo lista cada uma das avaliações realizadas no período e a data na qual foi executada.

Empresa	Data da avaliação (Jan a Mai)	Data da avaliação (Mai a Ago)	Data da avaliação (Ago a Dez)
3DTECNOLOGIA	22/03/2019	25-Jun-2019	-
4SMART ENGENHARIA	20/03/2019	19-Jun-2019	-
DYHAMOTECH	22/03/2019	25-Jun-2019	25/11/2019
ELC SOLUÇÕES	22/03/2019	19-Jun-2019	-
EXPECTOR	22/03/2019	19-Jun-2019	25/11/2019
GÊNIUZ	20/03/2019	25-Jun-2019	27/11/2019
HARPIA	20/03/2019	20-Jun-2019	27/11/2019
ID SUBSEA	15/03/2019	25-Jun-2019	25/11/2019
IVFSIM	15/03/2019	25-Jun-2019	25/11/2019
OTBIO	21/03/2019	19-Jun-2019	27/11/2019
PALÓ TECHNOLOGY	-	-	-

PAIR MEDICAL	12/03/2019	19-Jun-2019	25/11/2019
PLAYER 8 GAMES	13/03/2019	19-Jun-2019	-
SCI VALE	13/03/2019	25-Jun-2019	-
SMART DRONE	21/03/2019	19-Jun-2019	-
SUBIFER	20/03/2019	25-Jun-2019	27/11/2019
PLANTEM	-	-	27/11/2019

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais I, II, III e IV do Parque Tecnológico São José dos Campos.

São consideradas verticais as modalidades de ocupação dos centros empresariais de acordo com o objetivo e projeto da empresa a ser desenvolvido no Parque Tecnológico São José dos Campos.

As empresas dos Centros Empresariais I, II, III e IV são divididas em três verticais: Empreendedorismo Inovador, Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos.

Cada vertical possui um programa de acompanhamento das empresas específico de acordo com o descrito no Quadro 4.1.

Quadro 4.1. Eixos dos Programas de Acompanhamento aplicados nas empresas residentes dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico.

Eixo Vertical	Empreende- dorismo	Inovação	Relaciona- mento com o PqTec	Nome do Programa de Acompanhamento
EI ¹	SIM	SIM	SIM	PAE ⁴
PD&I ²	NÃO	SIM	SIM	PAI ⁵
SEs ³	NÃO	NÃO	SIM	PAS ⁶

¹ Vertical Empreendedorismo Inovador

² Vertical Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação

³ Vertical Serviços Estratégicos

⁴ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Empreendedorismo (EI)

⁵ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Inovação (PD&I)

⁶ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Serviços (SEs)

As verticais:



- **Empreendedorismo Inovador (EI)**

Na vertical Empreendedorismo Inovador são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBTs) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi o crescimento do negócio e que posicionam o headquarter da empresa na unidade da empresa dos Centros Empresariais do PqTec. As empresas desta vertical são prioritariamente PMEs e, que possuem, no projeto proposto a ser desenvolvido no ambiente do Parque.

- **Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação (PD&I)**

Na vertical pesquisa, desenvolvimento e inovação (PD&I) são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBT) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi desenvolver novas tecnologias, e que posicionam a divisão de desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços da empresa na unidade presente nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Nesta vertical, o headquarter da empresa está em uma matriz externa e a unidade do Parque Tecnológico é um centro de pesquisa e desenvolvimento da empresa.

- **Serviços Estratégicos (SEs)**

Na vertical serviços estratégicos são enquadrados as empresas cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi se posicionar estrategicamente no Parque Tecnológico São José dos Campos. As empresas desta vertical são prioritariamente empresas prestadoras de serviços para as empresas residentes no Parque Tecnológico ou Empresas de Base Tecnológica que não se enquadrem nas demais verticais.

O PAE 2019 foi aplicado de 8 de abril a 24 de maio de 2019 em 30 empresas da vertical Empreendedorismo Inovador segundo cronograma abaixo:

#	Empresa	Data	Horário	#	Empresa	Data	Horário
1	AEROBRAS	06/mal	09:00	16	HYBRID	16/abr	17:15
2	ALLGOOD	08/abr	14:00	17	IMEDICAL	24/abr	10:30
3	ALTAVE	24/abr	17:00	18	IMERSÃO	26/abr	15:30
4	AUTAZA	18/abr	14:00	19	LACE	02/mal	14:00
5	BENE	10/mai	09:00	20	NCB	16/mai	09:00
6	BIOS	17/abr	15:30	21	NECTO	12/abr	15:30
7	BIOTEC	24/mal	09:00	22	NEXUS	29/abr	14:00
8	CNA DESENVOLVIMENTO	02/mai	15:30	23	PROMARKING	08/mai	16:00
9	CONEXÃO LOCAL	10/abr	14:00	24	RESIX	17/mal	15:30
10	DATABOT	14/mai	13:30	25	SIATT	11/abr	15:30
11	EDG / ELETRIC DREAMS	06/mal	15:30	26	SQUITTER	24/abr	15:30
12	ENGTELCO	18/abr	15:30	27	STC	03/mai	14:00
13	FOTOSENSORES	10/abr	09:00	28	TECSERVICE	21/mai	10:30
14	GEOPIXEL	29/abr	15:30	29	TECSUS	06/mal	14:00
15	HÁBIL TEC	17/mai	14:00	30	UBERMOBILE	29/abr	10:30

**Periodicidade**

O PAE é realizado semestralmente para as empresas da vertical Empreendedorismo Inovador e o PAI e o PAS são realizados anualmente para as empresas das verticais Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos

O PAE 2019 referente ao 2º semestre teve início na aplicação de 20 de novembro e a previsão é que todas as empresas realizem até 31 de janeiro de 2020. Um total de 13 empresas já realizaram e 12 empresas realizarão em janeiro de 2020 referente a vertical de Empreendedorismo Inovador segundo cronograma abaixo:

#	Empresa	Data
1	Autaza	16/12
2	Bios	18/12
3	Databot	9/12
4	Engtelco	29/11
5	Fotosensores	3/12
6	Geopixel	5/12
7	Hábil Tec	10/12
8	IMedical	4/12
9	XR Proj	6/12
10	Lace	5/12
11	Nexus	25/11
12	Siatt	13/nov
13	Aerobrás	Jan/2020

#	Empresa	Data
14	Altave	Jan/2020
15	Conexão Local	Jan/2020
16	Hybrid	Jan/2020
17	Jetsoft	Jan/2020
18	NCB	Jan/2020
19	Necto	Jan/2020
20	Resix	Jan/2020
21	Promarking	Jan/2020
22	Resix	Jan/2020
23	Squitter	Jan/2020
24	Tecservice	Jan/2020
25	Tecsus	Jan/2020
26	Ubermobile	Jan/2020

O PAI e o PAS estão previstos para serem realizados no 1º semestre de 2020 para 20 empresas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.7.1)	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo
Indicadores	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A.1. Acompanhar os projetos e empresas:	
<p>Reunião mensal</p> <p>Encontro realizado mensalmente para os residentes do Nexus. A reunião possui três temas que se alternam a cada 3 meses, são eles:</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ Pitch Perfeito – esta ação visa a apresentação de todas as empresas do Programa de Incubadoras onde cada empresa tem um limite de três a cinco minutos para apresentação, deve ser conciso, objetivo e simples para que qualquer pessoa que esteja a ouvir entenda a mensagem. ○ “Você é o cara em quê?”, ação que visa a troca de experiências e competências entre as empresas do Nexus. ○ “Brainstorm de Soluções” - Visa o compartilhamento de demandas e soluções em conjunto entre as startups/empresas residentes e parceiros do NEXUS e tem como objetivo reunir e utilizar a diversidade de pensamentos e experiências para gerar soluções inovadoras, sugerindo pensamentos ou ideias a respeito do tema tratado. <p>Pitch Stop Lab</p> <p>Encontro criado para as startups participantes do programa Nexus Lab. Uma vez ao mês elas se encontram e se apresentam em formato de pitch, com objetivo de compartilhar pontos positivos e</p>	



negativos, em que fase se encontra o projeto naquele mês, com intuito de receber feedbacks e preparar as startups para apresentarem seus projetos para potenciais clientes e investidores

Cerimônia de Graduação

No dia 03 de dezembro o Nexus – hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou a cerimônia de graduação de cinco startups que, a partir de 2020, passam a integrar o programa Nexus Scale Up, que auxilia as startups e empresas na fase de tração e escala.



As empresas graduadas são: La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale e Fofuuu. A empresa Palo Tecnologia, graduada no quadrimestre anterior, também participou da cerimônia de graduação

Metodologia de Acompanhamento das empresas (já citado em meta oportuna).

Software de Gestão

Durante o período o software de gestão das Incubadoras, foi atualizado com todas as informações referentes as empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos efetuados

Acesso: www.pantone300.com/ acesso (apertar botão "entrar" ao lado do "BUSSOLA")

Acesso: www.pantone300.com/ acesso

Usuário: incubadora@cecompi.org.br

Senha: Governanca@2017

A2. Participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

ICBI33 - 13 A 17 de Abril

Alexandre Barros, Head do Nexus, foi convidado pela INBIA, Associação das Incubadoras do EUA, a apresentar o modelo do Nexus Hub de Inovação do Parque Tecnológico de São Jose dos Campos ICBI33 - Conferência Internacional de Incubadoras.

A conferência que aconteceu em Minneapolis, MN – Estados Unidos - une a comunidade global do ecossistema empreendedor através dos líderes que estão a frente de Incubadoras, aceleradoras e outros tipos de centros de empreendedorismo que impulsionam o desenvolvimento econômico



regional. Os participantes foram para se conectar com a comunidade global da InBIA, compartilhar ideias para promover o empreendedorismo, reunir novas ferramentas e estratégias para seus programas e colaborar com colegas de todo o mundo.



360º Abstartups – 02/05/2019

O Nexus – hub de incubação e aceleração do Parque Tecnológico São José dos Campos foi convidado pela ABStartups, que trabalha para construir o ambiente ideal para as startups transformarem o país, a participar do evento 360º ABStartups. O evento discute o futuro do ecossistema empreendedor e reúne pessoas que marcaram a história do ecossistema e transformaram a realidade do seu negócio e do mercado de inovação. O evento foi fechado para convidados presencial e aberto ao público via transmissão online.



Innovation Summit Brasil 2019 - RNAII - 12 A 14 de Agosto

Nexus – Hub de Inovação marcou presença no INNOVATION SUMMIT 2019, evento com as principais instituições brasileiras de inovação e Investimento reunidas no maior evento do ecossistema.

Em sua primeira edição, o Innovation Summit Brasil 2019, reuniu mais de duas mil pessoas do Brasil e do mundo para debater sobre “Ecossistemas de Inovação: criativos, conectados e competitivos”.

O principal objetivo do evento é formular proposições para apolar e estimular o investimento em empreendedorismo inovador no país. Assim, reuniu diferentes agentes para definição de ações voltadas ao fortalecimento da capacidade de inovação, da competitividade da economia do país, dos



ambientes promotores de inovação, da pesquisa científica, da interação entre instituições de pesquisas e empresas, da atração de capital, da cultura empreendedora, e da geração de emprego e renda.



Samsung Creative Startups - 04/07/2019

O Programa de Promoção da Economia Criativa é resultado de uma parceria firmada em 2015 entre a Anprotec, a Samsung e o Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação (CCEI), e tem como objetivo identificar, selecionar e oferecer suporte a empreendimentos inovadores em áreas de interesse da multinacional sul-coreana. A cooperação no desenvolvimento do Programa inclui aporte de recursos provenientes de renúncia fiscal, amparado pela Lei de Informática (Lei nº 8.248, de 23 de outubro de 1991). Em virtude disso, toda a aplicação de recursos prevista no Programa é regida pelo que determina a Lei de Informática. Entre 2015 e 2020, a Samsung planeja investir US\$ 5 milhões na iniciativa. O Programa é desenvolvido por meio de rodadas, que têm duração de aproximadamente seis meses. A cada rodada, um novo grupo de startups é selecionado para participar, passando a ser apoiado pela Samsung, Anprotec e incubadoras de empresas pré-selecionadas em diferentes regiões do Brasil.



Participação na CASE 2019

A CASE – Conferência Anual de Startups e Empreendedores, realizada em 2019 nos dias 28 e 29 de novembro de 2019, é o maior evento de startups da América Latina. O Parque Tecnológico São José dos Campos marcou presença como patrocinador e contou com um stand da nova marca Nexus Hub.



Rodadas de Atendimentos – Detalhes meta 4.6.3

01 de janeiro a 20 de maio de 2019 – 01 Rodada totalizando 16 empresas

21 de maio a 31 de agosto de 2019 – 01 Rodada totalizando 15 empresas

01 de setembro a 31 de dezembro de 2019 – 01 Rodada totalizando 10 empresas

Em Janeiro, os novos incubados no processo seletivo PI 012/2018, fizeram o plano de graduação, foram eles: DYNAMOTECH, HARPIA, ID-SUBSEA, MFSIM e SUBITER.

A nova Startup Incubada PLATEM TECNOLOGIA aprovada no processo Seletivo Batch #013/2019 realizou o Plano de Graduação na data de 03 de setembro de 2019.

A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):

Os apoios específicos às empresas vinculadas ao Nexus, são identificados nas devolutivas dos programas PAE, MAIA e MAE e assim foram aplicadas ao longo do período de acordo com cada necessidade

As empresas, conforme demandas e necessidades são direcionadas às oportunidades de Bancões, Escritório de Negócios e de Projetos, Rodadas de Negócios etc.

Status de Execução da Meta/Indicador

05 empresas graduadas no período, são elas: Palo Tecnologia, La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale e Fofuuu.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no Pqtec, no entorno ou na região.
Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:	
<p>Resumo das principais ações / atividades:</p> <p>Foi designado um ambiente de Pós-Incubação, composto por 5 salas de aproximadamente 50 m² no Centro Empresarial I, para as empresas que se graduam nas incubadoras, mas que ainda não estão prontas para seguirem solo nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Ocupavam estes espaços, em 31/12/2019, as empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • IMEDICAL; • XR PROJ – antiga IMERSÃO VISUAL; • TECSUS, <p>As empresas DATABOT E URBEMOBILIBE que ocupavam esses espaços mudaram para os Centros empresariais.</p> <p>A empresa Bene deixou o ambiente de Pós-Incubação. Fica assim, um módulo disponível para startups que se graduarem no próximo período e não forem diretamente direcionadas aos Centros Empresariais.</p> <p>A APTSJC firmou também parceria com o Projeto Cidade Tecnológica. (já citado)</p>	



A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico São José dos Campos. Conforme já descrevemos o Programas foi aplicado à todas as empresas, conforme metodologia.

05 empresas graduadas no período, são elas: Palo Tecnologia, La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale e Fofuuu

Duas empresas, DATABOT E URBEMOBILIBE, que ocupavam os espaços de Pós-incubação, mudaram para os Centros Empresariais, conforme metodologia do Programa Nexus


Status de Execução da Meta/Indicador

05 empresas graduadas no período, são elas: Palo Tecnologia, La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale e Fofuuu – 04 delas permanecem no PqTec **(80%)**.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
Indicadores	
Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear a estrutura disponível:	
Coworking - Nexus (Centro Empresarial I)	
	
A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:	
Estudo apresentado e aprovado do local indicado no item anterior. Projetos sendo produzidos pela empresa 3Fstudio. Obras em andamento / Etapa em conclusão.	
CONCEITO	



A3. Captar fontes de recurso e investimentos:

Recurso parcial já aprovado junto a Prefeitura

A APTSJC encaminhou proposta em duas oportunidades de Emenda Parlamentar Estadual (já citado). Deputado Estadual Castello Branco e Deputado Sérgio Victor – ambos em análise pela Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo.

A4. Expandir 8 novos módulos:

Coworking CE II obras em andamento, além do recente espaço “COWORKING” – **Nexus Labs**, já criado com 40 postos de trabalho.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Número de ideias de projetos apresentados	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A.1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:	
<p>A APTSJC por meio da promoção das rodadas de negócios, acompanhamento dos planos e modelos de negócios das empresas vinculadas ao PqTec, bem como nas oportunidades de interface com a PMSJC, estimula e acompanha de forma recorrente as oportunidades de desenvolvimento de projetos de impacto e relevância para o município de São José dos Campos.</p> <p>1) Em <u>setembro</u> apresentamos ao Secretário de Saúde de São José dos Campos, o Dr. Danilo Stanzani Junior, um sistema para implementação de Telemedicina, que é o estado da arte para diagnósticos a distância.</p> <p>Sobre a solução</p> <p>As conexões de alta velocidade e câmeras web significam que a capacidade de realizar avaliações completas e orientar tratamentos remotamente é extremamente viável e altamente eficaz.</p> <p>Muitas das condições tipicamente vistas em um ambiente clínico face a face com um fisioterapeuta agora são possíveis de serem tratadas usando tecnologia moderna. Muitos profissionais de saúde estão incorporando TeleClinic em sua prática de médicos de clínica geral para psicólogos, nutricionistas e agora fisioterapeutas. A TeleClinic é conhecida por suas ofertas de serviços 24 horas por dia, 7 dias por semana, e oferece visitas de áudio e vídeo ao médico com mais de 30 diferentes especialidades médicas.</p> <p>A solução foi desenvolvida pela empresa SEAL https://youtu.be/7hze6dkoP8c</p> <p>2) Apresentação de oportunidades no Contexto de SmartCities – com a Rodada de Tecnológica de SmartCities – 08/05/2019 (Meta 5.1.A2);</p>	



- 3) Apresentação de oportunidade voltadas à Tecnologia da Informação e Comunicação, apresentadas na oportunidade das rodadas de negócios que aconteceram na RM Vale ti 2019 (Meta 5.1.A2);

A2. Realizar encontros com secretários da PMSIC para identificar demandas e oportunidades:

Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio

O APL TIC VALE promoveu no dia 08 de maio de 2019, uma Rodada Tecnológica que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities.

Estavam presentes empresas atuantes no projeto de Xerém-RJ (Ambiente de Demonstração de Tecnologias para Cidades Inteligentes), em parceria com a ABDI e INMETRO, Empresas do APL TIC VALE, além da participação de outros APL's de Tecnologia espalhados por todo o Brasil. Essas empresas atuaram com Ofertantes de soluções.

Foram apresentadas as melhores e mais inovadoras tecnologias para o setor, que juntas podem ser aplicadas visando a melhoria de Infraestrutura, Gestão e Tomada de Decisão a fim de tornar os centros urbanos e dependências mais eficientes e autossustentáveis.

Como Demandantes, estavam presentes Autoridades, Prefeitos e Secretários de Municípios da Região.

A lista de Participantes segue abaixo:

Demandantes

- Prefeitura Municipal de São José dos Campos

Ofertantes

- Agência Brasileira de Meteorologia Ltda – Climatempo
- Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda
- Datalogix Ltda
- Electric Dreams Engenharia da Mobilidade
- Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda
- Fundamentos Informática Ltda
- Geoambiente Sensoriamento Remoto Ltda
- Geo Pixel Geotecnologias Const Serv Ltda EPP
- Hubse Tecnologia da Informação Ltda
- KDL Tecnologia em Iluminação Ltda
- Midiaacorde.com
- Nearbee
- Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP
- Trends Soluções Ltda
- Sil Tecnologia em Software Ltda
- Tecsus Tecnologias para a Sustentabilidade Ltda Me
- TI2 Cidades Inteligentes



Rodada de Negócios RM VALE TI - 22 e 23 de outubro

Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho.

A empresas Liax, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tria Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, F5 e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário.

A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:

Sistema para Implementação de Telemedicina | diagnósticos a distância – Secretário da Saúde

Na oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio, dois projetos apresentados se destacaram. O primeiro da empresa Onet Sistemas, para a Implantação e gestão de prontuários eletrônicos, na área da saúde e o segundo pela empresa Electric Dreams, para possível uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos.

22 e 23 de outubro | Rodada de Negócios RM VALE TI - Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho. A empresas Liax, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tria Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, F5 e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário.

Outras oportunidades serão destacadas nas metas a seguir deste relatório:

Status de Execução da Meta/Indicador

Ideias apresentadas no período **15 propostas.**

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e Incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tomando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua expertise e competência para outros municípios.

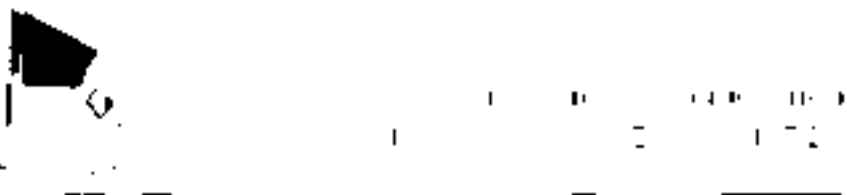
Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de maio de 2019
Meta (5.2)	Realizar pelo menos um encontro anual entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec para apresentação de novas ideias relativas ao projeto cidade inteligente.
Indicadores	
Ata da reunião anual.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:	
<p>A APTSJC permanece acompanhando, interagindo e fornecendo conteúdo à PMSJC para manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente e aguarda resposta e demandas neste sentido.</p> <p>Em contratempo, promovemos oportunidades de projetos diversos, no contexto de Cidades Inteligentes em sinergia com as empresas vinculadas ao PqTec e apresentamos à PMSJC. No período, oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio, que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities. Foi realizada reunião com o Secretário de Planejamento Urbano e Sustentabilidade, com a pauta sobre gerenciamento do desmatamento, saneamento ambiental, entre outros. Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI (22 e 23 de outubro), a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho. Nesta oportunidade, Alberto pode conhecer empresas que apresentaram tecnologias para Cidades Inteligentes. As empresas Liix, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tril Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, FS e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário.</p> <p>Estivemos em eventos nacionais e internacionais buscando oportunidades e alternativas no contexto de Cidades Inteligentes, de forma a agregar numa perspectiva de ampliar o projeto Cidade Inteligente.</p>	
A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:	
A APTSJC permaneceu no período acompanhando, interagindo e fornecendo conteúdo à PMSJC para manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (5.3)	Apresentar projetos conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
<ul style="list-style-type: none"> - Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio; - 22 e 23 de outubro Rodada de Negócios RM VALE TI - Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho; - Oportunidade junto ao Secretário de Saúde de São José dos Campos (Meta 5.1); - Workshops Mobilidade Urbana - O PqTec, em parceria com o empreendimento Cidade Tecnológica, começou em nov./19 uma série de ações coordenadas e integradas para criar possibilidades de transporte e otimizar o deslocamento para a região da ZEPTec - em andamento (Meta 6.1); - Oportunidade do Projeto Colmeia (já citado); 	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
<ul style="list-style-type: none"> - Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio, - Oportunidade Rodada de Negócios RM VALE TI 2019. A empresas Liix, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tria Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, FS e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário, - Colmeia; - Workshop Mobilidade - Cidade Tecnológica 	
A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:	



Não houveram ações para essa atividade dentro deste período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Teleclínic, Sistema para Implementação de Telemedicina | Diagnóstico a distância;

Onet Sistemas, para a implantação e gestão de prontuários eletrônicos, na área da saúde;

Eletric Dreams, para possível uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos;

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (6.1)	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:	
Em 2019 a APTSJC esteve na expectativa da aprovação do Plano Diretor para propor agenda junto à representantes das Secretarias de Mobilidade Urbana, Inovação e Desenvolvimento Econômico, Gestão Administrativa e Finanças para identificar demandas que possam ser atendidas por empresas vinculadas ao PqTec condizentes com o Plano Diretor do município.	
Ainda assim, tivemos a oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio, com a proposta para uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos. O PqTec, em parceria com o empreendimento Cidade Tecnológica, começou em nov/19 uma série de ações coordenadas e integradas para criar possibilidades de transporte e otimizar o deslocamento para a região da ZEPTec – em andamento; A APTSJC está modelando e avaliando novas alternativas de transporte de pessoal do PqTec para o centro da cidade, como alternativa ao transporte público existente - em prospecção;	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apolar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro da ZEPTEC, estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos na ZEPTEC, verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
Indicadores	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:	
Em contribuição a consulta pública que esteve disponível para contribuições, pela Secretaria de Planejamento Urbano e Sustentabilidade, acerca da revisão da Lei de Parcelamento, Uso e Ocupação do Solo, a APTSJC apresentou em 16/07/2019 sugestões e considerações - referência Estudo Circunstanciado de Tendências Evolutivas do Parque Tecnológico para os próximos 10 anos - 17/01/2018. Carta 091/2019.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para a ZEPTec (Zona Especial do Parque Tecnológico), prestando informações e ofertando dados sobre o presente e perspectivas futuras, bem como sobre experiências exibidas no País e no exterior para as mesmas circunstâncias, apoiando assim a consolidação de projetos como o da Cidade Tecnológica.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:	
Site do Pqtec: http://www.pqtec.org.br/	



PARQUE
TECNOLÓGICO
São José dos Campos

PARQUE
TECNOLÓGICO
São José dos Campos

CONTATE A SALVADA DO POTEC
Atendimento Técnico e
Tribunais para seu órgão de
Fiscalização

SAIBA MAIS

Cidade Tecnológica

<https://www.dci.com.br/dci-sp/s-o-jose-dos-campos-projeta-ampliar-parque-tecnologico-1.777343>

Publicado em 04/02/19 às 05:00



..
- - - - -

INOVACÃO



São José dos Campos projeta ampliar Parque Tecnológico



(acesso em 21/05/2019)

<http://meon.com.br/noticias/regiao/parque-tecnologico-de-sao-jose-abriga-o-1o-distrito-planejado-para-inovacao-no-brasil>

Publicado em 12/02/19 às 15:11



The screenshot shows a news article on the APTSJIC website. At the top, there is a navigation menu with 'HOME', 'Sobre o Parque', 'Áreas de Atuação', 'Serviços', 'Contato', and 'Links'. Below the menu is a banner image with the text 'Parque Tecnológico de São José abriga o 1º distrito planejado para Inovação no Brasil' and the APTSJIC logo. The article title is 'Parque Tecnológico de São José abriga o 1º distrito planejado para Inovação no Brasil'. The author is 'Gustavo de Almeida' and the date is '21/05/2019'. The article text begins with 'O Parque Tecnológico de São José dos Campos (PqTec) abriga o primeiro distrito planejado para inovação no Brasil, o Distrito de Inovação de São José dos Campos (DISJC). O projeto, que será desenvolvido em parceria com o Instituto de Ciências e Tecnologia de São José dos Campos (ICTSJIC), prevê a criação de um polo de inovação com foco em setores estratégicos da indústria e da pesquisa e desenvolvimento (P&D). O DISJC será desenvolvido em uma área de 1,5 milhão de metros quadrados, localizada no Parque Tecnológico de São José dos Campos. O projeto prevê a construção de edifícios de escritórios, laboratórios, salas de aula e espaços de convivência. Além disso, o projeto prevê a criação de um parque de estacionamento para bicicletas e a implantação de infraestrutura para energia renovável. O DISJC será o primeiro distrito planejado para inovação no Brasil e será um modelo para outros parques tecnológicos do país. O projeto será desenvolvido em parceria com o Instituto de Ciências e Tecnologia de São José dos Campos (ICTSJIC). O DISJC será desenvolvido em uma área de 1,5 milhão de metros quadrados, localizada no Parque Tecnológico de São José dos Campos. O projeto prevê a construção de edifícios de escritórios, laboratórios, salas de aula e espaços de convivência. Além disso, o projeto prevê a criação de um parque de estacionamento para bicicletas e a implantação de infraestrutura para energia renovável. O DISJC será o primeiro distrito planejado para inovação no Brasil e será um modelo para outros parques tecnológicos do país. O projeto será desenvolvido em parceria com o Instituto de Ciências e Tecnologia de São José dos Campos (ICTSJIC).

(acesso em 21/05/2019)

A APTSJIC trabalha de forma permanente na divulgação de oportunidades no entorno do Núcleo do PqTec – ZEPTEC, em especial sobre o projeto Cidade Tecnológica, oficialmente lançado no PqTec em junho/2019.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.1.1)	Conservar por 4 anos a Infraestrutura existente;
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:	
Considerações Iniciais: Conforme Carta protocolada na SIDE em 20/05/2019, rememoramos que nos dois primeiros anos do CG 135/2019, por força da queda de arrecadação, a Prefeitura restringiu seu repasse orçamentário à APTSIC, o que obrigou nossa instituição a adotar diversas medidas que impactaram nos serviços condominiais do Núcleo do PqTec e nas Galerias do Empreendedor, particularmente no que se refere à segurança, limpeza e conservação predial, de forma a adequar e não comprometer as metas do Contrato de Gestão. Em outra direção, a gestão do PqTec obteve considerável sucesso na expansão do PqTec em área construída, taxa de ocupação, população, laboratórios, inclusive foi contemplada com aditivos diretamente relacionados à expansão de suas atividades e programas e área disponível - expansão esta, que vem influenciando diretamente no planejamento orçamentário e contingenciamento realizado, por resultar diretamente em aumento de custos operacionais (segurança, limpeza e manutenção), motivo pelo qual a APTSIC comunicou de imediato a PMSJC, considerando ser um fato relevante para a continuidade da execução do presente contrato. Estas informações acompanharam os relatórios parciais de acompanhamento do Contrato, entretanto registramos que no presente momento, permanecemos em sinergia com a PMSJC a fim de buscarmos alternativas para o relatado	
Atividades de Segurança Patrimonial: A empresa Contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através de um software. São responsáveis também	



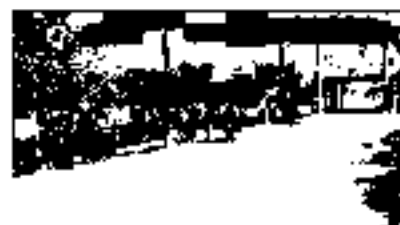
por organizar e manter a ordem nos estacionamento, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. Cada Centro possui suas recepcionistas. A qualidade dos serviços é mensurada mensalmente através de relatório de avaliação de qualidade realizado pelo departamento de manutenção do PqTec - Facilities. No período, registramos vulnerabilidade das cercas perimetrais que necessitam de investimentos para manutenção corretiva e implantação de sistema de segurança perimetral no entorno do Núcleo do PqTec.

Atividades de Segurança do Trabalho:

- Integração de Segurança do Trabalho:
- PRESTADORES DE SERVIÇO: as integrações no PqTec são realizadas todas as segundas-feiras;
- FUNCIONÁRIOS PqTec: no ano de 2019, o PQTEC passou a realizar integrações também para seus funcionários;

Brigada de Emergências:

- **FORMAÇÃO:** 28 brigadistas formados, divididos em duas turmas com treinamentos de 08 horas para cada turma, totalizando 16 horas de Curso de Formação de Brigada;
- **TREINAMENTOS** - treinamentos mensais realizados nas seguintes datas:
 - Treinamento **teórico** de abandono de área realizado nos dias 18 e 19 de junho de 2019, com 38 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;
 - Exercício simulado **prático** de abandono de área: realizado no dia 26 de junho de 2019, com 39 brigadistas, divididos em três turmas, totalizando 14min18seg. Aproximadamente 896 pessoas foram retiradas das edificações durante o exercício; (fotos abaixo).



- Treinamento **prático** com extintores de incêndio: realizado nos dias 23, 24, 25 e 26 de julho de 2019, com 39 brigadistas, divididos em quatro turmas com treinamentos de 03 horas para cada turma, totalizando 12 horas,
- Treinamento **prático** com mangueiras de incêndio: realizado nos dias 27, 28, 29 e 30 de agosto de 2019, com 27 brigadistas, divididos em quatro turmas com treinamentos de 03 horas para cada turma, totalizando 12 horas.



- o Treinamento teórico e prático com monitor de pressão arterial: realizado nos dias 24 e 25 de setembro de 2019, com 33 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;
- o Treinamento teórico e prático com DEA - Desfibrilador Externo Automático e RCP- Reanimação Cardio Pulmonar: realizado nos dias 19 e 20 de novembro de 2019, com 20 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;
- o Avaliação teórica anual de brigada de emergências: realizado nos dias 10 e 11 de dezembro de 2019, com 28 brigadistas, divididos em duas turmas.

Inspecões de equipamentos de combate a incêndio:

- **EXTINTORES:** o PqTec possui 290 extintores;
- **HIDRANTES:** o PqTec possui 82 hidrantes;

ATENDIMENTOS DE PRIMEIROS SOCORROS: o PqTec dispõe de um DEA (Desfibrilador Externo Automático) e um monitor de pressão arterial. Os atendimentos em que este monitor de pressão arterial é utilizado são devidamente anotados e periodicamente contabilizados.

ATIVIDADES ROTINEIRAS:

- Avaliações de riscos;
- Acompanhamentos de movimentações de risco (carga e descarga nos Centros Empresariais, que possam gerar algum tipo de risco aos residentes);
- Acompanhamento das atividades de risco em obras, trabalhos em altura, ar quente etc.;
- Condicionamento do sistema hidráulico de combate a incêndio para atividades nas obras (drenagem, isolamento e pressurização da rede);
- Monitoramento das empresas terceirizadas do PqTec quanto ao fornecimento e correta utilização dos EPIs;
- Avaliação e arquivamento de todos os documentos de integração;
- Delimitação das áreas com atividades de risco com isolamentos e informações de segurança.

Atividades de Serviços de Limpeza:

O PqTec, manteve de forma recorrente as atividades de limpeza e jardinagem (minimamente necessários) nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

Atividades de Manutenção:

Durante o período, foram realizadas diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco.



Dentre manutenções de melhorias, podemos destacar os seguintes projetos:

- Modernização do sistema elétrico / em fase final de configurações e ajustes;
- Adequação da área de serviço - Laje Unesp / concluído;
- Adequação da sala 208 CE I para nova unidade da Nexus / em andamento;
- Conclusão do espaço Serviços Estratégicos - CE I / concluído;
- Reforma do auditório 1 de 800 lugares / concluído com últimos acabamentos;
- Melhoria do sistema de troca de calor do CE IV e CE I / concluído;
- Cobertura da laje sobre as empresas ATECH e Airbus / concluído,
- Estacionamento CE II – iniciado obras de pavimentação pela URBAM;
- Inspeções nos vasos de pressão - NR13;
- Reforma do soprador do sistema de aeração ETE,
- Levantamento de funcionamento de todo os Sistemas de CFTV;
- Sistemas de saída de ar quente dos Centros Empresariais;

A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentária:

Salientamos alguns contratos em andamento:

- Jardinagem / CAVAZA;
- Segurança PqTec / SECURITY;
- Purificadores de água / AMV REFRIGERAÇÃO;
- Segurança Galerias / SCORPIONS;
- Limpeza Galerias / CARPELAVA;
- Análise de água potável / H2O;
- Extintores / AEROTEX;
- Limpeza PqTec / MilClean.

A3. Administrar estes contratos:

O serviço de jardinagem após contingenciamento orçamentário, para melhor aproveitamento de recursos em detrimento das metas e, considerando disponibilidade orçamentária do Contrato, foi, no período revisto. O serviço de segurança, também contingenciado no início do ano, mostrou-se insuficiente para o movimento e ocupação atual do PqTec, já enviamos comunicado à SIDE/PMSJC e estamos em conversa para oportunidades e ajustes.

APTSJC conta com uma equipe destinada a este fim, gargalos já foram melhores descritos na A1.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
-------------------------	--

Meta (7.1.2)	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIOE (*).
---------------------	--

Indicadores

Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado.
--

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PQTEC e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PQTEC ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações:

Realizamos Pesquisa e OPP já citadas que apontaram para algumas necessidades, também, conforme documento denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços (RT10/17) protocolada na PMSJC/SIOE (APTSJC 741/2017) em 18 de dezembro de 2017 (que inclusive estão atualizando) recebemos o recursos da PMSJC para as seguintes atividades realizadas em 2019, algumas em fase de conclusão:

- Adequação / Expansão Nexus;
- Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1;
- Laje Técnica;
- Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS;
- Modernização do sistema elétrico (parcial);

Ainda, obtido apoio para readequação da recepção principal / Administração com a empresa EXTO, parceira do projeto Cidade Tecnológica – concluída.

Início das obras estacionamento CE II;

Implantado a instalação de linha de vida no CE I e CE II;

Instalado venezianas nas cúpulas do CE IV e CEI para retirada do ar quente da área central destes centros empresariais;



Concluída a adequação no CE I para reduzir o calor no local onde está situado o "Café do Barão".

Uma nova revisão do plano de melhorias será realizada no próximo semestre.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.2)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ol style="list-style-type: none"> 1) Projeto Nexus Living - Fase 1 encerrada (patrocínio de empresas); 2) Adequação do o novo espaço de Coworking no CE I em execução (fase 1 em conclusão) - Os recursos aprovados não serão suficientes para a conclusão do projeto. Assim, estamos buscando complementos em outras fontes – Emenda Parlamentar Deputado Estadual Castello Branco (tramitando na SDE-SP) e Sergio Victor (SDE-SP); 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificado as seguintes fontes até o momento: Empresas residentes / Implantado o projeto de convivência e conveniência "NEXUS LIVING". Algumas etapa 1 concluída. Aguardando oportunidade e capitalização através de patrocinadores para prosseguimento da implantação das etapas seguintes; Prefeitura / Aditivo ao contrato de gestão para o projeto informado no Item A1. Emendas Parlamentares: Oportunidade junto aos Deputados Estaduais Castello Branco e Sergio Victor.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento, não sendo aplicado revisões até o momento.	



Status de Execução da Meta/Indicador
Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.3)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Projeto Nexus Living; • Projeto de adequação da laje da UNESP. Esta nova área será destinada a novos serviços de conveniência e convivência (aditivo PMSJC concluído); • Sistema de saída de ar quente - CE IV projeto Finep; 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificado as seguintes fontes até o momento: <ul style="list-style-type: none"> • Prefeitura / aditivo ao contrato de gestão; • Residentes / patrocínio do projeto NEXUS LIVING; • FINEP / adequação do CE IV para melhor conforto. 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento. Revisão do Plano de Melhorias sendo realizados	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.4)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Levantado custo para modernização da estação de tratamento de efluentes (água de reuso) – destaca-se tratativas de implantação com a empresa Monera em andamento; • Realizada parceria com a empresa Ecotecn para recolhimento de resíduos eletroeletrônicos; • Informamos que o projeto do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP foi concluído para o período. Agora a APTSC avaliará a oportunidade de operacionalização em parceria com a UNESP (ref. 2017/2018). 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificado as seguintes fontes até o momento: Empresa MONERA / interessada em investir cerca de R\$ 400.000,00 no projeto modernização da estação de tratamento de efluentes (água de reuso). Estamos em fase de elaboração do termo de parceria.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Revisão do Plano de Melhorias em andamento	
Status de Execução da Meta/Indicador	
O projeto de elaboração do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP, foi concluído no período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.5)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Custos para a unificação dos sistemas de acesso do núcleo foram levantados no período, bem como levantamos a eficiência do sistema atual. Identificada a necessidade de ajustes e adequação bem como implementação de serviço complementar de segurança patrimonial no contexto no CFTV do PqTec.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Aguardando a aprovação dos custos para a identificação de fontes de recursos.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Não se aplica para o período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de Janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.6)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> ◆ Custos apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 [APTSJC 741/2017] denominado Projeto de Melhorias, porém ainda não aprovados. ◆ Oportunidade Projeto Nexus Living; 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificado as seguintes fontes até o momento: <ul style="list-style-type: none"> ◆ Residentes; ◆ PMSJC; ◆ Demais oportunidades não se firmaram no período; 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Não se aplica para o período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

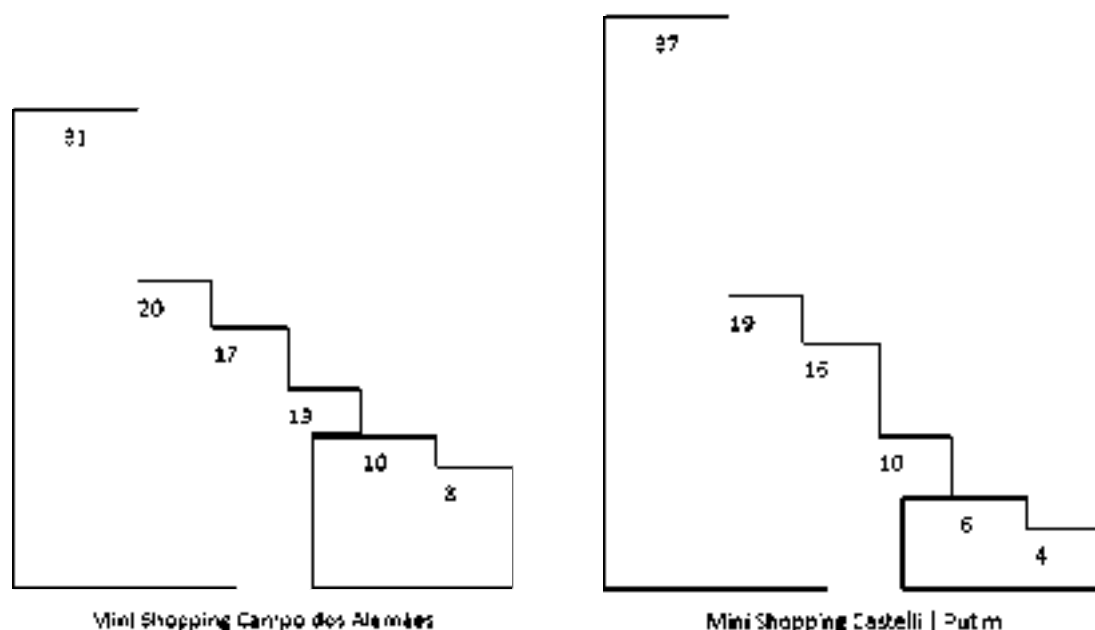
Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães. Gestão do espaço ECO Terminal Jardim Mariana.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2019
Meta (7.7)	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos
Indicadores	
Relatório de acompanhamento das ações/atividades	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
<ul style="list-style-type: none"> ◆ Segurança - Câmeras de Monitoramento (CFTV 24 horas) – Scorpion Monitoramento Ltda. <p>No ano algumas fragilidades de segurança foram percebidas nas galerias – em andamento estudo para melhorias para do sistema atual.</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ Limpeza – Carplava (Fábio Delgado Alves ME) 	
A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
<p>Realizado vários reparos nas galerias, entre outros:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tratamento de vazamento de água; • Troca de lâmpadas; • Manutenção de portas; • Manutenção de pinturas; • Manutenção de banheiros; • Suprimentos. <p>Obs.: Finalizado com sucesso a reforma na galeria unidade do PUTIM (Urbam e PMSJC).</p>	
A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:	
<p>No ano foram realizados dois editais de seleção</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆ <u>Instrumento de Seleção 002/2019 – Concluído</u> 	



Ao todo, foram mais de 68 inscritos para as 10 vagas disponíveis no Programa através do portal de pré-inscrição (manifestação de interesse). Foram pré-selecionados 33 interessados com informações preenchidas corretamente e participantes da microrregião.

Instrumento de Seleção 002/2019 - Cronograma Realizado



■ Interessados | 04/02 a 08/02 (Link aberto)

■ Compareceram à Reunião de Esclarecimento do Instrumento de Seleção 002/2019 | 11 e 12/02

■ Avaliação Técnica e Publicação dos Selecionados para participarem do treinamento | 14/02

■ Participantes no Treinamentos | 20 e 21/02 – “Capacitação em Gestão - Desenvolvimento de Modelo de Negócios e Plano Econômico/Financeiro”

■ Apresentaram à Banca Examinadora | 23/02

■ Aprovados e Contratos assinados no Instrumento de Seleção 002/2019 | 25/02

Como meio de divulgação das vagas nos Minis Shoppings, foi utilizado carro de som para realizar a propaganda nos bairros próximos as Galerias - os carros de som realizaram nos bairros Putim, Jardim Santa Fé, Vila Rica, Jardim do Lado, Jardim São Leopoldo, Jardim Santa Luiza, Residencial Jatobá, Residencial Juritis, Campo dos Alemães, Residencial Altos do Bosque, Parque Residencial União, Conjunto Residencial Elmano Veloso, Residencial Primavera, Conjunto Residencial Dom Pedro II, Parques do Ipes e Jardim Del Rei. Também realizamos divulgação nas mídias sociais das Galerias e divulgação pela Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos. Entendemos que essas ações foram fundamentais para atração dos 68 interessados no Projeto.



Participaram do treinamento "Capacitação em Gestão – Desenvolvimento de Modelo de negócio e Plano Econômico/Financeiro um total de 23 participantes, após essa etapa 16 participantes apresentaram o projeto para a banca examinadora, integrantes abaixo, que pontuou e avaliou nos critérios da metodologia (modelo de ficha):

Integrantes da Banca Examinadora:

- ♦ Clélia Rosângela Barros | Clélia Ótica e Relógios (Empreendedora Graduada no Programa Galerias do Empreendedor)
- ♦ Carlos Roberto de Souza | Rokaluke Pizza e Lanches (Empreendedor Graduação no Programa Galeria do Empreendedor)
- ♦ Jenifer da Silva Botossi | SEBRAE - São José dos Campos
- ♦ Marco Aurélio Barg | Senac - São José dos Campos
- ♦ Flávia de Paiva | Parque Tecnológico São José dos Campos
- ♦ Sonia Maria Carvalho | Parque Tecnológico São José dos Campos

Foram aprovados 12 projetos, sendo 8 para o Mini Shopping Campo dos Alemães e 4 para o Mini Shopping Castelli / Putim.

Novas Lojas | Empreendedores em a partir | 04/2019

Mini Shopping Campo dos Alemães

- ♦ Julia Patricia Da Silva Borges - Salão De Beleza
- ♦ Nicenor Ferrelra De Souza Felix - Confeitaria Artesanal
- ♦ David Aparecido Lopes – Lanchonete/Marmitaria
- ♦ William Clayton Caine Lopes - Relojoaria /Ótica
- ♦ Vinicius Almeida Silva - Estúdio De Tatuagem e Body Piercing
- ♦ Antonio Celso Garcia - Produtos Naturais
- ♦ Aleksom Marçal Barbosa (Âncora) - Radio
- ♦ Thiago Da Silva E Lima - Informática (entrada em 11/2019)

Mini Shopping Castelli/Putim

- ♦ Flávia Perreira dos Santos - Pet Shop
- ♦ Amabili Coelho de Lemos - Distribuidora De Higiene, Descartáveis E Limpeza
- ♦ Washington Araujo Gomes - Academia e Estúdio de dança (entrada em 06/2019)
- ♦ Diana Custódio - Moda infantil (entrada em 11/2019)



(Entrega de Chaves e assinatura de contrato Mini Shopping Castelli)



(Entrega de Chaves e assinatura de contrato Mini Shopping Campo dos Alemães)

Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor Mini Shopping Castelli – Instrumento de Seleção 005/2019 - Concluído

Preenchimento de 2 vagas – Mini Shopping Castelli - 27 Interessados - manifestação de interesse. Foram pré-selecionados 14 interessados com informações preenchidas corretamente e moradores da microrregião. Informações resumidas no processo no gráfico a seguir:



Instrumento de Seleção 005/2019 - Cronograma Realizado

27

18

13

12

2

Mini Shopping Castelli - Putim

- Interessados | 18/09 a 19/10 (link aberto)
- Compareceram à Reunião de Esclarecimento do Instrumento de Seleção 005/2019 | 28/10
- Avaliação Técnica e Publicação dos Selecionados para participarem do treinamento | 31/10
 - Participantes no Treinamentos | 05 e 06/11 – “Capacitação em Gestão - Desenvolvimento de Modelo de Negócios e Plano Econômico/Financeiro”
- Apresentaram à Banca Examinadora | 19/11
- Aprovados e Contratos assinados no Instrumento de Seleção 005/2019 | 17/12

Foram aprovados 03 projetos, sendo 2 para as lojas disponíveis e 1 com a opção de quiosque (consideramos projeto/proposta/produto e oportunidade), entretanto para a modalidade quiosque, empreendedor deverá rever Modelo de Negócio – em andamento no fechamento deste relatório. Ainda, a APTSJC manteve 3 projetos na lista de espera

Novas Lojas | Empreendedores a partir dezembro de 2019 Mini Shopping Campo dos Alemães: “Thiago da Silva e Lima – Informática” (entrada em 02/12/2019). Empreendedor aprovado no Edital 002/2019 e incluído em lista de espera.

Mini Shopping Castelli/ Putim: “Valéria Bernardo Alves dos Santos - Salão de beleza”; “Sonia Maria Cardenuto – Ateliê de Costura”; “Dirceu da Silva Pinto – Quiosque de sorvete” - Em processo de reavaliação da proposta.

A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:

• **Ocupação**

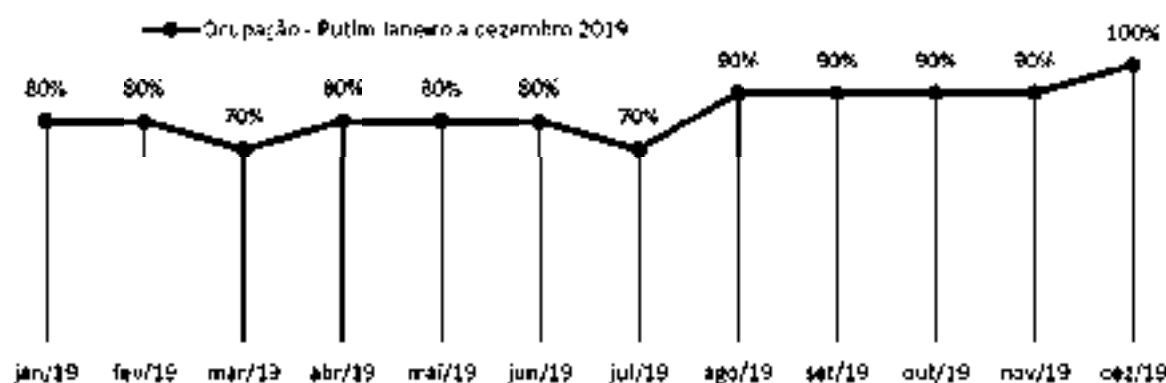
- O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando as 02 unidades (Campo dos Alemães e Putim), até o presente momento está com a ocupação de 10 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 10 boxes no Mini Shopping Castelli - Putim. Totalizando 100% de ocupação nos Mini Shoppings.



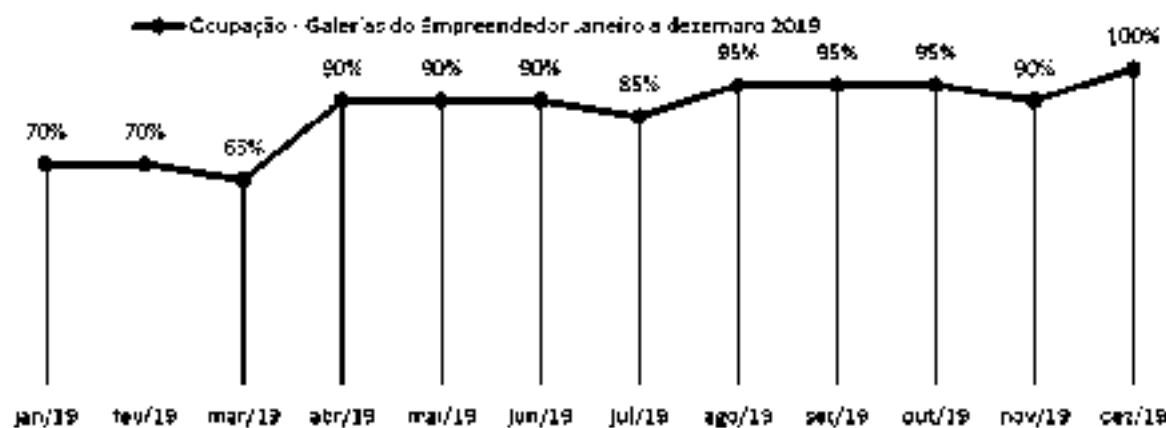
Ocupação - Campo dos Alemães Janeiro a Dezembro 2019



Ocupação - Putim Janeiro a Dezembro 2019



Ocupação - Galerias do Empreendedor Janeiro a Dezembro 2019





▪ **Manejo Comportamental**

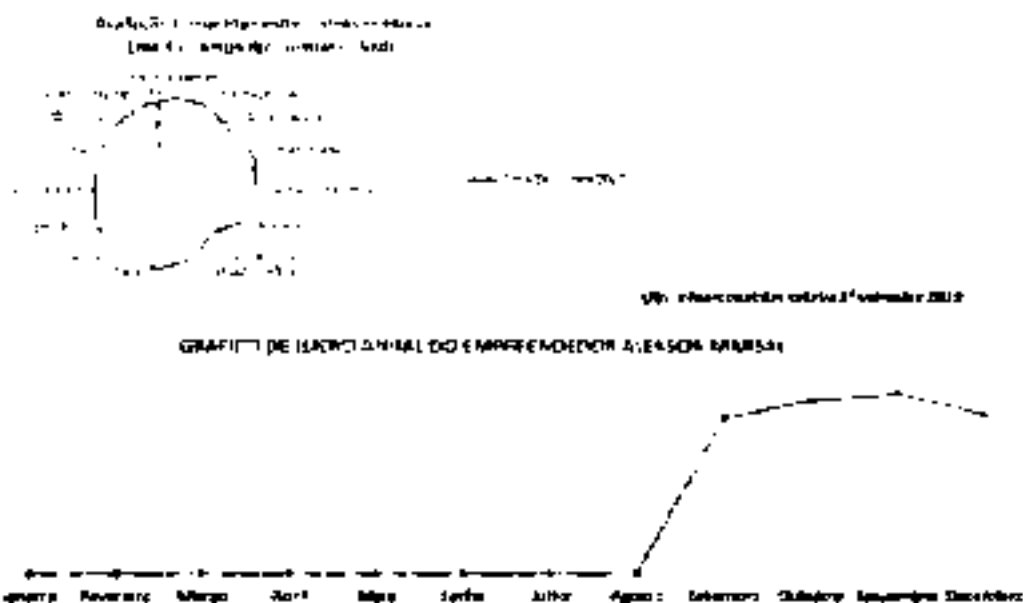
A Avaliação comportamental dos empreendedores do Programa. As avaliações acontecem quadrimestralmente com o objetivo de avaliar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores, por meio desta ação, é possível traçar o perfil dos candidatos e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tomando assim o ambiente das Galerias mais empreendedor. A avaliação no período de janeiro a dezembro de 2019 traça o perfil de cada empreendedor e foi realizada com sucesso.

▪ **Faturamento e Lucro**

Abaixo estão compilados o faturamento e o Lucro obtido pelas empresas que estão nas Galeria no período de janeiro de 2019 a dezembro 2019.

As avaliações e o período seguem a Metodologia do Programa e todos os detalhes estão disponíveis na APTSIC.

- **Empreendedores da Galeria do Campo dos Alamões**





Associação Empreendedor Bilge Gusmán de Iano
Eixo 2 / Campo das Avenidas - São José dos Campos - maio de 2019

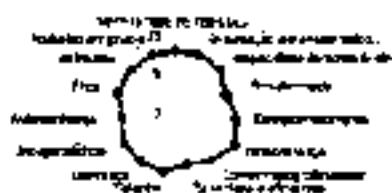


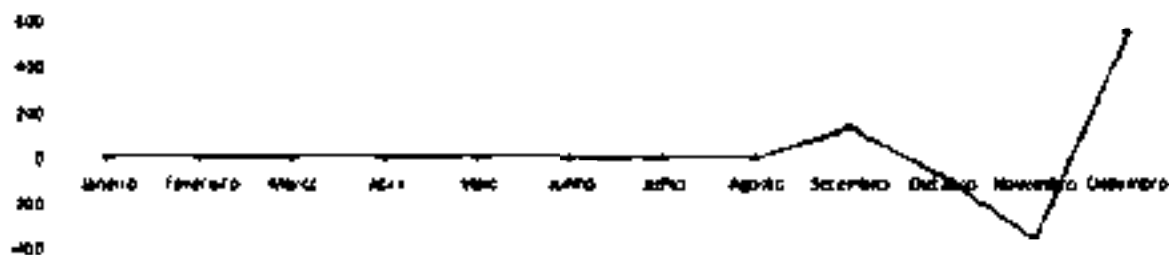
GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR BILGE GUSMÁN



Associação Empreendedor William Cleiton
Eixo 3 / Campo das Avenidas - São José dos Campos - maio de 2019



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR WILLIAM CLEITON





Análise do comportamento econômico
Loja 6 / Campo dos Ateridos - Prudência Itaipava

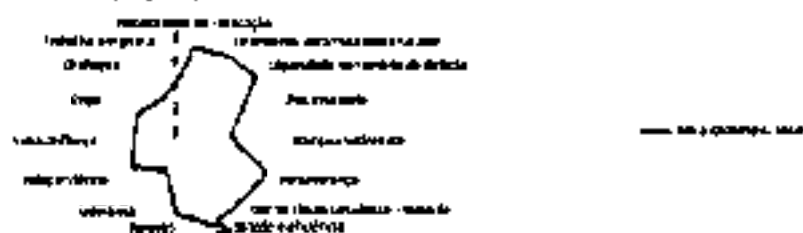
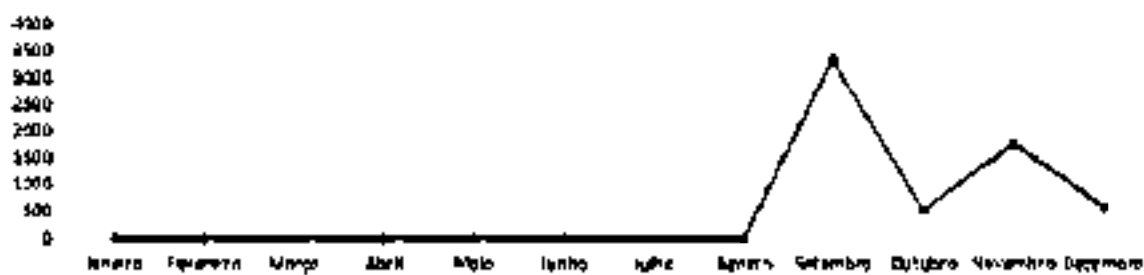


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR ANTÔNIO CELSO



Análise do comportamento econômico
Loja 5 / Campo dos Ateridos - Prudência Itaipava

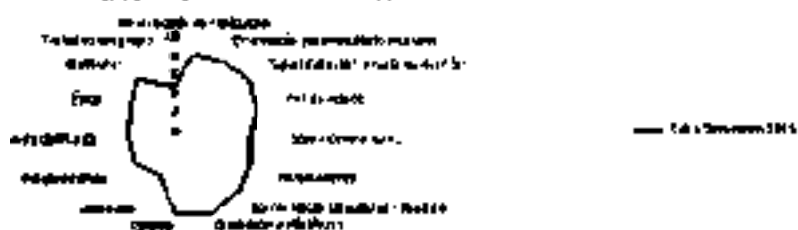
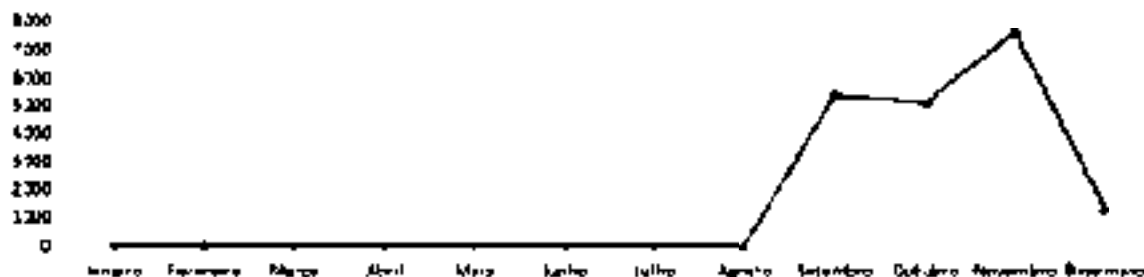


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR RICANOR FERREIRA





Resumo do Empreendimento - David Aparecido Lopes
Emp 6 / Campo dos Alemães - Registro - SP

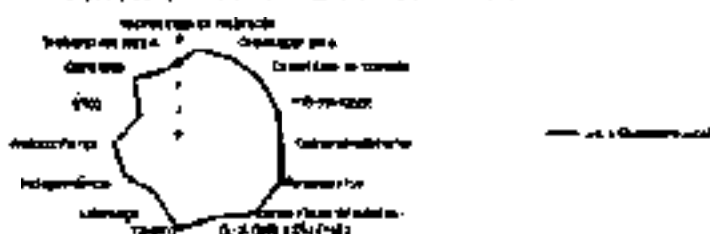
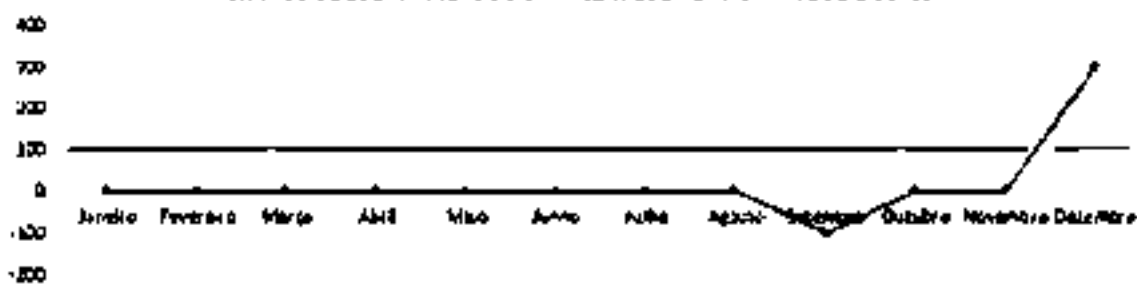


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR DAVID APARECIDO LOPES



Resumo do Empreendimento - Thamires Alves Pereira
Emp 7 / Campo dos Alemães - Registro - SP

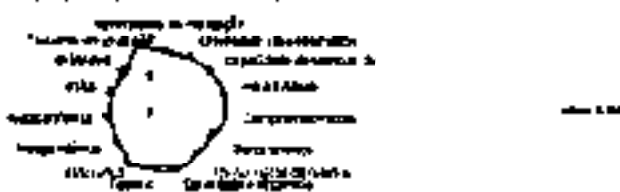
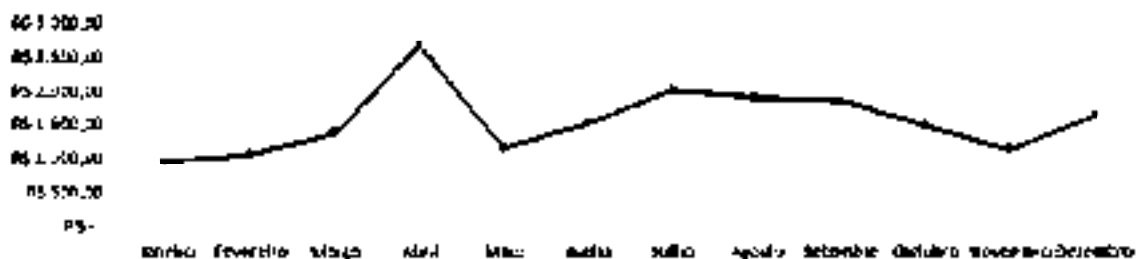
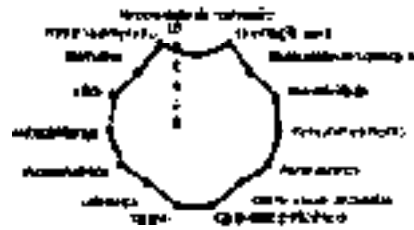


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPREENDEDORA THAMIRES ALVES



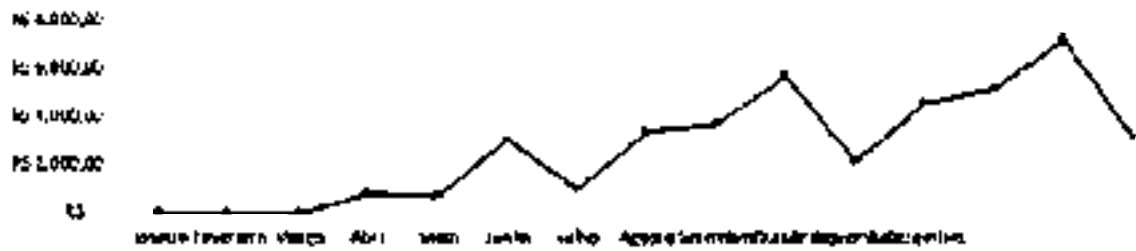


Análise Comparativa - Investimentos Comparados dos meses
Janeiro / Fevereiro / Março / Abril / Maio / Junho / Julho / Agosto / Setembro / Outubro / Novembro / Dezembro

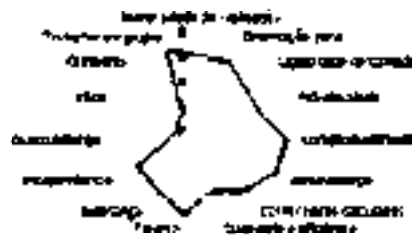


— INVESTIMENTOS

GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR RAFAEL

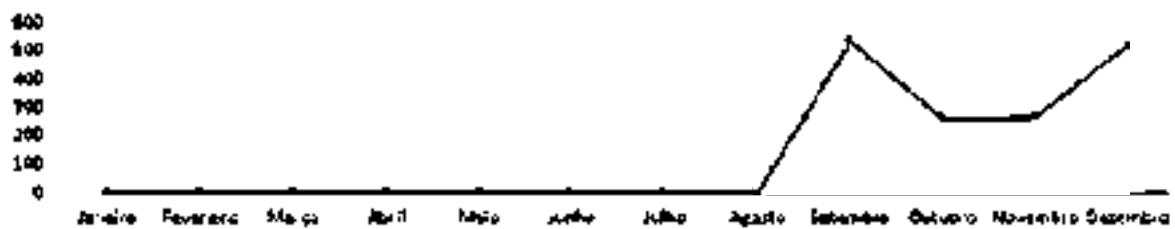


Análise Comparativa - Investimentos Comparados dos meses
Janeiro / Fevereiro / Março / Abril / Maio / Junho / Julho / Agosto / Setembro / Outubro / Novembro / Dezembro



— INVESTIMENTOS

GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR DIEGO GUSMÃO



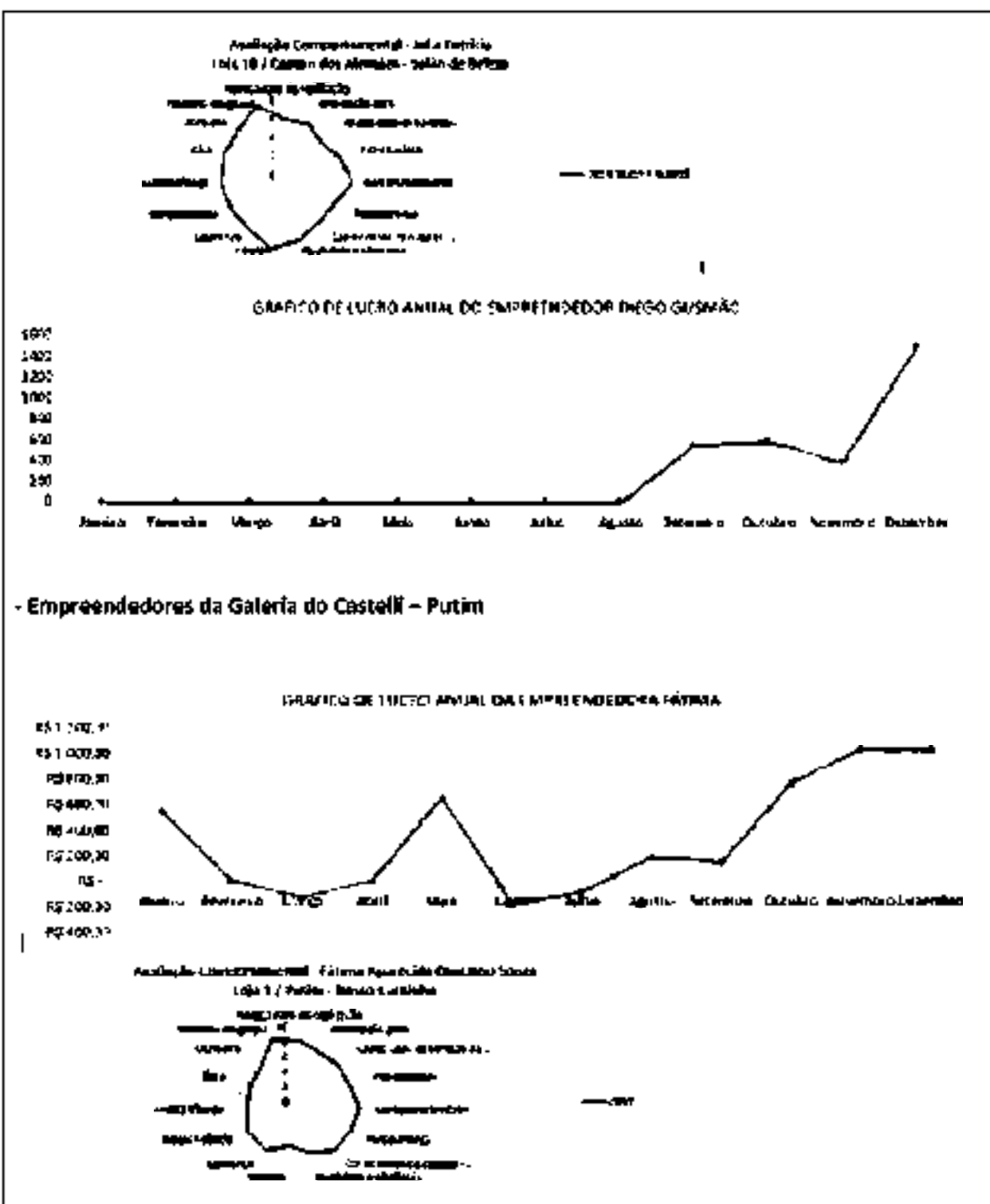
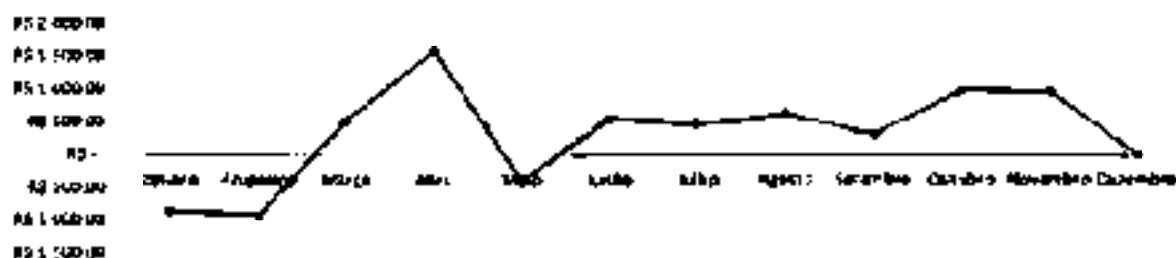




GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPRESA INDÚSTRIA DEBORA DA COSTA



Mapa do Empreendimento: Indústria de Lã, São José dos Campos, RJ

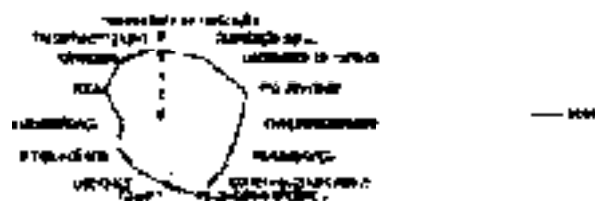
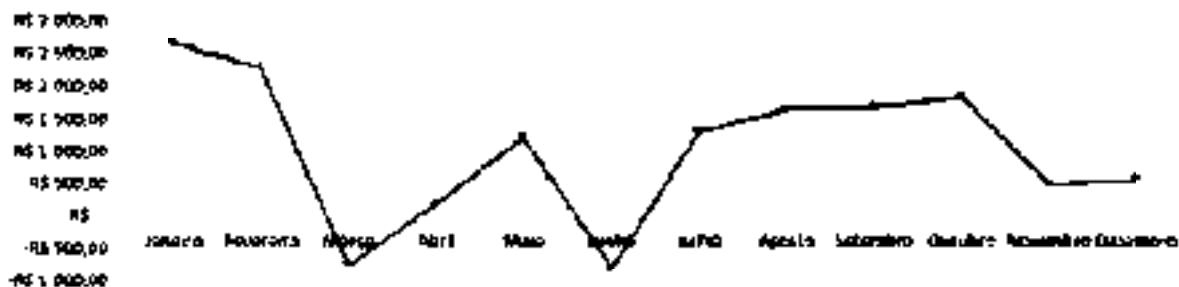


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR JUIZ DINHEIRO



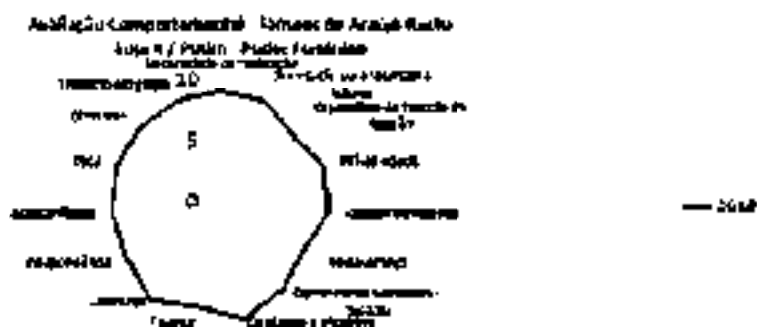


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPREENDEDORA EMÍRES DE ARAÚJO

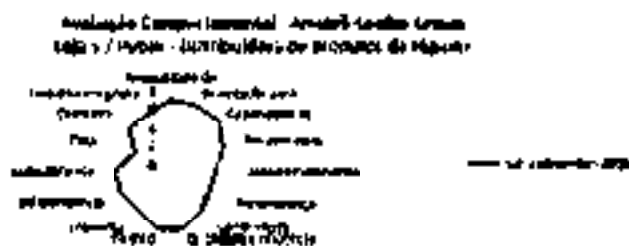
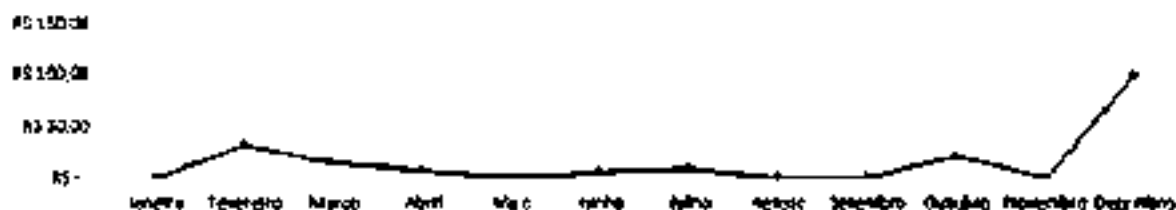
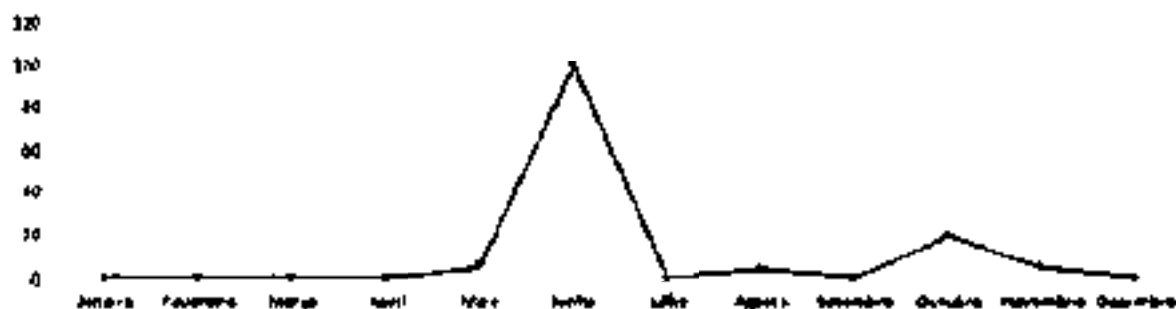
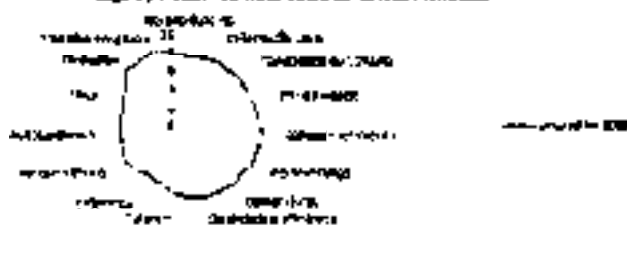


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR AMARU COELHO LEMES



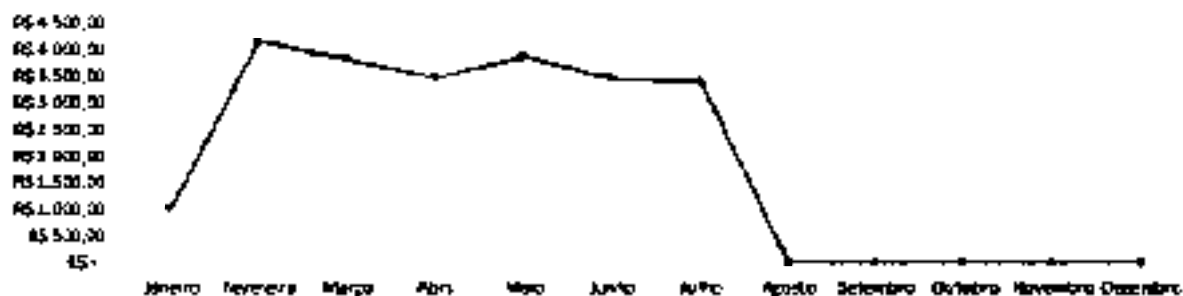


Avaliação Empreendedor - Lucro de Luciana de Souza Cascia
Luiza J. Pereira - Luciana Souza de Souza Cascia



em 08/2015

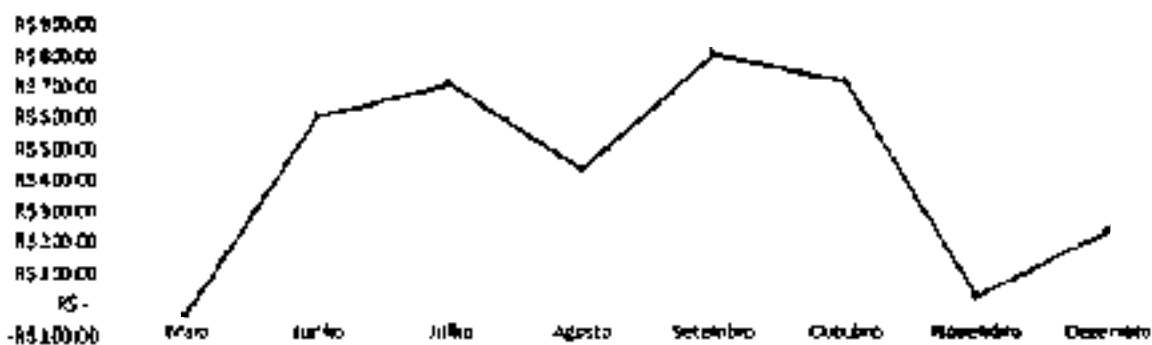
GRAFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR LUCIANA DE CASSIA

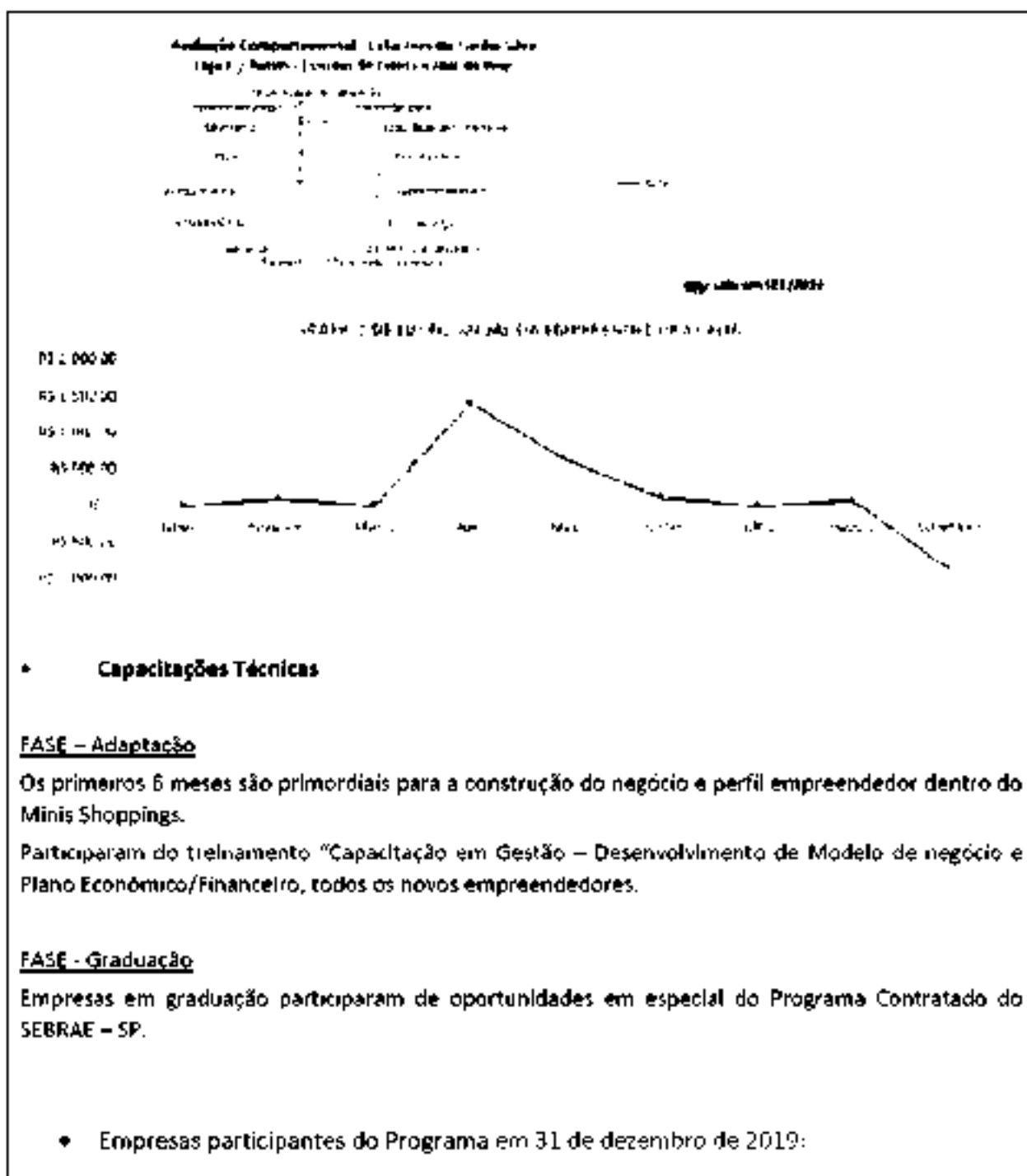


Avaliação Empreendedor - Luciana Pereira
Luiza J. Pereira - Luciana Pereira



GRAFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR LUCIANA PEREIRA







Campo dos Aterros	
Empresendedor	Empresa
Alcides Motta	Mapa Aterros S/A
Thiago da Silva Lima	Relaxópolis
William Clayton	Ótica Silmarite
Antonio Cezo	Natural Saúde
Wilson Ferreira	Carta Colgate
David Aparecido Lopes	Sabor do Campo
Thaynara Alves Santos Ferreira	Flameres Acessórios
Jonathan Rafael Carmem dos Santos	Central da Moda
Vinícius Almeida	Viva em Fátima
Luiz Patrício Nogueira	Trudis Borges

Putim	
Empresendedor	Empresa
Daniela Aparecida Coimbra Souza	Cartão Verde Nelly Cardênia
Carolina da Cunha Lima	Bar do Lanche Alameda - Distribuição de lanches e bebidas
Dr. Rodrigo Ribeiro	Il Baiterani
Tamires de Araújo Rocha	Força Feminina - Roupas e acessórios
Amândio Ernesto Leites	Magilimp - Distribuidora de produtos limpeza - limpeza empresarial
Diana Custódio Pereira	Loja de Roupas Infantil
Antonio José Roberto Monteiro	2200 - 2ª Estação de Óleo
Renata Pereira	Comércio Nacional
Viviane dos Santos Almeida dos Santos	Solo de Serviços de Limpeza
Carla Maria Carlos de Azevedo	Som e Arte em Cultura

*As duas últimas empresas da Unidade do Putim entraram pelo edital de novembro de 2019 e assinaram contrato em janeiro de 2020.

Empresas Graduas no período:

- ◆ Carlos Roberto de Souza – Lanchonete;
- ◆ Regiane Dias Pereira – Cabeleireiro;
- ◆ Eroni Pereira Rodrigues – Pel Shop;
- ◆ Célia Inês da Cunha Silva – Estúdio de Estética;
- ◆ Diego Gusmão de Lima – Loja de Informática.



Novas instalações de graduados.

- Carlos Roberto de Souza da Roka Luke graduado no mês de março/2019, já possui sua loja na Av. Cidade Jardim, nº 4382 – Bosque dos Eucaliptos, próximo ao SESI.



- Eroni Pereira Rodrigues da Art Dog graduada no mês de janeiro/2019, já possui sua loja na Rua Elpidiú dos Santos, nº 455 - Campo dos Alemães.



- Reglene Dias Pereira da Nêia Cabelleiros graduada no mês de fevereiro/2019, já possui sua loja na Rua José Rodrigues Saigado, nº 505 – Campo dos Alemães.

Os demais, em 31 de dezembro de 2019, estavam em fase de transição, buscando oportunidades de instalação no entorno das Unidades do Programa.

OPORTUNIDADES:

Reforma

Concluída reforma da Galeria do Putim. Foram 8 meses de reparos na Infraestrutura e construção. A fachada e o logo também foram atualizados, com cores mais adequadas, que remetem ao ambiente de um shopping, e a colocação de um totem com o nome de todas as lojas – oportunidade de visibilidade



Benchmarking | Capacitações: | Sinergia com Programa Nexus

A empreendedora **Flávia Peralta dos Santos do Pat Shop Banho e Tosa** participou da **Feira Pet South América**, nos dias 21 a 23 de agosto para aprimorar técnicas de tosa, aperfeiçoamento e atualização com o tema de tratamento de animais.



O empreendedor **Nicanor Ferreira De Souza Félix - Confeitaria Artesanal** participou da **FIPAN - Feira de Panificação e Confeitaria da América Latina**, com o foco na Panificação, confeitaria e demais estabelecimentos que atuam no food service, a FIPAN tem como característica a efetivação de negócios durante a sua realização, sendo líder em visitação de proprietários, diretores e gerentes. Ocorreu nos dias 23 a 26 de julho para realizar novos negócios e aprimorar formas de produção e insumos.



- No dia 08 de outubro, os empreendedores dos Mini shoppings Castelli e Campo dos Alemães junto às startups do Nexus, participaram da Feira do Empreendedor realizada pelo SEBRAE SP. A APTSIJ entende que a feira foi uma excelente oportunidade de networking e novas experiências.



- Entre os dias 22 a 24 de outubro aconteceu nas dependências do PqTec a 6ª RM Vale TI, maior feira e congresso de Inovação e Tecnologia da região.

No dia 24 (foco na vertical varejo) 8 empreendedores do Mini shopping Castelli e 5 do Campo dos Alemães, puderam aproveitar a feira que contou com mais de 45 empresas trazendo tecnologia e inovação para os setores de Agronegócios 4.0, Indústria, Varejo e Smart Cities. Participaram de congressos e palestras voltadas ao Varejo



Parcerias fechadas

Mini Shopping Campos dos Alemães

- O empreendedor Aleksan Marsal – que participou do penúltimo instrumento de seleção na galeria unidade Campo dos Alemães, iniciou as atividades em abril de 2019 trazendo uma rádio de grande audiência na região. A 169

Rádio passa a ser uma **loja/empreendimento âncora**, com propósito de divulgar e atrair a comunidade para o mini shopping.

Em contrapartida o empreendimento realizou artes da comunicação e marketing das galerias para divulgação em eventos e promoções.



Inauguração empresa âncora no Mini Shopping Castelli:

A Lotérica Estrela de Ouro foi inaugurada no dia 28 de outubro, passou a ser uma loja/empreendimento âncora, com propósito de atender e atrair a comunidade.

Na inauguração contamos com a presença de mais de 200 pessoas da microrregião



Mini Shopping Castelli

- Às quartas e quintas são realizadas as chamadas "Dança Terapiá", que são aulas de dança livres para qualquer idade e aberta ao público, sempre às 09h da manhã e gratuitas – divulgação, fluxo de pessoas e visibilidade.



Contrapartida dos empreendedores

- Com a participação e investimento dos empreendedores, em datas comemorativas, são realizados sorteios com a estratégia de divulgação das lojas nos Mini Shoppings.



(Empreendedoras do Mini shopping Casteli)



(massa de prêmios e brindes)



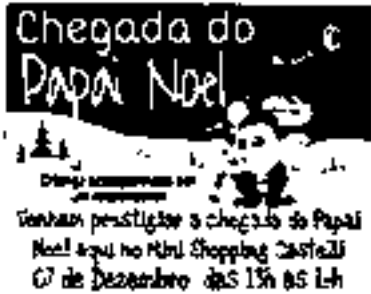



(Ganhador do Brinde da Lanchonete)



(Ganhador da TV)



	
	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades concluídas para o período	